

Via Napoli 2/a
87040 Castrolibero (CS)

Tel. : 0984 853057
Fax: 178 6066802
Cell. 329 9652795
E-mail: a.principe@itconsulting.cs.it

Andrea Principe



Informazioni personali

Stato civile: **Celibe**

Nazionalità: **Italiana**

Data di nascita: **10/04/1977**

Luogo di nascita: **Cosenza (CS)**

Residenza: **Castrolibero**

Istruzione

1991 - 1996 I.T.I.S. "A.MONACO" Cosenza, (CS)

Diploma di PERITO in INFORMATICA con valutazione di 60/60

Master in: PROJECT MANAGER di E-COMMERCE

progetto SKILLPASS (2001)

Ho seguito corsi di formazione tenuti da Aziende del settore informatico su:

- Creazione e gestione di reti informatiche
- Calcolo e Risoluzione di problemi di stabilità elettrica tramite UPS Apc

Formazione continua tramite libri, riviste del settore e formazione a distanza.

2009 Iscrizione all'albo dei Mediatori Creditizi al n. 120356

2011 Corso di formazione PNL e Tecniche di Vendita – Max Formisano Group

2011 Iscrizione all'albo degli Agenti in attività finanziaria

Formazione *continua* in gestione forza vendite e marketing

Ottime doti come formatore nel settore TLC ed Informatica

Ottime doti relazionali, che mi procurano una ottima fidelizzazione della clientela

Capacità di organizzazione e gestione del personale.

Studio del Social Media Marketing sia su business tradizionale che Turistico 2.0

Formazione continua con partecipazione ad eventi, studio di pubblicazioni mirate su tematiche informatiche, turistiche e di marketing.

Riconoscimenti

Premio Italia che lavora 2001

Lingue straniere

Buona conoscenza dell'Inglese sia scritto che parlato

Esperienze di lavoro

1996 – 1997 Freelance Informatico Castrolibero (CS)

Collaboratore esterno

Realizzazione di opere multimediali su commessa

Esperienze di lavoro

1998 – 1999 EDIZIONI MASTER S.R.L. Rende (CS)

Collaboratore di Redazione

Stesura di articoli tecnici di natura informatica

Prima delle mie dimissioni, stavo per diventare responsabile di testata "Maxi Photo Collection"

Esperienze di lavoro

1999 – in corso IT Consulting di Principe A. Castrolibero (CS)

Titolare

Consulenza informatica,

Progettazione, realizzazione e gestione di reti informatiche

Progettazione di Cablaggi Strutturati anche in fibra ottica e Wireless

Progettazione, realizzazione e Gestione di siti e portali Web

Progettazione di impianti di Controllo del territorio su rete LAN
Ottime capacità di Problem Solving in assistenza di Hardware e Software
Corsi di formazione a vari livelli in informatica per aziende ed enti pubblici
Conoscenza profonda dei software di Office Automation (MS Word, Excel, PowerPoint, Access, Publisher, ecc.)
Ottima conoscenza dei sistemi operativi MS Windows 98, Me, 2000, 2000 Server, Xp
Progettazione e realizzazione di sistemi di Archiviazione Ottica documentale
Ottime doti di navigazione in internet per ricerca informazioni
Ottime capacità di utilizzo e gestione della posta elettronica
Conoscenza ed implementazione di sistemi di sicurezza informatica
Ottima conoscenza dell'Inglese tecnico-informatico
Basi nell'utilizzo di Linux
Consulente specializzato D.Lgs 196/03 sulla privacy

Conoscenza di base di Hardware e software per la rilevazione presenze del personale e controllo accessi tramite carte magnetiche.
Ottime capacità di progettazione, realizzazione e gestione in genere di sistemi informativi personalizzati.

Profonda conoscenza dei sistemi informatici dedicati al turismo e alla sanità (es. sistemi per l'acquisizione di comande ai tavoli tramite terminali radio, informatizzazione di strutture turistiche di ogni ordine e dimensione. Informatizzazione di case di cura private di medio-grandi dimensioni. Sistemi di pagamento elettronico e di Building Automation.

