



Playbook para

# **Cobrar Rápido y Crecer Rápido con tu agencia de marketing**

(en tiempos inciertos)



# Índice

#CobraRápidoCreceRápido

4

Caja de herramientas para liderar  
tu agencia y cobrar por tus trabajos.

5

Diseña tus próximas campañas de generación  
de prospectos con esta caja de herramientas.

7

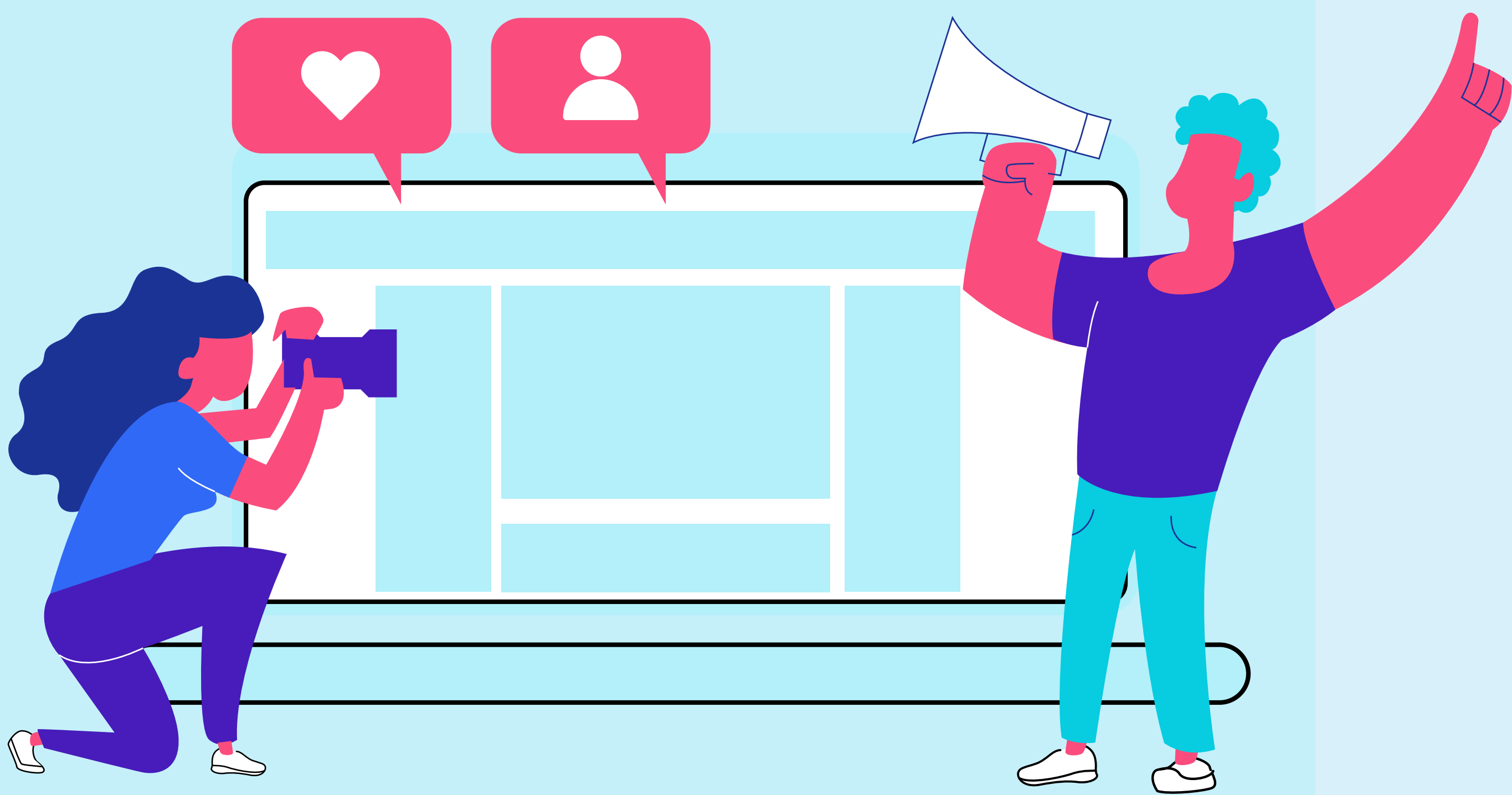
Tu solución para la automatización administrativa.

