



**Leandro Vieira Reis**  
**37 anos , Casado**

## Dados Pessoais

**E-mail:** vieirareisleandro@gmail.com

**Nacionalidade:** Brasileiro

**Telefone:** (41) 9 9123 7570 (recados)

**Celular:** (41) 9 9242 6307 (pessoal)

**Endereço:** Rua Expedicionário Silvestre Skodowski,  
319 CEP:83.085-360 - Jd. Suiça São José dos Pinhais -  
Paraná - Brasil

## Objetivos Profissionais

### Gestão em Vendas e Marketing / Publicitário/ Designer/

#### Resumo Profissional:

Experiência de mais de 18 anos com mercado de Varejo, Atacado, Key Accounts, Food Service e Distribuição. Gestão analítica (KPIs e Planejamento), Excel Avançado, Coaching, Gestão e Treinamento de Equipes.

Criação de Campanhas publicitárias. Atendimento, Arte-Finalização, Criação e Direção de Arte, Eventos, Projeto de Captação de Recursos para Eventos, Produção de Jingles, Administração de Redes Sociais, Rótulos e Embalagens, Assessoria e Consultoria Empresarial.

Busco constante aprendizado e conhecimento tecnologico, recentemente refiz cursos de HTML5 e CSS3. E iniciei Phytton(ainda em curso) com a finalidade de ampliar os conhecimentos em linguagem de programação e aumentar minha capacidade de processamento e análise de dados com RPA(Robotic Process Automation).

## Escolaridade

### Formação superior completa

Graduação: Comunicação Social - Bacharelado em Publicidade e Propaganda, Universidade Tuiuti do Paraná (Concluído em Dezembro de 2005)

## Idiomas

### Inglês

Avançado - Richard Hugh Fisk Foundation.

### Espanhol

Básico: Vivência.

## Informática

### Office

Word, Powerpoint, Outlook, Excel - Nível Avançado

### Artes Gráficas

CorelDraw, Photoshop, - Nível Avançado

### Internet

HTML5, CSS3, Java Script (básico), Redes Sociais, MarketPlace

### Outros

Davinci Resolve/ Premier/ Sound Forge/

## **Histórico Profissional**

### **Cervejaria Cidade Imperial**

Vendedor - Março/2020 a Junho/2022

Atendimento ao Varejo, Mercado Frio, Auto Serviço, Distribuidores e Key Accounts. Treinamento e Suporte à Gerência e Supervisão como vendedor líder.

### **Autônomo**

desde Março/2019

Atendimento e Designer de Material Gráfico e Comunicação Visual

### **ARCAMI Distribuição de Alimentos**

Supervisor de Vendas - Março/2017 a Novembro/2018

Gestão de equipe de Representantes Comerciais, acompanhamento de itens de performance, processo seletivo, contratação e treinamento de novos RCAS, prospecção de mercado, coaching da equipe de representantes, ampliação de mix e distribuição numérica.

### **Approach Publicidade e Propaganda**

PJ - de Junho/2013 a Março/2017

Prestação de serviços nas áreas de: Representação Comercial / Design e Produção Gráfica / Consultoria em Gestão e Marketing / Desenvolvimento de Produtos / Implantação de PCP/ Desenvolvimento de Marcas / Rótulos e Embalagens / Comunicação Visual.

#### **Principais clientes:**

Cachaça Seleta (Representação Comercial)

Claraind - Indústria de produtos de limpeza. (Consultoria, gestão terceirizada, desenvolvimento de rótulos, comunicação visual, administração de redes sociais, desenvolvimento de produtos, ajuste de política de preços e custos de produto e produção, implantação de PCP e ajustes no processo de linha de produção e formulação de produtos).

GR Artesanal - Produtos para embelezamento equino.

Paraná Têxtil - Indústria de telas para construção civil e agronegócio.

Campo Rural - Site de Vendas para o Agronegócio.

ACAMP Associação de moradores da Campina do Taquaral.

Deputada Estadual Cláudia Pereira.

