KOSGEB Ä°ÅŸ PlanÄ± HazÄ±rlama

KOSGEB Ä°ÅŸ PlanÄ± HazÄ±rlama

Dr. UÄŸur CORUH

## DosyalarÄ± Ä°ndir

* [SUNUM](girisimcilik-isplani.pdf)
* [DÃ–KÃœMAN](pandoc_girisimcilik-isplani.docx)



# KOSGEB Ä°ÅŸ PlanÄ± HazÄ±rlama

){height=100](assets/rteu\_logo.jpg)}

Dr. UÄŸur CORUH

* Coruh Arge ve Teknoloji, Genel MÃ¼dÃ¼r
* Recep Tayyip ErdoÄŸan Ãœni. Bilgisayar MÃ¼h. BÃ¶l. Dr. Ã–ÄŸr. Ãœyesi



## Ä°ÅŸ PlanÄ± Ã–rneÄŸi



## **1. AdÄ±m: KOSGEB Ä°ÅŸ PlanÄ± Nedir ve Neden Gerekli?**

* **Nedir?**: KOSGEB’e yapÄ±lacak baÅŸvurularda istenen iÅŸ planÄ±, iÅŸletmenizin hedeflerini ve bu hedeflere nasÄ±l ulaÅŸacaÄŸÄ±nÄ±zÄ± gÃ¶steren kapsamlÄ± bir belgedir.
* **Neden Gerekli?**: Ä°ÅŸletmenizin finansal saÄŸlamlÄ±ÄŸÄ±nÄ± gÃ¶stermek, planlarÄ±nÄ±zÄ± yatÄ±rÄ±mcÄ±lara ve KOSGEB’e sunabilmek iÃ§in iÅŸ planÄ±nÄ±z olmalÄ±dÄ±r.

#### **Ã–rnek:**

* “Y GÄ±da Ltd. KOSGEB destek programÄ±na baÅŸvurarak, 2024’te TÃ¼rkiye Ã§apÄ±nda daÄŸÄ±tÄ±m yapan bir atÄ±ÅŸtÄ±rmalÄ±k markasÄ± olmayÄ± hedefliyor.”



## **2. AdÄ±m: YÃ¶netici Ã–zeti**

* **Nedir?**: Ä°ÅŸ planÄ±nÄ±zÄ±n en Ã¼st dÃ¼zeydeki Ã¶zeti olup, iÅŸinizi ve hedeflerinizi kÄ±saca tanÄ±mlar.
* **Neleri Ä°Ã§ermeli?**: Åžirketin temel deÄŸerleri, sunduÄŸunuz Ã¼rÃ¼n/hizmet, hedef kitleniz ve pazar fÄ±rsatlarÄ±.

#### **Ã–rnek:**

* “X Elektronik, TÃ¼rkiyeâ€™de yerli Ã¼retimle elektronik cihazlar Ã¼reten bir ÅŸirkettir. 2024 yÄ±lÄ±nda KOSGEB desteÄŸi ile Ã¼retim kapasitemizi iki katÄ±na Ã§Ä±karmayÄ± hedefliyoruz.”



## **3. AdÄ±m: Hedef Kitle ve Pazar Analizi**

* **Nedir?**: ÃœrÃ¼nÃ¼nÃ¼zÃ¼/hizmetinizi kime sunduÄŸunuzu ve pazardaki yerinizi tanÄ±mlayÄ±n.
* **Neleri Ä°Ã§ermeli?**: MÃ¼ÅŸterileriniz kimler, pazar ne kadar bÃ¼yÃ¼k, rakipleriniz kimlerdir? KOSGEB bu alandaki detaylarÄ± gÃ¶rmek ister.

#### **Ã–rnek:**

* “Hedef kitlemiz 18-40 yaÅŸ aralÄ±ÄŸÄ±ndaki teknoloji meraklÄ±larÄ±dÄ±r. TÃ¼rkiye pazarÄ±nda Z Elektronik gibi gÃ¼Ã§lÃ¼ rakipler bulunmaktadÄ±r, ancak yerli Ã¼retim avantajÄ±mÄ±zÄ± kullanarak fark yaratmayÄ± planlÄ±yoruz.”



