# Tabla de contenido

I.	Perf	fil del	proyecto	5
	1.1.	Intro	oducción	5
	1.2.	Ante	ecedentes	6
	1.3.	Desc	cripción del problema	8
	1.4.	Situ	ación problemática	9
	1.5.	Situ	ación deseada	9
	1.6.	Obje	etivos	9
	1.6.	1.	Objetivo general	9
	1.6.	2.	Objetivos específicos	9
	1.7.	Alca	ance	. 10
	1.7.	1.	Módulo de gestión de campañas publicitarias	. 10
	1.7.	2.	Módulo de generación de diseños gráficos	. 11
	1.7.	3.	Módulo de automatización de publicación en redes sociales	. 11
	1.7.	4.	Módulo de gestión de clientes	. 12
	1.8.	Teci	nología para el desarrollo	. 12
	1.8.	1.	Proceso de software	. 12
	1.8.	2.	Lenguaje de modelado	. 12
	1.8.	3.	Herramientas de implementación	. 12
	1.8.	4.	Herramientas para la gestión	. 12
	1.8.	5.	Herramientas para el despliegue	. 13
II.	Pro	ceso d	de Desarrollo de software	. 14
	2.1.	Spri	int 1	. 14
	2.1.	1.	Product backlog	. 14
	2.1.	2.	Sprint planning	. 15
	2	.1.2.1	Objetivo del sprint	. 15
	2	.1.2.2	2. Historias de usuario	. 15

2.1.2.3	3. Contexto del sistema	24
2.1.2.4	l. Sprint backlog	24
2.1.3.	Proceso de desarrollo por historia de usuario	25
2.1.3.1	. Diseño	25
2.1.	3.1.1. Diseño de la arquitectura	25
2.1.	3.1.2. Diseño de datos	27
2.1.3.2	2. Implementación	30
2.1.3.3	3. Pruebas	31
2.1.	3.3.1. Plan de pruebas	31
2.1.	3.3.2. Reporte de pruebas	32
2.1.4.	Sprint review	33
2.1.5.	Sprint retrospective	34
III. Biblio	grafía	35
IV. Anexo	S	36
4.1. Ane	xo I. Carta Dirección de Carrera	36
4.2. Ane	xo II. Esquema Gráfico	37
4.3. Ane	xo III. Diagrama Gantt	38
4.4. Ane	xo IV. Diapositiva	38

# Índice de tablas

Tabla 1. Product Backlog	
Tabla 2. Historia de Usuario: Gestión de usuarios	16
Tabla 3. Historia de Usuario: Gestionar autentificación	18
Tabla 4. Historia de Usuario: Gestionar empresa	20
Tabla 5. Historia de Usuario: Gestionar clientes	22
Tabla 6. Historia de Usuario: Gestionar historial de contratos	23
Tabla 7. Sprint Backlog 1	24
Tabla 8. Sprint Backlog 1 - Tareas	25
Índice de ilustraciones	
Ilustración 1. Diagrama de casos de uso - Sprint 1	24
Ilustración 2. Diagrama de Despliegue - Sprint 1	26
Ilustración 3. Diagrama de Paquetes - Sprint 1	26
Ilustración 4. Modelo de datos - Sprint 1	27
Ilustración 5. Diagrama de Componentes - Módulo System	30
Ilustración 6. Diagrama de Componentes - Módulo Costumer	31
Ilustración 7. Carta dirigida al Caso de Estudio	36
Ilustración 8. Esquema Gráfico de la Situación Problemática	37
Ilustración 9. Esquema Gráfico de la Situación Deseada	37
Ilustración 10. Diagrama de Gantt	38

### I. Perfil del proyecto

### 1.1.Introducción

En el ámbito de la publicidad y el marketing digital, los diseños gráficos han experimentado una notable evolución que ha redefinido la forma en que las marcas se comunican con su audiencia. Desde los inicios de la publicidad impresa hasta la era digital actual, los diseños gráficos han pasado de ser elementos estáticos a convertirse en componentes dinámicos y altamente interactivos.

La llegada de las redes sociales y la expansión de internet han sido catalizadores fundamentales en esta evolución. Anteriormente, las campañas publicitarias se centraban en anuncios estáticos en periódicos, revistas o vallas publicitarias. Sin embargo, con la popularización de plataformas como Facebook, Instagram, Twitter y otras, las marcas han tenido que adaptarse a un entorno digital más dinámico y visualmente atractivo.

La inclusión de imágenes, videos, animaciones y elementos interactivos en las campañas publicitarias ha abierto nuevas posibilidades para captar la atención del público objetivo. Los diseños gráficos ahora deben ser impactantes, creativos y adaptados a los diferentes formatos y dispositivos utilizados por los usuarios.

En este contexto, la generación de diseños gráficos para campañas publicitarias en redes sociales se ha vuelto crucial para el éxito de las estrategias de marketing digital. Los gráficos no solo deben ser visualmente atractivos, sino también estar diseñados teniendo en cuenta aspectos como la usabilidad, la experiencia del usuario y la coherencia con la identidad de marca.

El proyecto de "Plataforma web de Gestión, Analítica y Generación de Diseños Gráficos para Campañas Publicitarias en Redes Sociales" aborda esta evolución al proporcionar

herramientas que permiten crear, gestionar y analizar diseños gráficos de manera eficiente y efectiva. La plataforma no solo se adapta a las necesidades actuales del mercado, sino que también anticipa las tendencias futuras en diseño y publicidad digital.

Al comprender la importancia estratégica de los diseños gráficos en el contexto actual, este proyecto busca ofrecer una solución integral que potencie la creatividad, la eficiencia y los resultados de las campañas publicitarias en redes sociales.

### 1.2.Antecedentes

En el contexto actual de la era digital, el marketing ha evolucionado hacia un enfoque cada vez más centrado en las redes sociales, donde la creatividad visual desempeña un papel fundamental en la efectividad de las estrategias publicitarias. Según estudios de referencia como los de Alberto Cairo sobre la visualización de datos y la teoría de la gestión de la imagen de marca desarrollada por Keller y Aaker, se destaca la importancia de la combinación de elementos visuales y narrativos para comunicar mensajes de manera efectiva y generar conexiones emocionales con la audiencia.

