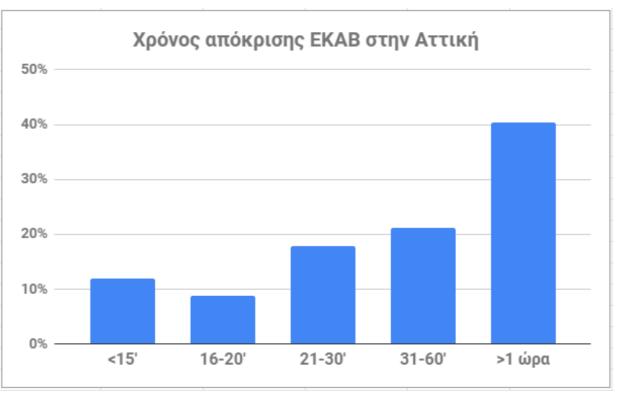


## HEART-BEAT

Αλέξανδρος Βούκενας Νίκος Κόβας Κώστας Μπανακάκης Κωνσταντίνος Κεχαγιάς Ηβηάννα Παπαστάμου

### Το πρόβλημα: Έκτακτες ανάγκες και έγκαιρη ανταπόκριση





"An estimated 2,500 lives a year are being lost due to a "postcode lottery" in how ambulances are responding to heart attack patients"



HEARTBEAT BACKEND

ΠΕΛΑΤΗΣ



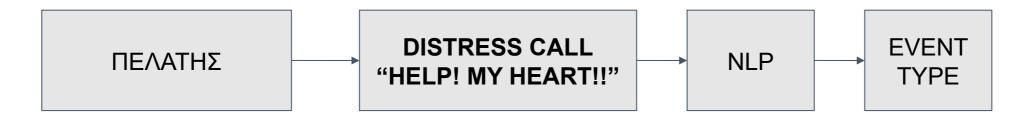
HEARTBEAT BACKEND

ΠΕΛΑΤΗΣ DISTRESS CALL "HELP! MY HEART!!"



