

Apunte N° 4 - Microeconomía

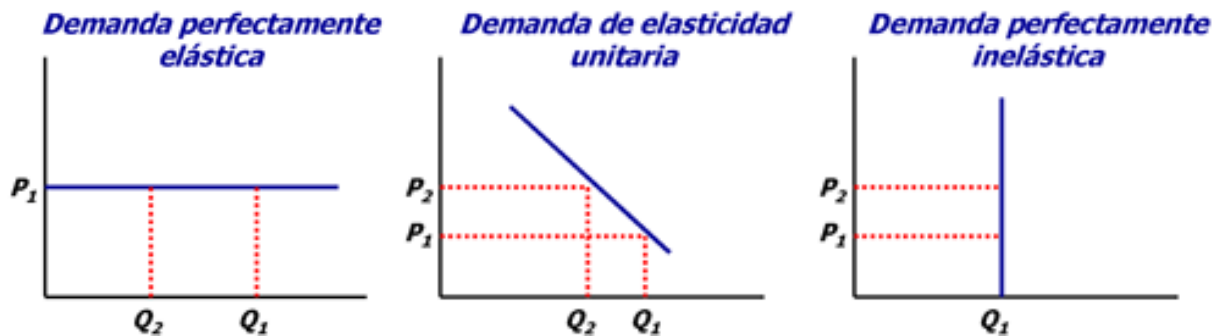
Análisis de Elasticidades

El concepto de **elasticidad** mide la **amplitud de la variación de una variable cuando varía otra variable de la que depende**. Este concepto se aplica a las curvas de demanda y de oferta para medir la variación de la cantidad demandada u ofertada a raíz de variaciones de las variables que las determinan.

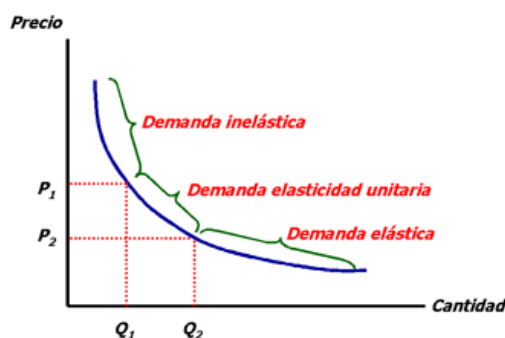
Elasticidad de la Demanda

Esta **elasticidad** mide la **variación de la cantidad demandada ante una variación del precio**. La demanda de un bien es **elástica** si la cantidad demandada responde significativamente ante un cambio en el precio e **inelástica** si la cantidad demandada responde muy levemente a una variación del precio

$$\eta = -\frac{\Delta X^d}{\Delta P_x} * \frac{P_x}{X^d}$$



Se puede observar en los gráficos anteriores que **cuanto más inclinada sea la curva de demanda menor será su elasticidad-precio**. La elasticidad de la demanda no suele ser la misma **a lo largo de toda la curva**, sino que al igual que la pendiente de la curva **la elasticidad-precio también va variando**.



Determinantes de la Elasticidad

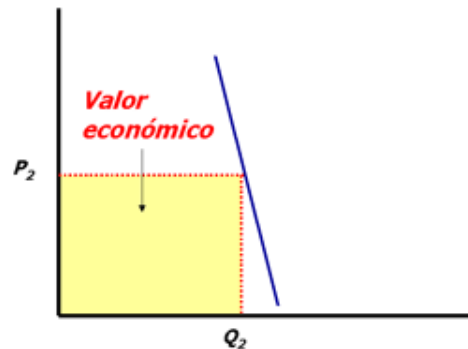
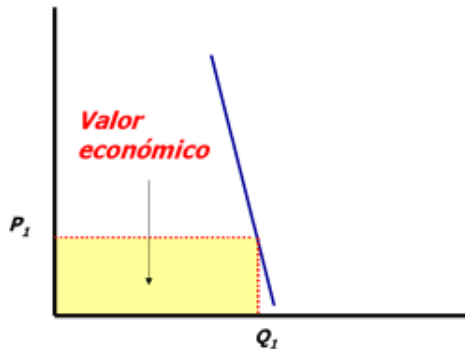
- **Bien necesario vs. bien de lujo**. La demanda de bienes necesarios suele ser una muy **inelástica**. Su demanda oscila poco ante variaciones de precio. Al contrario, la **demand de bienes de lujo suele ser muy elástica**. Al no ser bienes necesarios se puede prescindir de ellos en un momento determinado.
- **Existencia o no de bienes sustitutivos cercanos**. Si existen bienes sustitutivos cercanos la **demand tenderá a ser más elástica** ya que ante una subida de precio muchos consumidores comprarán el bien sustituto. Cuando no existen bienes sustitutivos cercanos la **demand suele ser más inelástica**.