La evolución tecnológica ha propiciado el surgimiento de diversas herramientas y aplicaciones que facilitan la creación y gestión de contenido visual para campañas publicitarias en redes sociales. Ejemplos notables incluyen plataformas como Canva, Adobe Spark y Crello, que han demostrado la eficacia de ofrecer soluciones intuitivas y accesibles para usuarios con diferentes niveles de experiencia en diseño gráfico.

En este contexto, surge la necesidad de desarrollar una plataforma integral que integre las funcionalidades de gestión, analítica y generación de diseños gráficos específicamente diseñada para optimizar las campañas publicitarias en redes sociales. Este proyecto se basa en la

convergencia de la teoría y la práctica, buscando aplicar los principios fundamentales del marketing visual y la gestión de la imagen de marca en un entorno digital dinámico y competitivo.

En el mercado actual, existen diversas herramientas y plataformas similares a nuestro software, cada una con sus propias funcionalidades y características. Estos softwares han sido desarrollados para abordar necesidades específicas en el ámbito del diseño gráfico, la gestión de redes sociales y la optimización de campañas publicitarias en plataformas digitales. Algunos de estos softwares similares incluyen:

- Canva es una plataforma de diseño gráfico en línea que ofrece una amplia variedad de plantillas prediseñadas para redes sociales, presentaciones, carteles y más. Su enfoque intuitivo y accesible permite a los usuarios crear contenido visual de manera sencilla, con herramientas de edición simples para modificar texto, imágenes y gráficos. Además, Canva ofrece la opción de colaboración en tiempo real con equipos, facilitando el trabajo conjunto en proyectos de diseño.
- Hootsuite es una plataforma de gestión de redes sociales que permite a los usuarios administrar múltiples perfiles sociales, programar publicaciones, monitorear menciones y analizar el rendimiento de las campañas publicitarias. Su funcionalidad principal radica en la programación y publicación de contenido en diferentes plataformas sociales, así como en el análisis de datos para medir el desempeño y la participación del público.
- AdParlor es una plataforma especializada en la gestión y optimización de publicidad en redes sociales, permitiendo a los usuarios crear y analizar campañas publicitarias de alto rendimiento en plataformas como Facebook, Instagram, Twitter y Snapchat. Sus funcionalidades incluyen la segmentación avanzada de audiencia, la optimización en tiempo real de las estrategias

publicitarias y la generación de informes detallados para analizar los resultados de las campañas.

El caso de estudio se centra en una Orquesta Municipal, la cual surgió a con el nombre de "La Camerata del Oriente" en junio de 2009. Inicialmente conformada por 26 integrantes, la orquesta dio sus primeros pasos el 22 de junio en un ensayo que marcó el inicio de su trayectoria musical. Bajo la dirección de Marvin Montes, cofundador y director general, la Orquesta Municipal ha alcanzado un reconocido prestigio en el ámbito musical.

Aunque la orquesta no cuenta con un área específica de marketing digital, hay personas que se encargan de crear y gestionar el contenido para sus redes sociales. Esta situación representa un desafío en la era digital actual, donde la presencia en línea y el contenido visual son fundamentales para el éxito y la difusión de cualquier proyecto o entidad.

### 1.3.Descripción del problema

El proceso de generación de contenido gráfico en la empresa "Camerata del Oriente" sigue un proceso bien establecido. Actualmente, no cuenta con un departamento de marketing, sino que lo realizan por dos personas, cada una encargada de diferentes etapas del proceso creativo. Sin embargo, se enfrentan con un obstáculo recurrente: el tiempo que toma el diseñar los contenidos gráficos.

Normalmente, el encargado del diseño se enfrenta a un periodo de trabajo que oscila entre 2 a 3 días para completar un solo proyecto dependiendo del tipo de campaña. Esta demora, aunque comprensible dada la naturaleza meticulosa del diseño y la atención al detalle requerida, tiene un impacto significativo en la capacidad para cumplir con los plazos de entrega establecidos.

Como resultado directo de esta situación, las campañas publicitarias sufren retrasos inesperados en su publicación. Esto no solo afecta la capacidad para mantener una presencia constante y relevante en el mercado, sino que también pone en riesgo la capacidad para capitalizar oportunidades clave y mantenerse alineados con los objetivos estratégicos de la empresa.

Aunque la empresa está comprometida con la calidad y la excelencia en el diseño gráfico, la duración prolongada de este proceso está obstaculizando la capacidad para operar de manera eficiente y efectiva en el entorno altamente competitivo de la industria musical.

### 1.4. Situación problemática

En la empresa Camerata del Oriente los responsables de las campañas publicitarias en redes sociales enfrentan desafíos significativos para cumplir con los plazos de entrega de los contenidos visuales.

### 1.5. Situación deseada

La empresa Camerata del Oriente tuvo una mejora significativa en los tiempos de entrega de los contenidos gráficos para sus campañas publicitarias, reduciendo drásticamente el tiempo requerido, anteriormente, el trabajo que implicaba la colaboración de varias personas durante varios días, ahora se lleva a cabo en cuestión de horas.

### 1.6.Objetivos

### 1.6.1. Objetivo general

Desarrollar una plataforma web de gestión, analítica y generación de diseños gráficos para campañas publicitarias en redes sociales

### 1.6.2. Objetivos específicos

- Realizar entrevistas con el cliente y comprender los requerimientos funcionales y no funcionales del software.
- Realizar el diseño de la arquitectura, procesos y estructura de datos del software.
- Diseñar un prototipo del software el cual cumpla con los requisitos descritos por el cliente.
- Recolectar información sobre las tecnologías que se usaran en el proceso de implementación.
- Diseñar e implementar una Base de Datos utilizando PostgreSQL para el registro y almacenamiento de los datos.
- Implementar el servicio de IA para la generación automática de diseños gráficos.
- Integrar la API de Facebook para publicar automáticamente los diseños gráficos desde la plataforma web.
- Realizar la puesta en marcha de la aplicación, desplegando en el servidor de Heroku.