## **4. AdÄ±m: ÃœrÃ¼n veya Hizmetin TanÄ±mlanmasÄ±**

* **Nedir?**: KOSGEB iÅŸ planÄ±nda sunduÄŸunuz Ã¼rÃ¼n ya da hizmetin tanÄ±mÄ± oldukÃ§a Ã¶nemlidir.
* **Neleri Ä°Ã§ermeli?**: ÃœrÃ¼n/hizmetin mÃ¼ÅŸteri sorunlarÄ±na nasÄ±l Ã§Ã¶zÃ¼m sunduÄŸu ve rakiplerden nasÄ±l farklÄ± olduÄŸu.

#### **Ã–rnek:**

* “ÃœrÃ¼nÃ¼mÃ¼z, tamamen yerli malzemelerle Ã¼retilmiÅŸ dayanÄ±klÄ± elektronik cihazlardÄ±r. Rakiplerimize kÄ±yasla daha uygun fiyatlÄ± ve uzun Ã¶mÃ¼rlÃ¼dÃ¼r.”



## **5. AdÄ±m: KOSGEB Destekli Pazarlama Stratejisi**

* **Nedir?**: Pazara giriÅŸ stratejiniz ve satÄ±ÅŸ kanallarÄ±nÄ±zÄ±n nasÄ±l iÅŸleyeceÄŸini detaylandÄ±rÄ±n.
* **Neleri Ä°Ã§ermeli?**: Dijital pazarlama, sosyal medya, reklam kampanyalarÄ±, satÄ±ÅŸ kanallarÄ± ve KOSGEB’den nasÄ±l faydalanÄ±lacaÄŸÄ±.

#### **Ã–rnek:**

* “Instagram ve Facebook’ta reklam kampanyalarÄ± dÃ¼zenleyerek Ã¼rÃ¼nÃ¼mÃ¼zÃ¼ tanÄ±tacaÄŸÄ±z. AyrÄ±ca KOSGEB’in dijital pazarlama desteklerinden faydalanacaÄŸÄ±z.”



## **6. AdÄ±m: Ãœretim ve Lojistik PlanÄ±**

* **Nedir?**: KOSGEB’in dikkat edeceÄŸi bir diÄŸer Ã¶nemli konu, iÅŸletmenizin Ã¼retim ve daÄŸÄ±tÄ±m sÃ¼reÃ§leridir.
* **Neleri Ä°Ã§ermeli?**: Ãœretim sÃ¼reÃ§leri, stok yÃ¶netimi, lojistik ve tedarik zinciri planlamasÄ±.

#### **Ã–rnek:**

* “Ãœretim Ä°zmir’deki fabrikamÄ±zda yapÄ±lacak ve Ã¼rÃ¼nler TÃ¼rkiye genelinde anlaÅŸmalÄ± kargo ÅŸirketleriyle daÄŸÄ±tÄ±lacak. KOSGEB’in Ã¼retim teÃ§hizatÄ± desteÄŸinden faydalanarak makine parkÄ±mÄ±zÄ± geniÅŸleteceÄŸiz.”



## **7. AdÄ±m: Finansal Plan ve KOSGEB Destekleri**

* **Nedir?**: Ä°ÅŸ planÄ±nÄ±zÄ±n bu kÄ±smÄ±, KOSGEB’in saÄŸladÄ±ÄŸÄ± destekleri nasÄ±l kullanacaÄŸÄ±nÄ±zÄ± ve finansal Ã¶ngÃ¶rÃ¼lerinizi iÃ§erir.
* **Neleri Ä°Ã§ermeli?**: Gelir projeksiyonlarÄ±, maliyetler, KOSGEB destekleri, sermaye ihtiyaÃ§larÄ±.

#### **Ã–rnek:**

* “2024 yÄ±lÄ± iÃ§in 500.000 TL sermaye yatÄ±rÄ±mÄ± planlanmÄ±ÅŸtÄ±r. KOSGEB’den alÄ±nacak 100.000 TL’lik hibe desteÄŸiyle Ã¼retim tesisimizi bÃ¼yÃ¼tmeyi hedefliyoruz.”



## **8. AdÄ±m: Riskler ve Ã‡Ã¶zÃ¼m Stratejileri**

* **Nedir?**: Her iÅŸte olasÄ± riskler vardÄ±r ve KOSGEB bu risklere karÅŸÄ± nasÄ±l Ã¶nlemler aldÄ±ÄŸÄ±nÄ±zÄ± bilmek ister.
* **Neleri Ä°Ã§ermeli?**: Pazar, finansal ve operasyonel riskler ve bunlara yÃ¶nelik Ã§Ã¶zÃ¼m Ã¶nerileri.

