



- 1 新增三十桌結婚婚宴座位表來編排座位，編排完成後預覽座位表，確認無誤後用 LINE 分享座位表連結網址
- 2 編輯我的結婚邀請函，並為邀請函新增一題複選題，編輯完成後用臉書分享邀請函的連結，並查看回應統計
- 3 查看婚備計劃中尚未完成的待辦事項，並在結婚前一年的類別中新增一項尚未完成的待辦事項
- 4 利用婚備計劃中，確定婚攝公司的待辦事項，尋找所需的婚攝公司，並重新編輯代辦事項名稱



元氣满满的你

Redesign後是否改善了使用者的互動，以及瞭解使用者的期許與需求是否達到受測者與佛碩五動的五動。







中各招募兩位受測者

中各招募兩位受測者



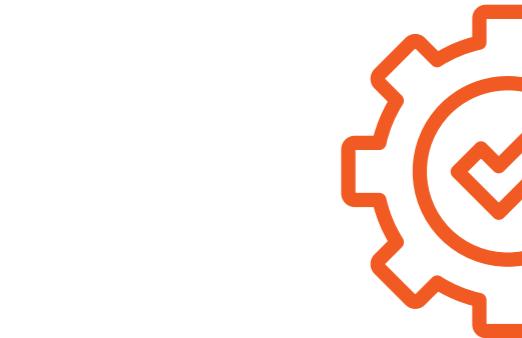
使用流暢

受測者表示改版後的介面操作簡單且順暢，在操作時也有適時的給予提示及引導，所以較無思考該如何操作及不知如何操作的情形發生，且操作錯誤時，也可在提示下復原錯誤



步驟清晰不繁複

受測者表示改版後步驟簡化，將很多相似度高的步驟整合，且刪減非必要的步驟，使得效率提升在完成目標上更快速，且也不會因繁雜的步驟而造成混亂



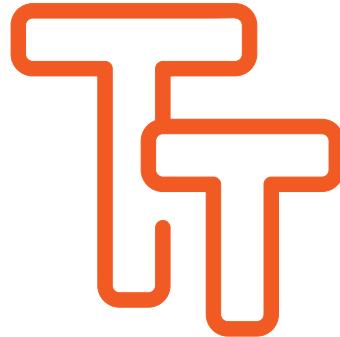
功能齊全

受測者表示改版後新增了很多之前缺少的功能，使得備婚工具更完善且便利，提升付費使用進階功能的意願



預覽時需可放大預覽

受測者表示座位表在桌位數量較多的情況下，預覽時桌位和座位所呈現出來的畫面會比較小，導致預覽時無法詳細觀看來賓的座位是否編排正確



功能類 icon 需有文字輔助說明

受測者表示部份功能類 icon（例如：排序、複製、分享...等），會讓人不明瞭或誤會其意思，進而導致誤點

背景及目標

關聯性

挑戰

解決方案

研究

設計目標與解決方案

成效

優化與迭代

易用性測試

透過受測者與備婚工具的互動，瞭解 Redesign 後是否符合使用者的期望，及是否有需要再改善之處

受測對象

任務

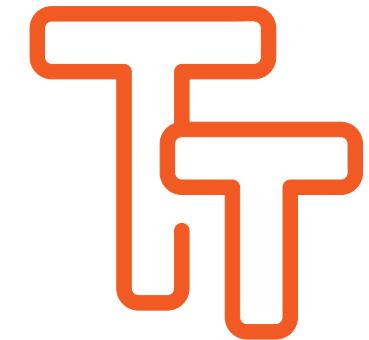
改版後優點

需改善處



預覽時需可放大預覽

受測者表示座位表在桌位數量較多的情況下，預覽時桌位和座位所呈現出來的畫面會比較小，導致預覽時無法詳細觀看來賓的座位是否編排正確



功能類 icon 需有文字輔助說明

受測者表示部份功能類 icon（例如：排序、複製、分享...等），會讓人不明瞭或誤會其意思，進而導致誤點

易用性測試

透過受測者與備婚工具的互動，瞭解 Redesign 後是否符合使用者的期望，及是否有需要再改善之處

受測對象

任務

改版後優點

需改善處

由用戶中招募了六位受測者進行高擬真原型的易用性測試，分別在婚禮籌備前期、中期和後期的新人中各招募兩位受測者

成效

進行完產品優化後，我們再次進行問卷調查及 Google Analytics 數據分析，結果展現了以下顯著的成效

滿意度提升
65% 以上

