

婚宴座位表

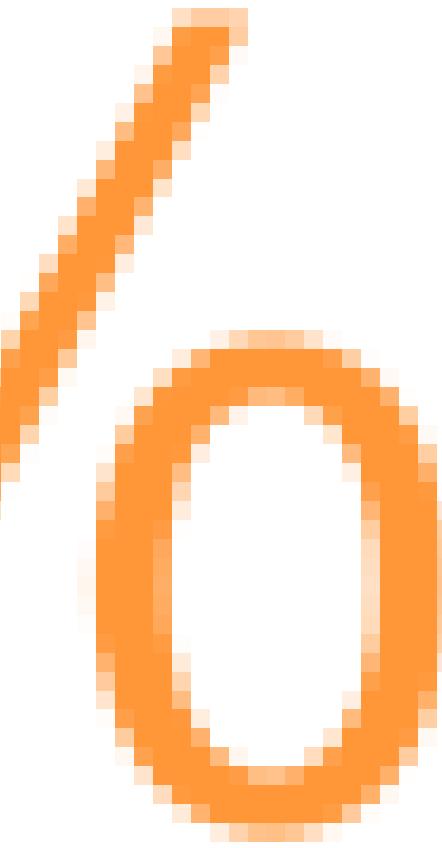
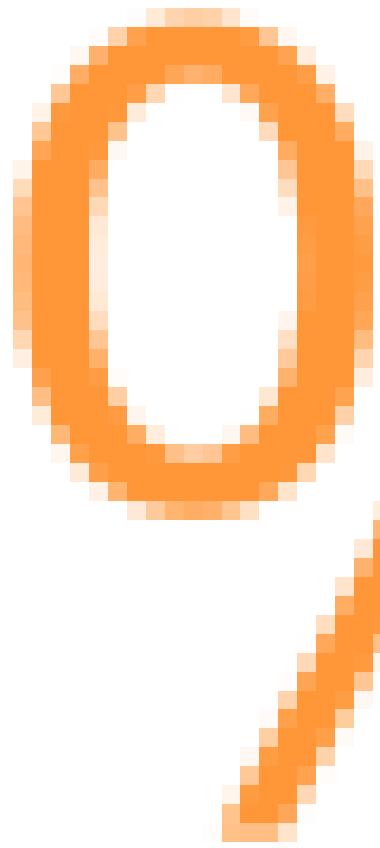
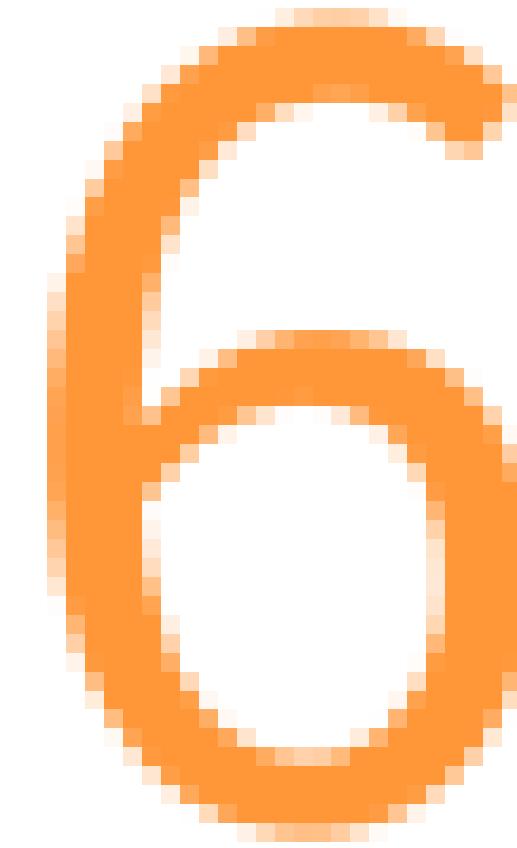
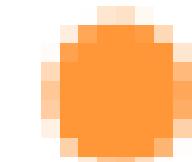
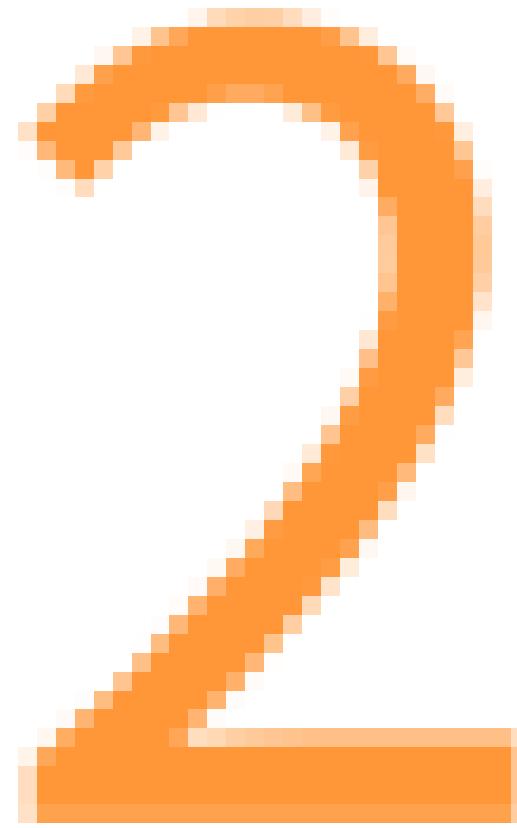
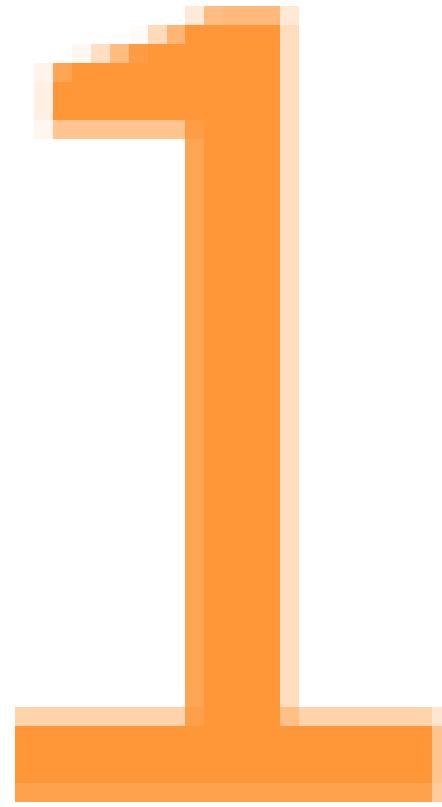
62.4%

電子婚宴邀請函

52.8%

婚備計劃

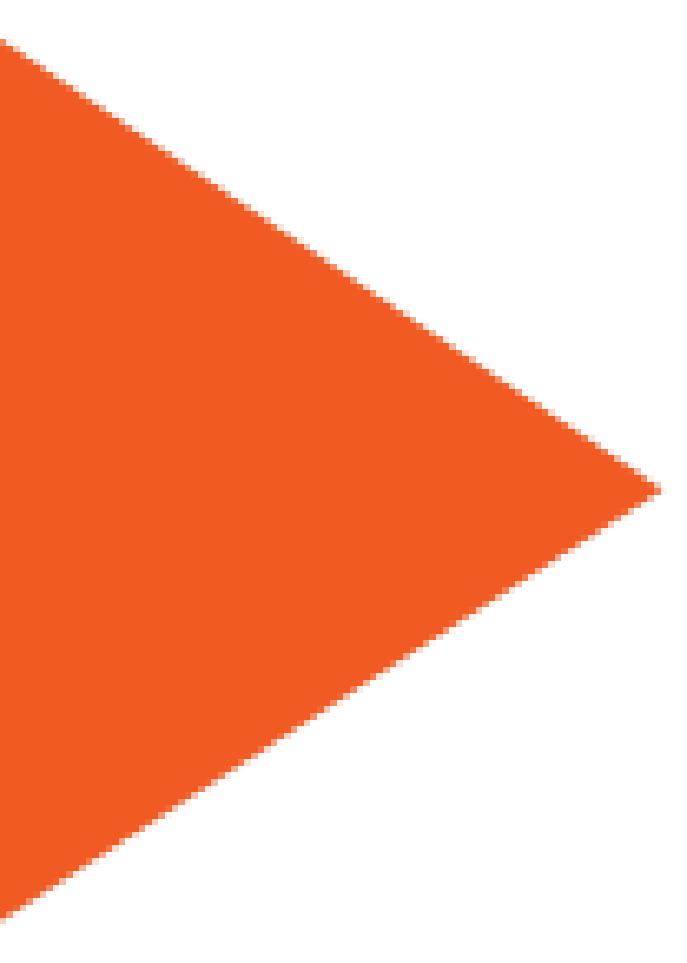
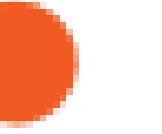
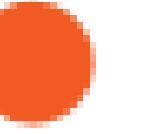
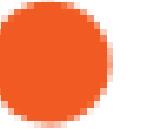
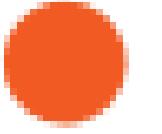
49.2%



婚宴座位表

電子婚宴邀請函

婚備計劃





婚宴

· 離開率最高：場地編排 71.3%

座位表

· 離開率第二：座位安排 56.2%

電子婚宴

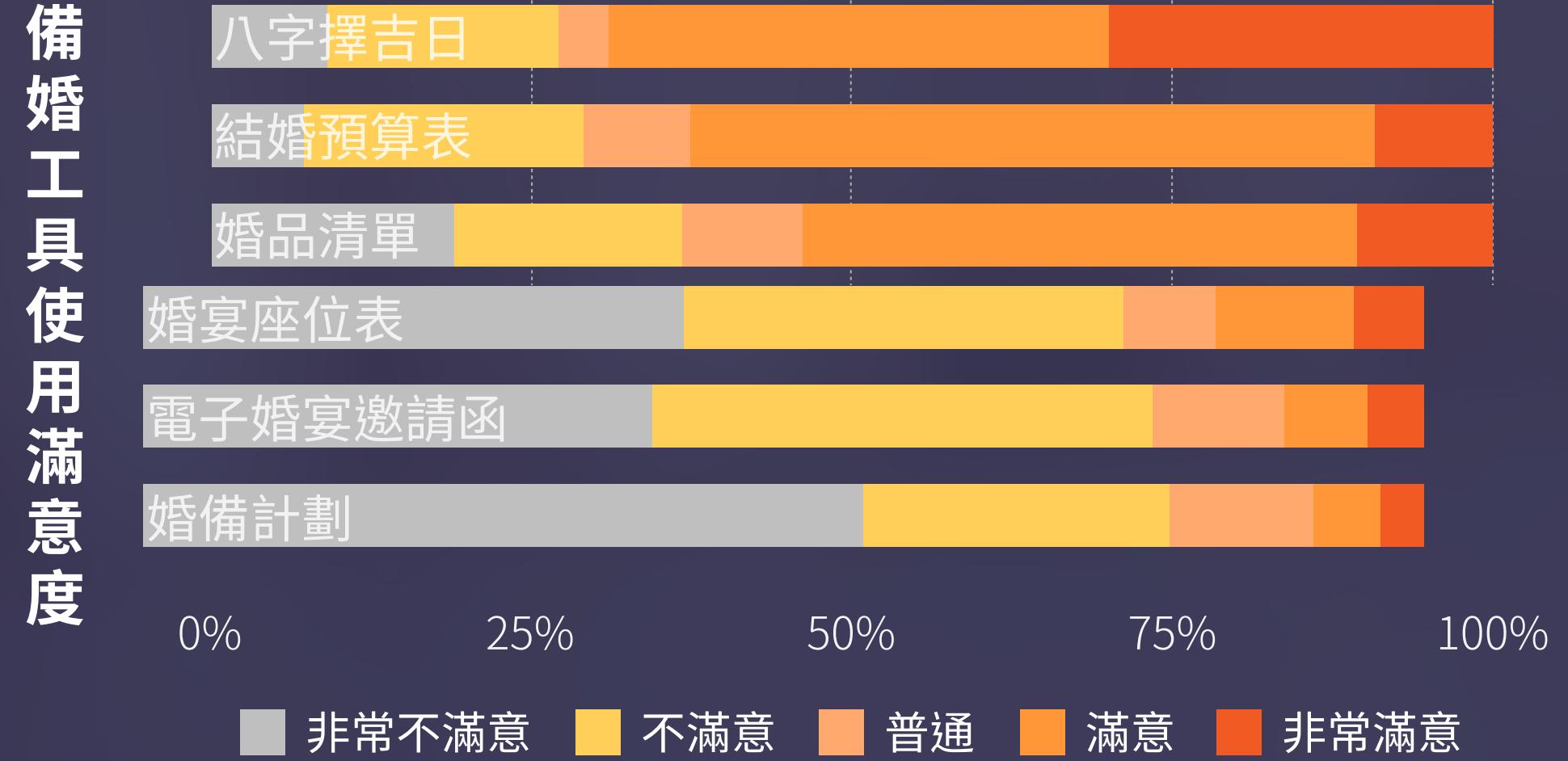
· 離開率最高：問卷範本編輯 66.9%

邀請函

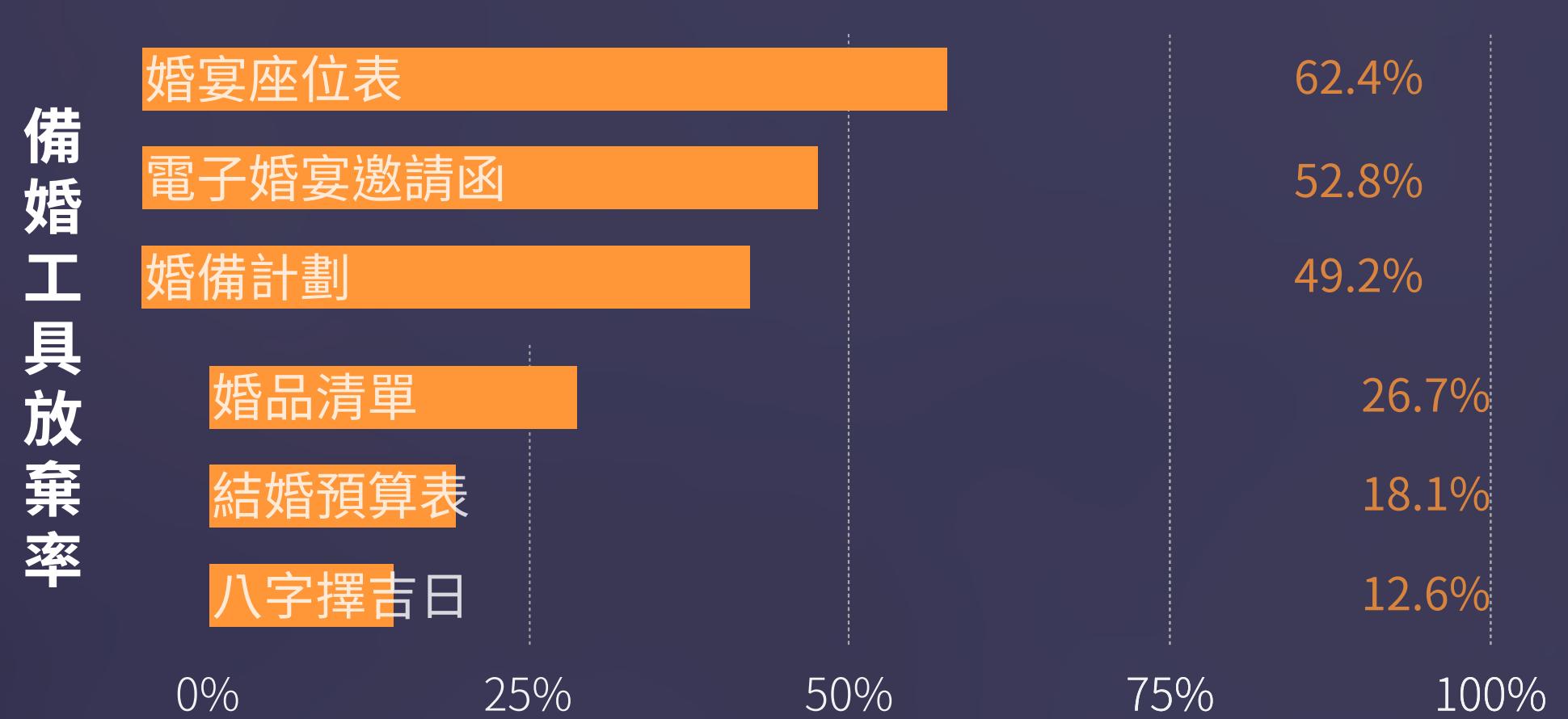
· 離開率第二：自訂問卷製作 41.8%

流失最高的使用環節

透過數據得知需 Redesign 備婚工具中離開率最高的使用環節，解決用戶痛點，優化使用者體驗



