

## CODEBOOK – TRUST MOBILE PHASE

Below, you find a comprehensive list of variables assessed with item names as used in the syntax (where diverging from the variable name), the German item phrasing as used in the survey, the English translation or original phrasing of the item, scaling information, and references.

Items with an asterisk were reverse coded to form scale values. Notes are printed in italics.

If scaling is not indicated, it is identical to the prior item respectively the same for the entire block.

Please cite as:

Weiss, A., Michels, C., Burgmer, P., Mussweiler, T., Ockenfels, A., & Hofmann, W. (in press). Trust in everyday life. *Journal of Personality and Social Psychology*.

OSF Link: <https://osf.io/kwp6n/>

Variable Name (Item name)	Item: English version	Item: German version
<b>Interaction</b> (start)	<p>Have you interacted with another person during the last 45 minutes? (By an interaction we mean mutual communication, e.g. a short conversation or a purchase. In case you communicated with multiple persons at the same time, please answer the questions with respect to ONE of these persons, e.g. the person with whom you personally communicated the most).</p> <p><i>Scaling:</i> Yes No</p>	<p>Haben Sie in den letzten 45 Minuten mit einer anderen Person interagiert? (Mit einer Interaktion meinen wir eine wechselseitige Kommunikation, bspw. ein kurzes Gespräch oder einen Kauf. Falls Sie mit mehreren Personen gleichzeitig kommuniziert haben, beantworten Sie die Fragen mit Bezug auf EINE dieser Personen, bspw. die Person, mit der Sie persönlich am meisten kommuniziert haben.)</p> <p><i>Scaling:</i> Ja Nein</p>

## 1. SURFACE-LEVEL CHARACTERISTICS OF THE INTERACTION

Variable Name (Item name)	Item: English version	Item: German version
<b>Type of Target</b> (Target)	<p>Please indicate with whom you interacted:</p> <p><i>Scaling:</i>  Partner  Parent(s)  Siblings  Relative  Best friend  Friend  Acquaintance  Boss  Subordinate  Colleague  Professional contact  Stranger  Other (please specify):</p>	<p>Bitte geben Sie an, mit wem Sie interagiert haben:</p> <p><i>Scaling:</i>  PartnerIn  Eltern(teil)  Geschwister  Verwandte/r  Beste/r Freund/Freundin  FreundIn  Bekannte/r  Vorgesetzte/r  Untergebene/r  KollegIn  anderer professioneller Kontakt  Fremde Person  Andere (bitte spezifizieren):</p>
<b>Observers</b>	<p>Have one or more additional persons been involved in the interaction or following it?</p> <p><i>Scaling:</i>  Yes  No</p>	<p>Waren außer der betreffenden Person noch eine oder mehrere andere Personen an der Interaktion beteiligt oder haben diese verfolgt?</p> <p><i>Scaling:</i>  Ja  Nein</p>
<b>TargetInitials</b>	<p>Please enter the first name or the initials of the person you interacted with:  <i>(You may also use a nickname or abbreviation. IMPORTANT: Please always use the SAME UNAMBIGUOUS name for a specific person and do not use the same name for different individuals. For individuals unfamiliar to you, you may mention the role of the person in the interaction, e.g. "Gas station salesperson1".)</i></p> <p><i>Scaling:</i>  Text box</p>	<p>Bitte geben Sie den Vornamen der Person oder deren Initialen ein:  <i>(Sie können auch einen Spitznamen oder ein Kürzel verwenden. WICHTIG: Bitte vergeben Sie für dieselbe Person stets DENSELBEN EINDEUTIGEN Namen, und verwenden Sie denselben Namen nicht für verschiedene Personen. Bei fremden Personen können Sie die Rolle der Person in der Interaktion eingeben, z.B. "Tankstellenverkäufer1".)</i></p> <p><i>Scaling:</i>  Text box</p>
<b>Familiarity</b>	<p>How well do you know this person?</p> <p><i>Scaling:</i>  0 – 4 („not at all“ to „very much“)</p>	<p>Wie gut kennen Sie diese Person?</p> <p><i>Scaling:</i>  0 – 4 („gar nicht“ bis „sehr“)</p>