Febbraio 2005: Stipulato accordo quadro con Andromeda Italia srl per assistenza tecnica Hw su apparati informatici di Poste Italiane, PC Compy, CredEm, Consip, SCC, Quercia Software, Renault, Peugeot, su tutto il territorio calabrese.

Aprile 2005 – ad oggi: Accordo come concessionario per la Calabria di Ericsoft; azienda specializzata in software per il turismo e la ristorazione. Grazie a questa collaborazione ho acquisito una conoscenza profonda del settore Hospitality, e anche ho preso manualità nella configurazione di registratori di cassa e stampanti fiscali.

Aprile 2005 – Dicembre 200: Stipulato accordo quadro con World Ware srl per assistenza tecnica Hw/Sw anche su reti e programmazione router presso Endesa, Enel, Telecom Italia, RFI, Assicurazioni RAS, Zurich. Assistenza per stampanti, pc e server HP. Tutto sul territorio calabrese.

Luglio 2005- Agosto 2006: Stipulato accordo quadro con DataVision srl, per assistenza presso strutture ENI e H3G in Calabria. (interruzione del rapporto perché il mio fornitore non si è aggiudicata la gara per il mantenimento del parco hw/sw dei clienti indicati)

Settembre 2005 – Dicembre 2005: Stipulato accordo quadro con Pentaservice srl per l'assistenza tecnica ai software di Home banking per conto Unicredit, Banca di Roma, Banco di Sicilia. (Termine dell'appalto da parte del mio cliente)

Gennaio 2006: Specializzazione in sistemi ed impianti telefonici Voice Over IP

Giugno 2007- Dicembre 2007: Stipulato accordo per i servizi di assistenza tecnica su terminali pos della rete BNL (Cliente insolvente)

Giugno 2007 – Agosto 2007: Stipulato accordo per servizi di assistenza tecnica con RFI (Attività spot)

2008 – 2009 Collaborazione con Works Italia srl e Andromeda srl svolta attività di swap di tutti i router di Banca BNL del sud Italia – Servizi di installazione Server Linux per conto BT Albacom, Installazione Server Aix per Poste Italiane, Interventi imac e garanzie e altro per clienti diversi, installazione router cisco per conto Terna (collaborazione terminata per insolvenza del cliente)

Giugno 2009 – ad oggi: Accordo con FastWeb – Soluzione Impresa per la vendita di contratti nelle piccole e medie imprese, con gestione di un piccolo gruppo di venditori

Settembre 2009 – Settembre 2010: Collaborazione con NOTAX spa per la diffusione del circuito di fidelizzazione UNICLUB (raccolta a punti e concorsi a premi) per Cosenza e provincia.

Gennaio 2011 – Aprile 2012: Segnalatore per impianti di energia alternative SOCOEL srl

– Rende (CS) – Grazie a questa attività ho acquisito buone capacità di contrattazione anche su impianti di importi consistenti.

Marzo 2011-Giugno 2012: Accordo con H3G per la vendita di contratti sia business che consumer

Maggio 2011-Giugno 2012: Accordo con EOn per la vendita di contratti di energia elettrica e gas

Maggio 2012: Accordo con EURVEN per la vendita sulla Calabria dei compattatori e sistemi per la raccolta differenziata innovativi.

Maggio 2012- in corso: Avvio di una piccola attività di contract alberghiero e ristorativo, in partnership con i professionisti dei vari comparti nell'ambito dei settori indicati.

Ottobre 2012-in corso: Consulente di viaggi con il tour operator Borsa Viaggi di Roma. Vendita pacchetti turistici e organizzazione piccoli tour

Obiettivi

Crescita professionale in ambiente giovane e dinamico. Amo Raccogliere nuove sfide.

Castrolibero, li 27/11/2012

In/Fede


Ai sensi della nuova normativa sulla privacy 196/03, e sue successive modifiche, autorizzo la Vs. azienda al trattamento dei miei dati personali.