改版前用戶對三項備婚工具的滿意度皆為 20% 以下，改版後滿意度皆為 85% 以上

放棄率降低
35% 以上

三項備婚工具的放棄率皆從 50% 以上減少為 15% 以下，且改版後三項備婚工具半年婚前籌備期使用率皆為 80% 以上

付費轉換率
為原先兩倍

因放棄率降低且使用滿意度提高，並優化使用者體驗，因此三項備婚工具的付費轉換率皆由 1% 以下提升為 2% 以上

設計目標總覽

將洞察和痛點轉化為設計點，並對應產品 Redesign 之處



問卷調查及 Google Analytics

對用戶進行問卷調查，並分析 Google Analytics 的數據，以瞭解用戶使用備婚工具的概況

問卷調查

Google Analytics

針對平台上使用備婚工具的用戶進行問卷調查，採電子問卷方式，總計回收 43 份問卷。問卷調查主要集中於以下面向：

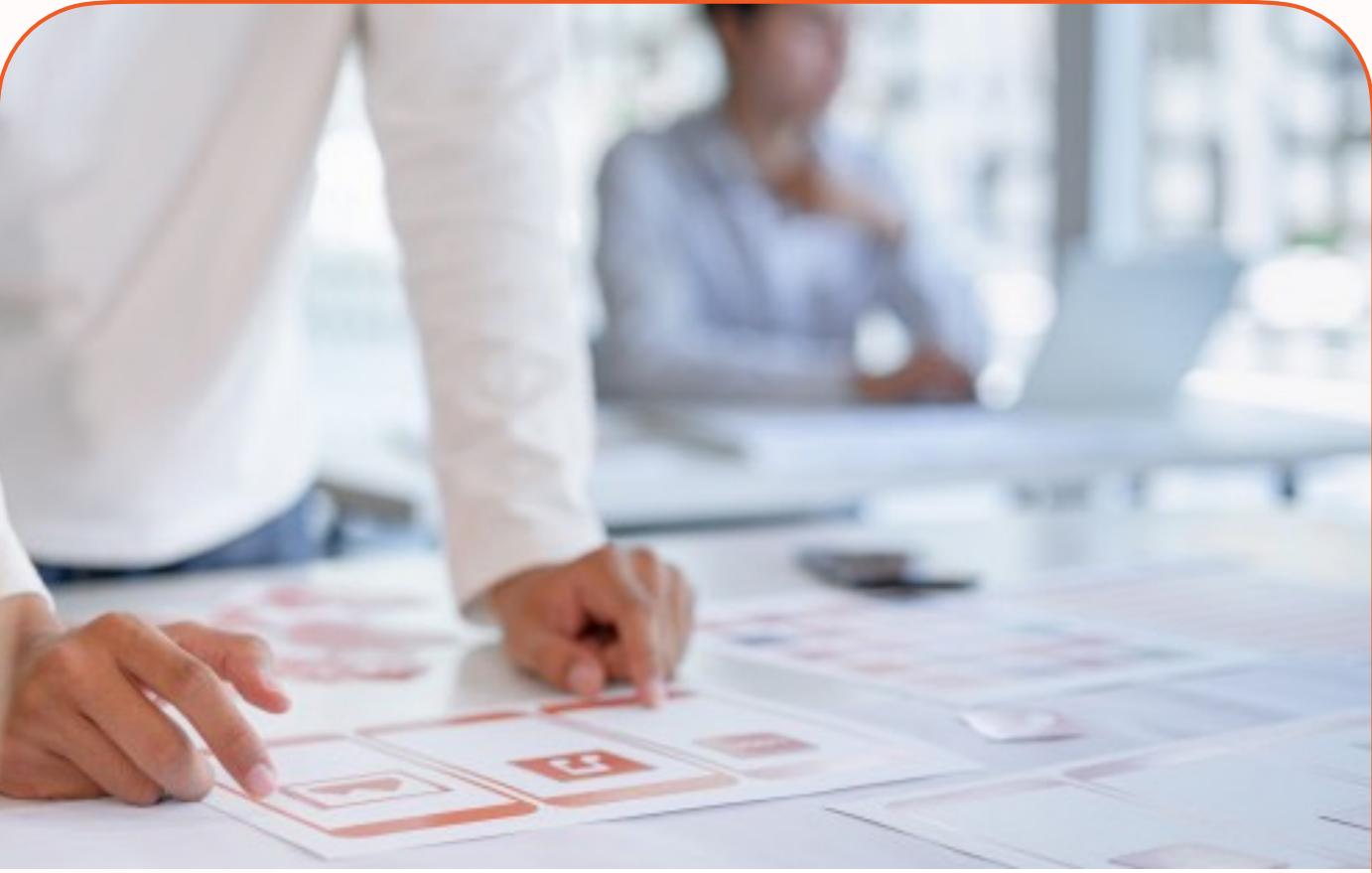
- 1 各備婚工具使用的頻率？
- 2 各備婚工具的使用滿意度？滿意及不滿意的事項為何？
- 3 遇到挫折而沒有再使用的備婚工具？遇到什麼挫折而不再使用此備婚工具？
- 4 有付費使用進階功能的備婚工具？因為什麼動機而付費使用此備婚工具？

解決方案

為了達成目標和因應挑戰所執行的方案



為得知使用率及轉換率前三高的備婚工具，以界定備婚工具 Redesign 的範圍，需進行問卷調查及 Google Analytics



除了用 Google Analytics 瞭解各備婚工具的那個使用環節流失最高外，還需觀察用戶的使用歷程，及使用時遇到的問題，所以需進行易用性測試



為了讓客戶中與專案有關的利害關係人有一致的目標，且從不同角度切入，找尋用戶和客戶間的平衡點，因而進行內部利害關係人訪談

挑戰

因客戶經費及專案時間壓縮的關係，導致備婚工具 Redesign 的範圍不斷更改，且客戶內部與專案有關的重要關係人對 Redesign 範圍的意見不一致



關聯性



在專案進行的過程中，客戶端的投資人及重要幹部換了一批人，客戶端對產品定位、產品策略及目標族群的定位與之前的意見不一致



專案背景及目標

MARRY I DO 是一站式婚禮籌劃平台，MARRY I DO 與其他婚禮籌劃平台最大的差異化在於備婚工具，且備婚工具也是其重要的商業模式之一，但平台收到眾多使用者投訴備婚工具不易使用及操作，因而導致備婚工具使用率逐步下降，且轉換率低。因此，客戶委託我們進行 Redesign，我們希望能夠達到以下三個目標

提升
使用滿意度

降低放棄率
提升使用率

提升
轉換率

產品優化 - 1

依據易用性測試的用戶回饋進行了修正，以提供更好的使用體驗

座位表預覽界面增加局部放大觀看的功能

在桌位數量較多的情況下，桌位和座位在畫面的呈現上會較小，所以預覽座位表時無法詳細觀看座位編排情形，因此，在預覽時增加**點擊桌位可放大觀看來賓的座位編排**，以便讓用戶可詳細觀看編排情形。