### 1.7.Alcance

### 1.7.1. Módulo de gestión de campañas publicitarias

- La plataforma debe generar automáticamente las campañas publicitarias de la empresa,
   proporcionando el idioma, el nombre de la campaña, publico objetivo y una descripción
   detallada sobre la temática y preferencias sobre la campaña.
- La plataforma debe generar una línea de tiempo detallada donde se muestren el contenido grafico que debe publicarse en cada una de las fechas en las redes sociales.
- El usuario debe aprobar o rechazar las campañas publicitarias generadas.

- El usuario debe poder modificar las fechas y otros parámetros que abarca la campaña publicitaria.
- La plataforma debe ofrecer una interfaz para visualizar las estadísticas y métricas en tiempo real de cada una de las campañas publicitarias.
- Al finalizar la campaña publicitaria la plataforma debe generar reportes sobre el rendimiento que tuvo.
- Los reportes generados deben ofrecer recomendaciones basadas en las estadísticas obtenidas.

### 1.7.2. Módulo de generación de diseños gráficos

- La plataforma debe generar diseños gráficos como ser imágenes, basados en la temática y descripción de la campaña publicitaria.
- Los diseños gráficos se deben poder descargar en diferentes resoluciones y tamaños.
- Los diseños gráficos deben estar en el idioma de la campaña publicitaria.
- La aplicación debe poder traducir al lenguaje que recibe la API ya que, si el usuario no manda una descripción en el lenguaje aceptado, este tendrá que poder traducirse para poder generar el diseño.
- La aplicación debe gestionar adecuadamente el tiempo de espera y la respuesta recibida

### 1.7.3. Módulo de automatización de publicación en redes sociales

 La plataforma debe ofrecer una interfaz donde el usuario pueda automatizar la publicación en redes sociales. Se debe poder configurar los parámetros de publicación en redes sociales como ser el rango de

fechas y el rango de presupuesto.

El usuario debe poder publicar las campañas publicitarias en redes sociales como ser Facebook.

### 1.7.4. Módulo de gestión de clientes

- La plataforma debe ofrecer una interfaz donde los usuarios puedan gestionar a sus clientes.

- La plataforma debe ofrecer una interfaz donde los usuarios puedan ver el historial de

transacciones/contratos con los clientes.

## 1.8.Tecnología para el desarrollo

### 1.8.1. Proceso de software

SCRUM.

### 1.8.2. Lenguaje de modelado

- UML.

### 1.8.3. Herramientas de implementación

Framework: Laravel.

Editores de Texto: Visual Studio Code.

Lenguajes: PHP, JavaScript, SQL.

**APIs:** DREAM.AI, Facebook.

### 1.8.4. Herramientas para la gestión

Herramientas CASE: Enterprise Architect.

Control de Versiones: GitHub.

- **Gestión de proyecto:** Jira.

Editor de texto: Microsoft Word.

# 1.8.5. Herramientas para el despliegue

- **Servidor:** Heroku

# II. Proceso de Desarrollo de software

# **2.1. Sprint 1**

# 2.1.1. Product backlog

Product Backlog							
Proyecto	Plataforma web de Gestión, Analítica y Generación de Diseños Gráficos para						
D J4	Campañas Publicitarias en Redes Sociales						
Product Owner	Daniela Carrasco	0					
Versión	1.0	Fecha	02/04/202	24			
Id	Rol	Funcionalidad	Razón	Prioridad			
1	Administrador	Gestión de usuarios	Gestionar a los usuarios, dar permisos por rol y visualizar.	Alta			
2	Administrador, Gerente, Empleado	Gestionar autentificación	Protección contra accesos no autorizados.	Alta			
3	Gerente	Gestionar empresa	Administración de datos empresariales.				
4	Gerente, Empleado	Gestionar clientes	Gestionar a los clientes.	Media			
5	Gerente, Empleado	Gestionar historial de contratos	Registro y seguimiento de compromisos.	Media			
6	Gerente, Empleado	Gestionar campañas publicitarias	Creación y seguimiento de campañas en redes sociales.	Media			
7	Gerente	Reportes de estado	Información y análisis del				
8	Generación de contenido Creación de			Media			
9	Gerente, Empleado	Integración y  Gestionar redes sociales gestión de la red		Media			

10	Empleado	Automatización de publicaciones	Programación eficiente de publicaciones.	Baja
11	Empleado	Monitoreo de campañas	Seguimiento en tiempo real del impacto de las campañas.	Baja

Tabla 1. Product Backlog

# 2.1.2. Sprint planning

# 2.1.2.1. Objetivo del sprint

Implementar la funcionalidad básica de gestión de usuarios, incluyendo autenticación de usuarios, registro y almacenamiento de datos de la empresa, así como la capacidad de gestionar clientes y mantener un historial de contratos.

### 2.1.2.2. Historias de usuario

### **HU1.** Gestión de usuarios

	Logo empresa		Logo proyecto			
HU-Nro.	Nombre corto de HU	Modulo	Tiempo estim.	Dev		
1	Gestión de usuarios	Clientes	3 días	Daniela		
Como:	Administrador					
Quiero:	Gestionar los usuarios					
Para:	Mantener el control y la seguridad de los accesos al sistema					
Descripción:	Como administrador, necesito una interfaz para gestionar usuarios, donde pueda ver, editar, eliminar y asignar roles y permisos para asegurar la integridad y seguridad del sistema.					
	Proceso					
1. Un administrador debe iniciar sesión con su correo electrónico y contraseña. Podrá						
a todos l	os usuarios registrados en el	sistema, crear nuevo	s usuarios, edit	arlos o eliminar		
sus cuen	tas.					

### Criterios de aceptación

- **1.** La interfaz de administración de usuarios debe ser intuitiva y fácil de usar para el administrador.
- 2. Se deben poder ver, editar y eliminar usuarios de manera efectiva.
- **3.** Los perfiles de usuarios deben mostrarse correctamente con información detallada y actualizada.
- **4.** La asignación de roles y permisos debe ser precisa y reflejar los niveles de acceso requeridos.
- **5.** Todos los cambios realizados por el administrador deben guardarse correctamente en la base de datos del sistema.

