

NHN Cloud 파트너 계약서

계 약 명: NHN Cloud 파트너 계약서

엔에이치엔클라우드 주식회사(이하 'NHN Cloud'라 한다)와 주식회사 아이티아이즈 (이하 '파트너'라 한다)는 표지 및 붙임문서에 의하여 NHN Cloud 파트너 계약(이하 '본 계약')을 체결하고 성실히 계약상의 의무를 이행할 것을 약속한다.

'NHN Cloud'와 '파트너'가 체결한 2021.11.30.자 'NHN Cloud 파트너 부속합의서'는 본 합의서의 체결과 동시에 종료된다.

붙임문서 1. NHN Cloud 파트너 부속합의서(리셀링)
2. NHN Cloud 파트너 부속합의서(영업대행)

'NHN Cloud'와 '파트너'는 본 계약의 체결을 증명하기 위하여 계약서 2부를 작성하여 기명 날인한 후 각각 1부씩 보관한다.

2022년 09월 01일

'NHN Cloud'

엔에이치엔 클라우드 주식회사

경기도 성남시 분당구 대왕판교로 645번길 16
NHN 플레이뮤지엄

대표이사 백 도 민 (인)

대표이사 김 동 훈 (인)

'파트너'

주식회사 아이티아이즈

서울시 영등포구 은행로 37 기계진흥회관 본관
5층 ㈜아이티아이즈

대표이사 이 성 남 (인)

NHN Cloud 파트너 부속합의서(리셀링)

본 합의서는 엔에이치엔클라우드 주식회사(이하 'NHN Cloud'라 한다)와 주식회사 아이티아이즈 (이하 '파트너'라 한다) 사이에 2021.06.24 체결된 클라우드 파트너 약관(이하 '원 계약' 또는 '파트너 약관'이라 한다)에 부속하여 파트너 할인율, 지급조건 등에 대하여 필요한 사항을 정하는 것을 목적으로 한다.

[계약 내용]

계약 기간	2022년 09월 01일 ~ 2023년 08월 31일 단, 본 계약의 만료 3개월 전까지 당사자 일방 또는 쌍방이 계약내용의 변경을 요구하거나 계약의 종료를 통보하지 아니한 경우에는 본 계약은 동일한 조건으로 1년씩 자동 연장된다.		
계약 상품	'NHN Cloud' 에서 제공하는 전체 상품		
계약 대금	구분	할인율	계약대금
	'NHN Cloud' 홈페이지 기준 아래 카테고리의 서비스 Compute Container Storage Network Database (MS-SQL 제외) ※할인율이 적용되는 서비스 의 상세 품목은 'NHN Cloud' 의 내부 정책에 따름	'별첨1. 파트너 등급 및 제공 서비스 할인율'에 따름	계약 대금 산정 시점 기준 서비스 이용약관('NHN Cloud'가 'NHN Cloud' 홈페이지에 공지하는 클라우드 서비스 이용약관)상 게재된 방법에 따라 산정된 금액에서 파트너 등급 별 할인율에 따른 할인금액을 공제한 금액
	기타상품	별도 협의	
지급 방법	계약대금 산정	청구	지급
	'NHN Cloud'는 '파트너' 계약의 당월(매월1일~매월 말일) 계약대금 산정내역을 익월 7일까지 '파트너'에게 송부	이용요금 산정내역에 '파트너'가 이의하지 않는 경우, 'NHN Cloud'는 익월 중으로 '파트너'에게 당월 계약대금에 대하여 세금계산서를 발행하여 청구	'파트너'는 'NHN Cloud'로부터 세금계산서를 수령한 날 이 포함된 달의 익월 말일까지 'NHN Cloud'가 지정한 계좌로 지급
특약 사항	<ol style="list-style-type: none"> '원 계약'이 해지되는 경우, 본 합의서는 자동으로 해지된다. 양사는 아래 각 호의 사유 발생시 상호 합의하여 이용료 할인율을 변경할 수 있다. <ol style="list-style-type: none"> '파트너'가 타사와의 과도한 요금 경쟁 등으로 이용자 모집을 위해 필요한 경우 'NHN Cloud'의 대상 상품의 구입원가가 변경된 경우 기타 1), 2)에 준하는 사유가 발생한 경우 'NHN Cloud'는 '파트너'에게 NHN Cloud 상품 교육, CS 교육, 정보보호 교육 등(이하 '파트너 교육')을 제공할 수 있으며, 이 경우 '파트너'는 자신의 전담인력을 필수로 참석시키는 등 'NHN Cloud'가 제공하는 '파트너 교육'을 이수하여야 한다. 파트너가 'NHN Cloud'의 상품을 처음 이용하는 고객에게 'NHN Cloud' 상품을 판매할 경우, 'NHN Cloud'는 해당 계약 건에 한하여 추가 할인율을 제공할 수 있으며, 구체적인 기준 및 내용은 'NHN Cloud'의 내부 정책에 따른다. 		

	<p>5. 'NHN Cloud'는 '파트너'의 영업 활동을 촉진시키기 위해 필요한 경우 '파트너'에게 PoC 비용, 마케팅 비용 등을 지원할 수 있으며, 구체적인 기준 및 내용은 'NHN Cloud'의 내부 정책에 따른다.</p> <p>6. '파트너'의 등급은 본 합의서 체결과 동시에 아래 각 호와 같이 변경되며, 본 합의서 체결일이 속한 달부터 해당 등급에 따른 할인율을 적용 받는다.</p> <p>1) 기존 파트너 등급이 Tier1인 경우: Silver 등급</p> <p>2) 기존 파트너 등급이 Tier2인 경우: Gold 등급</p> <p>3) 기존 파트너 등급이 Tier3인 경우: Platinum 등급</p>
--	---

기타 본 합의서의 상세한 조건에 대하여는 파트너 약관에 정하는 바에 따르고, 본 합의서는 파트너 약관에 우선하여 적용된다.