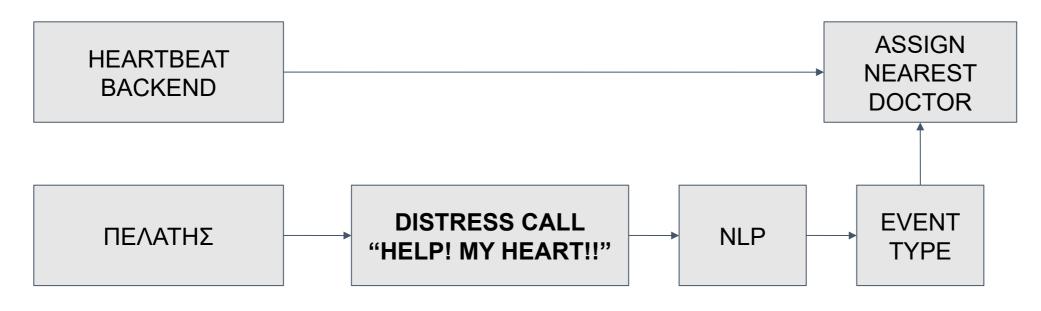


HEARTBEAT BACKEND



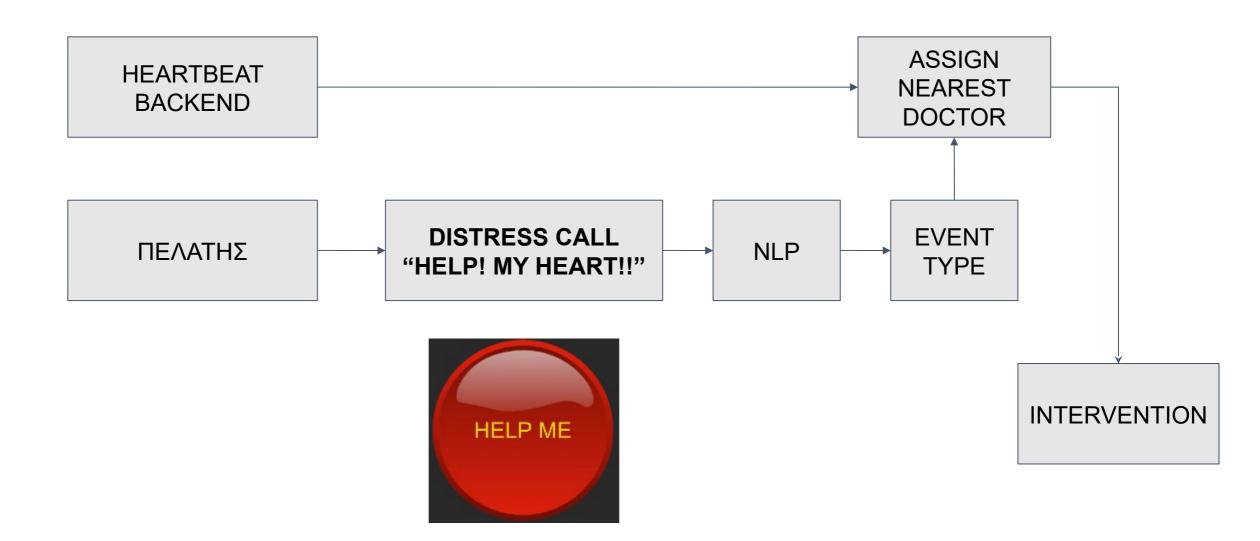




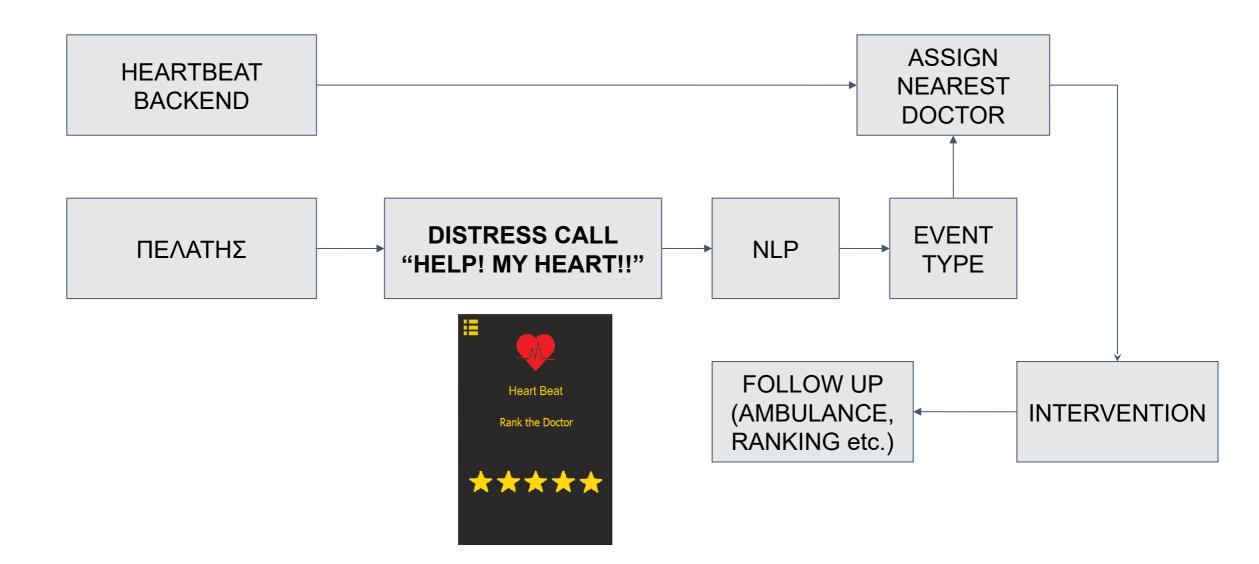














#### Τεχνολογίες

















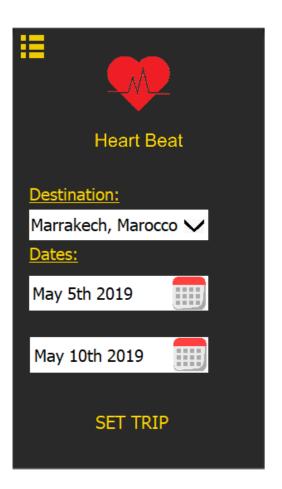


• Διαχείριση δεδομένων πελατών με smart contracts

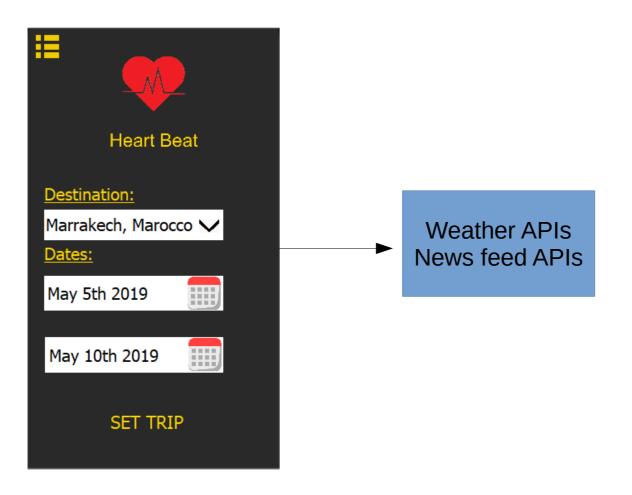




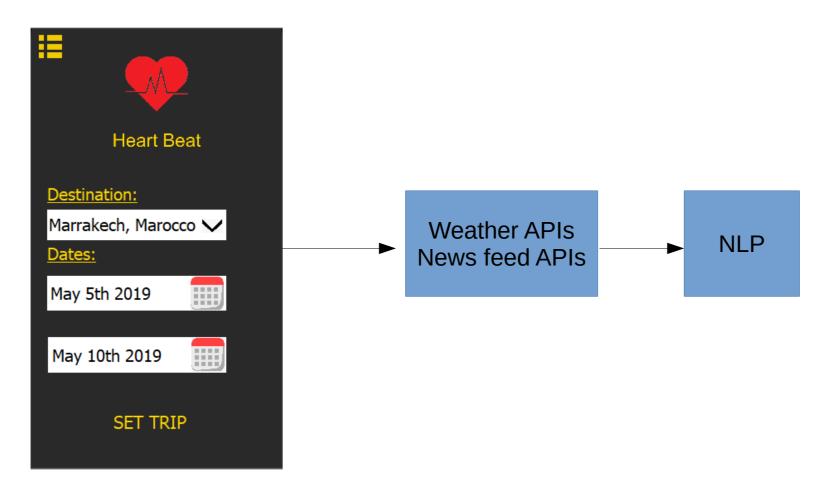




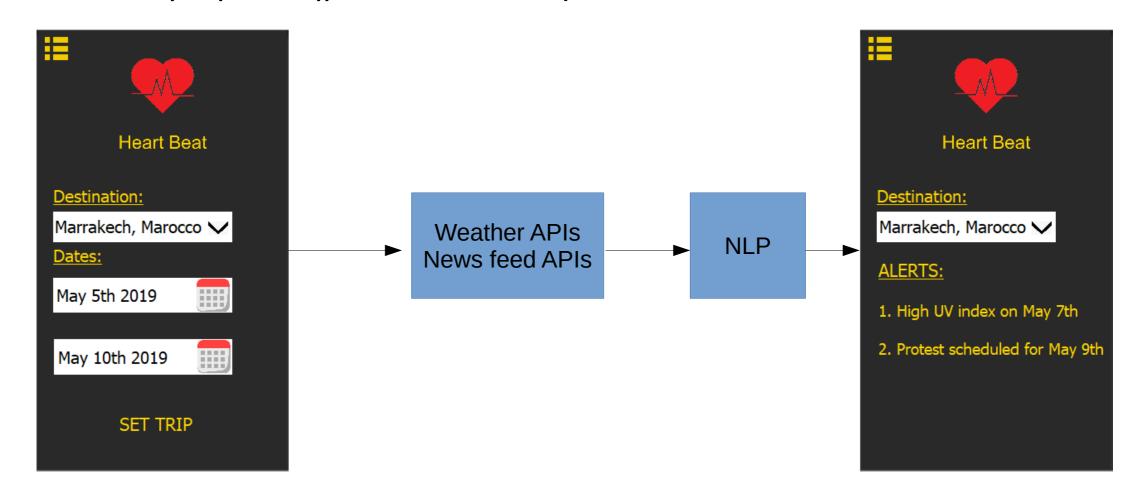






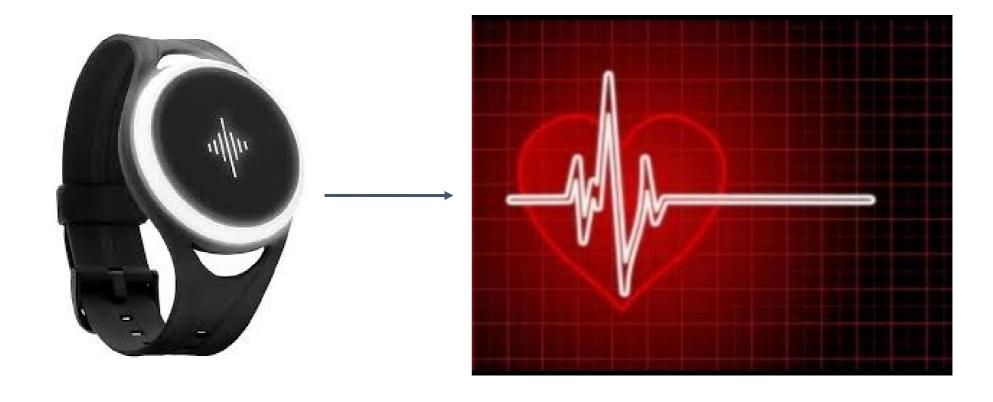








• Χρήση wearables για περισσότερο αξιόπιστη πληροφορία έκτακτης ανάγκης





• Παροχή analytics με βάση τα συμβάντα και την απόδοση των γιατρών για καλύτερη λήψη αποφάσεων

| DOCTOR ID | AVERAGE<br>RESPONSE TIME | RANKING |
