

享滴美商业计划书

未来中国美容养生平台第一知名品牌



共享点滴之美
分享人间大爱

光谷梦想 - 构建专注服务于创业者的开放生态



识别二维码关注即可获得

- 1000 份超强 PPT 素材集合
- 1000 个全国免费办公创业空间汇总
- 1000 份高逼格商业计划书免费下载
- 1000 位知名天使投资人联系方式和微信

创业必备大礼包

目录

CONTENTS

01

公司介绍

02

市场分析

03

商业模式

04

融资计划



光谷梦想 - 构建专注服务于创业者的开放生态



识别二维码关注即可获得

- 1000 份超强 PPT 素材集合
- 1000 个全国免费办公创业空间汇总
- 1000 份高逼格商业计划书免费下载
- 1000 位知名天使投资人联系方式和微信

创业必备大礼包

一、公司介绍 ➤ 公司概况



空港分享赚（杭州）
科技股份有限公司



资金实力雄厚

公司拟注册资金**5亿**，已经筹集完毕。首次湖南投资方的注册资本投资**1000万元**人民币已经就绪



行业资源丰富

新公司背靠**露丝贝儿股份生产厂家，帝通贸易（萧山）、杭州(江干区)妃雅有限公司**，三家公司2015年实现年销售11185万元，入库税金565.95万元人民币。



政府政策扶持

品牌“**享滴美**”项目政府签协项目，指导项目落地，落实扶持优惠。。



股权结构明晰

肖卫群占股75%，王总占股20%，王小花占股5%



一、公司介绍

➤ 公司团队简介



肖卫群

妃雅美尔创始人，露丝贝儿生物科技股份有限公司（台湾挂牌上市企业）大陆唯一股东，连续再创业品牌“享滴美”项目发起人，战略指导。



杨国松

曾阿里系运营总监，现美尔传统电子商务平台的运营总监，品牌“享滴美”，平台技术深度开发及策略运营总执行。



程洁

杭报集团优秀媒体人，美尔meier社会公共关系，公共形象的执行单位，品牌“享滴美”浙江省消费者行业协会等公共关系维护，媒体采访策略策划，品牌传播内容的创作等影响力执行总监。



吕政庭

露丝贝儿生物科技股份有限公司（台湾挂牌上市企业）股东，连续多次创业成功的人物，品牌“享滴美”战略执行总顾问



姜远军

智仁律师事务所高级合伙人，浙江省湖南商会、杭州市湖南商会常务副会长、法律顾问，品牌“享滴美”项目法律法规总顾问。



王丽娟

15年优秀保险经纪人，人保，新华萧山区负责人，品牌“享滴美”，策略落地市执行招商推广总监。



方莉莉

20年培训教育优秀金牌保险从业人员讲师，信诚人寿萧山区负责人，品牌“享滴美”，战略策略落地宣导教育部总监。



光谷梦想 招商周班丁 构建专注于创业者的开放生态

品牌“享滴美”项目政府签约项目，
指导项目落地，落实扶持优惠。

1000 份高逼格商业计划书免费下载
1000 位知名天使投资人联系方式和微信

识别二维码关注即可获得 创业必备大礼包

二、市场分析

➤ 传统美业行业现状

竞争越来越激烈

A

通过调查发现，目前最严重的问题是由于行业门槛太低，店面数量太多，服务品质良莠不齐，大大小小的美业店面像雨后春笋般的涌现。但与发达国家相比较，单店和连锁的比例存在巨大的差距，欧洲发达国家连锁店达到了48%，我国不到3%

市场需求与供应脱节

B

目前全国有280万家美业店面，消费需求和消费能力都在不断扩大，但目前行业的发展水平与消费者的需求形成了巨大的断层，目前终端客户对美业店面普遍存在着不信任问题。

行业落差巨大

C

电子商务平台快速发展，实体店经营困难。互联网平台具备的第三方诚信体系和支付规范化，以及社交社群化、趣味化。



光谷梦想 - 构建专注于创业者的开放生态



识别二维码关注即可获得

- 1000 份超强 PPT 素材集合
- 1000 个全国免费办公创业空间汇总
- 1000 份高逼格商业计划书免费下载
- 1000 位知名天使投资人联系方式和微信