TRUST IN EVERYDAY LIFE – SUPPLEMENTAL MATERIALS MOBILE SURVEY

<b>Duration</b>	<p>How long did the interaction take? <i>If you are uncertain please select the option that reflects your perception best.</i></p> <p><i>Scaling:</i> less than 1 minute 1-3 minutes 3-5 minutes 5-10 minutes 10-15 minutes 15-30 minutes 30-60 minutes 1 hour or longer</p>	<p>Wie lange hat die Interaktion gedauert? <i>Falls Sie sich nicht sicher sind, kreuzen Sie die Option an, die am ehesten Ihrer Einschätzung entspricht.</i></p> <p><i>Scaling:</i> unter 1 Minute 1-3 Minuten 3-5 Minuten 5-10 Minuten 10-15 Minuten 15-30 Minuten 30-60 Minuten 1 Stunde oder länger</p>
<b>Medium</b>	<p>How did the interaction take place?</p> <p><i>Scaling:</i> in person by phone via e-mail via chat (e.g., Whatsapp) via video call (e.g., Whatsapp, Skype) other</p>	<p>Wie hat die Interaktion stattgefunden?</p> <p><i>Scaling:</i> persönlich telefonisch per E-Mail per Chat (z.B. Whatsapp) per Videotelefonat (z.B. Whatsapp, Skype) anders</p>
<b>Importance</b>	<p>How important was the interaction respectively the topic of the interaction to you?</p> <p><i>Scaling:</i> 0 – 4 („not at all“ to „very much“)</p>	<p>Wie wichtig war Ihnen die Interaktion bzw. der Gegenstand der Interaktion?</p> <p><i>Scaling:</i> 0 – 4 („gar nicht“ bis „sehr“)</p>
<b>Content</b>	<p>What was the interaction about? <i>Please shortly describe the topic of the interaction respectively the conversation from your perspective.</i></p> <p><i>Scaling:</i> Text box</p>	<p>Worum ging es in der Interaktion? <i>Bitte beschreiben Sie kurz aus Ihrer Sicht das Thema der Interaktion bzw. des Gesprächs.</i></p> <p><i>Scaling:</i> Text box</p>
<b>Place</b>	<p>Where have you been during the interaction?</p> <p><i>Scaling:</i> at home in public space at work at friends'/relatives' place elsewhere, namely: ____</p>	<p>Wo waren Sie während der Interaktion?</p> <p><i>Scaling:</i> zu Hause im öffentlichen Raum auf der Arbeit bei Freunden/Verwandten woanders und zwar: ____</p>

<b>Distance</b>	<p>How far away from you was the other person during the interaction?</p> <p><i>Please choose the location of the other person during the interaction.</i></p> <p><i>Scaling:</i>                      Same place/room                      Nearby                      Same city                      Same country                      Same continent                      Different continent                      Don't know</p>	<p>Wie weit war die andere Person zum Zeitpunkt der Interaktion räumlich von Ihnen entfernt?</p> <p><i>Bitte wählen Sie den Aufenthaltsort der anderen Person während der Interaktion aus.</i></p> <p><i>Scaling:</i>                      Selber Ort/Raum                      In der Nähe                      Selbe Stadt                      Selbes Land                      Selber Kontinent                      Anderer Kontinent                      weiß nicht</p>
<b>Mothertongue</b>	<p>Did the interaction take place in your native language?</p> <p><i>Scaling:</i>                      Yes                      No</p>	<p>Hat die Interaktion in Ihrer Muttersprache stattgefunden?</p> <p><i>Scaling:</i>                      Ja                      Nein</p>

