**STUDIU COMPARATIV**

**SRL - SA/PFA**

**Aspecte de Management și Marketing**

A person in a suit looking at two doors

Description automatically generated

Orice inițiativă economică a unui antreprenor se dezvoltă și se concretizează într-o afacere rentabilă fiind în permanență dependentă de mediul economic în care își desfășoară activitatea, precum și de măsurile legislative ale statului, măsuri care reglementează activitatea entităților economice.

**Care este diferenta dintre PFA si SRL?**

PFA și SRL sunt două entități juridice înființate pentru desfășurarea de activități economice.

PFA este cea mai simplă formă de organizare a unei afaceri, în care fondatorul este acela care muncește efectiv. SRL este forma juridică preferată de antreprenori datorită flexibilității sale, avand mai multi asociați și un capital social format din părți sociale.

Decizia de înființare a **PFA versus SRL** depinde de mai multe criterii, cum ar fi : i) momentul de inițiere al activității (pentru cei aflați la începutul antreprenoriatului se recomandă PFA) ; ii) dimensiunea afacerii (pentru cele simple, de familie, se recomandă PFA, iar pentru cele complexe, care necesită investiții se recomandă SRL) ; iii) modul de valorificare a veniturilor (la PFA poti folosi venitul imediat ce l-ai obținut, iar la SRL trebuie sa platești lunar salarii, precum și  trimestrial **impozitul pe venit**, deci venitul va fi diminuat, putând fi folosit după efectuarea acestor plăți.

**1. Societatea cu Răspundere Limitată (SRL)**

**Avantaje:**

* **Răspundere limitată: Asociații răspund doar în limita capitalului social subscris, protejând bunurile personale.**
* **Structură flexibilă: Ideală pentru afaceri mici și medii, cu un număr redus de asociați.**
* **Impozitare avantajoasă: Poate beneficia de regimul microîntreprinderilor (1% sau 3% din cifra de afaceri, în funcție de numărul de angajați).**
* **Continuitate: Poate funcționa independent de viața asociaților, asigurând o perspectivă pe termen lung.**
* **Credibilitate: Este mai bine percepută decât PFA în relațiile cu partenerii de afaceri.**

**Dezavantaje:**

* **Formalități de înființare și administrare: Necesită înregistrare la Registrul Comerțului și depunerea de situații financiare anuale.**
* **Costuri inițiale: Include capitalul social minim (1 leu în România), taxe de înființare și administrare.**
* **Limitări legislative: Este supusă unui cadru legislativ mai rigid.**

**2. Societatea pe Acțiuni (SA)**

**Avantaje:**

* **Acces la capital extins: Poate emite acțiuni pentru a atrage capital suplimentar.**
* **Structură robustă: Ideală pentru afaceri mari cu planuri de extindere.**
* **Transferabilitatea acțiunilor: Acțiunile sunt ușor transferabile, ceea ce facilitează schimbarea investitorilor.**
* **Reputație: Este percepută ca fiind mai solidă și mai profesională decât SRL sau PFA.**

**Dezavantaje:**

* **Costuri și complexitate: Înființarea și administrarea sunt mai complexe și mai costisitoare.**
* **Cerințe legale stricte: Necesită capital social minim (50.000 lei în România) și raportări detaliate.**
* **Implicare redusă a acționarilor: Managementul poate lua decizii fără implicarea directă a tuturor acționarilor.**

**3. Persoana Fizică Autorizată (PFA)**

**Avantaje:**

* **Formalități reduse: Înființarea este rapidă și simplă.**
* **Flexibilitate: Potrivită pentru activități mici sau freelancing.**
* **Costuri reduse: Cheltuielile administrative sunt mai mici decât în cazul SRL sau SA.**
* **Impozitare simplă: Opțiuni variate de impozitare (normă de venit sau venit real).**

**Dezavantaje:**

* **Răspundere nelimitată: Proprietarul răspunde cu toate bunurile personale pentru datoriile PFA-ului.**
* **Capacitate limitată de extindere: Nu poate atrage investitori și este dificil de scalat.**
* **Credibilitate scăzută: Mai puțin atractiv pentru partenerii de afaceri mari sau pentru obținerea de finanțare.**

**Recomandare pentru desfășurarea activității comerciale**

**SRL – Cel mai echilibrat model pentru majoritatea afacerilor**

* **Motivare:**
* **Protecția patrimoniului personal este esențială.**
* **Flexibilitatea în administrare și posibilitatea de a beneficia de regimul fiscal pentru microîntreprinderi oferă un avantaj competitiv.**
* **Este ușor de extins și de adaptat la creșterea afacerii, fără complicațiile legate de SA.**
  + **Excepții:**
* **Dacă intenționați să operați pe scară largă sau să atrageți capital extern semnificativ, SA poate fi alegerea potrivită.**
* **Dacă activitatea este simplă, fără risc financiar mare, și implică o persoană fizică, PFA este o soluție eficientă.**

**Considerații de Management și Marketing**

1. **Management:**
   * **SRL: Structura permite crearea unor echipe flexibile și organizarea pe roluri specifice. Utilizarea unui management orientat spre obiective SMART (Specifice, Măsurabile, Abordabile, Relevante, Temporale) este recomandată.**
   * **SA: Necesită un management profesionalizat, cu procese și politici bine definite, incluzând guvernanță corporativă.**
   * **PFA: Managementul este centralizat și se bazează pe deciziile unice ale titularului.**