创业必备大礼包

二、市场分析 ➤ 传统美业用户痛点



美容店

缺客源

缺技术精湛的美容师

拓展客户难

需要长时间守店



美容技师

工作时长、钱少

客源信任不足

技术提升缓慢

信息闭塞



消费者

项目不丰富

美容技师不足

售后转介绍率低

信息闭塞



识别二维码关注即可获得

创业必备大礼包

- 1000 份超强 PPT 素材集合
- 1000 个全国免费办公创业空间汇总
- 1000 份高逼格商业计划书免费下载
- 1000 位知名天使投资人联系方式和微信



二、市场分析

➤ 时代发展背景

大众创业，万众创新

“互联网+” 行动计划

移动互联网，O2O

手艺人个性的解放-自主创业

传统产业升级，成本低、效率高

消费互联网化，信息透明化



光谷梦想 - 构建专注服务于创业者的开放生态



识别二维码关注即可获得

- 1000 份超强 PPT 素材集合
- 1000 个全国免费办公创业空间汇总
- 1000 份高逼格商业计划书免费下载
- 1000 位知名天使投资人联系方式和微信

创业必备大礼包

二、市场分析

➤ “互联网+美业” 发展模式



目前美业O2O用户规模为0.2亿，在移动互联网的渗透率仅为1.7%，目前还处在市场教育阶段

光谷梦想 - 构建专注服务于创业者的开放生态

1000+ PPT 素材集合

- 1000 个全国免费办公创业空间汇总
- 1000 份高逼格商业计划书免费下载
- 1000 位知名天使投资人联系方式和微信

识别二维码关注即可获得

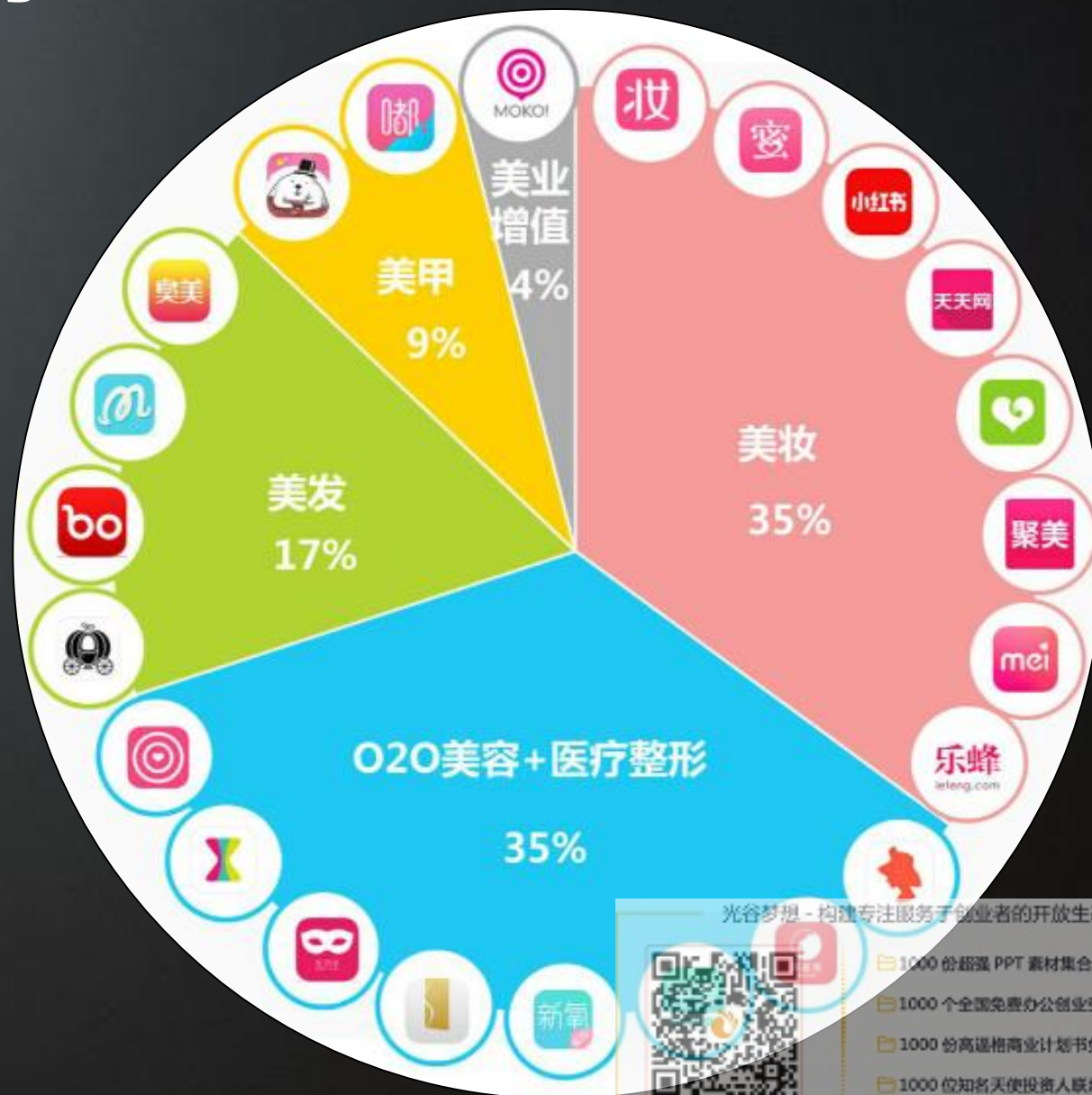
创业必备大礼包



二、市场分析 ➤ 市场竞争格局

目前美业O2O主要分为美妆、美发、美甲、整形美容和上门美容五大类，每个细分领域都有典型应用，发展势头良好

但美容SPA，强调实体店体验服务的细分类，缺少O2O模式经营，存在巨大发展机会。



光谷梦想 - 构建专注服务于创业者的开放生态

- 1000 份超强 PPT 素材集合
- 1000 个全国免费办公创业空间汇总
- 1000 份高逼格商业计划书免费下载
- 1000 位知名天使投资人联系方式和微信

识别二维码关注即可获得 ➡ 创业必备大礼包

三、商业模式

➤ 项目概要

通过解决美容院老板娘、美容师和客户的痛点，建立移动O2O平台工具，深入一百米拓展业务，激发用户的趣味性，沉淀用户使用过程的健康大数据，为美容院等健康管理平台推荐精确客户数据，为用户推荐精确的解决方案，提升美容技师的整体服务水平。



