

Mua bán nhà đất – Bất Động sản – batdongsanabc.vn

Tìm kiếm trang web này

Mua bán nhà đất

Bán nhà hẻm Quang Trung, Gò Vấp, kích thước 5x10m, 900 triệu

Bán nhà Phú Nhuận, gần bệnh viện An Sinh, 5x12,5m, 2 lầu, 5,5 tỷ

Bán nhà 1 trệt, 2 lầu ngay chỗ Phạm Văn Chiêu giao Cây Trâm

Bán nhà 4 tầng, 3,7x10m, ngõ 8 phố Lý Nam Đế, Hoàn Kiếm, 10 tỷ

Bán nhà diện tích 3.5x17m, số 28 Trần Thị Lý, lộ giới 15m, giá 1,05 tỷ

Bán nhà diện tích 512m², số 212 đường quốc lộ 14, giá 8 tỷ

Bán nhà gần bưu điện Phú Thọ, Quận 10, mặt tiền 4.95m, 9 tỷ

Bán nhà lầu, mặt tiền 7,55m, gần siêu thị Intimex Đà Nẵng, 5,5 tỷ

Bán nhà mặt tiền đường Vĩnh Viễn, 3,75mx14,25m, 1 trệt, 1 lầu, 2 lầu

Bán nhà đường Nguyễn Sỹ Sách, Quận Tân Bình, Hồ Chí Minh

Cho thuê nhà nguyên căn dài 4,5mX25m, 3 tầng đầy đủ tiện nghi

Tuyển dụng cộng tác viên kinh doanh bất động sản

Sơ đồ trang web

[Mua bán nhà đất >](#)

Tuyển dụng cộng tác viên kinh doanh bất động sản

Website bất động sản www.batdongsanabc.vn là website chuyên kinh doanh mua bán ký gửi các loại bất động sản, tiếp thị hỗ trợ doanh nghiệp pa thương hiệu quảng cáo loại hình về dịch vụ bất động sản của công ty. Là nơi quy tụ đội ngũ nhân sự đầy nhiệt huyết, hoài bão, năng động, sáng tạo, chuyên nghiệp và có chuyên môn cao.

Vì vậy bạn là ai ? Bạn ở đâu ? Chỉ cần bạn là người có đam mê thực sự với Bất Động Sản. chúng tôi luôn luôn chào đón bạn gia nhập cùng chúng tôi để chia sẻ sự nghiệp, kết nối thành công.

>> Tuyển dụng cộng tác viên kinh doanh bất động sản

Để đáp ứng nhu cầu nhân sự phục vụ cho hoạt động kinh doanh, Công ty Chúng tôi thông báo tuyển dụng các vị trí sau:

Vị trí: Cộng tác viên kinh doanh **bat dong san**

Số lượng: 30 Nhân viên (Ưu tiên các cộng tác viên ở tỉnh lẻ)

* Mô tả công việc:

- Tìm kiếm và khai thác khách hàng tiềm năng.
- Giới thiệu, tư vấn, hướng dẫn khách hàng tham quan dự án.
- Chăm sóc khách hàng, phát triển thương hiệu sản phẩm và công ty trên thị trường.
- Tiếp thị, tư vấn thông tin về sản phẩm, dự án cho khách hàng có nhu cầu.
- Kết nối khách hàng đến với sản phẩm, sản phẩm đến với khách hàng thông qua các kênh tiếp thị hiệu quả.
- Quản lý nguồn thông tin khách hàng, phân loại khách hàng, chăm sóc khách hàng.
- Đưa ra các chiến lược mới kinh doanh có hiệu quả cho chính bản thân bạn.

* Yêu cầu:

- Có nhiều mối quan hệ.
- Kỹ năng giao tiếp, chăm sóc và phục vụ khách hàng tốt.
- Tự tin, nhanh nhẹn, khả năng làm việc độc lập
- Yêu thích kinh doanh
- Ưu tiên: Có kinh nghiệm kinh doanh bất động sản, có chứng chỉ môi giới hoặc/ và định giá bất động sản (Đặc biệt các ứng viên ở các tỉnh lẻ)
- Hình thức làm việc: Bán thời gian

[Translate](#)

***Các chế độ khác:**

Đối với những cộng tác viên năng động, làm việc có hiệu quả sẽ được đưa lên làm trưởng nhóm cộng tác viên được hưởng trợ cấp quản lý hàng tháng, hoa hồng cao cho sản phẩm bán được.

*** Quyền lợi:**

- Hưởng hoa hồng cao
- Môi trường làm việc năng động, chuyên nghiệp, cơ hội thăng tiến và phát triển năng lực cá nhân.
- Tham gia với chúng tôi hôm nay, bạn sẽ được đào tạo bởi nhân sự cấp cao của công ty về nghiệp vụ bất động sản và được làm việc trong môi trường năng động, chuyên nghiệp. Bạn còn có cơ hội được gia nhập đội ngũ nhân viên chính thức của chúng tôi và giữ vị trí cao hơn nếu có thành tích tốt trong 2 tháng đầu tiên.
- Làm việc thời gian tự do, không áp lực thời gian, có thể làm việc tại nhà.

*** Hồ sơ bao gồm:**

- Ứng viên vui lòng gửi 01 bản CV xin việc
- Ứng viên gửi kèm 01 ảnh chân dung và 01 ảnh toàn thân chụp gần đây nhất
- Ưu tiên những ứng viên nộp hồ sơ sớm nhất

LIÊN HỆ: CÔNG TY TNHH DỊCH VỤ TAM LONG

Địa Chỉ: Số 7, Hoàng Kế Viêm, Phường 12, Quận Tân Bình, Hồ Chí Minh

Chi Nhánh: Số 7, Ngõ 122, Đường Kim Giang, Phường Đại Kim, Hà Nội
Văn phòng đại diện: Số 2C, Phạm Ngũ Lão, Phường 3, Thành Phố Đà Lạt (Lâm Đồng)

Email: dichvutamlong@gmail.com – info@batdongsanabc.vn

Điện thoại: 0866.808.375 - 0866.804.375 - Hotline : 0978 748 848
(Gặp Mr Nguyễn)

Website: <http://www.batdongsanabc.vn>

Comments