## 2. TRUST/DISTRUST, COMPETITION, AND COOPERATION

Variable Name (Item name)	Item: English version	Item: German version
<b>Instructions</b>	<p>The following questions relate to how you experienced the <b>specific interaction</b> and the other person.</p> <p><i>Some questions may appear very similar. Please answer every question in isolation and according to your personal impression.</i></p> <p><i>Scaling:</i>                      0 – 4 („not at all“ to „very much“)</p>	<p>Die folgenden Fragen beziehen sich darauf, wie Sie die <b>konkrete Interaktion</b> und die andere Person erlebt haben.</p> <p><i>Es kann sein, dass Ihnen mehrere Fragen sehr ähnlich vorkommen. Bitte beantworten Sie trotzdem einfach jede Frage für sich genommen und Ihrem persönlichen Eindruck entsprechend.</i></p> <p><i>Scaling:</i>                      0 – 4 („gar nicht“ bis „sehr“)</p>
<b>Trust</b>	To what extent did you <b>trust</b> this person?	Wie sehr haben Sie der Person <b>vertraut</b> ?
<b>Distrust</b>	To what extent did you <b>distrust</b> this person?	Wie sehr haben Sie der Person <b>misstraut</b> ?
<b>Typicality (typical)</b>	How <b>typical</b> is this trust respectively distrust which you experienced during the interaction for your relationship with this person?	Wie <b>typisch</b> ist dieses Vertrauen bzw. Misstrauen, das Sie während der Interaktion empfunden haben, für Ihre Beziehung zu dieser Person?

<b>Target of trust/distrust (targetself)</b>	What do you think, how much has the other person trusted you?	Wie sehr glauben Sie, hat die andere Person Ihnen vertraut?
<b>Competition</b>	How <b>competitive</b> was the interaction?	Wie <b>wettbewerbsorientiert</b> war die Interaktion?
<b>Cooperation</b>	How <b>cooperative</b> was the interaction?	Wie <b>kooperativ</b> war die Interaktion?

### 3. DEEP-LEVEL STRUCTURAL FEATURES OF THE SITUATION

<b>Variable Name</b> (Item Name)	<b>Item:</b> <b>English version</b>	<b>Item:</b> <b>German version</b>
<b>Instructions</b>	<p>Please think of the reported interaction when rating the following statements. Please indicate the degree to which you agree or disagree with the respective statement with respect to the situation.</p> <p><i>The label „the other person“ in every item refers to the person you interacted with.</i></p> <p><i>Scaling:</i>            Completely disagree (0)            Rather disagree (1)            Neither...nor (2)            Rather agree (3)            Fully agree (4)</p>	<p>Bitte denken Sie bei der Beantwortung der folgenden Aussagen an die von Ihnen berichtete Interaktion und geben Sie an, inwieweit Sie der Aussage in Bezug auf diese Situation zustimmen oder diese ablehnen.</p> <p><i>Die Bezeichnung "die andere Person" in jedem Item bezieht sich auf die Person, mit der Sie interagiert haben.</i></p> <p><i>Scaling:</i>            Stimme gar nicht zu (0)            Stimme eher nicht zu (1)            Weder noch (2)            Stimme eher zu (3)            Stimme voll und ganz zu (4)</p>
<b>SIS Future Interdependence</b> (fut_interdependence)	How we have behaved in this situation has consequences for future outcomes.	Wie wir uns in der Situation verhalten haben, hat Konsequenzen für zukünftige Ergebnisse.
<b>SIS Mutual Dependence</b> (mut_dependence)	What each of us did in this situation affected the other.	Was jeder Einzelne von uns in dieser Situation gemacht hat, hat die andere Person beeinflusst.
<b>SIS Information Certainty</b> (inf_certainty)	We both knew what the other wanted.	Wir wussten beide, was der Andere möchte.
<b>SIS Conflict</b> (conflict)	Our preferred outcomes in this situation conflicted with one another.	Unsere bevorzugten Ergebnisse in dieser Situation standen im Konflikt zueinander.
<b>SIS Power</b> (power_sis)	<p>Who did you feel had more power in the situation to affect one's own outcomes?</p> <p><i>Scaling:</i></p>	Wer hatte gefühlt in dieser Situation mehr Macht, die <i>eigenen</i> Ergebnisse zu beeinflussen?

	<p>Definitely the other person (-2)  Rather the other person (-1)  Neutral (0)  Rather myself (1)  Definitely myself (2)</p>	<p><i>Scaling:</i>  Definitiv die andere Person (-2)  Eher die andere Person (-1)  Neutral (0)  Eher ich selbst (1)  Definitiv ich selbst (2)</p>
<p><b>Social Power</b>  (SocialPowerInteracti)</p>	<p>Who did you feel had more power in the situation to influence the <i>other person's</i> outcomes?  That is, did the <i>other person</i> have more power to influence <i>your</i> outcomes or did <i>you</i> have more power to influence the <i>other person's</i> outcomes?</p> <p><i>Scaling:</i>  Definitely the other person (-2)  Rather the other person (-1)  Neutral (0)  Rather myself (1)  Definitely myself (2)</p>	<p>Wer hatte gefühlt in dieser Situation mehr Macht, die Ergebnisse der <i>jeweils anderen Person</i> zu beeinflussen?  D.h., hatte <i>die andere Person</i> mehr Macht, <i>Ihre</i> Ergebnisse zu beeinflussen, oder hatten <i>Sie</i> mehr Macht, die Ergebnisse der <i>Anderen Person</i> zu beeinflussen?</p> <p><i>Scaling:</i>  Definitiv die andere Person (-2)  Eher die andere Person (-1)  Neutral (0)  Eher ich selbst (1)  Definitiv ich selbst (2)</p>