* **Marketing:**
  + **SRL: Poate investi în campanii diversificate, incluzând digital marketing (SEO, PPC, social media).**
  + **SA: Se concentrează pe construirea unui brand solid și poate aborda marketing la scară mare.**
  + **PFA: Se axează pe strategii de nișă, precum recomandările personale sau marketingul local.**

**Ce este si cum functioneaza un PFA?**

PFA (persoana fizică autorizată) este cea mai simplă formă în care o persoană fizică poate desfășura activități economice, folosind în principal forța sa de muncă, fiind organizată legal de de către OUG nr. 44/2008. PFA are cheltuieli de administrare mai mici decât o societate comercială (de cele mai multe ori se folosește un **calculator taxe PFA)**.

**Dezavantajul PFA** este că nu în orice domeniu poți funcționa ca PFA, precum și că un PFA are posibilități reduse de dezvoltare a afacerii.

**Calcularea taxelor pentru PFA**

**Taxele pentru PFA** se constituie în criteriul major care trebuie avut în vedere la înființarea unui PFA. Principala diferență între sistemul real și norma de venit  rezultă din **impozitul pe venit**. **PFA-urile în sistem real** platesc un impozit de 10% pe venitul net, care se calculează scăzând din încasările totale cheltuielile deductibile. **PFA-ul cu normă de venit** va plăti un impozit de 10% aplicat unei sume fixe, indiferent de nivelul înregistrat al încasărilor. În ceea ce privește contribuțiile pentru sănătate și pensie, plafoanele de 6 salarii minime rămân la fel (3300 lei salariul minim în 2024), însă modul de raportare la aceste plafoane este diferit. Pentru PFA-ul în sistem real contribuțiile se plătesc atunci când veniturile anuale depășesc plafonul, iar PFA-ul la normă de venit va plăti contribuțiile pentru sănătate doar dacă norma va fi mai mare decât plafonul stabilit prin lege.

**Ce este și cum funcționeaza un SRL?**

SRL (societate cu răspundere limitată) este o formă de societate comercială în care răspunderea asociaților (proprietarilor) este limitată la aporturile lor la capitalul social al societății, ceea ce înseamnă că proprietarii sunt personal responsabili pentru datoriile și obligațiile financiare ale SRL-ului doar proporțional cu capitalul aportat. SRL-ul poate avea unul sau mai mulți asociați, persoane fizice sau juridice, care dețin părți proporționale din capitalul social. SRL-ul este administrat de un director sau administrator desemnat de asociați. SRL-ul are obligația legala să depună la ANAF declarațiile financiare anuale. Înființarea unui SRL implică stabilirea statutului societății, aportul de capital social, desemnarea administratorilor și îndeplinirea altor formalități legale. După constituire, SRL-ul poate începe să desfășoare activități comerciale conform obiectului de activitate specificat în actul de înființare. Asociații sau administratorii decid privind strategiile de afaceri, angajarea personalului, contractarea, gestionarea resurselor financiare, având obligația de a plăti impozitele și **taxele SRL**. Profitul obținut din activitățile SRL poate fi distribuit sub formă de dividende asociaților în funcție de cotele deținute în capitalul social.

**Avantajele si dezavantajele SRL-ului in 2024**

SRL-ul este forma juridică preferată de întreprinzători datorită numeroaselor avantaje cum ar fi : posibilitatea atragerii de investiții, branduri sau parteneriate comerciale, este ușor de înființat, permite un număr de maxim 50 de asociați, obligațiile legale se achită doar din patrimoniul firmei, asociații răspund doar în limita aportului la capitalul social.

Dezavantajele SRL sunt : taxe de înființare și cheltuieli de administrare mai mari, iar desființarea SRL presupune o procedură mai complicată și mai costisitoare. În plus, costurile de personal (salarii și **taxe SRL**) pot fi ridicate în anul 2024.

**Calcularea taxelor pentru SRL**

În ceea ce privește SRL-urile, impozitul este de 1% din venitul net, dacă au minim un angajat, și 16% din profit, dacă nu au angajați. La acesta se adaugă impozitul pe dividende de 8%. La fel ca în cazul PFA-urilor, atunci cand veniturile din dividende depășesc echivalentul a 6 salarii minime brute (18.000 lei), asociatul are obligația de a plăti CASS (contribuția pentru sănătate), conform plafoanelor impuse prin lege.

**Concluzie**

Pentru a lua o buna decizie referitor la cea mai buna formă de organizare juridică a activității economice, PFA sau SRL, un antreprenor poate să se documenteze pe cont propriu, sau poate să apeleze la agenții specializate, care oferă o varietate de servicii suport.

Pentru afaceri care necesită echilibru între protecția patrimoniului, flexibilitate și credibilitate, **SRL** este cea mai bună opțiune. Totuși, alegerea depinde de specificul activității și de planurile pe termen lung.

FRENT PARASCHIVA-CRISTINA, AC-IS, 3.1

**Bibliografie**

* Wikipedia.org
* Cursuri - CV