付費轉換率為其他直播平台兩倍

用戶在麥秀應用程式中付 費購買的轉換率為 5.3%

30日留存率為 其他APP一倍

30天內留存並持續使用麥秀的用戶為10.8%

開啟次數和使用時間增加

每日開啟次數增加52%平均使用時間增加36%

專案背景及問題

現今直播平台蓬勃發展,新的直播平台如雨後春筍冒出, 但大部份直播平台

同質性高

大部份平台上的直播 內容多為素人直播, 缺乏特色及深度,無 市場區隔及差異化

如何增加黏著性

多數使用者在觀看直 播時是多工的狀態, 並非完全專注,因 此,如何增加使用者 的黏著性是一大挑戰



背景及問題

挑戰

解決方案

研究

設計目標與解決方案