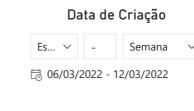


Dashboard Customer Success







Resumo do Período Semanal



novos chamados a rotina de suporte B2B faz a gestão dos chamados em aberto, realizando o acompanhamento e cobrança de prazos junto as equipes técnicas.

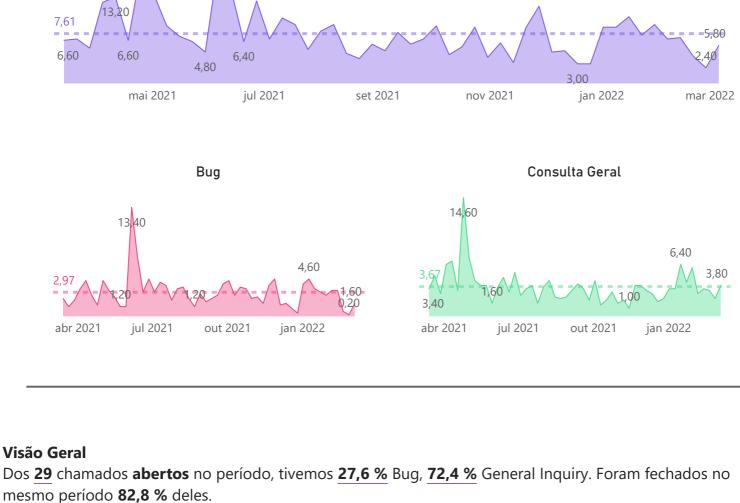
Histórico

Obs.: As métricas de interações ainda não temos como medir, devido as limitações da ferramentas usadas. Analisando o ano vigente, nota-se uma tendência de queda, devido principalmente por chamados do tipo Consulta Geral. A média da última semana (dias úteis) são de 5,80 chamados por dia no período,

O registro de chamados teve início em 01/09/2020, desde então, contabilizamos 2706 chamados, além dos

inferior dos últimos 12 meses, como indicado no gráfico. Abaixo a relação média semanal do ano e o período selecionado.

Média diária de chamados nos últimos 12 meses 11,80



que mais demandaram esforço, levando em consideração todos os chamados.

• **Dúvidas:** Quais ativos são importados via sincronização, informações sobre rentabilidade por cotização e opções de input e parceiros para boletagem. Lembrando que todos essas dúvidas têm guias e já foram esclarecidas em outros momentos, Kong.

Analisando os novos chamados pelo **Diagrama de Pareto**, **80-20**, é possível identificar as subcategorias

• Suporte a Conexão: Acompanhamento a conexão com CEI, com verificação de senha válida e status do processo, Kong • Serviços de Backoffice: Vincular carteira ao B2B, transferência de vinculações entre consultores, cadastro

- de preços e recalculo de carteira para atualização de preços e posições, Kong. • Divergência em rentabilidade: Falha na rentabilidade de NTNB após evento de juros, Winston. • Input de preços e trades: Atualização de preço de ativos genéricos para todas as carteiras de um B2B, atualmente o consultor só consegue fazer individualmente, e upload de trades para ativos que não
- Divergência na rentabilidade do relatório xls: O relatório xls apresenta divergências na rentabilidade

estejam em corretoras que possuímos sincronização, Ham.

- comparado ao relatório por período, Ape.
- Quantidade de Bug e Consulta Geral Diagrama de Pareto por Subcategoria

79%

79%

79%

Portfolio layout

Update of Eve.

79% 2



Os chamados concluídos tiveram destaque para:

outros momentos.

Fechados

Backlog

Reincidências

Ape.

Clientes

Investi... Capital

Synchronization 10% Dashboard / Reports 30% Invite / Create Wallet 10% Gain Calculation / Loss in the Period Billing 10%

Dos 27 chamados fechados no período, tivemos 22,2 % Bug, 77,8 % General Inquiry e 0,0 % de Outros.

rendimento, pois houve ganho de eventos que impactaram a rentabilidade da classe, Kong.

• Rendimentos vencidos NTNB: Feita a analise pelo suporte e área técnica constataram que está correto o

Boletador (buy and sell) 10%

Dúvidas de Navegação por Subcategoria

Fechado por Subcategoria

• Eventos corporativos: Lançamento de eventos de incorporação, Murphy.

Update of Events / Earnings 10%

- 3 2
- Estamos com um Backlog de **34** chamados em aberto, os chamados mais longos são referentes a **correções** do relatório de rentabilidade avançada e posições, comparador de carteira e sincronização Foxbit. Divisão de chamado por tempo aberto: - até 1 semana 10 chamados, incluídos no backlog (3 bugs); - até 2 semanas 6 chamados; - até 1 mês 6 chamados; - acima de 1 mês 12 chamados. Em seguida temos a relação de quantidade de chamados por subcategoria e o tempo médio em aberto. Backlog por subcategoria e tempo em aberto por Subcategoria 76 65 39

● Tempo Médio Aberto ● Qtd de Chamados

Backlog por Squad

7

Analisando a reincidência por categoria e subcategoria, separamos as que tiveram aberturas seguidas nas

• Conexão com CEI: Divergências em saldo e posições, devido instabilidade da conexão e sobreposição

• Falha na rentabilidade de títulos públicos com juros: Juros e eventos das NTNB's não estão sendo

O Maguila já está tratando formas de solucionar a falha de sincronização, no entanto ela está

A equipe de Winston está analisando os logs para encontrar o erro de ativos de renda fixa não

BugConsulta Geral

Grodd Diddy Murphy Ape Maguilla

9

últimas 4 semanas, para isso consideramos somente Bugs.

considerados na rentabilidade doa ativo, Winston.

login, melhorias, feedbacks e serviços de backoffice.

de dados, Magilla. • Conexão com Órama: Falha na sincronização, conexão não traz os fundos, *Magilla*. • Reprocesso de carteira: Necessidade de reprocesso para ajuste de eventos e atualização de preço,

gerando a perda de confiabilidade nos dados e a insatisfação de B2Bs.

estarem aparecendo na wallet, somente na lista de transação.

Date Picker 11,11%

informou que os clientes tentaram fazer e acharam muito complicado.

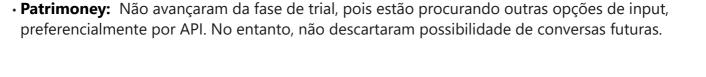
Customer Success

O squad de suporte no período recebeu 62,1 % dos chamados e tendo o tempo médio de resolução de **1,44** dias, esses chamados são majoritariamente referentes a dúvidas de navegação, edição de dados de

Ticket por Subcategoria Others Asset Registration 11,11%

Os gráficos a seguir são de chamados por Subcategoria (Bug e Consulta Geral) e Dúvidas.

Data Edit/ change 55,56% Synchronization 22,229 Estamos com um total de 68 clintes ativos, destes 14 entraram em contato no período. Nosso principal canal de comunicação é Whatsapp com **96,6** % dos contatos. A posição de entrada e saída de contratos teve saldo **0** na semana, com Churn **1** e Won **1**.



• Victor Lustosa de Amaral: Os clientes não conseguiram subir a carteira com facilidade, estava dando muito atrito pra conseguir usar a solução de vocês." Mesmo oferecendo as soluções que temos ele

Tickets por empresas Empresa Múltip... Rafael Henri... Mape... Passer Sunrise Bruno DBR Gorila

Invest Renz -... Consu... Planej... Investi... De Co... Consu... Investi... de Brit... Consu... de Sã...