#### **Ã–rnek:**

* “Hammadde fiyatlarÄ±ndaki artÄ±ÅŸ, Ã¼retim maliyetlerini yÃ¼kseltebilir. Alternatif tedarikÃ§iler ile anlaÅŸma yaparak maliyet artÄ±ÅŸlarÄ±nÄ± minimize edeceÄŸiz.”



## **9. AdÄ±m: KOSGEB Ä°Ã§in Ä°ÅŸ Zaman Ã‡izelgesi (Gantt DiyagramÄ± ile)**

* **Nedir?**: Ä°ÅŸletmenizin her adÄ±mÄ±nÄ± tarihsel olarak dÃ¼zenlemeniz gereklidir.
* **Neleri Ä°Ã§ermeli?**: Her iÅŸ adÄ±mÄ±nÄ±n baÅŸlama ve bitiÅŸ tarihleri, KOSGEB’e teslim edilmesi gereken Ã¶nemli belgeler ve kilometre taÅŸlarÄ±.

#### **Ã–rnek:**

* “Mart 2024’te Ã¼retim baÅŸlayacak, Haziran 2024’te ilk Ã¼rÃ¼nler satÄ±ÅŸa sunulacak. KOSGEB raporlarÄ± dÃ¼zenli olarak her 3 ayda bir teslim edilecek.”



## **10. AdÄ±m: KÄ±sa ve Uzun Vadeli Hedefler**

* **Nedir?**: Ä°ÅŸletmenizin hedeflerini KOSGEBâ€™e net ve stratejik bir ÅŸekilde iletmelisiniz.
* **Neleri Ä°Ã§ermeli?**: KÄ±sa vadeli hedefler (ilk yÄ±l satÄ±ÅŸ hedefleri), uzun vadeli hedefler (geniÅŸleme ve bÃ¼yÃ¼me planlarÄ±).

#### **Ã–rnek:**

* “KÄ±sa vadede TÃ¼rkiye genelinde 5000 mÃ¼ÅŸteriye ulaÅŸmayÄ±, uzun vadede Avrupa pazarÄ±na aÃ§Ä±lmayÄ± hedefliyoruz. KOSGEB desteÄŸi ile teknoloji altyapÄ±mÄ±zÄ± gÃ¼Ã§lendireceÄŸiz.”



### **SonuÃ§:**

* KOSGEB’e yapÄ±lacak iÅŸ planÄ± baÅŸvurusu, detaylÄ± ve stratejik bir yol haritasÄ± ile desteklenmelidir. Bu iÅŸ planÄ± rehberini takip ederek, KOSGEBâ€™in saÄŸladÄ±ÄŸÄ± desteklerden en iyi ÅŸekilde yararlanabilir ve iÅŸinizi bÃ¼yÃ¼tebilirsiniz.

## 9. TeÅŸekkÃ¼rler!

#### Soru ve Cevap BÃ¶lÃ¼mÃ¼



* Projeler hakkÄ±nda sorularÄ±nÄ±zÄ± sorun.
* Daha fazla bilgi: [kosgeb.gov.tr](https://www.kosgeb.gov.tr)
* SÄ±kÃ§a Sorular Sorular SayfasÄ±nÄ± Ä°nceleyebilirsiniz
  + https://www.kosgeb.gov.tr/Web/Genel/SSS.aspx?KatID=2
* GiriÅŸimci Destek ProgramÄ±
  + https://www.kosgeb.gov.tr/site/tr/genel/destekdetay/1231/girisimci-destek-programi
* Ticaret odalarÄ±ndan danÄ±ÅŸmanlÄ±k ve destek alabilirsiniz.

# KOSGEB Ä°ÅŸ PlanÄ± HazÄ±rlama

){height=100](assets/rteu\_logo.jpg)}

Dr. UÄŸur CORUH

* Coruh Arge ve Teknoloji, Genel MÃ¼dÃ¼r
  + (ugur.coruh[\*]coruh.com.tr)
* Recep Tayyip ErdoÄŸan Ãœni. Bilgisayar MÃ¼h. BÃ¶l. Dr. Ã–ÄŸr. Ãœyesi
  + (ugur.coruh[\*]erdogan.edu.tr)