

# S.I.G.P.D.

# Emprendedurismo y Gestión

# CodeFlow

Rol	Apellido	Nombre	C.I	Email
Coordinador	Manzinalli	Felipe	5.714.301-9	felipe.manzinalli@estudiante.ceibal.e du.uy
Sub-Coordina dor	Suarez	Pablo	5.656.677-9	psuarez@estudiante.ceibal.edu.uy
Integrante 1	Maldonado	Agustin	5.617.059-8	ezequiel.maldonado@estudiante.ceib al.edu.uy
Integrante 2	Diez	Daniel	5.547.065-6	danieldiez05@gmail.com

Docente: Sandoval, Pia

Fecha de culminación

15/9/2025

**SEGUNDA ENTREGA** 

ITI CETP 3MD



# **ÍNDICE**

Análisis de Entorno	2
Microentorno:	2
Macroentorno:	5
Trámites de inscripción de la empresa	6
Inscripción en la Dirección General Impositiva (DGI) y en el Banco de Previsión Social (BPS)	
2. Seguros Sociales por Enfermedad - Afiliación Mutual	
3. Inscripción en el Ministerio de Trabajo y Seguridad Social (IGT)	7
4. Registro Público de Comercio	7
5. Inscripción en el Banco de Seguros del Estado (BSE)	7
6. Intendencia Municipal de Montevideo (IMM)	7
Habilidades Emprendedoras:	8
Clasificación de emprendimiento	8
Anexo	



# Análisis de Entorno

# **Microentorno:**

La competencia: En el sector del desarrollo de software en Uruguay, CodeFlow se
enfrenta a una competencia variada que incluye tanto grandes empresas consolidadas como
pequeñas startups. Entre sus principales competidores se encuentran GeneXus Consulting,
Arkano Software, UrulT y empresas emergentes como Tryolabs, todas con fuerte presencia
en innovación y soluciones tecnológicas.

Para diferenciarse, CodeFlow debe aprovechar su estructura de microempresa, ofreciendo atención personalizada, rapidez de respuesta y soluciones adaptadas a las necesidades específicas de cada cliente, generando así una ventaja competitiva frente a compañías más grandes y estandarizadas.

- Clientes: CodeFlow, como microempresa dedicada al desarrollo de software, se enfrenta a
  distintos tipos de mercados de clientes, cada uno con oportunidades y amenazas específicas
  que deben analizarse para definir su estrategia.
  - Mercados de consumidores: usuarios particulares que buscan apps o soluciones simples.
    - Oportunidad: ofrecer productos accesibles y personalizados
    - Amenaza: competencia con apps globales ya consolidadas
  - Mercados de negocios: pymes y comercios locales que necesitan software de gestión, webs o e-commerce.
    - Oportunidad: gran demanda de soluciones a medida.
    - Amenaza: preferencia por proveedores más grandes o internacionales.
  - Mercados de distribuidores: agencias o consultoras que pueden recomendar los servicios de CodeFlow.
    - Oportunidad: ampliar clientes a través de intermediarios.
    - Amenaza: dependencia de distribuciones con alianzas previas.



- Mercados del sector público: organismos estatales que demandan software de gestión.
  - Oportunidad: contratos de largo plazo y alta demanda
  - Amenaza: burocracia y requisitos que dificulten el acceso
- Mercados internacionales: posibilidad de exportar servicios tecnológicos
  - Oportunidad: aplicar alcance y prestigio
  - Amenaza: competencia global con altos estándares de calidad
- Proveedores: Los proveedores son fundamentales para CodeFlow, ya que aportan los recursos necesarios para producir y entregar sus servicios de software. En este sector, los principales insumos no son materiales, sino tecnológicos y de conocimiento.
  - Proveedores de hardware y equipos: son las empresas que suministran
     computadoras, servidores, periféricos y dispositivos necesarios para el desarrollo.
  - Proveedores de software y licencias: incluyen tanto software de código abierto como Visual Studio Code, GitHub, MySQL, como también licencias comerciales básicas, por ejemplo Windows, necesarias para el funcionamiento de los equipos.
  - Servicios de conectividad: proveedores de internet nacionales (Antel, Movistar,
     Claro) que garantizan la comunicación y el trabajo en equipo.

#### Variables clave:

- Números de proveedores: amplio, especialmente en software libre y conectividad
- Tamaño del proveedor: varía entre grandes corporaciones tecnológicas (Microsoft, proveedores de internet) y comunidades open source.
- **Poder de negociación:** limitado frente a empresas grandes, aunque el uso de software libre reduce la dependencia.
- Poder de mercado: alto en licencias comerciales como Windows y telecomunicaciones, pero distribuido en el caso del software de código abierto



- Intermediarios de Marketing: En CodeFlow, los intermediarios de marketing son aquellos que facilitan la promoción, venta y distribución de los servicios de software hacia los clientes finales. Su papel es relevante para ampliar la visibilidad de la empresa y facilitar el contacto con nuevos clientes, especialmente en un mercado competitivo.
  - Distribuidores: para CodeFlow, pueden ser agencias de consultoría tecnológica o empresas de marketing digital que recomienden sus servicios a pymes y negocios locales.
  - Empresas de distribución física: en este caso, casi no aplica, ya que CodeFlow ofrece servicios digitales que se entregan online, sin necesidad de transporte físico.
  - Agencias de servicios de marketing: ayudan a la empresa en promoción, investigación de mercado y posicionamiento digital, por ejemplo mediante publicidad online, gestión de redes sociales y consultorías especializadas.
  - Intermediarios financieros: bancos, cooperativas de crédito o aseguradoras que permiten financiar proyectos, gestionar pagos y cubrir riesgos asociados a contratos con clientes.
- Comunidad: La comunidad está formada por todos los grupos de individuos que pueden influir en la capacidad de CodeFlow para alcanzar sus objetivos. Reconocer y gestionar estos públicos es clave para mantener una buena reputación y fortalecer relaciones estratégicas.
  - Públicos financieros: bancos, inversionistas o entidades de crédito que pueden apoyar financieramente a la empresa.
  - Públicos de medios de comunicación: prensa, blogs, tecnológicos y portales digitales que difunden información sobre la empresa y sus servicios
  - Públicos gubernamentales: organismos estables como la DGI y BPS, que regulan impuestos, contribuciones y normativas laborales
  - Públicos de acción ciudadana: organizaciones o asociaciones que promueven el bienestar social, la ética empresarial y la responsabilidad tecnológica.
  - **Públicos locales:** La comunidad del barrio o ciudad donde opera la empresa, incluyendo clientes potenciales y proveedores cercanos.

S.I.G.P.D ITI 3MD

4



- Público en general: la sociedad en general, puede influir en la percepción de la empresa y sus servicios.
- Públicos internos: empleados de CodeFlow, cuya motivación y desempeño impactan directamente en la calidad de los servicios.

## **Macroentorno:**

El macroentorno incluye todas las fuerzas externas que afectan a CodeFlow y sobre las cuales la empresa tiene un control limitado. Analizar estas fuerzas permite identificar oportunidades y amenazas y adaptar la estrategia de desarrollo.

#### 1. Entorno Demográfico:

- Cambios en la estructura de edad: la población joven, más tecnológica, es más receptiva a nuevas aplicaciones y software.
- Cambios en la familia y ubicación geográfica: la digitalización del trabajo y educación aumenta la demanda de soluciones de software.
- Crecimiento de la población: más personas significan más potenciales usuarios de software y clientes.

#### 2. Entorno Económico:

- Cambios en ingresos y pautas de consumo: mayor poder adquisitivo puede incrementar la contratación de servicios tecnológicos.
- Desempleo y estabilidad económica: afectan la capacidad de pago de pymes y clientes locales.
- Desarrollo de países emergentes: abre posibilidades futuras para exportación de servicios.

#### 3. Entorno Ambiental:

• Escasez de materias primas y costes de energía: impacto limitado, pero la eficiencia energética puede ser un plus.



- Incremento en la conciencia ambiental: oportunidades para ofrecer software más eficiente y ecológico.
- Normativas ambientales: pueden influir indirectamente si CodeFlow escala o se asocia con clientes grandes.

# 4. Entorno Tecnológico:

- Cambios rápidos en tecnología: CodeFlow debe actualizarse continuamente para mantener su competitividad.
- Oportunidades de innovación: posibilidad de crear nuevos productos o servicios de software.
- Presupuesto en innovación y desarrollo: aunque limitado, la empresa puede aprovechar herramientas gratuitas y open source para innovar.

# 5. Entorno Político-Legal:

- Leyes y regulaciones sobre competencia, comercio y protección al consumidor: afectan directamente la operación y contratos de la empresa.
- Convenios internacionales y protección industrial: podrían ser relevantes si
   CodeFlow busca expandirse fuera del país.
- Incentivos gubernamentales: podrían favorecer a startups tecnológicas.

#### 6. Entorno Socio-Cultural:

- Cambios en valores culturales y percepción de la tecnología: mayor aceptación de soluciones digitales.
- Educación y habilidades tecnológicas de la población: determinan la facilidad de adopción de software.
- Autoimagen y relación con la sociedad: los clientes valoran empresas confiables, responsables y con buena reputación.



# Trámites de inscripción de la empresa

# 1. Inscripción en la Dirección General Impositiva (DGI) y en el Banco de Previsión Social (BPS)

CodeFlow, como S.A.S., se inscribe en la DGI para tributar impuestos (IRAE e IVA) y en el BPS para cumplir con los aportes laborales y patronales. Esto asegura legalidad, credibilidad frente a clientes e inversionistas y permite que los empleados accedan a beneficios sociales, cumpliendo la normativa laboral uruguaya.

#### 2. Seguros Sociales por Enfermedad - Afiliación Mutual

CodeFlow garantiza que todos los empleados y socios estén afiliados a una mutualista o institución de salud vía BPS, asegurando cobertura médica y protegiendo la salud del equipo, recurso clave para la empresa, además de reflejar responsabilidad social.

## 3. Inscripción en el Ministerio de Trabajo y Seguridad Social (IGT)

CodeFlow se registra en el MTSS para declarar sus contratos laborales, garantizando que las relaciones de trabajo cumplan la normativa, protegiendo empleados y empresa, y fortaleciendo su imagen como empleador formal.

#### 4. Registro Público de Comercio

El registro en el Registro de Comercio otorga a CodeFlow personería jurídica como S.A.S., protegiendo el patrimonio de los socios y permitiéndole operar legalmente, firmar contratos y generar confianza en el mercado.

#### 5. Inscripción en el Banco de Seguros del Estado (BSE)

El seguro obligatorio del BSE protege a los empleados de CodeFlow ante accidentes o enfermedades laborales, garantiza cumplimiento legal y contribuye a la reputación y bienestar del equipo.

S.I.G.P.D ITI 3MD



# 6. Intendencia Municipal de Montevideo (IMM)

El seguro obligatorio del BSE protege a los empleados de CodeFlow ante accidentes o enfermedades laborales, garantiza cumplimiento legal y contribuye a la reputación y bienestar del equipo.

# **Habilidades Emprendedoras**

El equipo de CodeFlow demuestra habilidades emprendedoras esenciales para el éxito de su proyecto:

- Creatividad: Reflejada en el diseño del nombre, logotipo e imágenes institucional
- Liderazgo y trabajo en equipo: cada miembro tiene un rol definido y colaboran de forma coordinada
- Visión estratégica: posicionarse como líderes nacionales en distribución de software
- Compromiso y responsabilidad: Nuestra misión es satisfacer las necesidades de los clientes con eficiencia y dedicación
- Adaptabilidad: Se preparan para creer y mejorar continuamente en un entorno tecnológico cambiante

# Clasificación de emprendimiento

CodeFlow se clasifica como un emprendimiento de base tecnológica, ya que su actividad principal es el desarrollo de software y la provisión de soluciones digitales a medida, aplicando conocimientos tecnológicos y científicos. Al mismo tiempo, puede considerarse un emprendimiento dinámico, dado que busca diferenciarse con innovación, atención personalizada y rapidez de respuesta, con potencial de crecimiento y posibilidad futura de internacionalización. Finalmente, por su etapa inicial y orientación tecnológica, también se ajusta a la categoría de startup, al ser una empresa de reciente creación que combina innovación con un modelo de negocio escalable.



# **Anexo**

• Formulario 0351. Inscripción y actualización - Empresas y otras entidades unipersonales o pluripersonales







SI

Combina Capital y Trabajo

NO

# **DECLARACIÓN DE REGISTRO**

# INSCRIPCIÓN Y ACTUALIZACIÓN **EMPRESAS Y OTRAS ENTIDADES**

											UN	IIPERSO	NAL	_ES	O PI	LUR	IPER	SONA	LES				VE	RSI	ON	05	,			
RUBRO 1 - IDENTIFICACIÓN													Ī																	
NO 4- DECICEDO DE CONTRIBUINZAITE										Nº	№ de REGISTRO EMPRESA Nº DE RUT																			
BPS	C.I.										N* DE RUT																			
B									ATYR	$\dashv$	i							Ω									ļ			
Acto	o que	e se r	ealiza									BPS		DGI						Vi	gencia	a del	acto							
		activid											I					Día	a		Mes				ιñο					
			vidades										Ţ				Ì			T	<del>_</del>									
Mod	lificac	ión (co	ompletar s	sólo	los o	camp	os q	ue se a	actualiz	zan)					丄		止			Щ.										
RU	BRO	2 - D	ATOS D	EΙ	ΑE	NTII	DAD																							
			minación																											
		entid																												
	sona f		au			IN	úclec	familia	ar			Condominio Sucesión indivisa																		
		de he	cho					dad cole				Sociedad de respons. limitada Soc. en comandita simple													+					
			dita por a	CC.				n accio		mina	tivas						porta			_	operati						_			
			no público			_		ciones										resid.			S accid		omin	ativa	s		_			
	eicomi					G	rupo	de inte	erés ec	onón	nico			_	agra					_	S accid									
Con	nisión	Admi	nistradora	a		R	epre	sen. di	plomat	. extr	anjeras	Oi	rgan	ismo			aciona	ales		Otro	os									
For	bo d	12.00	- stitusia			Día	Me	es	Año		Ins	cripción						Núm	iero			Día	Día Mes			Año				
rec	ina u	le coi	nstitució	)[[							Regis	stro Nal (	Com										Π							
Noi	mbre	de fa	antasía																											
						Si	N	0		No re	esidente	con			Si	N	10			F	País de	reside	encia							
Res	siden	ite							Estab	lecim	iento p	ermanen	ite																	
-311	250	A D	OMIOII.		100	_	<u></u>												_											
			OMICILI										·									į			0.					
Cai			ue ocup	a e					Prop	oietari	0   P	Arrendata			Sub-a	arrer	ndat.	Co	moda			sufruc					Ļ			
	Dep	oartam	ento	4		Localidad							U	alle						Nu	úmero	Ap	art.	Coc	ligo i	post	ial			
				<u></u>		<del></del>		"	<u> </u>			- "		_						Щ.		—			_					
Cor	_		o del do		cilio							Calle interna									ınzana		Solar							
	Rut	ta	Kr	n.		Nombre del establecimiento					to	Nº de Pa	Nº (	de S	ecc.	Judicia	l N	lº de Secc. Policial				Paraje								
					丄																									
Otro	s deta	alles d	de ubicaci						e)																_	_				
Co	ntaci	tos			Pers	ona d	o em	presa			Tele	éfono fijo		H	-ax		Tele	éfono n	ióvil		C	Correo	elect	rónic	0					