별첨 1. 파트너 등급 및 제공서비스 할인율

파트너 등급	할인율
Silver	15%
Gold	25%
Platinum	35%

-신규 가입 파트너는 Silver 등급을 부여하며, 기존 파트너가 계약의 해지 또는 계약기간 만료로 파트너 계약이 종료된 이후 재가입하는 경우에도 Silver 등급을 부여함.

-파트너 등급은 'NHN Cloud'의 내부 정책에 따라 변경될 수 있으며, 파트너 등급 조정 및 적용시기 등에 관한 세부 기준은 'NHN Cloud'의 내부 정책에 따름.

-파트너 등급별 할인율(15%, 25%, 35%)은 'NHN Cloud'의 내부 정책 변경에 따라 변경될 수 있음.

[붙임2]

NHN Cloud 파트너 부속합의서(영업대행)

본 합의서는 엔에이치엔클라우드 주식회사(이하 'NHN Cloud')와 주식회사 아이티아이즈 (이하 '파트너') 사이에 2021.06.24 체결된 클라우드 파트너 약관(이하 '원 계약' 또는 '파트너 약관')에 부속하여 영업대행 수수료, 지급조건 등에 대하여 필요한 사항을 정하는 것을 목적으로 한다.

[계약 내용]

계약 기간	2022년 09월 01일 ~ 2023년 08월 31일 (본 계약의 만료 3개월 전까지 당사자 일방 또는 쌍방이 계약내용의 변경을 요구하거나 계약의 종료를 통보하지 아니한 경우에는 본 계약은 동일한 조건으로 1년씩 자동 연장된다)		
영업대행수수료	계약 상품	영업대행 수수료율	영업대행 수수료
	'NHN Cloud' 홈페이지 기준 아래 카테고리의 서비스 Compute Container Storage Network Database (MS-SQL 제외) ※영업대행 수수료 지급대상 서비스의 상세 품목은 'NHN Cloud'의 내부 정책에 따름	별첨 1.파트너 영업대행 수수료율에 따름	'파트너'가 모집한 개별 고객이 'NHN Cloud'와 클라우드 서비스 이용 기간을 1년 이상으로 정하는 계약을 체결한 경우, 해당 계약에 따라 고객이 'NHN Cloud'에게 지급한 대금에 영업대행 수수료율을 곱한 금액
지급 조건	'파트너'의 모집활동으로 인하여 고객이 '서비스 이용약관'에 동의하고, 클라우드 서비스 신청을 완료하여 이에 따라 리소스를 생성하고 실제 'NHN Cloud'가 대금을 수령 시		
지급 방법	계약 대금 산정	청구	지급
	'NHN Cloud'는 당월 (매월 1일~매월 말일) 영업대행 수수료 산정 내역을 익월 5일까지 '파트너'에게 송부	'파트너'가 익월 15일까지 'NHN Cloud'에게 세금계산서를 발행하여 청구	'NHN Cloud'는 '파트너'로부터 청구를 받은 날이 포함된 달의 익월 말일까지 지급
특약 사항	1. '원 계약'이 해지되는 경우 본 합의서는 자동으로 해지된다. 2. 양사는 아래 각호의 사유 발생 시 상호 합의하여 영업대행 수수료율을 변경할 수 있다. 1) '파트너'가 타사와의 과도한 요금 경쟁 등으로 고객 모집을 위해 필요한 경우 2) 'NHN Cloud'의 대상 상품의 구입원가가 변경된 경우 3) 기타 1), 2)에 준하는 사유가 발생한 경우 3. '파트너'가 본 합의서에 따라 영업대행 업무를 수행한 경우 고객의 이용요금에 대한 납부책임 및 'NHN Cloud'에 대한 정산의무를 부담하지 않는바, 이와 관련한 '파트너 약관'의 조항은 적용되지 않는다.		

기타 본 합의서의 상세한 조건에 대하여는 '파트너 약관'에 정하는 바에 따르고, 본 합의서는 '파트너 약관'에 우선하여 적용된다.



별첨 1. 파트너 영업대행 수수료율

구분				
기본수수료	추가 수수료			비고
기본요율	매출		약정	MaX
	1,000 만원/월 이상	2,000 만원/월 이상	3 년	
12%	3%	2%	3%	20%
- 파트너가 고객 유치 시 매월 영업대행 수수료 지급(최소 1 년약정),				
- 영업대행 수수료는 매월 또는 일시불(12 개월) 지급				
- 파트너가 고객을 유치하고 해당 고객에 대한 MSP 업무까지 수행하는 경우, 'NHN Cloud'는 위 기준과 달리 수수료율을 적용할 수 있다.				
- 영업대행 수수료율은 'NHN Cloud'의 내부 정책 변경에 따라 조정될 수 있음.				
- 예) 월 매출 500 만원 : 수수료 12% / 월 매출 1,200 만원 : 수수료 15% / 월 매출 2,000 만원 : 수수료 17% / 모집한 고객이 3 년 약정 서비스 가입 시 : +3%				