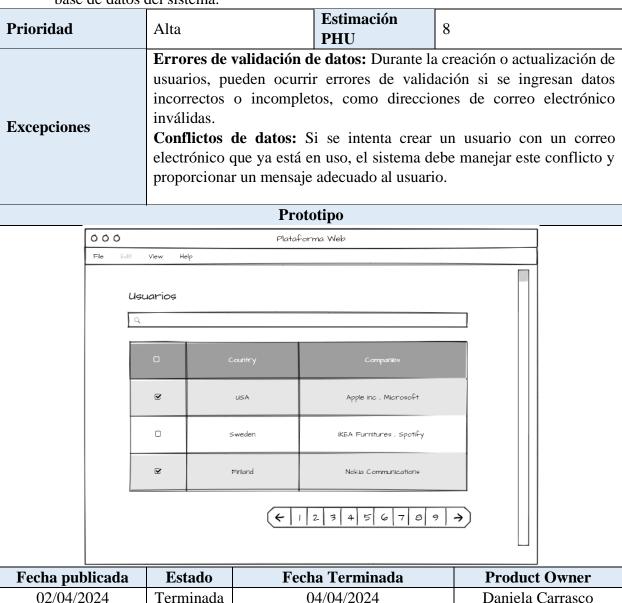
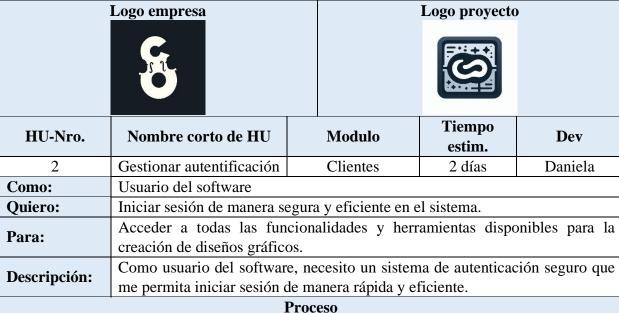


Tabla 2. Historia de Usuario: Gestión de usuarios

### HU2. Gestionar autentificación



- 1. El usuario ingresa a la página de inicio de sesión donde se le solicitan sus credenciales (correo electrónico y contraseña).
- 2. El sistema verifica las credenciales ingresadas por el usuario para asegurarse de que sean correctas y válidas.
- 3. El usuario tiene la opción de cerrar sesión en cualquier momento, lo que lo desconecta del sistema y lo lleva de vuelta a la pantalla de inicio de sesión.

### Criterios de aceptación

- 1. Correcta validación de credenciales: El sistema debe validar correctamente las credenciales ingresadas por el usuario (correo electrónico y contraseña).
- 2. Acceso denegado ante credenciales incorrectas: Si las credenciales ingresadas son incorrectas, el sistema debe mostrar un mensaje de error y no conceder acceso al usuario.
- 3. Acceso concedido ante credenciales correctas: Si las credenciales ingresadas son correctas, el sistema debe conceder acceso al usuario y mostrar la interfaz principal del software.
- 4. Cierre de sesión efectivo: El sistema debe permitir al usuario cerrar sesión de manera efectiva, desconectándolo del sistema y llevándolo de vuelta a la pantalla de inicio de sesión.

Prioridad	Alta	Estimación PHU	5		
Excepciones	haber problemas de cone	exión que impidan	de inicio de sesión, puede la comunicación adecuada podría generar errores de		
Prototipo					

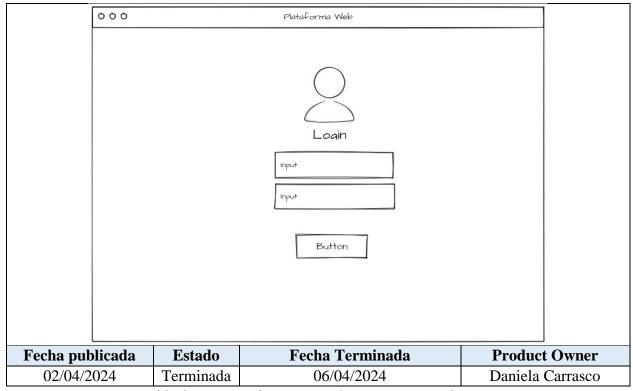


Tabla 3. Historia de Usuario: Gestionar autentificación

# HU3. Gestionar empresa

	Logo empresa		Logo proyecto	•
	8			
HU-Nro.	Nombre corto de HU	Modulo	Tiempo estim.	Dev
3	Gestionar empresa	Clientes	2 días	Nahuel
Como:	Gerente			
Quiero:	Subir datos de la empresa.			
Para:	Proporcionar información relevante sobre la empresa y permitir que la IA genere diseños gráficos que reflejen la identidad y los valores de la empresa de manera efectiva.			
Descripción:	Como gerente de una empresa, necesito una funcionalidad en el sistema que me permita subir datos importantes sobre la empresa. Estos datos servirán como base para que la IA del sistema pueda generar diseños gráficos de alta calidad y coherentes con la identidad de la empresa.			
	]	Proceso		

- **1.** Una vez dentro del sistema, el gerente accede a la sección específica de gestión de empresa, donde podrá subir y gestionar los datos relacionados con la empresa.
- **2.** El sistema valida los datos subidos para asegurarse de que estén en el formato correcto y sean coherentes con los requisitos del sistema y la generación de diseños gráficos.
- **3.** Una vez validados, los datos de la empresa se almacenan de manera segura en la base de datos del sistema, listos para ser utilizados por la IA en la generación de diseños gráficos.

### Criterios de aceptación

- 1. Los datos subidos deben estar en formatos válidos y compatibles con los requisitos del sistema.
- 2. El sistema debe validar los datos subidos para asegurar que cumplen con los requisitos establecidos.
- 3. Los datos subidos de la empresa deben almacenarse de manera segura en la base de datos del sistema, protegiendo la información sensible y garantizando la privacidad y confidencialidad de los datos.