#### 4. MOTIVATIONAL STATES REGARDING FOCAL INTERACTION

Variable Name (Item Name)	Item: English version	Item: German version
<b>Instructions</b>	<p>In the following, we are interested in how you felt and acted during the interaction.</p> <p><i>Scaling:</i>  0 – 4 (“not at all“ to “very much“)</p>	<p>Im Folgenden interessiert uns, wie Sie sich während der Interaktion verhalten und gefühlt haben.</p> <p><i>Scaling:</i>  0 – 4 („gar nicht“ bis „sehr“)</p>
<b>Self-Disclosure</b>	How much did you take care about what you were disclosing about yourself during that situation?	Wie stark haben Sie während der Situation darauf geachtet, was Sie von sich preisgeben?
<b>Adoption of Target's Perspective</b> (ConformityMind)	To what extent did you adopt the other person's view on things for yourself?	Wie stark haben Sie die Sicht der Dinge der anderen Person für sich übernommen?
<b>Mentalizing</b>	To what extent did you want to find out what the other person was up to?	Wie sehr wollten Sie herausfinden, was die andere Person vorhat?
<b>Motivation to Avoid Exploitation</b> (Sugrophobia)	To what degree did you want to avoid being exploited in this situation?	Wie sehr wollten Sie in der Situation verhindern, ausgenutzt zu werden?

<b>Concern for Own Interests</b> (Self_Interest)	To what extent did you focus on <b>your own interests</b> being served in that situation?	Wie stark haben Sie in der Situation darauf geachtet, dass <b>Ihre eigenen Interessen</b> berücksichtigt werden?
<b>Cocern for Target's Interest</b> (Partner_Interest)	To what extent did you focus on <b>the other's interests</b> being served in that situation?	Wie stark haben Sie in der Situation darauf geachtet, dass <b>die Interessen der anderen Person</b> berücksichtigt werden?

## 5. PSYCHOLOGICAL CHARACTERISTICS – SOCIAL PERCEPTIONS OF TARGET AND MUTUAL RELATIONSHIP

Variable Name (Item Name)	Item: English version	Item: German version
<b>Instructions</b>	The following questions relate to your perceptions of the other person and your mutual relationship in <b>this moment</b> .  Once again, please answer each question in isolation, even if they may seem similar.	Die folgenden Fragen beziehen sich darauf, wie Sie die andere Person und Ihre Beziehung zu dieser <b>im Moment</b> wahrnehmen.  Auch hier gilt: Bitte beantworten Sie jede Frage für sich genommen, auch wenn sie Ihnen ähnlich vorkommen können.
<b>Closeness</b>	How <b>close</b> do you feel to the other person?  <i>Scaling:</i> 0 – 4 („not at all“ to „very much“)	Wie <b>nah</b> fühlen Sie sich der anderen Person?  <i>Scaling:</i> 0 – 4 („gar nicht“ bis „sehr“)
<b>Similarity</b>	How <b>similar</b> are you to the other person?	Wie <b>ähnlich</b> sind Sie der anderen Person?
<b>Competence</b>	How <b>competent and intelligent</b> do you find the other person?	Wie <b>kompetent und intelligent</b> finden Sie die andere Person?
<b>Warmth</b>	How <b>friendly and kind</b> do you find the other person?	Wie <b>freundlich und nett</b> finden Sie die andere Person?
<b>Morality</b>	How <b>moral and fair</b> do you find the other person?	Wie <b>moralisch und fair</b> finden Sie die andere Person?
<b>Power</b>	Who of you has more <b>power</b> over the other?  <i>Scaling:</i> Other person has more (-2) (-1) Both equally (0) (1) I have more (2)	Wer von Ihnen hat mehr <b>Macht</b> über den Anderen?  <i>Scaling:</i> Andere Person hat mehr (-2) (-1) Beide haben gleich viel (0) (1) Ich habe mehr (2)