利用 Google Analytics 的數據分析三項備婚工具中離開率最高的使用環節，在進行 Redesign 時會針對離開率高的使用環節進行修改，以達到降低放棄率，及提升使用滿意度和付費轉換率的目標：



婚宴 座位表

- 離開率最高：場地編排 71.3%
- 離開率第二：座位安排 56.2%

電子婚宴 邀請函

- 離開率最高：問卷範本編輯 66.9%
- 離開率第二：自訂問卷製作 41.8%

成效

進行完產品優化後，我們再次進行問卷調查及 Google Analytics 數據分析，結果展現了以下顯著的成效

滿意度提升
65% 以上

改版前用戶對三項備婚工具的滿意度皆為 20% 以下，改版後滿意度皆為 85% 以上

放棄率降低
35% 以上

三項備婚工具的放棄率皆從 50% 以上減少為 15% 以下，且改版後三項備婚工具半年婚前籌備期使用率皆為 80% 以上

付費轉換率
為原先兩倍

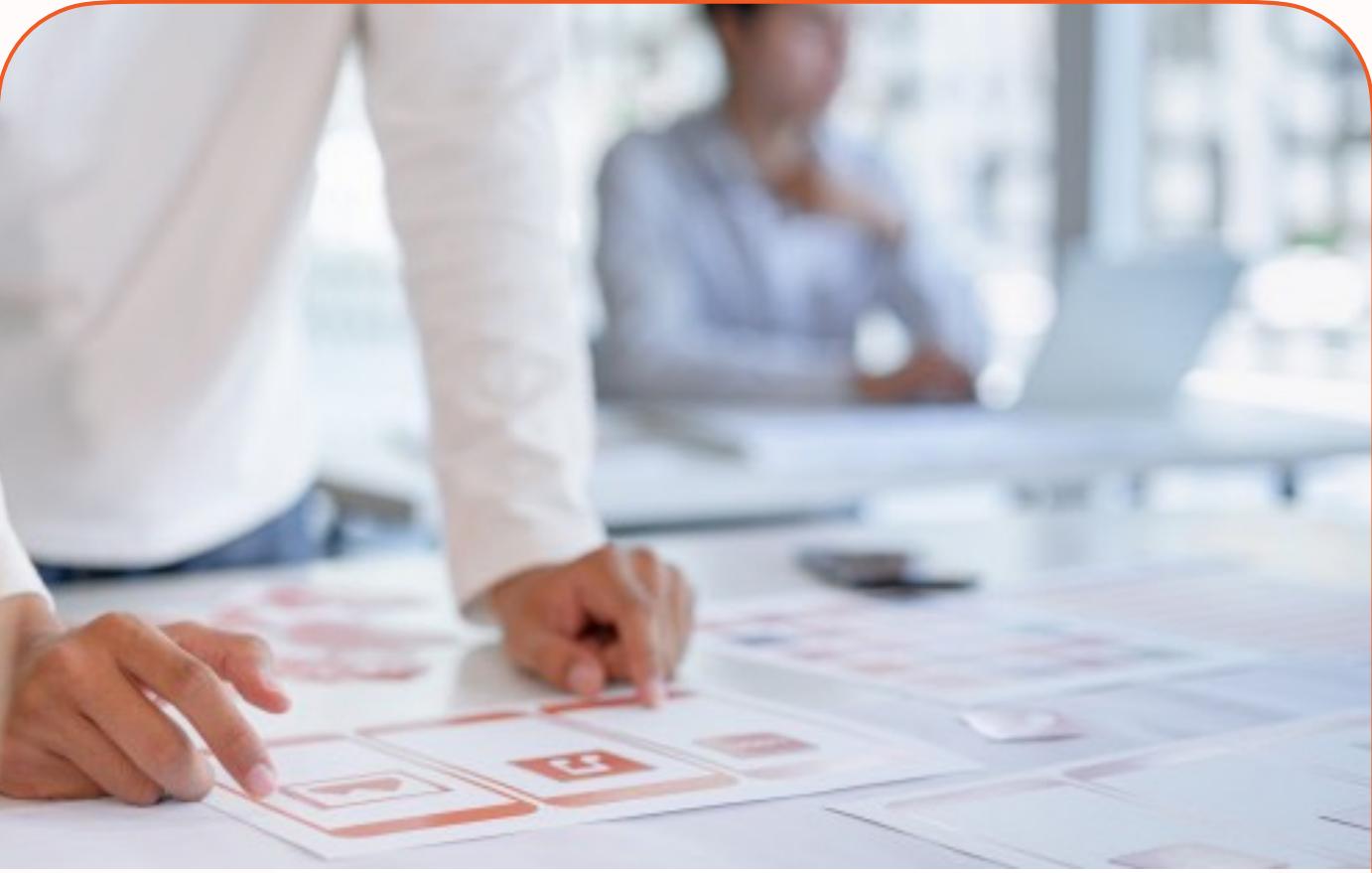
因放棄率降低且使用滿意度提高，並優化使用者體驗，因此三項備婚工具的付費轉換率皆由 1% 以下提升為 2% 以上

解決方案

為了達成目標和因應挑戰所執行的方案



為得知使用率及轉換率前三高的備婚工具，以界定備婚工具 Redesign 的範圍，需進行問卷調查及 Google Analytics



除了用 Google Analytics 瞭解各備婚工具的那個使用環節流失最高外，還需觀察用戶的使用歷程，及使用時遇到的問題，所以需進行易用性測試



為了讓客戶中與專案有關的利害關係人有一致的目標，且從不同角度切入，找尋用戶和客戶間的平衡點，因而進行內部利害關係人訪談

關聯性



在專案進行的過程中，客戶端的投資人及重要幹部換了一批人，客戶端對產品定位、產品策略及目標族群的定位與之前的意見不一致



挑戰

因客戶經費及專案時間壓縮的關係，導致備婚工具 Redesign 的範圍不斷更改，且客戶內部與專案有關的重要關係人對 Redesign 範圍的意見不一致



專案背景及目標

MARRY I DO 是一站式婚禮籌劃平台，MARRY I DO 與其他婚禮籌劃平台最大的差異化在於備婚工具，且備婚工具也是其重要的商業模式之一，但平台收到眾多使用者投訴備婚工具不易使用及操作，因而導致備婚工具使用率逐步下降，且轉換率低。因此，客戶委託我們進行 Redesign，我們希望能夠達到以下三個目標

提升
使用滿意度

降低放棄率
提升使用率

提升
轉換率

易用性測試

透過受測者與備婚工具的互動，瞭解 Redesign 後是否符合使用者的期望，及是否有需要再改善之處

受測對象

任務

改版後優點

需改善處

由用戶中招募了六位受測者進行高擬真原型的易用性測試，分別在婚禮籌備前期、中期和後期的新人中各招募兩位受測者

問卷調查及 Google Analytics

對用戶進行問卷調查，並分析 Google Analytics 的數據，以瞭解用戶使用備婚工具的概況

問卷調查

Google Analytics

針對平台上使用備婚工具的用戶進行問卷調查，採電子問卷方式，總計回收 43 份問卷。問卷調查主要集中於以下面向：

- 1 各備婚工具使用的頻率？
- 2 各備婚工具的使用滿意度？滿意及不滿意的事項為何？
- 3 遇到挫折而沒有再使用的備婚工具？遇到什麼挫折而不再使用此備婚工具？
- 4 有付費使用進階功能的備婚工具？因為什麼動機而付費使用此備婚工具？

設計目標總覽

將洞察和痛點轉化為設計點，並對應產品 Redesign 之處



易用性測試

收集用戶在操作備婚工具時所遇到的主要問題，進而發現用戶的痛點，確定用戶體驗需改善的地方

受測對象

測試範圍

任務

挫折點

由參與問卷調查的用戶中招募了六位測試者，分別在婚禮籌備前期、中期、後期的新人中各招募兩位測試者