

Análisis de Datos y Clasificación ABC en una Cadena de Suministros

Realizaremos un análisis exhaustivo de datos ficticios correspondientes a una cadena de suministros. Este proceso incluirá la visualización de datos para identificar patrones y tendencias, así como la clasificación ABC tanto de productos como de clientes. La visualización facilitará la comprensión de la distribución y el rendimiento, mientras que la clasificación ABC ayudará a categorizar y gestionar los elementos clave en la cadena de suministros.

```
In [1]: import pandas as pd
from datetime import datetime
import plotly.express as px
import plotly.graph_objects as go
from plotly.subplots import make_subplots

In [2]: #Estructura de los datos "Sales Test"
df = pd.read_csv("sales.csv")
df.head()
```

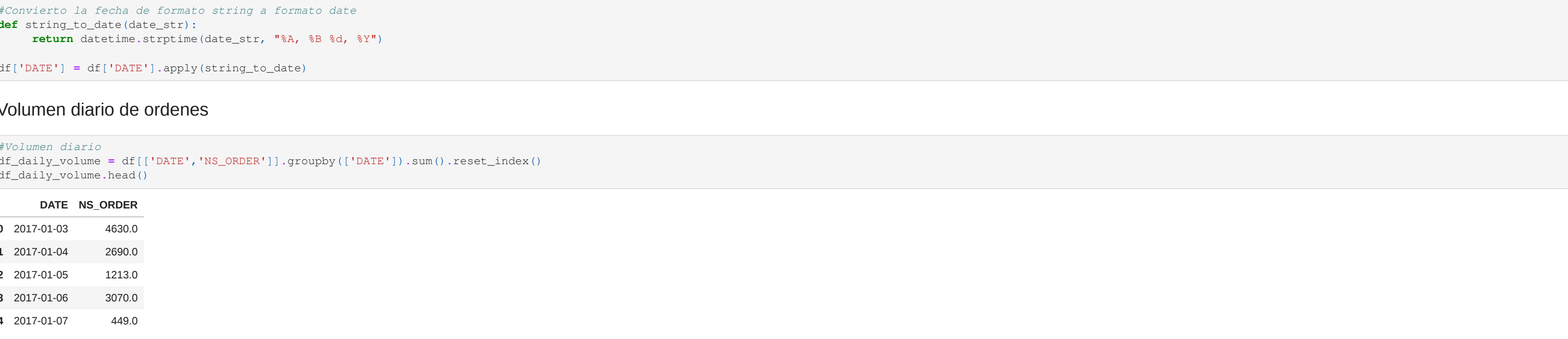
| | ORDER_NO | DATE | LINE | CUSTOMER_NO | ITEM | NS_ORDER | NS_SHIP |
|---|----------|--------------------------|------|-------------|----------|----------|---------|
| 0 | 528758 | Tuesday, January 3, 2017 | 1 | 1358538.0 | 111931 | 70.0 | 70.0 |
| 1 | 528791 | Tuesday, January 3, 2017 | 1 | 1254798.0 | 1029071 | 10.0 | 10.0 |
| 2 | 528791 | Tuesday, January 3, 2017 | 2 | 1254798.0 | 1033341 | 10.0 | 10.0 |
| 3 | 528791 | Tuesday, January 3, 2017 | 3 | 1254798.0 | 1040827 | 5.0 | 5.0 |
| 4 | 528791 | Tuesday, January 3, 2017 | 4 | 1254798.0 | 10106111 | 10.0 | 10.0 |

- ORDER_NO: Identificador de la orden
- DATE: Fecha de la orden
- LINE: Línea de embarque
- CUSTOMER_NO: Identificador del cliente
- ITEM: Identificador del SKU
- NS_ORDER: Cantidad de ítems ordenados
- NS_SHIPED: Cantidad de ítems despachados

```
In [3]: #Convierto la fecha de formato string a formato date
def string_to_date(date_str):
    return datetime.strptime(date_str, "%A, %B %d, %Y")
df['DATE'] = df['DATE'].apply(string_to_date)
```