10

¿Cómo una plataforma puede  
ayudarme a cobrar rápido?

11

2



# #CobraRápidoCreceRápido

A casi todos los que integramos Flexio nos sucedió, en algún momento, de tener que completar una factura para cobrar a un cliente. ¡Incluso al mismo cliente durante varios meses!

Vimos cómo eso nos quitaba tiempo y retrasaba el proceso de cobro de una factura.

Queremos ser una solución para gestionar tus cobros desde un solo lugar, para que en menos de 3 minutos crees una liga de pago y recibas pagos desde cualquier lugar de México.

Fue nuestra pasión por las soluciones, lo que nos impulsó a desarrollar este kit de herramientas que queremos compartir contigo.

Automatizar tus cobros con Flexio, permitirá que los colaboradores de tu agencia se dediquen a lo que realmente saben hacer y no pierdan tiempo con tareas repetitivas, mientras que a ti te permitirá enfocarte en diseñar, planificar y ejecutar mejores campañas de marketing.

Así conseguirás más clientes, y lograrás generar un flujo de efectivo que vuelva rentable tu agencia.

Porque queremos que lo logres, confiamos en que este kit de herramientas te ayude a lograr que las ganancias de tu agencia de marketing sean sostenibles en el tiempo y puedas recuperar tu inversión lo más pronto posible.

Cobra rápido, asegura tu flujo de efectivo y alcanza la rentabilidad.



# Utiliza esta caja de herramienta para liderar tu agencia y enfócate en cobrar por tus trabajos

En Flexio, hace tiempo nos decidimos por Trello como la plataforma ideal para coordinar nuestros proyectos de trabajo. Nos permitió alcanzar un espacio de trabajo efectivo a medida que surgieron nuestros primeros clientes y aumentaron nuestros colaboradores.

Te compartimos esta [plantilla básica](#) que hemos diseñado para nuestros clientes que gestionan proyectos de marketing, en ella vas a ver que las acciones o tareas para realizar se distribuyen por el estatus o avance.

Esta planificación se inspira en la filosofía GTD o “Termina las cosas”, cuyo principio es que ejecutes rápidamente aquellos procesos que toman poco tiempo y que regularmente siguen el mismo orden en un periodo similar.



Una vez establecido un proceso, luego podrás evaluar el rendimiento y saber qué se puede mejorar. Por lo tanto, es importante que planifiques las campañas de cada uno de tus clientes estableciendo plazos y persona responsable de cada tarea descrita para que el equipo funcione.

Este flujo de trabajo incluye los días de cobro y pago, los mismos que deben estar preestablecidos en tu tablero de Trello y definidas las herramientas que te permiten avanzar de manera efectiva.

Un emprendedor que quiere crecer de manera efectiva sabe que necesita personas talentosas y herramientas tecnológicas confiables y accesibles.

