Semanas... ∨

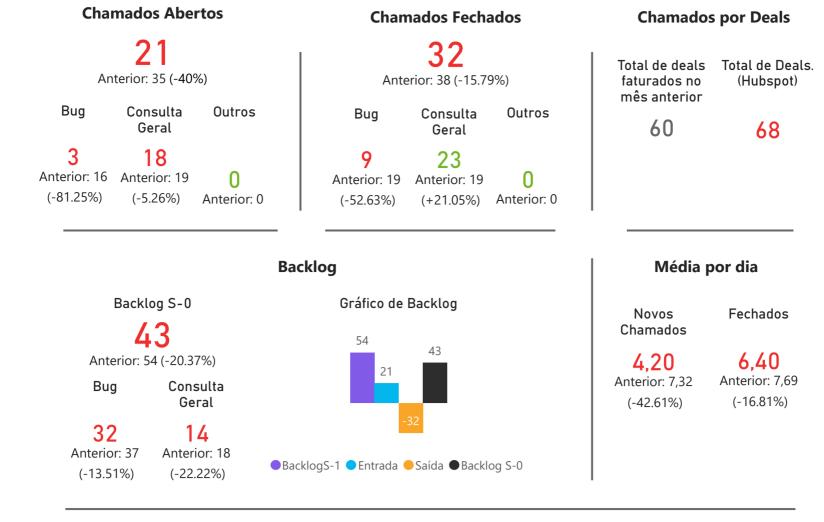


Dashboard Customer Success





Resumo do Período Semanal



novos chamados a rotina de suporte B2B faz a gestão dos chamados em aberto, realizando o acompanhamento e cobrança de prazos junto as equipes técnicas.

período selecionado.

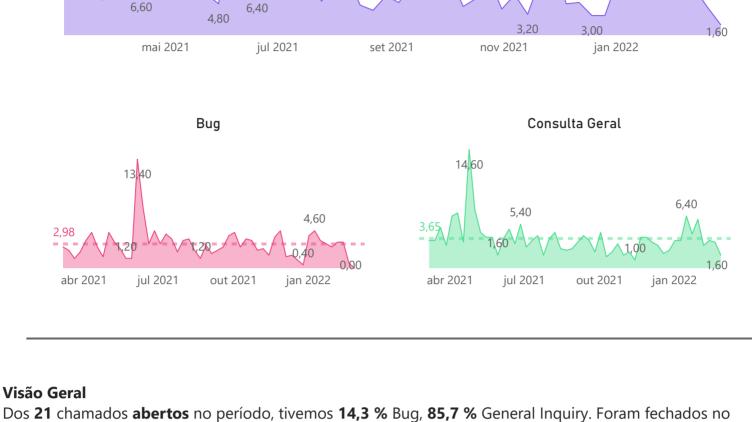
Histórico

Obs.: As métricas de interações ainda não temos como medir, devido as limitações da ferramentas usadas. Analisando o ano vigente, nota-se uma tendência de queda, devido principalmente por chamados do tipo

O registro de chamados teve início em 01/09/2020, desde então, contabilizamos 2673 chamados, além dos

Consulta Geral. A média da última semana (dias úteis) são de 4,20 chamados por dia no período, inferior dos últimos 12 meses, como indicado no gráfico. Abaixo a relação média semanal do ano e o

Média diária de chamados nos últimos 12 meses 12,60 11,80



que mais demandaram esforço, levando em consideração todos os chamados.

mesmo período 95,2 % deles.

 Reprocessamento de carteira via backoffice; Atualizações de eventos e proventos (troca de ticker); Ajuste de carteiras sincronizadas, CEI, (consequências da janela de 18 meses ser excluída após

Analisando os novos chamados pelo **Diagrama de Pareto**, **80-20**, é possível identificar as subcategorias

reconexão); · Vinculação de carteira; Ativos boletados de renda fixas não aparecem na wallet.

5

Diagrama de Pareto por Subcategoria

76%

2

76%

2

76%

2

Others Asset R

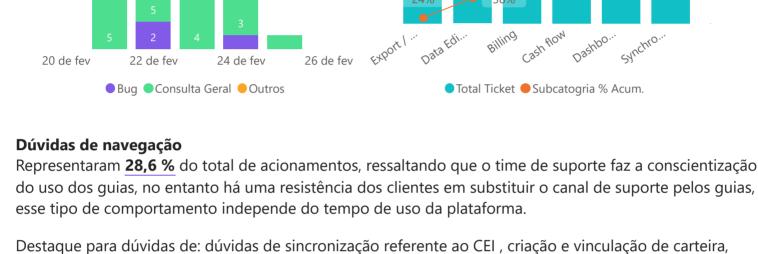
Offshore Regi

Ham

...Others Asset Outdated Mi

76%

Quantidade de Bug e Consulta Geral

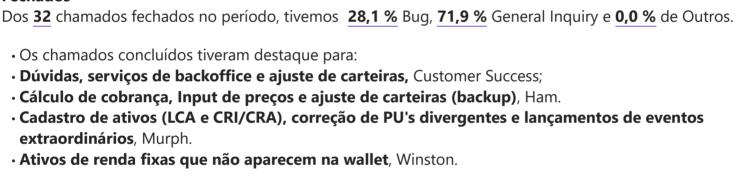


funcionamento de fluxo de caixa e consultar rentabilidade individual de fundos.

Update of Events / Earnings 16,67% Cash flow 33,33% Synchronization 16,67%

Dúvidas de Navegação por Subcategoria

Invite / Create Wallet 16,67% Offshore Registation 16,67% **Fechados**





Thring Call (Bay Dep

White I reage.

Boletador Ibu.

Murphy

login, melhorias, feedbacks e serviços de backoffice.

teve saldo **0** na semana, com Churn **3** e Won **0**.

2

Rafael de Convictta Mapearte

Mendes

Consulto... Consulto...

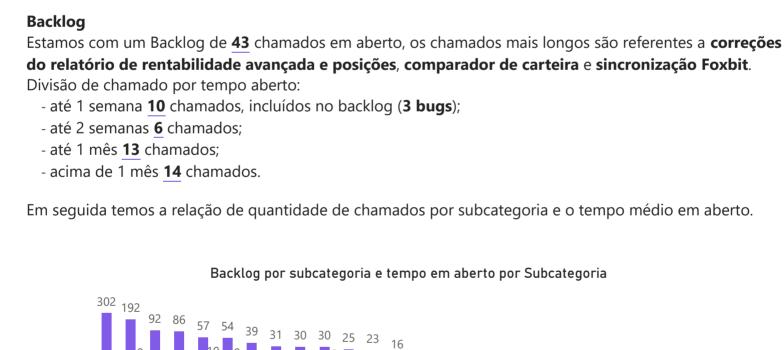
Profitability Calculation / Reprocessing

Reincidências

Divergent pu

Grodd

5 1 1 Divergent pu Invite | Create ... Update of Eve... Export I Impor... Offshore Regis. Outdated | Mi. Benchmark CRII (RAIDeb . Data Editl cha. Profitability (



9 6 3

Portolio layout

Ape

Gain Calculati.

Adm Rate Cal.

Tempo Médio AbertoQtd de Chamados

Backlog por Squad

Diddy

Asset Registra.

Maguilla

Winston

Data Edit/ change 50%

RIAD

Capital

Sunrise

Investim...

Vêneto

Family

Office

Yes

Investim...

Caucellation t.

Analisando a reincidência por categoria e subcategoria, separamos as que tiveram aberturas seguidas nas últimas 4 semanas, para isso consideramos somente Bugs. · Falha de sincronização com CEI, gerando divergências em saldos e posições; · Falha de sincronização com Órama, falha na conexão e trazer os fundos; · Falha de reprocesso de carteira para ajuste de posição, rentabilidade ou eventos; · Ativos de renda fixa que não aparecem na wallet; O Maguila já está tratando formas de solucionar a falha de sincronização, no entanto ela está gerando a perda de confiabilidade nos dados e a insatisfação de B2Bs. A equipe de Winston está analisando os logs para encontrar o erro de ativos de renda fixa não estarem aparecendo na wallet, somente na lista de transação. **Customer Success**

O squad de suporte no período recebeu 57,1 % dos chamados e tendo o tempo médio de resolução de 2,00 dias, esses chamados são majoritariamente referentes a dúvidas de navegação, edição de dados de

Ticket por Subcategoria

Os gráficos a seguir são de chamados por Subcategoria (Bug e Consulta Geral) e Dúvidas.

16,67%

Billing 33,33%

futuramente.

Churn:

Clientes

Marco Aurélio: Não está utilizando a plataforma. MNGN: Serviços de sincronizações não funciona e há diversas falhas no acompanhamento de carteiras. GW9: Não está utilizando a plataforma, devido a falta de mão de obra, mas pensam retornar

Estamos com um total de 68 clintes ativos, destes 11 entraram em contato no período. Nosso principal canal de comunicação é Whatsapp com 95,2 % dos contatos. A posição de entrada e saída de contratos

2

Vita

Investim...

Passer

Planeja...

Financeir...

2

Universi...

de São

Paulo

Nomeno