### **GlobalBev**

Supervisor de Vendas - Interior do PR - Janeiro/2012 a Maio/2013

Comecei como Supervisor de Trade MKT, responsável pelo Sell Out dos Distribuidores em Curitiba e Região e fui promovido para Supervisor de Vendas cuidando de toda operação comercial no Interior do Paraná, responsável por 3 Representantes e Equipe terceira de merchandising. Atendendo todos os canais sendo que o Pequeno/Médio Varejo por meio dos distribuidores. E o Médio/Grande varejo e contas regionais e Atacados com os representantes.

### **AMBEV - Cia de Bebidas das Américas.**

Supervisor de Vendas - Fevereiro/2009 a Junho/2011

Supervisão de Vendas de Varejo de 1 a 5 Check-outs, Curitiba e região metropolitana, Equipe de 5 Vendedores e 5 Promotores. Depois promovido lateralmente como Supervisor de Vendas VIP Noturna. Cuidando de contratos e atendimento a casas noturnas, bares e pizzarias de Curitiba e Região Equipe de 4 Vendedores.

### **M. SHOP COMERCIAL**

Consultor de Vendas II - Dezembro/2008 a Fevereiro/2009

Atendimento na loja, e vendas externas para empresas de Arquitetura, no segmento de Utilidades Domésticas e Coifas, Fogões, Adegas de alto padrão.

### **AGVD - Approach Gestão Em Vendas e Distribuição**

Supervisor de Vendas e Merchandising - Julho/2006 a Novembro/2008

Atividade: Supervisão de Sell Out dos Distribuidores, Vendas e Merchandising nos "Key Accounts" – Relatórios: (Acompanhamento de Giro, Curva ABC, Facing, Pesquisa de preço etc.). Treinamento e acompanhamento de equipe de vendas. Acompanhamento da equipe de merchandising em conjunto com a agência. Elaboração de campanhas de vendas etc. - Empresa trabalha com gestão terceirizada e representação comercial para: VAL Alimentos, Bertin Alimentos, NORSAL (Sal Lebre).

### **VALE FÉRTIL INDÚSTRIAS ALIMENTÍCIAS LTDA.**

Estagiário em Comunicação e Marketing - Junho/2005 a Junho/2006

(Relatórios de rentabilidade, análise de pedido, relatórios de merchandising (Análise de facing, share of shelf, share of market, custos, etc.) , re-design de rótulos, arte finalização, produção e orçamento de material gráfico para anúncios e material de comunicação visual para feiras, eventos e PDV's, Atendimento a fornecedores, clientes, agências e veículos de comunicação.) – [www.valefertil.com.br](http://www.valefertil.com.br)

### **UNILEVER BRASIL LTDA.**

Promotor de Vendas - Julho/2004 a Fevereiro/2005

Administração de Shelf Life, Merchandising, Reposição, Relatórios de Facing, Pesquisa de Preço, Reposição etc.

### **PARMALAT BRASIL S/A IND. ALIMEN.**

Promotor de Vendas - Abril/2003 a Dezembro/2003

Administração de Shelf Life, Merchandising, Reposição, Relatórios de Facing, Pesquisa de Preço, Reposição etc.

## **Objetivos Salariais**

**Pretensão salarial:** R\$ 3.500,00

*aceito propostas menores com compensação em variáveis ou com a finalidade de experiência e aprendizado em novas áreas.*

**Benefícios:** Plano de Saúde.

**Região de interesse:** Preferência pela região de São José dos Pinhais - Paraná - Brasil. / Aceita viajar pela empresa./ Aceita considerar propostas de outras regiões.

## **Informações complementares**

Curso de Organização e Realização de Eventos - Prof. Francisco Vieira - Docente da Anhembí - Morumbi - SP. - (2009)

Curso de Projetos de Captação de Recursos para Eventos - David Poit - Autor do Livro - Eventos Esportivos. - (2009)

Curso de Merchandising e Administração de Shelf Life - Superação - Parmalat Brasil S.A.