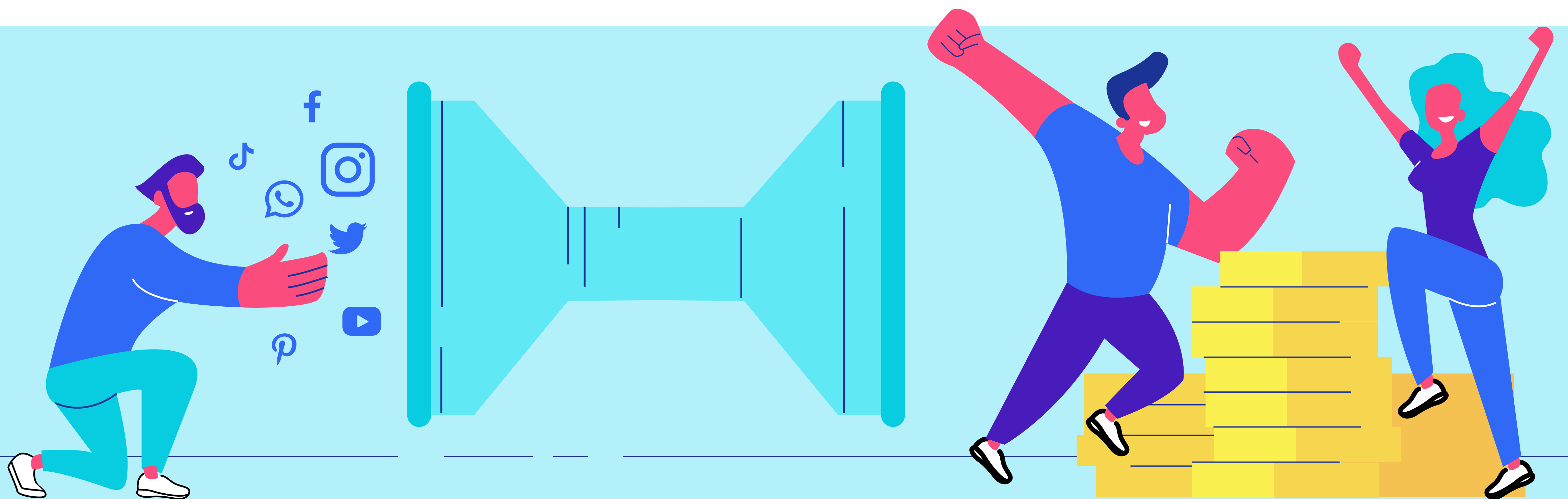
#CobraRápidoCreceRápido

## Diseña tus próximas campañas de generación de prospectos con esta caja de herramientas

Para lograr una campaña exitosa la clave es impactar a tu público objetivo, con el mensaje adecuado en el momento oportuno.

Para entender por dónde conectar con los usuarios, y cómo guiarlos por el camino que más te conviene, precisas un panorama completo de todo su recorrido.

Por eso, el equipo de marketing de Flexio preparó dos funnels que puedes [descargar aquí](#) para campañas de generación de prospectos, que podrás utilizar con tus clientes, cualquiera sea su modelo de negocio, propuesta de valor o modelo de monetización.



Campañas bien planificadas significan buenos resultados. Esto mantendrá feliz a tus clientes, y tu podrás cobrar tu trabajo en fecha.

Con clientes contentos, tu cashflow se fortalecerá y lo mismo la reputación de tu agencia, lo que sin duda te acercará nuevas oportunidades de negocios.

Este [plan de medios](#) te servirá como plantilla para definir los canales donde pautar y los objetivos a alcanzar. Con esta herramienta, el equipo de marketing de Flexio planificó cómo distribuir el presupuesto durante sus primeras campañas.

No pierdas tiempo decidiendo donde ejecutar el presupuesto. Enfócate en los resultados de tus clientes y deja que Flexio se ocupe de cobrar tus cuentas.





Para que las campañas sean exitosas, tus usuarios deben aterrizar en el sitio web de tu cliente.

En este kit incluimos este esquema de [Landing Page](#). Es el mismo que utilizamos en nuestros inicios de Flexio, en el que a lo largo de nuestras campañas fuimos minimizando las vías de escape.

Si incluyes un título llamativo y pocos campos de formulario, tendrás en tus manos un sitio de aterrizaje efectivo.

Con estos recursos, sólo tienes que explotar tu creatividad y la de tu equipo, para llegar con el mensaje adecuado en el momento oportuno a tu audiencia objetivo.

Así podrás cobrar rápido por tus trabajos y crecer con tu agencia.



# Tu solución para la automatización administrativa

Con Flexio, gestiona los cobros de tus clientes desde cualquier parte de México: dentro del panel de la plataforma, haz seguimiento de tus cuentas por cobrar, consulta los datos de tus clientes, el estado de cada cobro y las fechas de vencimiento.

Además, la plataforma envía notificaciones a tus clientes sobre las fechas de vencimiento para que tú no lo tengas que hacer.

En Flexio queremos que crezcas y seas rentable, por eso no cobramos rentas mensuales ni anuales, sólo pagas por el uso que le das al servicio. Por cada cobro concreto, abonas el 3,5% de la transacción.

La automatización administrativa es tu mejor aliada para que cobres a tus clientes en tiempo y forma, y recibas el dinero cuanto antes. Recuerda que para crecer rápido, necesitas cobrar rápido.