享滴美是一个将实体美容店、消费者、美容技师无缝连接的移动互联网综合服务平台。



享滴美专注于美业领域，包括美容美妆、SPA、化妆品，以及健康保养等。



用户是消费者也是经营者，可以推荐美容店进入平台，同时向其推荐消费者，获取收益。



享滴美依托线下上万家美容实体店，丰富的行业经验，实现“美业+互联网”。





三、商业模式 ➤ 服务模式

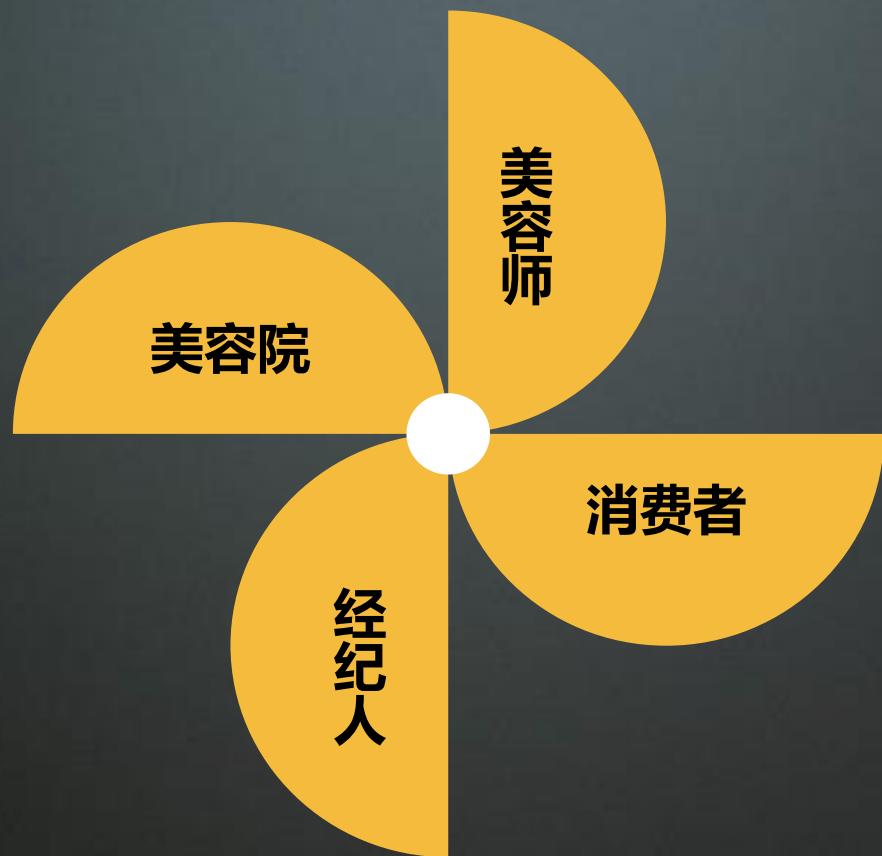
专注美业SPA细分领域，让年轻用户享受极致美容与养生体验



光谷梦想 - 构建专注服务于创业者的开放生态

- 1000 份超强 PPT 素材集合
- 1000 个全国免费办公创业空间汇总
- 1000 份高逼格商业计划书免费下载
- 1000 位知名天使投资人联系方式和微信