Prioridad	Alta	Estimación PHU	5
Excepciones	formato no compatible o de error indicando el proformato requerido.  Datos incompletos: Si sistema debe mostrar o solicitando completar la interprese de validación: errores si los datos propo	incorrecto, el sisteroblema y proporcio el usuario no propun mensaje indica información requer Durante la validad orcionados no cump ostrar mensajes de	io intenta subir datos en un ma debe mostrar un mensaje onando orientación sobre el porciona todos los datos, el ando los datos faltantes y ida. Eión de datos, pueden surgir elen con los criterios. En este error específicos indicando
	Proto	otipo	

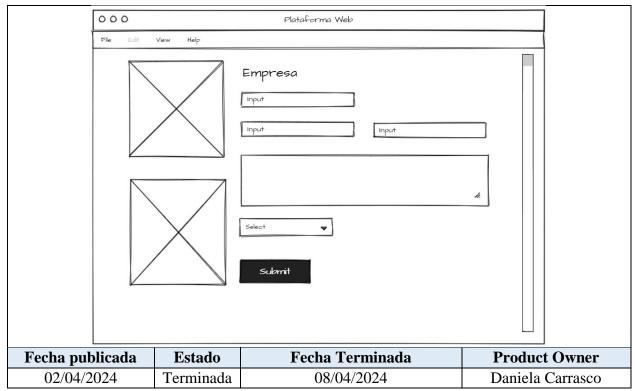
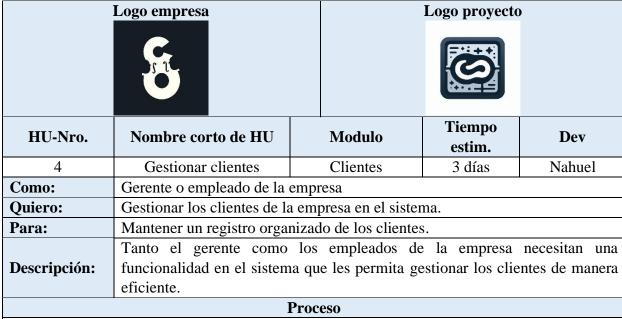


Tabla 4. Historia de Usuario: Gestionar empresa

### **HU4. Gestionar clientes**



- **1.** Una vez dentro del sistema, tienen acceso a la sección específica de gestión de clientes, donde pueden realizar diversas acciones relacionadas con la gestión de clientes.
- **2.** El sistema muestra una lista de todos los clientes registrados en la base de datos de la empresa.

- **3.** Tanto el gerente como los empleados tienen la opción de buscar clientes específicos utilizando filtros.
- **4.** Se permite la opción de agregar nuevos clientes al sistema.
- **5.** Se permite la edición de la información de los clientes existentes.

### Criterios de aceptación

- **1.** Los datos subidos deben estar en formatos válidos y compatibles con los requisitos del sistema.
- **2.** El sistema debe validar los datos subidos para asegurar que cumplen con los requisitos establecidos.
- **3.** Los datos subidos de la empresa deben almacenarse de manera segura en la base de datos del sistema, protegiendo la información sensible y garantizando la privacidad y confidencialidad de los datos.

Prioridad	Media	Estimación PHU	5
Excepciones	formato no compatible o de error indicando el proformato requerido. <b>Datos incompletos:</b> Si sistema debe mostrar u solicitando completar la i	incorrecto, el sisteroblema y proporcio el usuario no prop un mensaje indica información requer Durante la validación ercionados no cump e mostrar mensajes	ón de datos, pueden surgir len con los criterios. En

# Prototipo Plataforma Web File Edit View Help Clientes Country Companies USA Apple Inc., Microsoft Sweden IKEA Furnitures , Spotify Finland Nokia Communications

Fecha publicada	Estado	Fecha Terminada	Product Owner
02/04/2024	Terminada	11/04/2024	Daniela Carrasco

Tabla 5. Historia de Usuario: Gestionar clientes

### HU5. Gestionar historial de contratos

	Logo empresa		Logo proyecto	)
	8			
HU-Nro.	Nombre corto de HU	Modulo	Tiempo estim.	Dev
5	Gestionar historial de contratos	Clientes	4 días	Nahuel
Como:	Gerente o empleado de la	empresa.		
Quiero:	Gestionar el historial de lo	s contratos con los cl	lientes en el sis	tema.
Para:	Mantener un registro organizado y accesible de todos los contratos con los clientes, gestionar eficientemente los detalles.			
Descripción:	Tanto el gerente como los empleados de la empresa necesitan una funcionalidad en el sistema que les permita gestionar el historial de los contratos con los clientes.			
	]	Proceso		

- **1.** Una vez dentro del sistema, tienen acceso a la sección específica de gestión del historial de contratos con los clientes.
- **2.** El sistema muestra una lista clara y organizada de todos los contratos celebrados con los clientes, incluyendo información clave como números de contrato, fechas de inicio y finalización.
- 3. Tanto el gerente como los empleados tienen la opción de buscar y filtrar contratos.
- **4.** Se permite la opción de agregar nuevos contratos al sistema.
- **5.** Se permite la edición de la información de los contratos existentes.

# Criterios de aceptación

- **1.** Los datos subidos deben estar en formatos válidos y compatibles con los requisitos del sistema.
- **2.** El sistema debe validar los datos subidos para asegurar que cumplen con los requisitos establecidos.
- **3.** Los datos subidos de la empresa deben almacenarse de manera segura en la base de datos del sistema, protegiendo la información sensible y garantizando la privacidad y confidencialidad de los datos.

Prioridad	Media	Estimación PHU	5		
Evannianas	Formato de datos incorrecto: Si el usuario intenta subir datos en un				
Excepciones	formato no compatible o incorrecto, el sistema debe mostrar un mensaje				

de error indicando el problema y proporcionando orientación sobre el formato requerido.

**Datos incompletos:** Si el usuario no proporciona todos los datos, el sistema debe mostrar un mensaje indicando los datos faltantes y solicitando completar la información requerida.

**Errores de validación:** Durante la validación de datos, pueden surgir errores si los datos proporcionados no cumplen con los criterios. En este caso, el sistema debe mostrar mensajes de error específicos indicando qué datos deben corregirse.

# **Prototipo** 000 Plataforma Web File Help View Contratos Apple Inc , Microsoft sweden IKEA Furnitures , Spotlfy Finland Nokia Communications 1 2 3 4 5 6 7 8 9 Fecha publicada **Estado** Fecha Terminada **Product Owner** 02/04/2024 Terminada 15/04/2024 Daniela Carrasco

Tabla 6. Historia de Usuario: Gestionar historial de contratos

# 2.1.2.3.Contexto del sistema

# Modelado del contexto del sistema

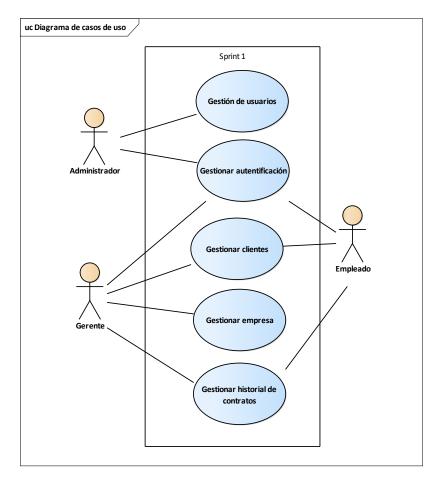


Ilustración 1. Diagrama de casos de uso - Sprint 1

# 2.1.2.4.Sprint backlog

Sprint Backlog 1				
1	Gestión de usuarios			
2	Gestionar autentificación			
3	Gestionar empresa			
4	Gestionar clientes			
5	Gestionar historial de contratos			

Tabla 7. Sprint Backlog 1

Sprint Backlog 1 - Tareas			
Numero de Sprint: 1	<b>Tiempo programado:</b> 2 semanas		

**Objetivo:** Implementar la funcionalidad básica de gestión de usuarios, incluyendo autenticación de usuarios, registro y almacenamiento de datos de la empresa, así como la capacidad de gestionar clientes y mantener un historial de contratos.

Fecha de inic	io: 02/04/2024		Fecha de finalización: 15/04/24			
Id	Tareas	Tipo	Estimación	Responsable	Estado	
1	Estructurar proyecto	Infraestructura	1 día	Nahuel	Finalizado	
2	Diseñar arquitectura	Diseño	1 día	Daniela, Nahuel	Finalizada	
3	Diseñas base de datos	Diseño	1 día	Daniela, Nahuel	Finalizado	
4	Crud usuarios	Implementación	3 días	Daniela	Finalizado	
5	Crud autentificación	Implementación	2 días	Daniela	Finalizado	
6	Configuración de empresa	Implementación	2 días	Nahuel	Finalizado	
7	Crud clientes	Implementación	3 días	Nahuel	Finalizado	
8	Crud historial de contratos	Implementación	4 días	Nahuel	Finalizado	

Tabla 8. Sprint Backlog 1 - Tareas

# 2.1.3. Proceso de desarrollo por historia de usuario

### 2.1.3.1.Diseño

# 2.1.3.1.1. Diseño de la arquitectura

Diagrama de despliegue

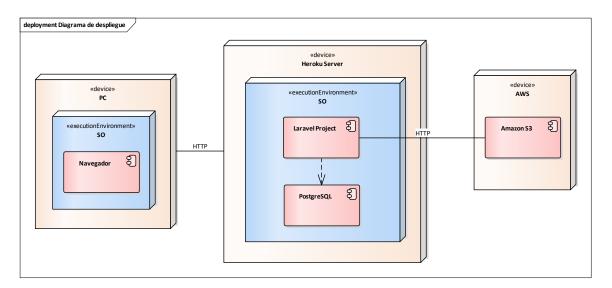


Ilustración 2. Diagrama de Despliegue - Sprint 1

# Diagrama de paquetes

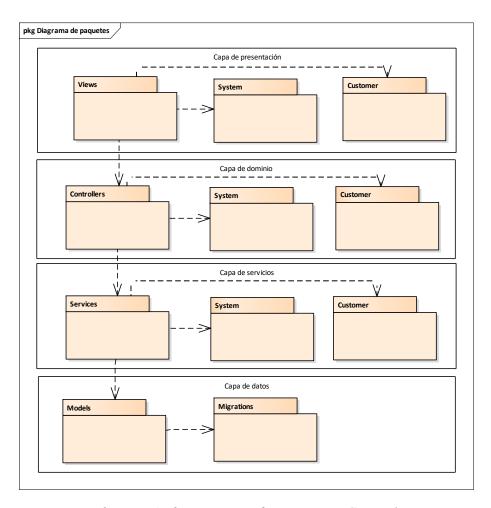


Ilustración 3. Diagrama de Paquetes - Sprint 1

# 2.1.3.1.2. Diseño de datos

# Diseño conceptual (modelo de datos)

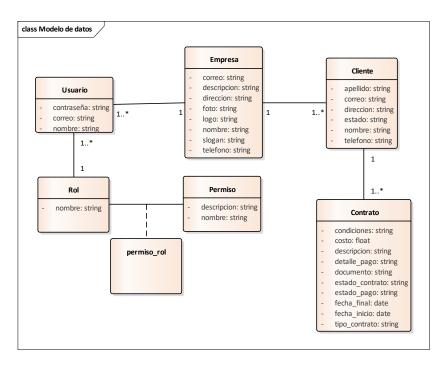


Ilustración 4. Modelo de datos - Sprint 1

# Diseño lógico

	Empresa							
D. 77				•				
P.K.								
<u>Id</u>	nombre	direccion	telefono	correo	foto	logo	slogan	descripcion
	ı			1		1		ı
			(	Cliente				
P.K.							F.K.	
<u>Id</u>	nombre	apellido	telefono	correo	direccion	estado	id empresa	
			Contrat	0				
P.K.								
<u>Id</u>	costo	detalle_pago	descripcion	documento	estado_contrato	tipo_contrato		
				<u>F.K.</u>		•	_	
estado_pago	fecha_inicio	fecha_final	condiciones	id cliente				

### Permiso

**P.K**.

<u>Id</u>	nombre	descripcion

Rol

P.K.

<u>Id</u> nombre

Rol\_Permiso

P.K./F.K. P.K./F.K.

id rol id permiso

		Usuario			
P.K.				F.K.	F.K.
<u>Id</u>	nombre	correo	contraseña	<u>id empresa</u>	<u>id rol</u>

# Diseño físico

	Empresa							
Atributo	Tipo de dato	Rango	Nulidad	Tipo Llave	Descripción			
Id	Entero sin Signo	0 a 429.4967.295	No	P.K.	Código de reconocimiento			
Nombre	Cadena de Caracteres	0 a 65535	No		Nombre de la empresa			
Dirección	Cadena de Caracteres	0 a 65535	No		Dirección de la empresa			
Teléfono	Cadena de Caracteres	0 a 65535	No		Teléfono de la empresa			
Correo	Cadena de Caracteres	0 a 65535	No		Correo de la empresa			
Foto	Cadena de Caracteres	0 a 65535	No		Foto de la empresa			
Logo	Cadena de Caracteres	0 a 65535	No		Logo de la empresa			
Slogan	Cadena de Caracteres	0 a 65535	Si		Slogan de la empresa			
Descripción	Cadena de Caracteres	0 a 65535	No		Descripción de la empresa			

	Cliente						
Atributo	Tipo de dato	Rango	Nulidad	Tipo Llave	Descripción		
Id	Entero sin Signo	0 a 429.4967.295	No	P.K.	Código de reconocimiento		
Nombre	Cadena de Caracteres	0 a 65535	No		Nombre del cliente		
Apellido	Cadena de Caracteres	0 a 65535	No		Apellido del cliente		
Teléfono	Cadena de Caracteres	0 a 65535	No		Teléfono del cliente		
Correo	Cadena de Caracteres	0 a 65535	No		Correo del cliente		

Dirección	Cadena de Caracteres	0 a 65535	No		Dirección del cliente
Estado	Cadena de Caracteres	0 a 65535	No		Estado del cliente
Id_empresa	Entero sin Signo	0 a 429.4967.295	No	F.K.	Id de la empresa

		Contrato			
Atributo	Tipo de dato	Rango	Nulidad	Tipo Llave	Descripción
Id	Entero sin Signo	0 a 429.4967.295	No	P.K.	Código de reconocimiento
Costo	Decimal	0 a 429.4967.295	No		Costo del contrato
Detalle_pago	Cadena de Caracteres	0 a 65535	No		Detalle del pago
Descripción	Cadena de Caracteres	0 a 65535	No		Descripción del contrato
Documento	Cadena de Caracteres	0 a 65535	No		Documento
Estado_contrato	Cadena de Caracteres	0 a 65535	No		Estado del contrato
Tipo_contrato	Cadena de Caracteres	0 a 65535	No		Tipo del contrato
Estado_pago	Cadena de Caracteres	0 a 65535	No		Estado del pago
Fecha_inicio	Fecha	1000/01/01 - 9999-/12/31	No		Fecha inicio del contrato
Fecha_final	Fecha y Hora	1000/01/01 - 9999-/12/31	No		Fecha final del contrato
Condiciones	Cadena de Caracteres	0 a 65535	No		Condiciones del contrato
Id_cliente	Entero sin Signo	0 a 429.4967.295	No	F.K.	Id del cliente

Permiso						
Atributo	Tipo de dato	Rango	Nulidad	Tipo Llave	Descripción	
Id	Entero sin Signo	0 a 429.4967.295	No	P.K.	Código de reconocimiento	
Nombre	Cadena de Caracteres	0 a 65535	No		Nombre del permiso	
Descripción	Cadena de Caracteres	0 a 65535	No		Descripción del permiso	

	Rol				
Atributo	Tipo de dato	Rango	Nulidad	Tipo Llave	Descripción
Id	Entero sin Signo	0 a 429.4967.295	No	P.K.	Código de reconocimiento
Nombre	Cadena de Caracteres	0 a 65535	No		Nombre del rol

Rol_Permiso					
Atributo	Tipo de dato	Rango	Nulidad	Tipo Llave	Descripción
Id	Entero sin Signo	0 a 429.4967.295	No	P.K./F.K.	Código de reconocimiento
Nombre	Cadena de Caracteres	0 a 65535	No	P.K./F.K.	Nombre del rol_permiso

Usuario					
Atributo	Tipo de dato	Rango	Nulidad	Tipo Llave	Descripción
Id	Entero sin Signo	0 a 429.4967.295	No	P.K.	Código de reconocimiento
Nombre	Cadena de Caracteres	0 a 65535	No		Nombre del usuario
Correo	Cadena de Caracteres	0 a 65535	No		Correo del usuario
Contraseña	Cadena de Caracteres	0 a 65535	No		Contraseña del usuario
Id_empresa	Entero sin Signo	0 a 429.4967.295	No	F.K.	Id de la empresa

Id rol	Entero sin Signo	0 a 429.4967.295	No	F.K.	Id del rol
14_101	Entero sin bigno	0 4 127.1707.273	110	1 .11.	14 401 101

# 2.1.3.2.Implementación

# Diagrama de componentes

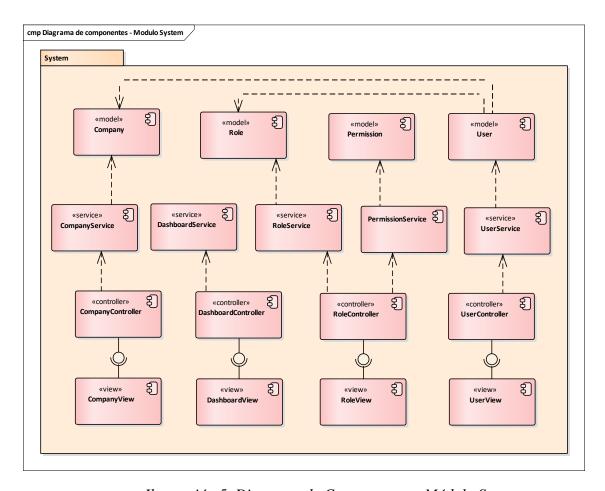


Ilustración 5. Diagrama de Componentes - Módulo System

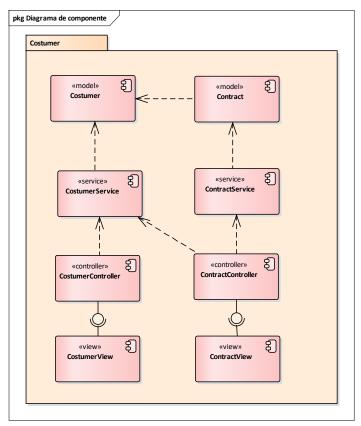


Ilustración 6. Diagrama de Componentes - Módulo Costumer

### **2.1.3.3.Pruebas**

# **2.1.3.3.1.** Plan de pruebas

Gestión de usuarios			
<b>Tipo</b> Funcional			
Criterio de Aceptación	El sistema debe permitir a los administradores crear, editar y eliminar cuentas de usuario, así como asignar roles y permisos adecuados.		