Volumen diario de ordenes

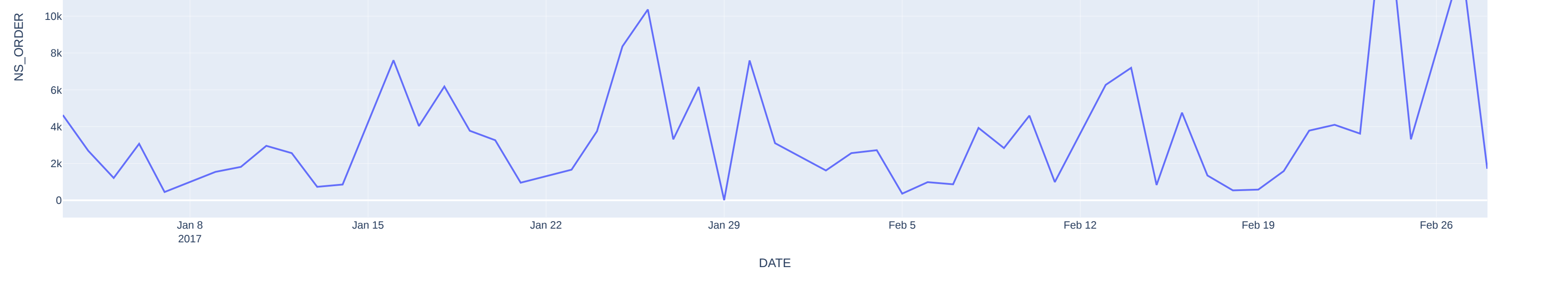
```
In [4]: #Volumen diario
df_daily_volume = df[['DATE','NS_ORDER']].groupby(['DATE']).sum().reset_index()
df_daily_volume.head()
```



Volumen mensual de unidades ordenadas

```
In [6]: #Cálculo de volumen mensual de unidades ordenadas
df_monthly_volume = df[['MONTH', 'NS_ORDER']].groupby(['MONTH']).sum().reset_index()
df_monthly_volume['DATE'] = pd.to_datetime(df_monthly_volume['DATE'])
df_monthly_volume['MONTH'] = df_monthly_volume['DATE'].dt.month
df_monthly_summary = df_monthly_volume.groupby('MONTH')['NS_ORDER'].sum().reset_index()
```

```
In [7]: # Crear gráfico de barras
fig = px.bar(df_monthly_summary, x='MONTH', y='NS_ORDER', )
fig.update_layout(
    title_text="Unidades ordenadas por mes",
    title_x = 0.5
)
fig.show()
```



Análisis ABC por SKUs

```
In [8]: #Agrupar las ventas por ítem y los orden de mayor a menor según la cantidad de ventas
df_sku = df[['ITEM','NS_ORDER']].groupby(['ITEM']).sum().sort_values(by='NS_ORDER', ascending = False).reset_index()
df_sku['ITEM'] = df_sku['ITEM'].astype(str)
df_sku.head()
```

| | ITEM | NS_ORDER |
|---|----------|----------|
| 0 | 10098739 | 27173.0 |
| 1 | 111931 | 15575.0 |
| 2 | 1041106 | 13178.0 |
| 3 | 1040765 | 11980.0 |
| 4 | 110441 | 9600.0 |

```
In [9]: #Calculo el porcentaje de ventas de cada ítem y el porcentaje acumulado
df_sku['percentage'] = df_sku['NS_ORDER'] / df_sku['NS_ORDER'].sum()
df_sku['cumulative_percentage'] = df_sku['percentage'].cumsum()
df_sku.head()
```

| | ITEM | NS_ORDER | percentage | cumulative_percentage |
|---|----------|----------|------------|-----------------------|
| 0 | 10098739 | 27173.0 | 0.148296 | 0.148296 |
| 1 | 111931 | 15575.0 | 0.085000 | 0.233296 |
| 2 | 1041106 | 13178.0 | 0.071919 | 0.305215 |
| 3 | 1040765 | 11980.0 | 0.065381 | 0.370595 |
| 4 | 110441 | 9600.0 | 0.052392 | 0.422987 |

```
In [10]: #Categorizar los SKUs
def ABC(cum_percentage):
    if cum_percentage >= 0.95:
        category = 'C'
    elif cum_percentage >= 0.8 and cum_percentage < 0.95:
        category = 'B'
    else:
        category = 'A'
    return category
df_sku['category'] = df_sku['cumulative_percentage'].apply(ABC)
```

```
In [11]: fig = make_subplots(specs=[[{"secondary_y": True}]])

# Agregar gráfico de líneas
fig.add_trace(
    go.Scatter(x=df_sku['ITEM'], y=df_sku['cumulative_percentage'], mode='lines', name='Porcentaje acumulado'),
    secondary_y=False
)

# Agregar gráfico de barras con colores distintos por categoría
colors = px.colors.qualitative.Plotly

categories = df_sku['category'].unique()
for i, category in enumerate(categories):
    df_category = df_sku[df_sku['category'] == category]
    fig.add_trace(
        go.Bar(
            x=df_category['ITEM'],
            y=df_category['percentage'],
            name=f'Porcentaje {category}',
            marker_color=colors(i % len(colors)) # Cicla los colores si hay más categorías que colores
        ),
        secondary_y=True
    )

# Configurar el rango del eje Porcentaje
fig.update_yaxes(
    range=(0, 1),
    title_text="Porcentaje",
    secondary_y=True
)

fig.update_layout(
    title_text="Clasificación ABC por SKU",
    title_x=0.5
)
fig.show()
```



