

Matteo Arata Curriculum Vitae

INFORMAZIONI PERSONALI

Data Nascita	06/06/1976
Residenza	Via Marconi 47, Podenzano, PC
Domicilio	Via Lorenteggio 232, Milano
Recapiti	340 8041161 – aratamat@gmail.com
Altre informazioni	Celibe, nazionalità Italiana

PROFILO PROFESSIONALE

L'esperienza di tre start-up mi ha formato a vivere l'azienda con un forte orientamento al lavoro, ad essere coinvolto nelle finalità aziendali e ad apprendere velocemente agendo in tempi ridotti.

Ho maturato autonomia nella gestione degli obiettivi aziendali – anche in contesti complessi – con un'ottica di particolare attenzione alla visione strategica e alla valorizzazione delle persone. Ho lavorato in ambiti diversi, ripartendo ogni volta dai miei punti di forza personali.

Ritengo di aver acquisito competenze approfondite sul prodotto mutuo e sullo sviluppo di una rete distributiva, sia sotto il profilo organizzativo che commerciale, con particolare attenzione agli aspetti di innovazione e dell'efficacia organizzativa.

Conosco approfonditamente il settore del credito bancario. Per cultura e interesse personale ho sempre aggiornato le mie competenze in ambito marketing, in particolare per tutto quanto riguarda il settore digital, sia web che mobile.

ESPERIENZE LAVORATIVE

Luglio 2012 **Attività professionale indipendente** di consulenza aziendale, rivolta alla ristrutturazione strategico-organizzativa e finanziaria. Consulenza sugli impatti organizzativi della normativa 141/2010 in ambito creditizio.

Da marzo 2010 a giugno 2012 **The Mortgage Factory** (gruppo Gabetti Property Solution). **Amministratore Delegato, Consigliere della partecipata Crif ICM (gruppo CRIF)**

L'Azienda nasce per fornire una piattaforma innovativa di prodotti e processi a reti di distribuzione mutui retail in collaborazione con il gruppo Crif. L'attività di The Mortgage Factory copre le aree back office, piattaforme operative, gestione compliance e gestione catalogo prodotti mutuo.

Start-up dell'azienda sin dalla fase del disegno strategico e business plan, negoziazione delle partnership societarie e impostazione operativa dell'azienda. Definizione degli accordi con gli intermediari bancari ed assicurativi e delle operatività collegate. Gestione di 30 dipendenti e dei rapporti con le reti vendita mutui collegate.

Da febbraio 2009 a febbraio 2010 **NMG Financial Services**. Società di consulenza direzionale in ambito finanziario e assicurativo. **Principal Consultant**

Attività di consulenza strategica per alcuni gruppi assicurativi (Reale Mutua, Tokio Marine, Assurant, Generali), e strategico - organizzativa per società di distribuzione di prodotti di credito.(Barclays,Ubi, Tree Finance, Cariparma)

Visitor presso la sede di Sidney per l'implementazione di un programma internazionale in ambito riassicurativo.

Da settembre 2007 a gennaio 2009 **Altachiara Italia Spa**, società Finanziaria con mandato distributivo da parte del gruppo Ubi Banca. **Direttore Generale, Amministratore Unico** della controllata broker assicurativo.

Definizione del progetto strategico del business plan e ricerca del partner bancario. Start-up aziendale e direzione di circa 20 risorse e 150 agenti. Deleghe sulle aree prodotti, marketing, operation e commerciale. Avvio del broker assicurativo.

Da febbraio 2002 dicembre 2007 **Gruppo Immobiliare e creditizio ERIF Spa**, collaborazione con diversi step professionali:

- ✓ **Unione Mediatori Creditizi Italiani Srl**. Rete nazionale di mediazione del credito. **Direttore Commerciale**. Definizione del business model, organizzazione della struttura, sviluppo dell'erogato a livello nazionale. Gestione convenzioni ed accordi con gli enti eroganti. Dal 2006 Project leader del progetto che ha portato, in collaborazione con il gruppo Ubi Banca, alla nascita di Altachiara Italia spa;
- ✓ **Italfin Srl**, Legnano. Rete di mediazione del credito. **Responsabile sviluppo rete**. Gestione nuovi inserimenti, formazione, supporto alla rete commerciale. Coordinamento investimenti in marketing e comunicazione commerciale;
- ✓ **Italfin Srl**. **Consulente del credito e assistente dell'AD**.

Da dicembre 2000 a maggio 2002 **Consultique Spa**, rete di Consulenti Finanziari Fee Only e Family Office.

Collaborazione in ambito marketing e sviluppo della piattaforma web. Consulente affiliato al network. Collaboratore tecnico dell'associazione ADUC-Investire Informati e del sito FinanzaOnline.

Da novembre 1999 a novembre 2000 **Il Sole 24 Ore Spa**, stage

Junior Analyst presso l'area "Analisi e Studi" con il compito di monitorare il mercato dei new media digitali e di predisporre un report mensile per la direzione aziendale.

Da gennaio 1997 a gennaio 1999 **In@web**, sviluppo di soluzioni digitali per PMI, **commerciale**

PRINCIPALI ESPERIENZE FORMATIVE

2009	Corso "Quantitative Analysis in the Reinsurance Market" , Sydney, NMG Financial Service.
2002	Master "Analisi Finanziaria e Pianificazione Patrimoniale" Verona, Armellini Consulting.
2001	Laurea in Comunicazione d'Impresa presso l'Università degli Studi di Siena. Votazione 109/110. Ambito Tesi: Investor Relations.
1995	Diploma di Maturità Scientifica , Liceo "Respighi", Piacenza.

ALTRE INFORMAZIONI

- ✓ Conoscenza lingua Inglese: upper intermediate con permanenza in UK per 6 mesi. Attualmente sto frequentando un corso per riportare la conoscenza a un uso fluente.
- ✓ Ottima conoscenza degli strumenti office, e generale confidenza con la tecnologia; competenze in ambito project management;
- ✓ Conoscenza del business mobile e web, in particolare sui temi di digital marketing;
- ✓ Frequentazione corsi di negoziazione, coaching, sviluppo personale;
- ✓ Fondatore, membro del Comitato Esecutivo e Tesoriere di Assomea, principale associazione italiana mediatori creditizi ed agenti in attività finanziaria.

INTERESSI EXTRA-LAVORATIVI

La gestione di un piccolo fondo agricolo in alta Val Trebbia mi permette di passare il mio tempo libero in pieno contatto con la natura insieme alle persone che mi sono vicine.

Amo leggere in generale e confrontarmi su temi economici, sociali e politici.

Pratico sport, in particolare squash, escursionismo e tiro al piattello.

Autorizzo il trattamento dei dati personali riportati in questo documento per le finalità relative alla selezione del personale, in conformità con la normativa vigente.