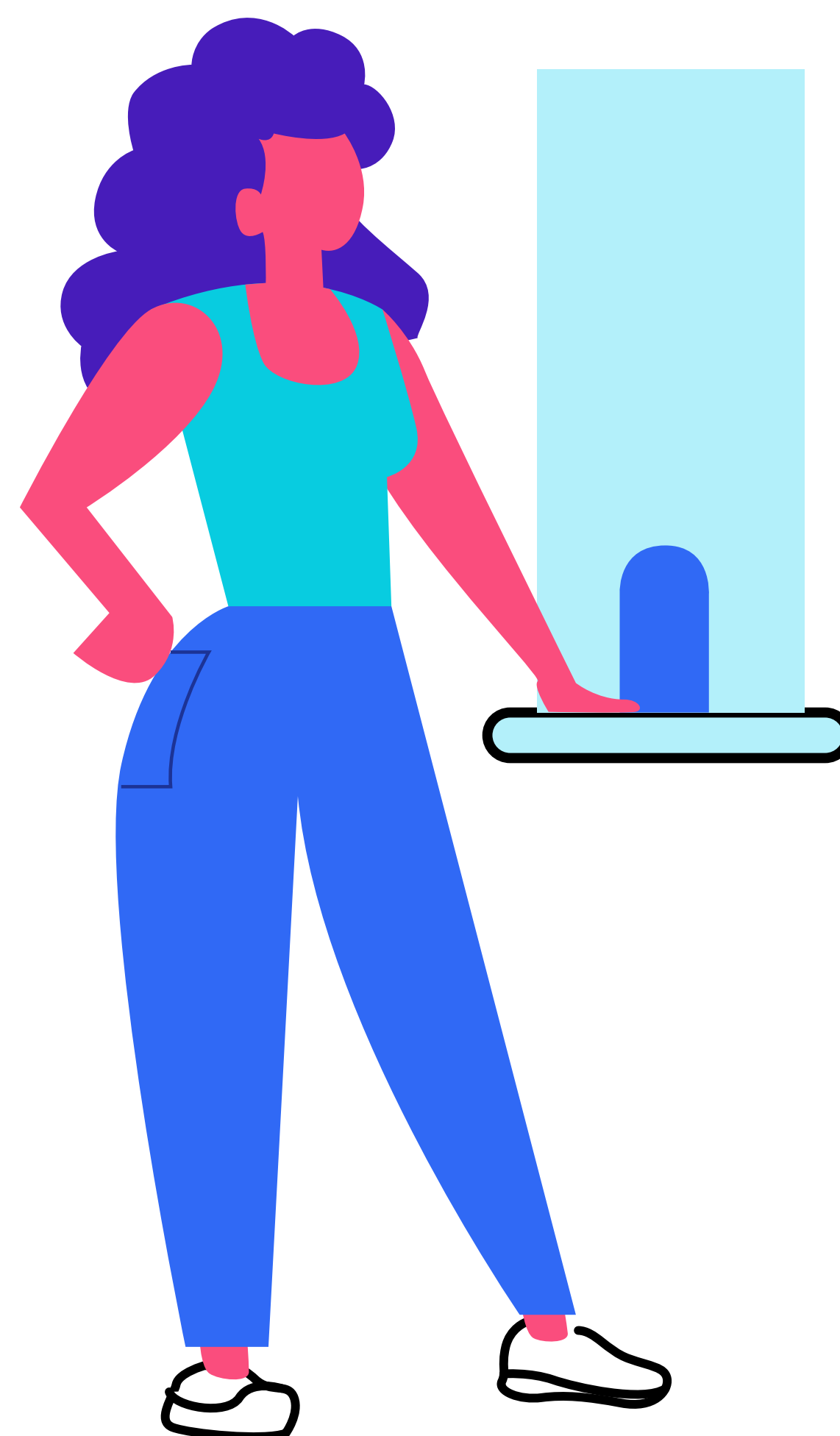
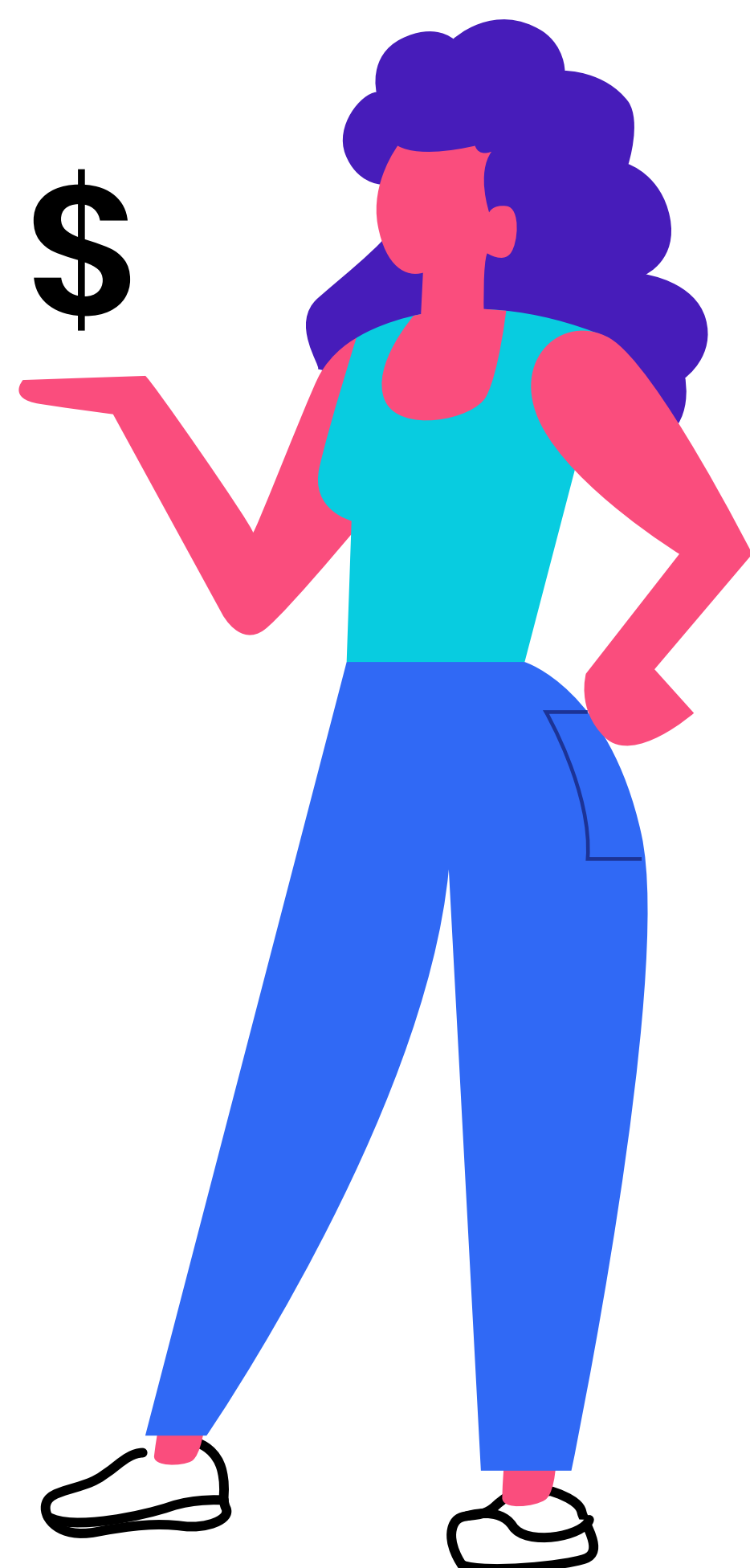