																	<u> </u>			Щ.										
RU	BRO	4 - D	OMICILI	10 (	CON	STI	rUJI	0					ndic	ar s	si el	Do	micil	io Co	nstit	uido	es ig	ual a	Fis	cal		4				
		oartam				Localidad								alle						_	úmero				onih	nos	tal			
			51.10	$\top$		Localidad						Gaile								+	The second second			an coarge protain						
Col	mnle	ment	o del do	amie	مناانه		lº tor	re, Edif	f Bloc	·k		Calle	Calle interna						—	Ma	Manzana			Solar						
-001	Rut		Kr		JINO			del es			oto.	_							ΙΙΝ		de Secc. Policial				Paraje					
	1 10.	.Ca	1	10	$\top$	1.0	110.	uoi o	lubice	IIII.C.	to it do radion it de ecco. Oddiolar it de ecco.									,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,	oliolai i arajo									
Otro	s det	رعالوه ر	de ubicaci	ión:	/Fi F	Entre	calle	y call	2)	—										—					—	—				
Olio	Suci	anes a	e ubicaci					presa	5)		Telé	éfono fijo		F	-ax		Telé	Teléfono móvil Correo electrónico												
Со	ntact	tos			0.2	Orice .	<i>J</i> 0	Jicou			10.0	10110	ono njo i ax					TOTIC	101			electronico								
				_	_		_				<del></del>									<u>—</u>					=	=	=			
RU	BRO	5 - A	CTIVIDA	AD F	ECO	NÓI	MIC	A							Alta I					Baja Grupo Sub			Ca	ар	Bai	nd				
Acti	vidad	Princi	pal										_													_				
Acti	vidad	Secur	ndaria																$\mathbf{I}$							_	_			
Acti	vidad	Secur	ndaria																T			I				_	_			
BII	BBO	6.0	BLIGAC	יוטוי	VIES																									
те		0	DIFICIAL			cteríst	lings							(	Carac	toriet	ione							Cara	cterís	ticas				
Alta	Baja	Ob	ligación			03 0		- Alta	Baja		Obligaci	ión	NUM.		02 (		10as 14 05	Alta	Baja		Obligaci		01		03 (					
		IRAE		U I	UL	00 0	14 0.	+		IMESI		NUM.		U I	02	70	4 00						0.	UZ	00	3-	00			
	$\Box$		Construcc.	$\dagger$						IMESI		NUM.						1	М				$\top$	$\top$	一	ヿ				
		IVA - S	Serv. Pers.							IMESI		NUM.					$\Box$													
	Ш		AGROP.	L	Ш					IMESI		NUM.	Ш				$\Box$ L	<b></b> _					<del></del>	Ш	$\bar{\Box}$	╝	_			
	Щ	IVA - C		丄	Ш	ightarrow	4	_		IMESI		NUM.	Щ	$\square$			$\bot$		igspace	—			┿	igspace	ightarrow	$\dashv$				
	igoplus	1	Peq. Emp.	╄	$\vdash$	$\dashv$	+	4			OTRIBUT	0	$\dashv$	$\dashv$		+		4—	igwdapprox	<del></del>			$+\!\!\!-$	$\vdash$	$\dashv$	$\dashv$				
	$\vdash$	PAT -	Entidades P F	+	₩			-		IRPF I				$\dashv$	$\dashv$		+	+	ш	Car	acteri	ística	S	ш						
$\vdash \vdash$	$\vdash \vdash \vdash$	ITP	<u>F.I.</u>	$\vdash$	$\vdash$					IRNR			$\neg$	$\Box$	$\dashv$		+	01		ntrib	uyent	te					ļ			
lder		1				a Her												-02	Α	Contribuyente Agente de retención										
I ,		ICOSA	\	Т					1	PRIM/	\RIA													DO)						
$\vdash$		ICOSA IMEBA		F				F		PRIMA FIS	ARIA							02 03 04	Age	ente	de re de pe oor ob	ercep	ción		s de	∍ 3r	os			