识别二维码关注即可获得 创业必备大礼包



消费者即是经营者，跨界打劫

美容院

1

在平台发布优惠活动吸引消费者，增加客流量。发布招聘信息，招聘吸引美容师入驻。

美容师

2

经过平台认证，进行个人品牌宣传推广，打造知名度。寻找客户，同时寻找合作美容院。

消费者

3

在平台寻找周边美容院，选择美容师，进行在线支付。参加优惠活动，参与相关社群活动，购买产品。

经纪人

4

美容院、消费者、美容师都可以成为经纪人，推荐到平台注册，获取提成收益，促使平台用户快速增长。





三、商业模式

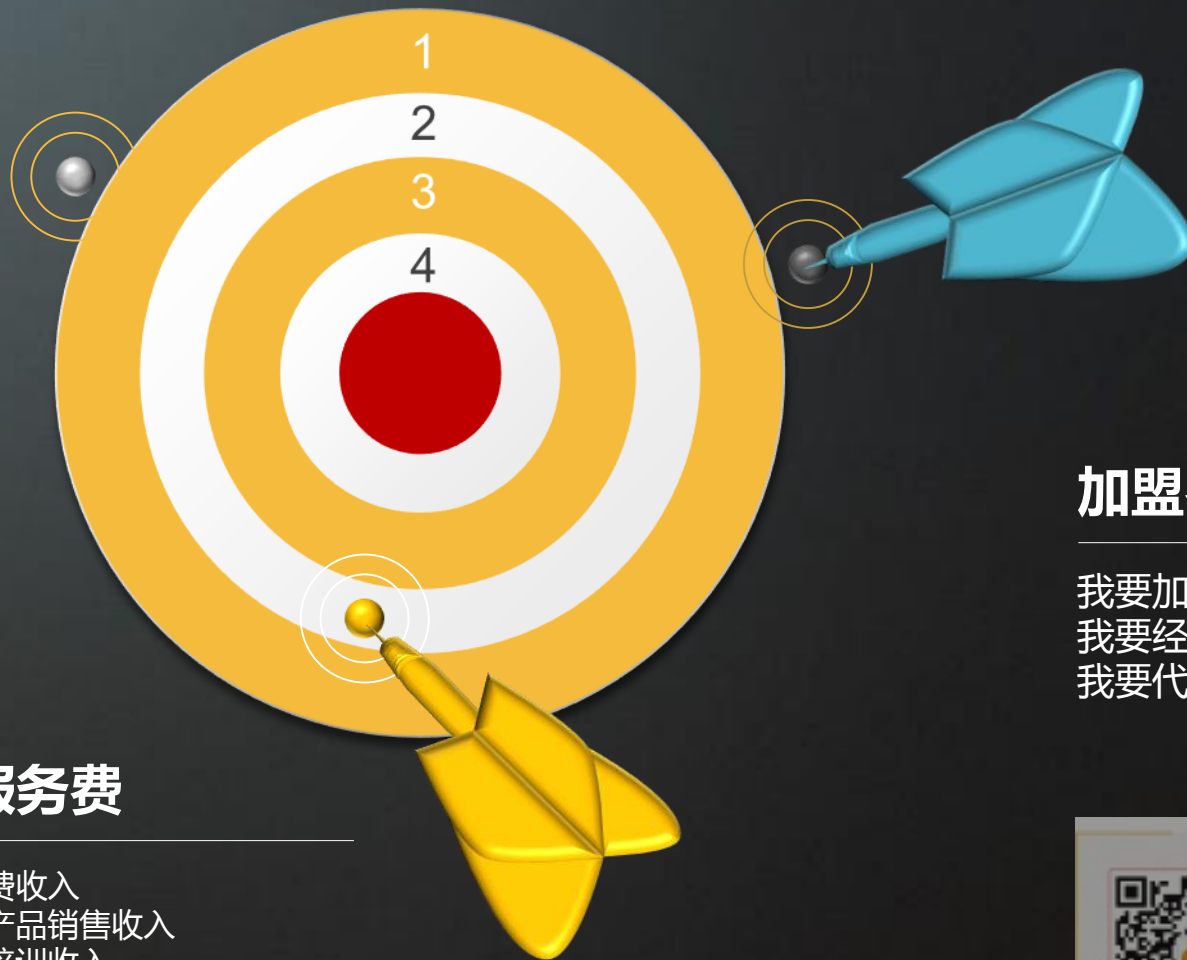
➤ 盈利模式

平台服务费

美容院、美容师等级认证费用
销售订单抽成费用

增值服务费

平台广告费收入
美业相关产品销售收入
美业技师培训收入



加盟费

我要加盟（市级）：1980
我要经营（区域）：4980
我要代理（省级）：39800

光谷梦想 - 构建专注服务于创业者的开放生态



识别二维码关注即可获得

- 1000 份超强 PPT 素材集合
- 1000 个全国免费办公创业空间汇总
- 1000 份高逼格商业计划书免费下载
- 1000 位知名天使投资人联系方式和微信

创业必备大礼包

三、商业模式 ➤ 核心竞争优势

行业经验优势

团队核心成员一直从事美业行业，同时背靠台湾上市美业公司。

团队优势

团队成员经验丰富，配置互补完善，包含行业、阿里系、媒体、律师、培训讲师等各领域精英。

政策优势

空港经济区政府支持，红色背书、土地资源规划、上市扶持

平台产品优势

由前阿里系运营总监，负责平台技术深度开发及策略运营总执行

实体店资源优势