#CobraRápidoCreceRápido

## ¿Cómo una plataforma puede ayudarme a cobrar rápido?

Gracias a las ligas de pago. Éstas te permiten cobrar con tarjetas de crédito y débito de manera remota, y evitar las demoras. Sólo tienes que enviarle el enlace de pago a tu cliente por chat, SMS, correo electrónico o redes sociales. Tu cliente no necesitará la asistencia de ningún departamento técnico.

Además, con Flexio cuentas con un reporte en tiempo real de las ventas, cuentas por cobrar, devoluciones y retiros. Con nuestro tablero de control puedes acceder a datos claves para saber cómo está la salud financiera y el estado de liquidez de tu negocio.



## ¿Aún tienes dudas?

Queremos ser tu aliado y acompañarte mientras creces. Pero también sabemos de todas las tareas que debes afrontar en el día a día de tu negocio.

Por eso, ponemos a tu disposición una sesión completamente gratis con uno de nuestros asesores financieros para que tú mismo compruebes cómo la automatización administrativa es el camino para la rentabilidad de tu agencia de marketing.

Haz [click aquí](#) y despeja todas tus dudas.







**¿Quieres Cobrar rapido  
y crecer rapido?**

**[flexiopagos.com](https://flexiopagos.com)**

Una produccion de:

