



## Entrega 0

**Profesor:** Hernán Cabrera **Ayudante:** Diego Rosselot

## Integrantes:

- Cristobal Carvallo
- Cristobal Santander
- Cristobal Zink

## a. Características Generales:

- Objetivos: Esta aplicación está destinada a las fábricas automotrices, tiene el objetivo de brindar información clave para la optimización de los procesos, y la toma de decisiones, tanto a nivel de alta gerencia como los gerentes de áreas especificas.
- II. Flujo de la aplicacion: Esta app será un software de planificación, es decir se hará una solicitud en gerencia general, la cual será enviada al gerente comercial para que envia solicitudes a cada área especifica, donde sus gerentes deberán simular sus procesos y presentar sus simulaciones junto a su dashboard de resultados con indicadores y gráficos del desempeño de su simulación, lo cual será evaluado por el gerente comercial, y este determinara si aceptar o no la simulación, luego de esto, de ser aceptado, ya el gerente comercial teniendo las simulaciones de todas las áreas juntas, procederá a enviar una propuesta completa y detallada al gerente general.
- III. Información del Dashboard: Los Dashboard serán diferentes para cada tipo de usuario, estos serán diferentes para las 4 áreas específicas, cada una tendrá su propio Dashboard de su simulación, luego estas podrán ser visualizadas o modificadas por la alta gerencia, quienes se encargarán de aprobar/rechazar o modificar. Es decir, los dashboard contendrán los siguientes tópicos de información relevante para la cadena.
  - 1) Ensamble de piezas
  - 2) Armado
  - 3) Pintura
  - 4) Montaje

Luego también existirá un **Dashboard extra** diferente a los que se involucran directamente con la cadena, este se encargará de ilustrar la información del mercado y **va a simular el mercado de vehiculos**, esto será visible solo para el gerente general, este Dashboard tiene la finalidad de dotar al gerente general de información sobre la demanda, para ingresar sus solicitudes.

#### IV. Areas:

- Area de Armado: Esta contiene todos los procesos involucrados con el chasis del vehículo, es decir, bastidores, paneles, etc. Involucra procesos de soldadura y uniones de estos mismos.
- Area de Pintura: Esta contiene todos los procesos involucrados con la pintura del vehículo, es decir tanto el pintado del chasis, como la pintura de los paneles del vehículo.
- ❖ Area de Ensamblaje de piezas: Esta contiene todos los procesos involucrados con el ensamblaje de las piezas que luego serán montadas en el chasis, es decir el motor, la transmisión, la electrónica, etc. En esta area lo que se hace es ensamblar esas piezas, es decir ensamblar el motor, ensamblar la transmisión, caja de cambios, etc, para luego ser montadas en el chasis.
- ❖ Area de Montaje: Esta contiene todos los procesos involucrados con el montaje del vehículo, es decir montar las piezas que ya fueron ensambladas previamente, en el chasis del vehículo, al finalizar este proceso se obtiene el producto final, que es el vehículo.

## v. Tipos de usuario:

#### **USUARIOS REGISTRADOS**

## ❖ Alta gerencia:

- Gerencia General: Puede visualizar y editar todas las simulaciones, ver solicitudes, propuestas, etc.
   Puede también eliminar o cambiar a los usuarios "Gerentes por área" y "Gerente Comercial".
- Gerente Comercial: Puede visualizar y editar todas las simulaciones, ver solicitudes, propuestas, etc. Puede también eliminar o cambiar a los usuarios "Gerentes por área".

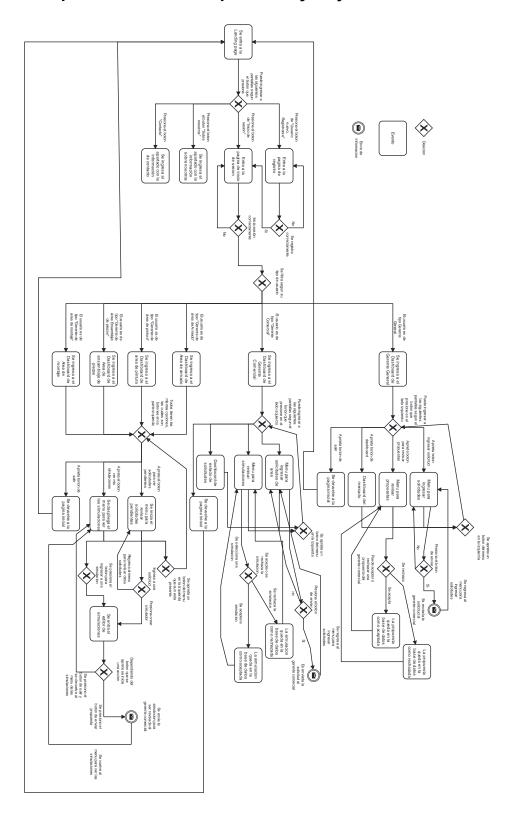
## ❖ Gerente por área:

- **Gerente de área de Armado:** Puede crear simulaciones y enviar propuestas de simulaciones, al gerente comercial.
- **Gerente de área de Pintura:** Puede crear simulaciones y enviar propuestas de simulaciones, al gerente comercial.
- Gerente de área Ensamblaje de Piezas: Puede crear simulaciones y enviar propuestas de simulaciones, al gerente comercial.
- **Gerente de área Montaje**: Puede crear simulaciones y enviar propuestas de simulaciones, al gerente comercial.

#### **USUARIOS NO REGISTRADOS**

Visualizador: Solo puede ingresar a sobre nosotros y a contacto, en el caso de que quiera utilizar el servicio deberá registrarse.

# b. Comportamiento de la aplicación y viaje de usuario.



## c. Mockups:

Landing page: Esta es la primera vista que aparece al ingresar a la aplicación, aquí puedes seleccionar la sección Sobre nosotros, la cual desplegará información acerca de la historia de la aplicación y sus distintas aplicaciones y funcionalidades, además de mostrar a los equipos de desarrolladores, etc. Luego está la sección Contacto, la cual desplegará una serie de correos y números telefónicos por rubro para acatar las diferentes dudas. También está la sección Iniciar sesión, esto redirigirá a la vista para que usuarios registrados inicien sesión, con la opción de crear una cuenta en caso de no tener, y por último esta la sección ¿Eres un nuevo usuario? Registrate aquí, esto redirigirá al portal para crearse una cuenta e iniciar sesión

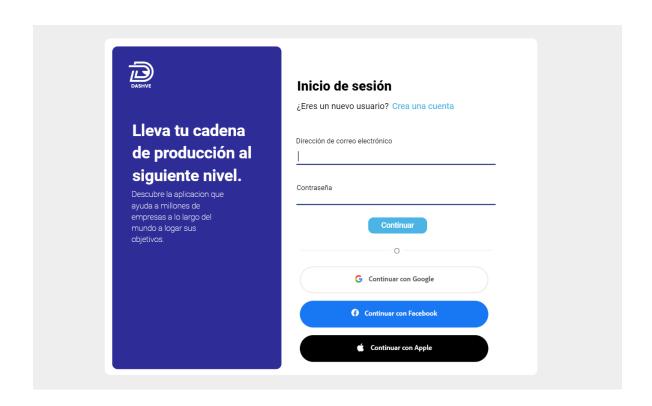


Create user: En esta vista se podrá crear un nuevo usuario para logear en la aplicación. Primero tiene esta la opción de ir a la vista para iniciar sesión en caso de ya tener una cuenta, luego se escribe una dirección de correo electrónico en el primer campo, luego se escribe un nombre de usuario para la cuenta, en el campo siguiente se crea una contraseña, luego se indica la empresa la cual pertenece el usuario y en el último campo se coloca un

código proporcionado por la empresa que indica su nivel dentro de esta puede ser gerente general, gerente comercial o gerente de área. Para finalizar se confirma aceptar términos y condiciones en la checkbox, lo que permitirá apretar el botón de crear cuenta. (ignorar el titulo que dice inicio de sesión, debería decir crear cuenta)

DASHVE	Inicio de sesión ¿Ya tienes una cuenta? Inicia sesión
Lleva tu cadena de producción al	Dirección de correo electrónico
<b>siguiente nivel.</b> Descubre la aplicación que	Nombre de usuario
mundo a logar sus objetivos.  Empre	Contraseña 
	Empresa
	Codigo privilegio  Acepto las condiciones de uso y la politica de privacidad
	Crear cuenta

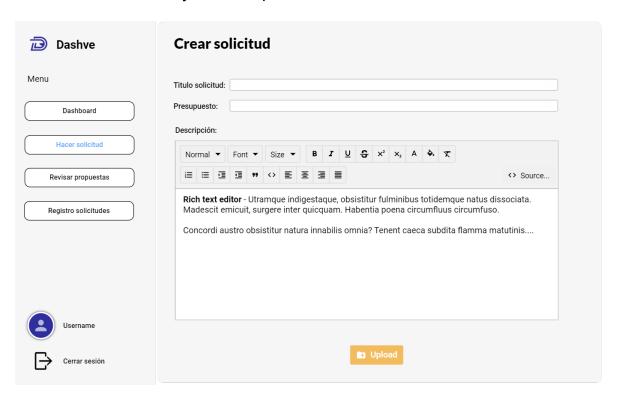
**Inicio de sesion:** En esta vista se podrá iniciar sesión un usuario previamente registrado, esta el campo de Dirección de correo electrónico, lugar donde se colocará el correo registrado y abajo en Contraseña se debe escribir la contraseña de la cuenta. También se puede iniciar sesión con las cuentas google, facebook y apple.



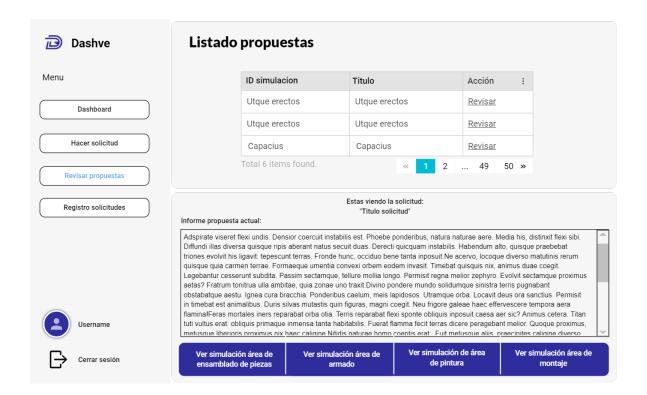
**Dashboard mockup:** Es un ejemplo de dashboard general, ya que para cada usuario dependiendo de su nivel de privilegios, se mostrarán distintas cosas.



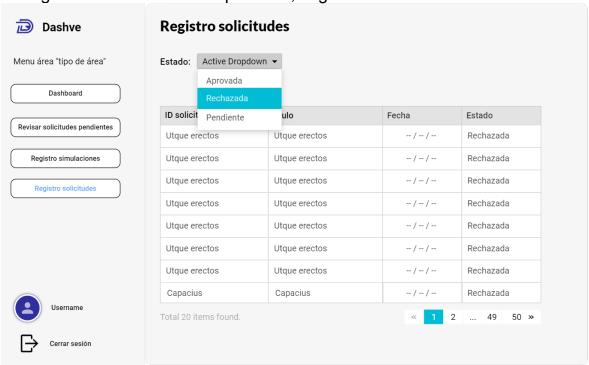
**Mockup solicitud gerente general:** En esta vista que solo puede acceder un usuario con nivel gerente general, primero se crea un título, luego se agrega un presupuesto y luego una descripción del pedido que se quiere realizar, por ejemplo cuántos autos necesita crear de algún tipo necesita crear y esto conlleva un presupuesto específico para que así el gerente comerecial lo analize y le de respuesta.



**Mockup gerente general propuesta:** En esta vista se pueden visualizar las propuestas que vienen del análisis del gerente comercial, indicando presupuestos, piezas, trabajadores, etc. Primero se ve la lista de propuestas, luego se hace clic en revisar y esta se va a desplegar en la sección de mas abajo, esta tiene distintos botones los cuales permitirán ver las simulaciones de cada área de la cadena de producción, todo esto aportará la información necesaria para saber si es una buena decisión la propuesta seleccionada.

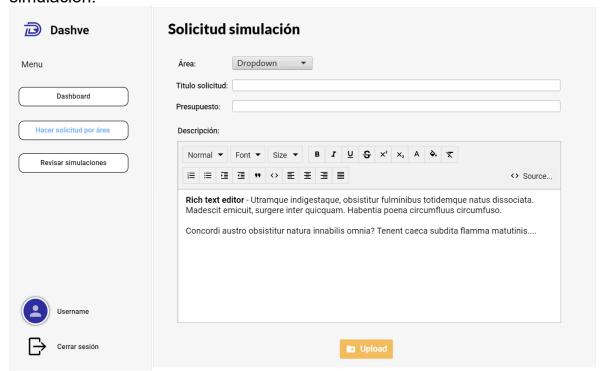


**Mockup gerente general registro solicitudes:** En esta vista se pueden ver un registro de las solicitudes pasadas, según su estado.

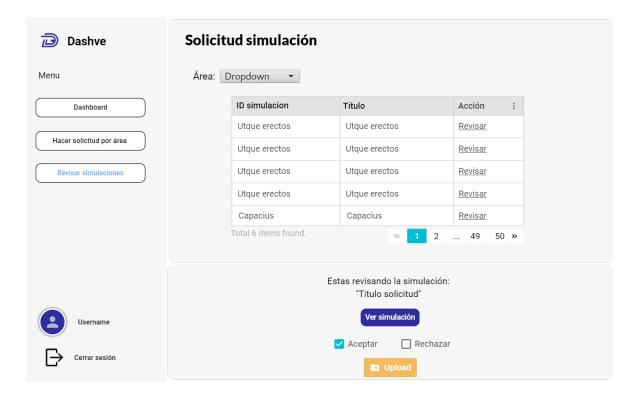


Mockup gerente comercial solicitud por área: En esta vista se crea una solicitud para cada área de la cadena de producción primero se elige el

área, luego un título, presupuesto y una descripción para generar la simulación.



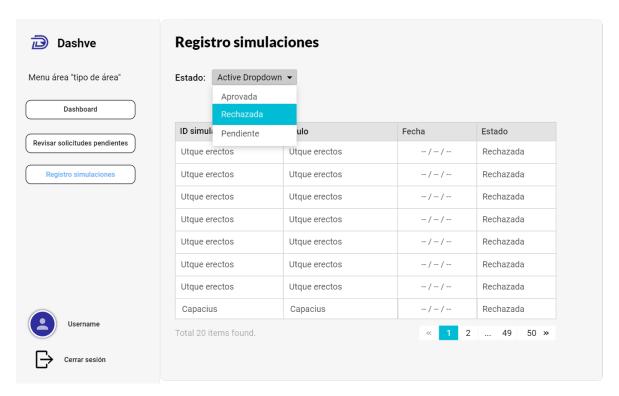
**Mockup gerente comercial revisar simulaciones:** Se selecciona una simulación en la lista con el botón revisar, luego en la sección de abajo se desplegará un botón para ver esa simulación y posterior a ver esta simulación se envía si se acepta o se rechaza.



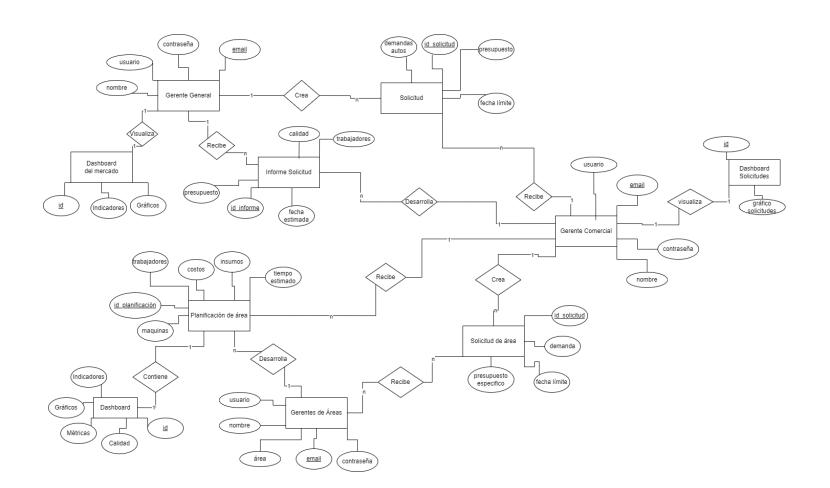
**Mockup gerente área solicitudes pendientes:** Vista solo disponible para nivel gerente de área, aquí este último revisa las solicitudes de simulaciones, con su determinada descripción y se luego se apreta el botón de crear simulación, lo que redirigirá a la página para crear la simulación.