- **Horizonte temporal:** los bienes suelen tener una **demanda más elástica cuando se analiza un horizonte temporal mayor**. Lo anterior se justifica por la mayor capacidad de ajuste que se tiene en la medida en que el espacio temporal es mayor.

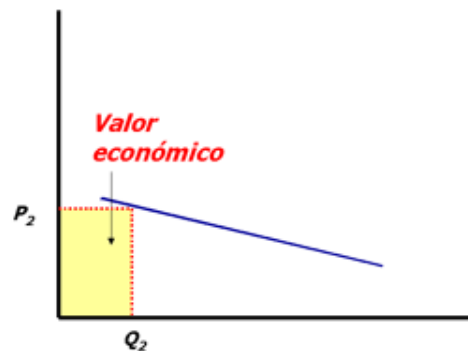
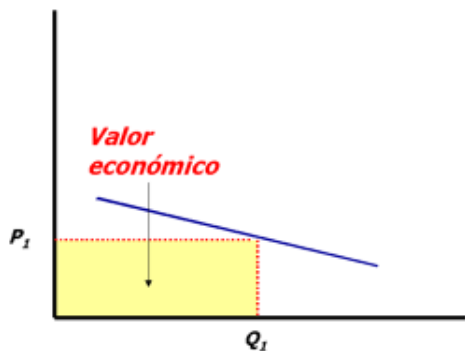
Ingresos y Elasticidades

El **valor económico** es igual a la **cantidad total pagada por los compradores** y que reciben los vendedores (precio por cantidad). La elasticidad influye en cómo se modifica el valor económico ante variaciones del precio.

Si la demanda es inelástica, un aumento del precio conlleva un aumento del valor económico y viceversa.

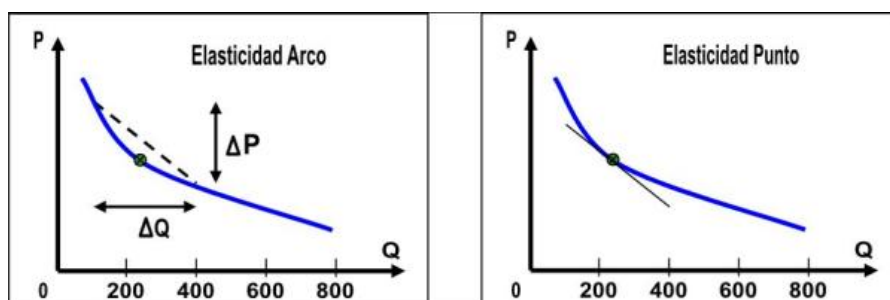


Si la demanda es elástica una subida del precio provoca una disminución del valor económico y viceversa.



Elasticidad Arco y Punto

El coeficiente de elasticidad precio de la demanda entre dos puntos se denomina **elasticidad arco**. Como suele ser diferente en todos los puntos de la curva, la elasticidad arco es solamente una estimación. A medida que el arco se vuelve más pequeño, la aproximación mejora y se acerca a un valor puntual en el límite, cuando el cambio en el precio tiende a cero, constituyendo la **elasticidad punto/puntual**.



Elasticidades Cruzadas

La **elasticidad cruzada** de la demanda mide cómo se modifica la demanda de un bien cuando cambia el precio de otro. Se calcula dividiendo el cambio porcentual de la cantidad demandada del bien **X** ante una variación porcentual del precio del bien **Y**.

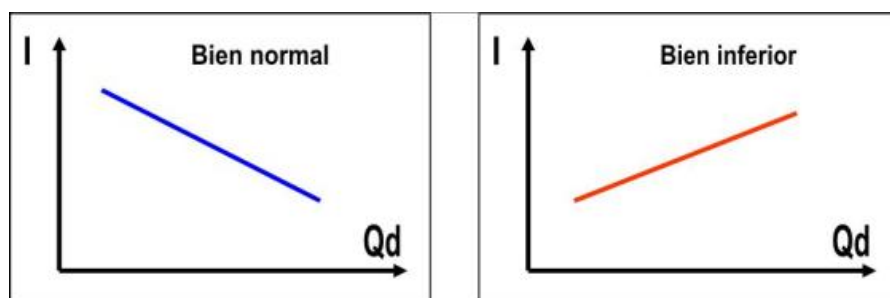
- Si los bienes son sustitutivos (por ejemplo, distintas marcas de automóviles) el aumento del precio de la marca **X** puede aumentar las ventas de la marca **Y**, por lo que la elasticidad cruzada será positiva.
- Si los bienes son complementarios, por ejemplo, los ordenadores o computadoras y el software, el aumento del precio de uno disminuirá las ventas del otro, por lo que la elasticidad cruzada será negativa.
- Si los bienes son independientes, por ejemplo, teléfonos y cepillos de dientes, por mucho que aumente el precio de uno no variará la demanda del otro, por lo que la elasticidad cruzada será cero.

$$\mu = \frac{\Delta X}{\Delta P_y} * \frac{P_y}{X}$$

Elasticidad Ingreso/Renta

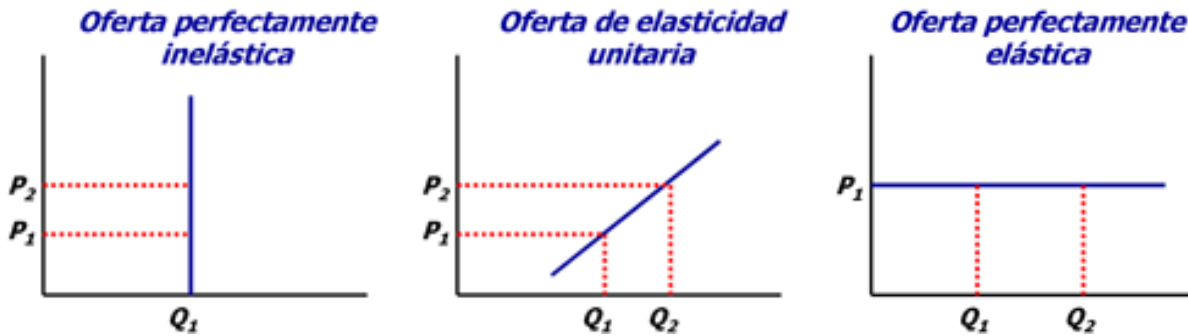
La **elasticidad-renta de la demanda** mide la magnitud de la **variación de la cantidad demandada ante una variación en la renta del consumidor**. Un bien es **normal** si tiene una **elasticidad ingreso/renta positiva** y es **inferiores** si tiene **elasticidad ingreso/renta negativa**.

Los bienes necesarios suelen tener una baja elasticidad-renta. El consumidor tiende a adquirir la cantidad que necesita con independencia de que su renta suba o baje. **Los bienes de lujo suelen tener una elevada elasticidad-renta:** su demanda varía notablemente ante variaciones en la renta del consumidor.

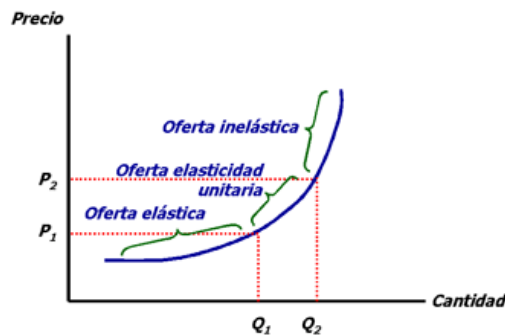


Elasticidad de la Oferta

Esta **elasticidad** mide la **variación de la cantidad ofrecida ante una variación del precio**. La oferta de un bien es **elástica** si la cantidad ofrecida responde significativamente ante un cambio en el precio e **inelástica** si la cantidad ofrecida responde muy levemente a una variación del precio



Como se puede apreciar, la oferta es **elástica** cuando la cantidad ofertada es muy sensible a una variación de precio y es **inelástica** cuando apenas fluctúa. Al igual que vimos con la demanda, la elasticidad de la oferta suele variar a lo largo de su curva.



La elasticidad suele ser mayor en la zona baja de la curva, cuando la cantidad ofrecida es pequeña (existe capacidad productiva ociosa que se puede utilizar si fuera necesario) y menor en la zona alta de la curva (la capacidad productiva está utilizada al máximo por lo que es muy difícil a corto plazo aumentar la oferta).

La elasticidad de la oferta va a depender en gran medida del horizonte temporal que se analice: a corto plazo la oferta de un bien puede ser muy rígida, con muy poco margen para variaciones (la capacidad productiva es la que existe y no se puede aumentar a corto plazo, ni tampoco es fácil cerrar).

A largo plazo, la situación varía y las empresas tienen posibilidad de construir nuevas instalaciones o de cerrar y abandonar la industria. Esto permite que la oferta pueda oscilar ante variaciones del precio y determina que **las curvas de oferta suelen ser muy verticales a corto plazo y a largo plazo tienden a ser menos inclinadas**.