|-----------|--------------------------|---------|
| 1         | 15'                      | 4.3     |
| 2         | 22'                      | 4       |
| 3         | 7'                       | 4.4     |
| 4         | 9'                       | 4.2     |
| 5         | 12'                      | 3.8     |
| 6         | 14'                      | 3.5     |
| 7         | 20'                      | 4.6     |
| 8         | 9'                       | 5       |
| 9         | 7'                       | 4.3     |
| 10        | 8'                       | 4       |
|           |                          |         |

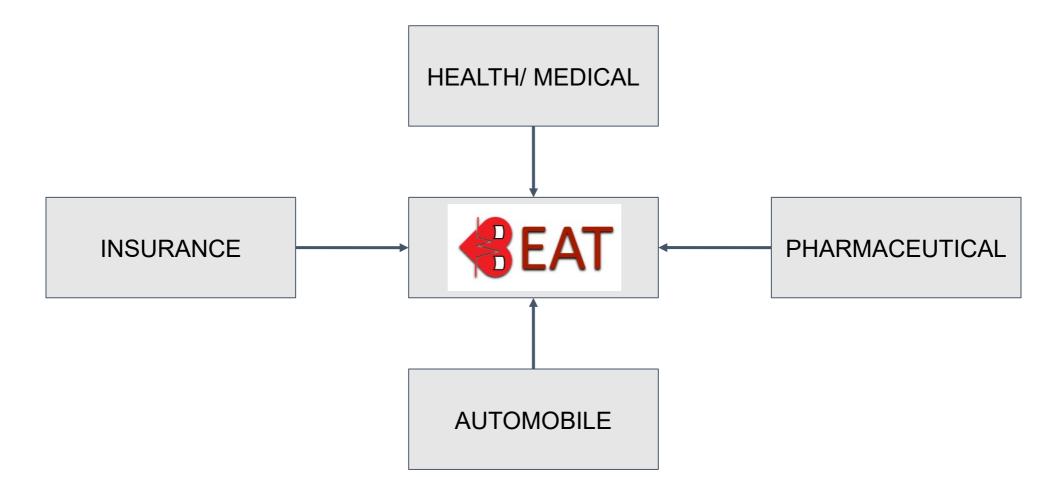


• Παροχή analytics με βάση τα συμβάντα και την απόδοση των γιατρών για καλύτερη λήψη αποφάσεων

| DOCTOR ID | AVERAGE<br>RESPONSE TIME | RANKING |
|-----------|--------------------------|---------|
| 1         | 15'                      | 4.3     |
| 2         | 22'                      | 4       |
| 3         | 7'                       | 4.4     |
| 4         | 9'                       | 4.2     |
| 5         | 12'                      | 3.8     |
| 6         | 14'                      | 3.5     |
| 7         | 20'                      | 4.6     |
| 8         | 9'                       | 5       |
| 9         | 7'                       | 4.3     |
| 10        | 8'                       | 4       |
|           | •••                      | •••     |

