



¡Estás a  
un paso  
para alcanzar el  
**MUNDO**  
laboral  
con Siigo Nube!

**Con esta GUÍA #3  
lo lograrás**

Estamos agradecidos por escogernos y creer en Siigo Nube, la herramienta tecnológica que te ayudará a lograr los resultados del proceso educativo y entrar al mundo laboral. Nuestro objetivo es difundir el conocimiento contable y tecnológico que contribuya al desarrollo de la contabilidad y áreas afines.

# Contenido

- ⑤ 01 Recordemos los pasos que llevamos para la puesta en marcha Siigo Nube

Paso #1

Paso #2

Paso #3

Paso #4

Paso #5

- ⑥ 02. Cómo registrar información contable en Siigo Nube de talleres contables

Concepto proceso de ventas

Flujo de documentos que se pueden implementar con Siigo Nube

- ⑦ 03. Proceso de ventas

Registro de documentos en Siigo Nube:

Factura de ventas

Notas crédito

Informes

Recibos de caja

- ⑧ 04. Repasa y complementa tu aprendizaje

Resumen

Aprenda algo más





# Actividades a desarrollar en tu

# SIIGO Nube

Divulgación Académica

## ⌚ Recordemos los pasos que llevamos en la puesta en marcha de Siigo Nube

La contabilidad de una empresa consiste en hacer asientos de partida doble, los cuales se capturan al realizar los registros contables en un programa contable o en otro medio tecnológico.

Una empresa comercial se conforma en sus registros contables por dos procesos principales:

el proceso de compras y procesos de ventas.

En esta guía hablaremos de los registros contables del proceso de las ventas, estos asientos a la que refiere pueden ser de tipo ingresos.

Según el tamaño de la empresa, se implementan en Siigo Nube procesos de compras con flujo de documentos desde las ordenes de compras y registros de compras; o simplemente un flujo de documento sencillo al registrar solo la factura de compra, en Siigo Nube podemos implementar estos flujos de documentos en los procesos de compra según la necesidad de cada empresa.

### ¡IMPORTANTE!



Ten en cuenta que NO todas las empresas venden productos tangibles, sino intangibles para estas empresas que manejan servicios, deben configurar en el catálogo de clasificación de inventarios de Siigo Nube, su catálogo de servicios con su correspondiente grupo de inventario y servicio.

# Proceso de VENTAS **SIIGO** **Nube**

El proceso de compra son las fases por las que pasa un consumidor antes de decidirse a adquirir un producto y pagar por él.

## Empresa mediana

Flujo de documento que se puede implementar en Siigo Nube:

- ✓ Cotización cruza con Factura de Ventas.

## Empresa pequeña o recién creada

Flujo de documento que se puede implementar en Siigo Nube.

- ✓ Factura de Ventas

## Proceso ventas Registros contables

En el proceso de ventas se pueden implementar los siguientes documentos:



### ✓ Registro

#### Factura de Ventas

Una Factura de Venta, es un documento comercial que registra la información de una venta o una prestación de un servicio. Pero es algo más que eso: es la prueba física de que una operación se ha realizado entre dos partes, de forma legal y satisfactoria.

### ✓ Registro

#### Nota Crédito

Una nota crédito es un documento que te permite reversar o registrar la devolución de las facturas de venta, y la contabilización se debe realizar tanto en valores como en cantidades.

### Registro

#### Recibo de caja

Es un documento que te permite registrar el pago y/o abono de cada factura de venta que aún no se le ha cancelado a la empresa o anticipos de una futura adquisición de un bien o servicio por adelantado.

## ¡Posdata!

- La información sugerida en esta guía y capacitación pretende utilizar documentos de Siigo Nube para conocerlos y saber cómo usarlos, pero si se desea realizar la apertura completa en un comprobante contable, podemos hacerlo.
- Si el escenario es que la empresa tiene movimiento en otro medio tecnológico, van a pasarse a Siigo Nube, y la información es más extensa, Siigo Nube cuenta con la funcionalidad de interfaces, que te permitirá migrar la información a través de plantillas de Excel mucho más fácil.

# Aprenda algo MÁS

## RESUMEN

- Recordamos los pasos que debemos seguir en el proceso de puesta en marcha en Siigo Nube.
- Analizamos el tamaño de la empresa y con base a ello implementamos el flujo de documentos en Siigo Nube.
- Registrados en Siigo Nube el documento Factura de ventas, Nota crédito y Recibo de caja.
- En este proceso aprendimos sobre informes del proceso de ventas y cuentas por cobrar.
- La mejor manera de predecir el futuro es crearlo - Abraham Lincoln



# ¡TE RETO!

## Realiza la tarea #4



La práctica hace al maestro

### Actividad #1

- ✓ Con base en la **factura de venta** #1, registrar en Siigo Nube y crear a la empresa SERVISOFT LTDA como tercero tipo cliente

Cotización

Factura de Ventas

### Actividad #2

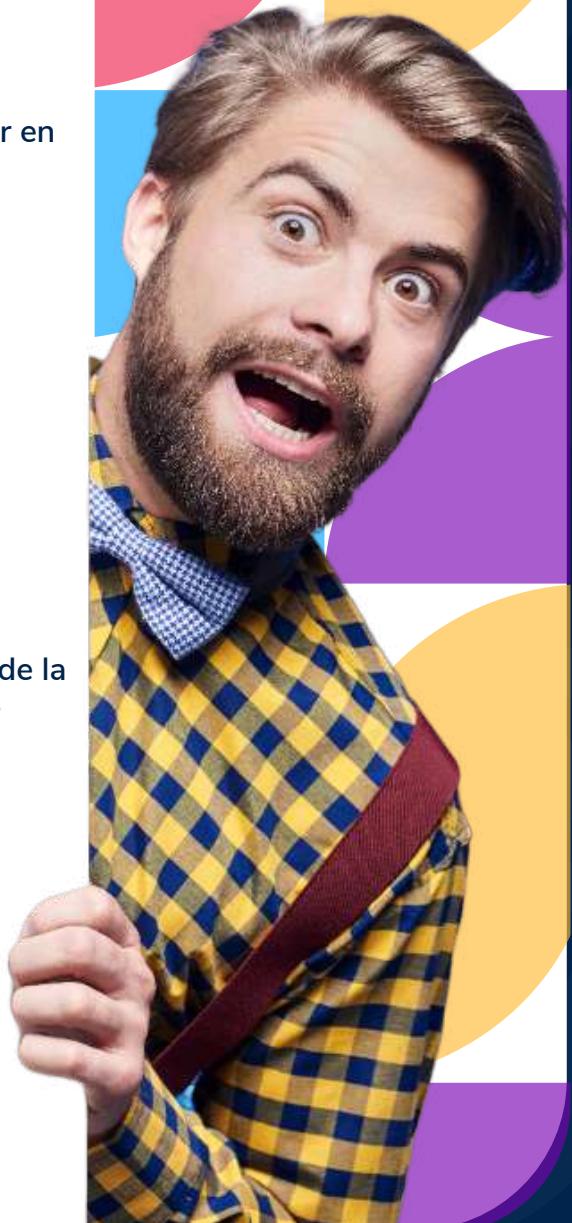
- ✓ Realizar, con base en la **nota crédito** que nos expidió el cliente SERVISOFT LTDA, Nota Crédito

### Actividad #3

- ✓ Realizar un recibo de caja cancelando el saldo de la factura de venta #1 que nos quedó después de aplicar la nota crédito.
- ✓ Recibo de caja cancelando a nuestra cuenta de banco Davivienda

### Actividad #4

- ✓ Generar los informes de ventas y cotización, informes de cuentas por cobrar.





¡Estás a un paso  
para alcanzar el  
**MUNDO  
laboral**  
con Siigo  
**NUBE!**  
Con esta guía vas  
a lograrlo