Los SKU categoría "A" explican el 80% de las unidades vendidas, los SKU categoría "B" explican el 15% de las unidades vendidas y los SKU categoría "C" explican el 5% de unidades vendidas.

Análisis ABC por Cliente

```
In [12]: #Agrupar las ventas por cliente y los orden de mayor a menor según la cantidad de ventas
df_customer = df[['CUSTOMER_NO','NS_ORDER']].groupby(['CUSTOMER_NO']).sum().sort_values(by='NS_ORDER', ascending = False).reset_index()
df_customer['CUSTOMER_NO'] = df_customer['CUSTOMER_NO'].astype(str)
df_customer.head()
```

| | CUSTOMER_NO | NS_ORDER |
|---|-------------|----------|
| 0 | 1795849.0 | 14599.0 |
| 1 | 1295123.0 | 11629.0 |
| 2 | 1295548.0 | 11567.0 |
| 3 | 1740542.0 | 10997.0 |
| 4 | 1254798.0 | 9584.0 |

```
In [13]: #Calculo el porcentaje de ventas a cada cliente y el porcentaje acumulado
df_customer['percentage'] = df_customer['NS_ORDER'] / df_customer['NS_ORDER'].sum()
df_customer['cumulative_percentage'] = df_customer['percentage'].cumsum()
df_customer.shape
```

(708, 4)

```
In [14]: #Categorizo a los clientes
df_customer['category'] = df_sku['cumulative_percentage'].apply(ABC)
```

```
In [15]: fig = make_subplots(specs=[[{"secondary_y": True}]])

# Agregar gráfico de líneas
fig.add_trace(
    go.Scatter(x=df_customer['CUSTOMER_NO'], y=df_customer['cumulative_percentage'], mode='lines', name='Porcentaje acumulado'),
    secondary_y=False
)

# Agregar gráfico de barras con colores distintos por categoría
colors = px.colors.qualitative.Plotly

categories = df_customer['category'].unique()
for i, category in enumerate(categories):
    df_category = df_customer[df_customer['category'] == category]
    fig.add_trace(
        go.Bar(
            x=df_category['CUSTOMER_NO'],
            y=df_category['percentage'],
            name=f'Porcentaje {category}',
            marker_color=colors(i % len(colors))
        ),
        secondary_y=True
    )

# Configurar el rango del eje Porcentaje
fig.update_yaxes(
    range=(0, 1),
    title_text="Porcentaje",
    secondary_y=True
)

fig.update_layout(
    title_text="Clasificación ABC por Cliente",
    title_x=0.5
)
fig.show()
```



De todos los clientes solo 21 acumulan el 80% de las unidades vendidas, estos clientes están categorizados como clientes A.

Nivel de servicio al cliente

Se analizará el número de órdenes canceladas por línea de despacho, y luego la proporción de órdenes canceladas.

```
In [17]: df_canceled = pd.read_csv("canceled.csv")
df_canceled.head()
```