## 6. GENERAL MORAL ORIENTATION AND GENERAL PSYCHOLOGICAL STATES

Variable Name (Item Name)	Item: English version	Item: German version
<b>Instructions</b>	In the following, please answer a number of questions about how you feel right now.	Bitte beantworten Sie im Folgenden einige Fragen dazu, wie Sie sich im Augenblick fühlen.
<b>Entitlement</b> (deserv_entitlement)	<i>How much do you agree with the following statement at the moment:</i> At the moment, I feel like I deserve something good.  <i>Scaling:</i> 0 – 4 („not at all“ to „very much“)	<i>Wie weit stimmen Sie dieser Aussage im Moment zu:</i> Im Moment habe ich das Gefühl, dass ich etwas Gutes verdiene.  <i>Scaling:</i> 0 – 4 („gar nicht“ bis „sehr“)
<b>Moral Licensing</b> (MoralEntitlement)	Would it be justified for you right now to break a rule if it benefits you?	Wäre es im Moment für Sie gerechtfertigt, eine Regel zu brechen, wenn es Ihnen nützt?
<b>Antisocial Orientation</b> (Antisocial)	How much would you like to get one over on someone right now?	Wie sehr würden Sie anderen jetzt gerne "eins auswischen"?
<b>Prosocial Orientation</b> (prosocial)	How much would you like to do good for others right now?	Wie sehr würden Sie anderen jetzt gerne etwas Gutes tun?
<b>Authenticity</b> (authentic)	How much do you currently feel in tune with your 'true self'?	Wie sehr fühlen Sie sich momentan im Einklang mit Ihrem "wahren Selbst"?
<b>Zero-Sum Beliefs</b> (ZeroSum)	<i>How much do you agree with this statement right now:</i> An advantage for others often means a disadvantage for me	<i>Wie weit stimmen Sie dieser Aussage im Moment zu:</i> Ein Vorteil für andere bedeutet oft einen Nachteil für mich.
<b>Moral Self-Worth</b> (Moral_self-percept)	How <b>moral</b> do you feel at the moment?	Wie <b>moralisch</b> fühlen Sie sich im Moment?
<b>Happiness</b>	How <b>happy</b> do you feel at the moment?  <i>Scaling:</i> (-2) - 2 („very unhappy“ to „very happy“)	Wie <b>glücklich</b> sind Sie momentan?  <i>Scaling:</i> (-2) - 2 („sehr unglücklich“ bis „sehr glücklich“)



# TRUST IN EVERYDAY LIFE – SUPPLEMENTAL MATERIALS MOBILE SURVEY

<b>Arousal</b>	How <b>excited</b> are you at the moment?  <i>Scaling:</i> (-2) - 2 („very calm“ to „very excited“)	Wie <b>aufgeregt</b> sind Sie momentan?  <i>Scaling:</i> (-2) - 2 („sehr ruhig“ bis „sehr aufgeregt“)
<b>Life Satisfaction (satisfaction)</b>	How satisfied are you with your life at the moment?  <i>Scaling:</i> 0 – 4 („not at all“ to „very much“)	Wie <b>zufrieden</b> sind Sie momentan mit Ihrem Leben?  <i>Scaling:</i> 0 – 4 („gar nicht“ bis „sehr“)
<b>Mental Exhaustion (mental)</b>	How <b>mentally exhausted</b> are you at the moment?	Wie <b>mental erschöpft</b> sind Sie momentan?
<b>Loneliness</b>	How <b>lonely</b> do you feel at the moment?	Wie <b>einsam</b> fühlen Sie sich momentan?
<b>Sense of Control (sense_of_control)</b>	How <b>helpless</b> do you feel at the moment?	Wie <b>hilflos</b> fühlen Sie sich momentan?
<b>General State Trust (general_trust)</b>	How strong would you currently agree that one can <b>trust other people</b> ?	Wie stark würden Sie momentan zustimmen, dass man <b>anderen Menschen vertrauen</b> kann?