

شرکت اصلی تعدادی شعبه دارد هر شعبه کد و نام خاص خود را دارد

هر شعبه تعدادی کانتر دارد (کانتر یعنی کارمندی که فروش را انجام میدهد)

شرکت با تعدادی کارگزار در ارتباط است که هر کارگزار کد و نام خود را دارد
کارگزار میتواند هم علی بابا باشد هم جاباما و هم شرکت ها و آژانس های دیگر

در پنل ادمین باید امکان حذف و اضافه کارگزار وجود داشته باشد و یا لیست کارگزاران نمایش داده شود با تراز معاملاتی
یعنی معلوم شود که در هر حال به آنها بدهکار هستیم یا طلبکار هستیم

هر مشتری با مشخصات کد ملی - شماره پاسپورت و شماره تماس و نوع مشتری یعنی داخلی یا خارجی و سایر موارد که به
.... مشخص میشود که شامل ادرس و تاریخ اعتبار پاسپورت و غیره است مشخص میشود

در پنل کاربر که در دست کانترها است مشخصات کانتر و شماره او در بالای صفحه مشخص میشود و امکان آپلود عکسش نیز
هست.

به محض ورود مشتری و اقدام به خرید از کلاس خرید یک شی ساخته میشود که مبلغ خرید از کارگزار و فروش به مشتری در
آن قید میشود. در واقع کارگزار مثلاً یک تور را به قیمت ۱ میلیون تومان به کانتر میفروشد و کانتر آن را به مبلغ ۱ میلیون و صد
هزار تومان به مشتری میفروشد.

گاهی تخفیف نیز اعمال میشود یعنی شرکت ضرر هم میدهد. در این مورد حاشیه سود اختلاف قیمت فروش و خرید است که
مثبت یا منفی است .

در هر زمان در پنل ادمین مشخص است که هر شعبه چقدر فروش و چقدر خرید و چقدر حاشیه سود داشته و این را بصورت
نمودار Piechart در داشبورد نشان میدهیم. با کلیک روی یک شعبه میتوان به فروش و حاشیه سود تک تک کانتر ها دست پیدا
کرد.

در هنگام فروش چند نوع محصول برای فروش داریم.

پرواز داخلی

پرواز خارجی

تور داخلی

تور خارجی

قطار

اتوبوس

اگر چند مشتری داشته باشیم باید مشخصات همه در سیستم ثبت شود ولی فروش فقط به یک مشتری انجام میشود پس در
داخل کلاس فروش میتوانیم اسامی ای غیر از مشتری اصلی را هم وارد کنیم با مشخصات کامل .

در پنل ادمین هنگام اضافه کردن یک کارگزار شماره حساب جهت واریزی مبالغ نیز با قابلیت تغییر داریم.

در پنل ادمین هر لحظه باید بتوانیم قیمت ارزهای رایج به ریال را نیز وارد کنیم که چنانچه فروش ارزی باشد یا ترکیب ارزی و
ریال باشد قسمت ارزی آن برای کانتر ها بصورت خودکار محاسبه شود. پس در بخش فروش کانتر میتواند قیمت خرید را ارزی
و ریالی یا ارزی کامل و یا ریالی کامل وارد کند ولی فروش همیشه ریالی است . قیمت ارز در پنل ادمین هم لحظه ای بتواند تغییر
پیدا کند و برای هر کارگزار هم متفاوت است.

در مورد بلیط های داخلی و خارجی شماره بلیط هم علاوه بر مرجع یا رفرنس جهت بازیابی و ویرایش یا استرداد مورد استفاده
قرار بگیرد.

پس از هر فروش کانتر باید مشخصات فروش را نهایی کند که باید فیش پرداخت از کارتخوان را یا هر تصویر دیگر که نشان از
پرداخت مسافر باشد آپلود کند. یعنی امکان آپلود هر تعداد تصویر برای کانتر موجود باشد. این فروش ها دانه به دانه بر روی پنل
ادمین با ذکر شعبه و کانتر نشان داده میشوند که ادمین در انجا با دیدن تصویر فیش پرداختی و مطابقت دستی با حساب
بانکی خود تایید میزند و پرداخت آن را بصورت دستی به کارگزار انجام میدهد.

برای هر فروش یک شماره رفرنس تعریف شود که در کل سیستم ادمین و کانتر دسترسی به آن ممکن باشد. البته کانتر برای شماره رفرنس های خودش و ادمین برای همه شعب و همه کانتر ها

در پنل کانتر علاوه بر فروش استرداد را نیز داریم که با وارد کردن شماره مرجع رکورد آن بازیابی میشود و با وارد کردن درصد جریمه یا مبلغ جریمه به ریال مبلغ استرداد به مشتری مشخص میشود و برای ادمین فرستاده میشود که آنها بصورت دستی و در پنل بانک استرداد را انجام میدهند که البته در فازهای بعدی این هم میتواند اضافه شود که سیستم استرداد را انجام دهد

پس کلاس ها به ترتیب زیر میباشند

کلاس شرکت

کلاس شعبه یا دفتر حضوری

کلاس کارگزار

کلاس کانتر

کلاس مشتری

کلاس خرید

کلاس محصول

کلاس شرکت شامل مشخصات شرکت است که البته در این مورد علی بابا هست

کلاس شعبه شامل شهر - اسم شعبه- کد شعبه- تراز مالی لحظه ای شعبه

کلاس کارگزار شامل اسم کارگزار- کد کارگزار - شماره حساب جهت واریزی و تراز لحظه ای میباشد که ادمین به آن دسترسی دارد و کلاس کانتر فقط میتواند آن را برای فروشش انتخاب کند

کلاس کانتر شامل کد شعبه - کد کانتر- نام و نام خانوادگی و تراز لحظه ای و حاشیه سود میباشد

کلاس مشتری هم که قبلا مشخص شده است

کلاس خرید شامل کد مرجع خرید - شماره بلیط برای پرواز های داخلی و خارجی - مبلغ خرید - مبلغ فروش- حاشیه(تفریق خرید و فروش) و داکيومنت های الحاقی شامل فیش پرداخت و غیره میباشد.

کلاس محصول هم شامل نوع محصول - کارگزار- قیمت- تاریخ و ... میباشد