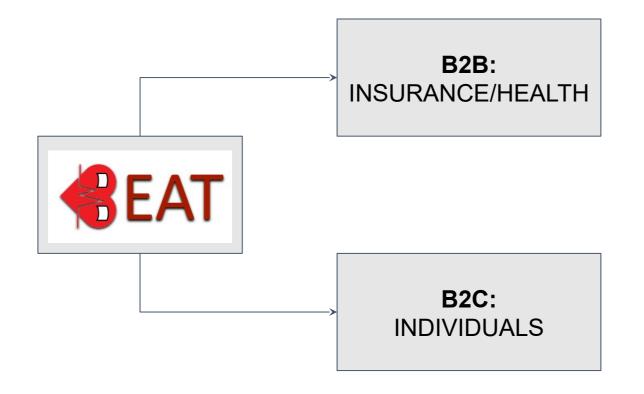


• Δημιουργία νέου marketplace συμβεβλημένων επιχειρήσεων





#### **Business model:** Βασική δομή





#### Business model: Value proposition

- Αποδοτική διαχείριση εκτάκτων αναγκών
  - Ταχεία απόκριση
  - Ευρεία γεωγραφική κάλυψη
  - Εύστοχα analytics για καλύτερη λήψη αποφάσεων
- Ειδοποιήσεις Alerts
  - Πρόληψη ζημιάς
  - Ικανοποίηση πελατών καλύτερη σχέση με ασφαλιστική εταιρία
- Γιατροί: Εξτρά εισόδημα, Branding
- Ιδιώτες: Καλύτερη και άμεση περίθαλψη



#### Business model: Innovation points

- √ Δυναμική διαχείριση εκτάκτων αναγκών
- √Χρήση Τεχνητής Νοημοσύνης για πιο αποδοτική και γρήγορη ανταπόκριση
- ✓ Alert system: Πρόληψη κινδύνου και όχι δράση σε περίπτωση ζημιάς
- ✓ Smart contracts: Ανωνυμία και ασφάλεια δεδομένων

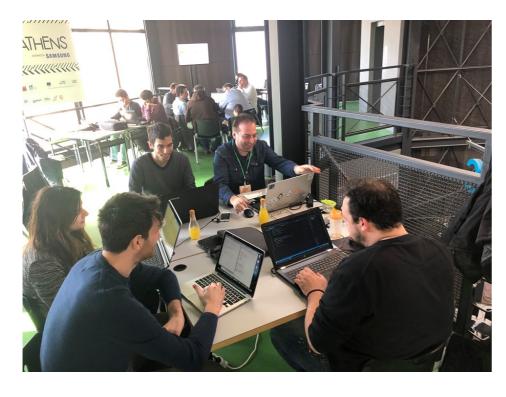


#### **Business model:** Revenue streams – Cost structure

- B2C: Συνδρομητική υπηρεσία ή on demand
- Β2Β: Παροχή υπηρεσίας στον κλάδο της ασφάλισης/υγείας
  - Προσαρμογή υπηρεσίας distress button ή alert σε υπάρχουσες εφαρμογές
  - Παροχή υπηρεσιών ranking και διαφήμισης στους επαγγελματίες της υγείας
  - Παροχή υπηρεσιών data analysis σε ασφαλιστικές εταιρίες
- Υψηλό επίπεδο ολοκλήρωσης εφαρμογής -> Χαμηλό κόστος τελικής υλοποίησης
- Επιπρόσθετα κόστη: φιλοξενία σε cloud server, APIs, marketing...



# Ευχαριστούμε για την προσοχή σας!





Αλέξανδρος Βούκενας Νίκος Κόβας Κώστας Μπανακάκης Κωνσταντίνος Κεχαγιάς Ηβηάννα Παπαστάμου