

8

DICAS PARA VENDER MAIS NO INSTAGRAM

@CRESCENDOMENTALMENETE



GIANLUCA FUSARO

EMPREENDEDOR DIGITAL
ESPECIALISTA EM INSTAGRAM

ME ACOMPANHE!



@CRESCENDOMENTALMENETE



Faça uma bio bombástica!

Mas afinal o que seria uma bio BOMBÁSTICA?

Nada mais é do que uma bio atraente, objetiva e clara contendo as seguintes informações:

Quem é você, o que você faz e qual o benefício do seu trabalho.

01

DICA

Solucione Problemas!

Antes de qualquer coisa pense nas maneiras em que o seu produto soluciona o problema do seu cliente.

O que torna uma autoridade é exatamente a aquele conteúdo que ela compartilha com os outros, aquela solução que ela oferece.

Então pense fora da caixa e pense realmente em ajudar o seu cliente e isso te trará muita autoridade e consequentemente vendas.

02

DICA

Tenha Conhecimento!

Acredite em você e tenha segurança e muito conhecimento quando for falar do seu produto para o cliente.

Se puder compre o produto que você está vendendo para estudar ele e realmente saber que é algo que vai resolver o problema do seu cliente.

Estude ele de cima a baixo quantas vezes forem necessárias e saiba exatamente o que você está promovendo e como isso pode mudar a vida do seu cliente.

03

DICA

Atendimento com empatia!

Seja empático com seu cliente, seja gentil e o dê a atenção necessária.

Faça uma amizade e encontre pontos em comum entre vocês, e isso fará com que ele passe a se identificar e confiar em você e no seu trabalho.

Estima-se que 70% da experiência de compra de um consumidor se baseia no modo como ele é tratado pelo vendedor e 70% é um índice bem grande para ser ignorado.

04

DICA

Crie seu próprio estilo!

O conteúdo visual é a essência do seu Instagram, tenha seu próprio estilo garantindo que sua estética seja consistente e autêntica.

Use outros perfis de inspiração, mas nunca copie.

Acrescente seu toque pessoal e use sua criatividade.

05
DICA

Gatilhos Mentais!

Utilize gatilhos mentais a seu favor, mas com cuidado para não causar um excesso deles e acabar confundindo seu cliente.

Os gatilhos mentais são extremamente poderosos quando usados de maneira correta.

Alguns gatilhos que você pode usar:

Escassez, Reciprocidade e Curiosidade.

06
DICA

Crie Conteúdo de Valor!

Poste muito conteúdo relevante para o seu público: publique entre 3 a 5 postagens diárias e entregue o máximo de valor para os seus seguidores.

Utilize as hashtags corretas do seu nicho para ganhar ainda mais visibilidade no seu perfil.

Poste diariamente nos stories e se relacione com seu público, crie um vínculo com ele.

07
DICA

Não pare de estudar!

Se você quer vender todos os dias na internet precisa estar sempre se atualizando e o GVE é um dos melhores treinamentos para você vender todos os dias pela internet.

Em menos de 15 Dias os alunos estão vendendo e faturando muito dinheiro.

**SE QUISER SABER MAIS
CLIQUE AQUI!**

08
DICA