										Nº de	e RUT	Г											
RUBRO 7 - OT	ROS DATO	S																					
Condición																							
Importador	Fuere		portado		7 5		_		Asimilad						Imprenta Autorizada Entidad Colaboradora								
Usuario directo Z. Establecim. De To			uario in			anca	_		Adminis					Н						$\vdash\vdash$			
Imprenta Autoriza			Contrib mercio			ov fron	_		Ent.no re					Н				ra de rer	-				
Exonerado	da WED	Co	mercio	autoriz	lado I	ax iree	-	_	Registro (detalla		J - UV	A 90	uias		Registro	) IIN <i>F</i>	10 - CV	A 30 día:	5	Щ			
Balance	Día	Mes	T	Día	Mes		lios	Día	Mes	S													
Antecedentes								_			_	_	-										
En caso de inicio	o reinicio po	r Co	Compra Total Comp						al		Suce	sión		E	scisión		F	usión	$\blacksquare$				
Transferencia, in			nversió			_	versió				Otros		allar)					,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,					
Nombre o denom									0.101					Empres	sa		Nº d	e R U T					
antecesor	sucesor									.,	40 110	giotiv	<i>o</i>	Linpio	<u> </u>		11 0	31101					
		A DOD:	TACIÓ	NI AI	D D C																		
RUBRO 8 - RÉ																							
Industria y co			Servicio	os Pers	sonale	S		R	Rural			Co	nstru	cción			C	Civil					
<b>RUBRO 9 - DA</b>	TOS DEL T	ITULA	R																				
Persona Física	(indicar)										-	Alta				P							
		VF SS	5	VF	F SS	,	VF	SS				VF	SS			VF	SS		VF	SS			
Tipo de Víncul	os Dueño		Direct	tor		Socio			Cónyu	ige Co	olab.		$\neg$	Admin	nistrador			Síndico	$\Box$				
Ingresar Código	(*) Socio sir	ı Admini	istraciór	n		Socio	Admir	nistr	rador cor	njunto	0			Socio /	Administ	rado	r indisti	nto					
	Represe					Repte	. Lega	al SA	S				Ot	tro (det	tallar)								
	Tipo de	docume	ento						Nº de d	docun	nento				País de	orig	jen del d	documen	ito				
C.I.	DNI			Pasap	orte																		
	oellido		2º Apellido							<b>1</b> º	Nombi	re					2º Non	nbre					
Fecha de Nacim	iiento	Estado	Civil			Sexo		Firn	na														
Tipo de reside		Residen	nte	Re	esiden	ite		Pa	aís de re	esider	ncia	_	_										
Domicilio Parti																							
Departamen	to	Locali	dad					Call	e				Νú	imero	mero Adjunto Apart. Código								
										_													
Complemento	del domici		Nº torre, Edif., Block						e interna	1					Manza			Solar					
Ruta	Km.	Nor	Nombre del establecimiento					Nº de Padrón Nº de Secc. Ju						al Nº	de Seco	c. Po	licial	Pa	raje				
Otros detalles de	ubicación: (E	j. Entre	Entre calle y calle)											·									
Teléfono fijo	)	Fax	Fax Teléfono móv					Correo electrónico							Otro cor	reo e	electrón	ico o cor	ıtacto	)			
Persona Física	(indicar)											Alta				P	erman	encia					
		VF SS	3	T VI	VF SS			SS					SS			VF	<del> </del>	1	VF	SS			
Tipo de Víncul	os Dueño		Direct	tor		Socio			_	ige Colab.				Admin	nistrador			Síndico					
Ingresar Código		ı Admini				Socio	Admi	nistr	ador co	•					Administ	rado		$\dashv$					
	Represe	ntante	tante Repte					al SA	S				Ot	tro (det	tallar)								
	Tipo de	docume	ento					Nº de documento						·	País de	orig	gen del d	ito					
C.I.	DNI			Pasap	orte																		
1º Ap	pellido			2º /	2º Apellido					1º	Nombi	re		2º Nombre									
·																							
Fecha de Nacim	iento	Estado	Estado Civil Sexo						na					<u> </u>									
Tipo de reside		Residen	esidente Residente						aís de re	esider	ncia	_							_				
Domicilio Parti		Locali											LNZ	ím oro	A dium	***	Anart	Cádi	20.120	otol			
Departamento L			Localidad					Calle					INU	ímero	Adjur	ilo	Apart. Código p			Stai			
Complemento			lº torre,			<u> </u>			interna	_				Manza									
Ruta	Km.	Nor	Nombre del establecimient				Nº	de P	Padrón	Nº	de Se	cc. J	udicia	al Nº	de Seco	c. Po	Policial Paraje						
	· <u></u>	<u> </u>																					
Otros detalles de		j. Entre	calle y	calle)																			
Teléfono fijo	)	Fax	X		Teléfo	ono mόν	vil		Cor	reo e	electrór	nico		Otro correo electrónico o contacto									
				$\Box$																			
Observaciones	<b>3</b>																						
Firma del Repre													1						_				
o Autoriza													4	TIMBRE PROFESIONAL									
Aclaración de l					—					4	. HOI EGIOTALE												

El/los firmante/s declara/n que los datos establecidos en este formulario son correctos y completos y que conoce/n las sanciones aplicables en caso de falsa declaración, previsto en los Art. 96 del Código Tributario y 239 del Código Penal.