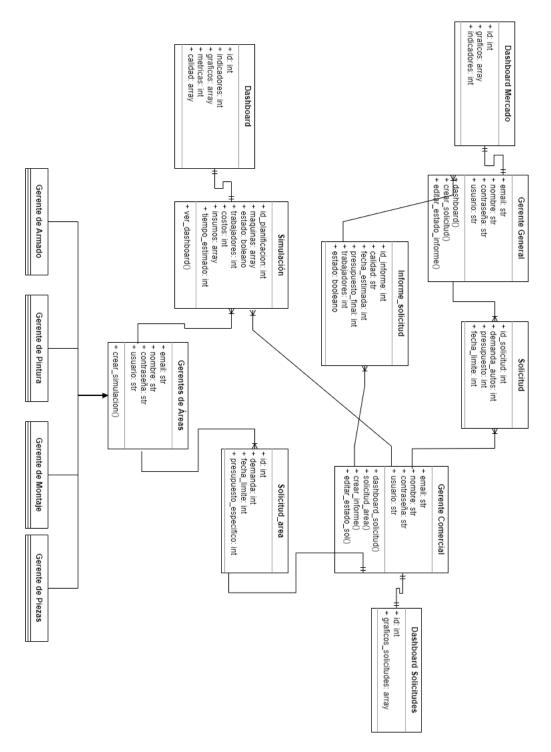


**Mockup gerente área registro simulaciones:** Vista solo disponible para nivel gerente de área, en esta vista se pueden ver un registro de las simulaciones pasadas, según su estado.



d. Diagrama entidad relación





Flujo del programa: el Gerente General podrá visualizar el Dashboard de Mercado en donde tendrá toda la información necesaria para la toma de decisiones. Podrá crear una solicitud que será entregada al Gerente Comercial, el cual se encargará de crear

nuevas solicitudes para cada área en específico (armado, pinturas, montaje y piezas) en la cuál va especificado los requerimientos para cada uno. Además, el Gerente Comercial podrá visualizar en un dashboard las solicitudes pendientes y recepcionadas. Cada Gerente de Área podrá crear una simulación de su trabajo presupuestado, indicando todos los detalles necesarios que describan los procesos y materiales a utilizar. Dentro de esto podrán visualizar un dashboard, con la calidad, y múltiples métricas de su solución creada. Luego esta simulación la recibe el Gerente Comercial, que con todos estos datos creará un Informe Final que será enviado nuevamente al Gerente General para que lo chequee con el fin de que lo acepte o lo rechace.

#### f. REGLAS DE NEGOCIO.

#### SOLICITUD DE NEGOCIO

- El gerente General ingresa a un dashboard de mercado, para visualizar las métricas e información relevante para crear una solicitud.
- El Gerente General crea un formulario de solicitud, ingresando la demanda, presupuesto y fecha límite, el cuál será subido a la plataforma.
- 3. El gerente comercial revisa el formulario creado por el Gerente General.

## SOLICITUD DE ÁREA

- 1. El Gerente Comercial visualiza el dashboard de las solicitudes iniciales.
- 2. El gerente general crea 4 formularios para cada uno de los Gerentes de cada área en específico. Indicando los requerimientos de cada etapa.
- 3. Los gerentes de cada área revisan los formularios enviados por el comercial.

## SIMULACIÓN

- 1. Cada gerente de cada área crea una simulación para su respectivo proceso, priorizando y decidiendo los materiales, trabajadores, etc.
- 2. Cada gerente de cada área revisa su dashboard de cada simulación respectiva.
- 3. Una vez terminada la simulación, se sube a la plataforma para que el comercial pueda revisar.
- 4. El Gerente Comercial revisa la simulación para tomar decisiones.

#### INFORME FINAL

- 1. El gerente comercial crea un informe final, con el resumen de todas las simulaciones creadas.
- 2. El Gerente general revisa el informe subido por el comercial y actualiza el estado (aceptado o rechazado) con el fin de proceder a la creación y fabricación de los autos.