Gestionar autenticación			
Tipo	Funcional		
Criterio de Aceptación	El sistema debe contar con un proceso de autenticación seguro, utilizando métodos como el inicio de sesión con correo electrónico y contraseña.		

# Gestionar empresa

Tipo	Funcional
Criterio de Aceptación	El sistema debe permitir a los gerentes gestionar la información de la empresa, incluyendo datos de contacto, logos, y otros detalles relevantes.

Gestionar clientes			
Tipo	Funcional		
Criterio de Aceptación	El sistema debe permitir a los gerentes y empleados agregar, editar y eliminar información de clientes.		

Gestionar historial de contratos				
Tipo	Funcional			
	El sistema debe permitir la creación, edición y visualización del historial de contratos,			
Criterio de Aceptación	incluyendo detalles como fechas y estado de			
	los contratos.			

# 2.1.3.3.2. Reporte de pruebas

Gestión de usuarios				
	Los administradores pueden gestionar			
	efectivamente las cuentas de usuario,			
Resultado	garantizando que cada usuario tenga acceso			
	apropiado a las funcionalidades de la			
	plataforma.			

Gestionar autenticación			
Resultado	Los usuarios pueden iniciar sesión de manera		
Resultado	segura y confiable.		

Gestionar empresa			
Resultado	Los gerentes pueden mantener actualizada la información de la empresa en la plataforma, asegurando la precisión y la coherencia de los datos.		

# Gestionar clientes

Resultano	Los gerentes y empleados pueden gestionar eficientemente la información de los clientes.
	encientemente la información de los chemes.

Gestionar historial de contratos				
Resultado	Los usuarios pueden mantener un registro			
	completo y organizado de todos los contratos			
	realizados, facilitando la gestión y el			
	seguimiento de compromisos contractuales.			

# 2.1.4. Sprint review

Revisión del Sprint 1				
Objetivos del Sprint: Implementar la funcionalidad básica de gestión de usuarios, incluyendo				
autenticación de usuarios, registro y almacenamiento de datos de la empresa, así como la				
capacidad de gestionar clientes y mantener un historial de contratos.				
Participantes				
Nombre	Rol			
Zalazar Villca Brian Nahuel	Scrum Master			
Carrasco Dalba Daniela	Product Owner			
Zalazar Villca Brian Nahuel	Equipo de desarrollo			
Carrasco Dalba Daniela	Equipo de desarrollo			
Presentación del incremento				
Función presentada	Retroalimentación			
Gestión de usuarios	Se completo exitosamente			
Gestionar autentificación	Se completo exitosamente			
Gestionar empresa	Se completo exitosamente			
Gestionar clientes	Se completo exitosamente			
Gestionar historial de contratos	Se completo exitosamente			
Tareas co	mpletadas			
Tarea	Estado			
Estructurar proyecto	Terminado			
Diseñar arquitectura	Terminado			
Diseñas base de datos	Terminado			
Crud usuarios	Terminado			
Crud autentificación	Terminado			
Configuración de empresa	Terminado			
Crud clientes	Terminado			
Crud historial de contratos	Terminado			
Para lo que viene				
Gestionar campañas publicitarias	Pendiente			
Reportes de estado	Pendiente			

Generación de contenido grafico	Pendiente
Gestionar redes sociales	Pendiente
Automatización de publicaciones	Pendiente
Monitoreo de campañas	Pendiente

# 2.1.5. Sprint retrospective

Retrospectiva Sprint 1				
Fecha	15/04/2024			
Facilitador		Zalazar Villca Brian Nahuel		
Objetivo	Objetivo		Fomentar la mejora continua del equipo	
		Scrum, identificar lo que funcionó bien y las		
		áreas de m	ejora, y colaborar en la	
		implementació	n de acciones concretas para	
		optimizar el pr	oceso en el próximo sprint.	
Nombre de asistentes		<ul><li>Carrasc</li></ul>	o Dalba Daniela	
		– Zalazar	Villca Brian Nahuel	
Temas a tratar		– Oportui	nidades de mejora	
		– Trabajo	equipo	
		- Proceso	os y herramientas	
		<ul> <li>Gestión</li> </ul>	de tiempo	
Discusión				
¿Qué salió bien?	¿Qué no salió bien?		¿Qué haremos de manera	
¿Que sano bien:			diferente?	
Se logro concluir	Falta de comunicación y		Mejorar la comunicación	
exitosamente todo lo	organización en algunas		entre los integrantes del	
planeado para el Sprint.	tareas		equipo de desarrollo.	

### III. Bibliografía

- Brandemia\_. (29 de Enero de 2024). ¿Cuáles son los desafíos de futuro del diseño? Los profesionales hablan. Obtenido de https://brandemia.org/desafios-de-futuro-del-diseno-los-profesionales-hablan
- Brandemia\_. (25 de Enero de 2024). *Inteligencia artificial aplicada al diseño gráfico*, ¿herramienta o amenaza? Obtenido de https://brandemia.org/herramientas-ia-disenografico-amenaza-oportunidad
- Comité de Marketing y Publicidad. (2016). *Elementos del markting digital*. D.F., México: Central Media.
- Guerrero Salinas, M. (2022). DISEÑO GRÁFICO Y TENDENCIAS EN LA GLOBALIDAD. Revista Internacional de Cultura Visual, 11.
- Laravel. (02 de Abril de 2024). *Laravel*. Obtenido de https://laravel.com/docs/10.x/readme
- Rosales Mora, M. (Noviembre de 2020). Diseño gráfico elementos y coceptos básicos. San José, Costa Rica.
- Stanton, W. J., Etzel, M. J., & Walker, B. J. (2007). Fundamentos de Marketing. México, D.F: McGraw-Hill.