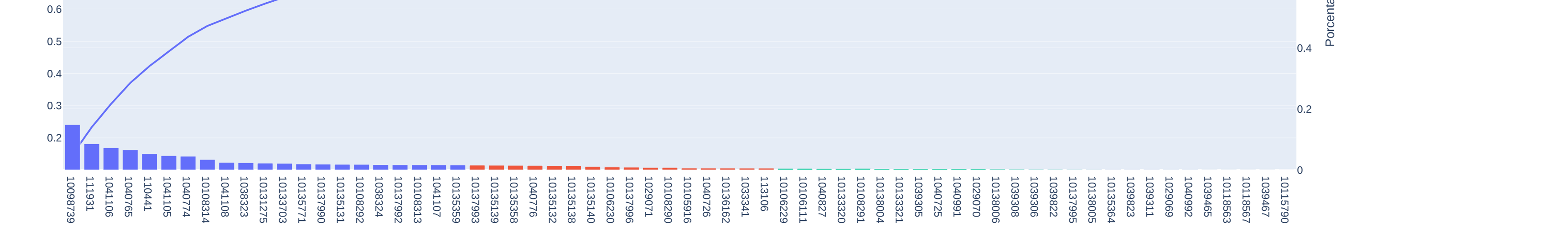
| | ORDER_NO | DATE | LINE | CUSTOMER_NO | ITEM | NC_ORDER | NC_SHIP |
|---|----------|--------------------------|------|-------------|----------|----------|---------|
| 0 | 528793 | Tuesday, January 3, 2017 | 1 | 1857566.0 | 10135139 | 1 | 1 |
| 1 | 528795 | Tuesday, January 3, 2017 | 1 | 1857566.0 | 10135140 | 1 | 1 |
| 2 | 528796 | Tuesday, January 3, 2017 | 2 | 1857566.0 | 10135138 | 1 | 1 |
| 3 | 528797 | Tuesday, January 3, 2017 | 1 | 1857566.0 | 10135132 | 1 | 1 |
| 4 | 528798 | Tuesday, January 3, 2017 | 1 | 1857566.0 | 10135359 | 1 | 1 |

```
In [18]: df_canceled_line = df_canceled[['LINE','NC_ORDER']].groupby(['LINE']).count().sort_values(by = 'NC_ORDER', ascending = False).reset_index()
```

Cantidad de ordenes canceladas por línea

```
In [19]: # Crear gráfico de barras
fig = px.bar(df_canceled_line, x='LINE', y='NC_ORDER', )
fig.update_layout(
    title_text="Ordenes canceladas por línea",
    title_x = 0.5
)

fig.update_xaxes(tickmode='linear')
fig.update_xaxes(tickangle=90)
fig.show()
```

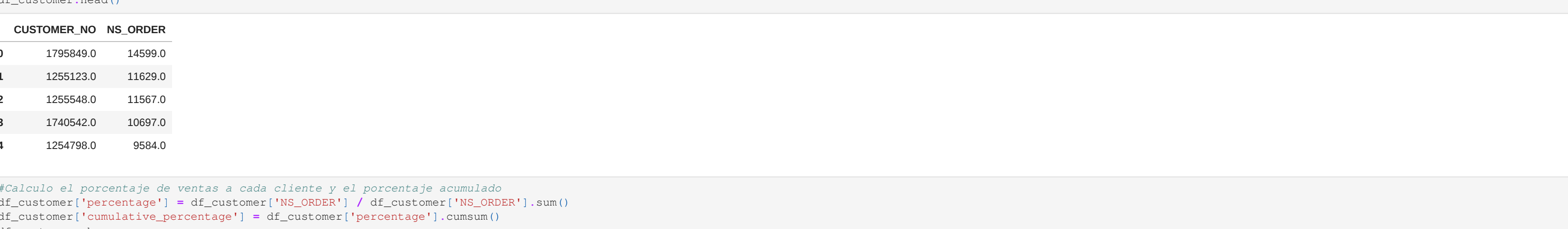


Proporción de ordenes canceladas por línea

```
In [20]: df_accepted_line = df[['LINE','NS_ORDER']].groupby(['LINE']).count().sort_values(by = 'NS_ORDER', ascending = False).reset_index()
df_percentage_accepted = df_accepted_line
df_percentage_accepted['percentage_accepted'] = df_accepted_line['NS_ORDER'] / (df_accepted_line['NS_ORDER'] + df_canceled_line['NC_ORDER'])
df_percentage_accepted['percentage_accepted'] = df_percentage_accepted['percentage_accepted'].fillna(1)
df_percentage_accepted.sort_values(by = 'percentage_accepted', ascending = False, inplace = True)
```

```
In [21]: # Crear gráfico de barras
fig = px.bar(df_percentage_accepted, x='LINE', y='percentage_accepted', )
fig.update_layout(
    title_text="Proporción de ordenes aceptadas por línea",
    title_x = 0.5
)

fig.update_xaxes(tickmode='linear')
fig.update_xaxes(tickangle=90)
fig.show()
```



En el gráfico se puede observar que la línea 22, 23, 25 y 30 son las líneas con menor proporción de órdenes completadas.