美尔SPA、美尔产品、妃雅合作品牌200多家，露丝贝儿SPA1000家，京都微微500家，蕾蕾美业200多家，碧桂园300多家

资金优势

公司注册资金筹集完毕。首次湖南投资方的注册资本投资1000万元人民币已经就绪。



识别二维码关注即可获得

- 1000 份超强 PPT 素材集合
- 1000 个全国免费办公创业空间汇总
- 1000 份高逼格商业计划书免费下载
- 1000 位知名天使投资人联系方式和微信

创业必备大礼包

四、融资计划

➤ 3-5年业务发展规划

3年目标

统一游戏规则

提升美业界服务，打造美业界的滴滴！

2016年4到12月

- 1.半年内容的建设期，社群粉丝周活均万计；
- 2.半年品牌的规模推广期，社群月活均百万计；
- 3.体系建设初步形成，社群日活均为百万计；

2017年1到12月

- 1.百城百店，预计建设呈现3月期；
- 2.百城千店，预计建设呈现3月期；
- 3.百城万店，预计建设呈现3月期；
- 4.百城万巷互联网，品牌深入人心

2018年1到12月

第三年准备股改上沪指申报或香港上市。

2019-2020年

丰富平台，加入衣、食、住、行等服务。期间导入健康调理项目（大健康产业）



光谷梦想——构建专注服务于创业者的开放生态



识别二维码关注即可获得

- 1000 份超强 PPT 素材集合
- 1000 个全国免费办公创业空间汇总
- 1000 份高逼格商业计划书免费下载
- 1000 位知名天使投资人联系方式和微信

创业必备大礼包

四、融资计划 ➤ 财务预测



第一年实现销售产值五
千万元，税金260万元

第二年实现销售产值
一亿元，税金520万。

第三年在沪深上市，
或者在香港上市

光谷梦想 - 构建专注服务于创业者的开放生态



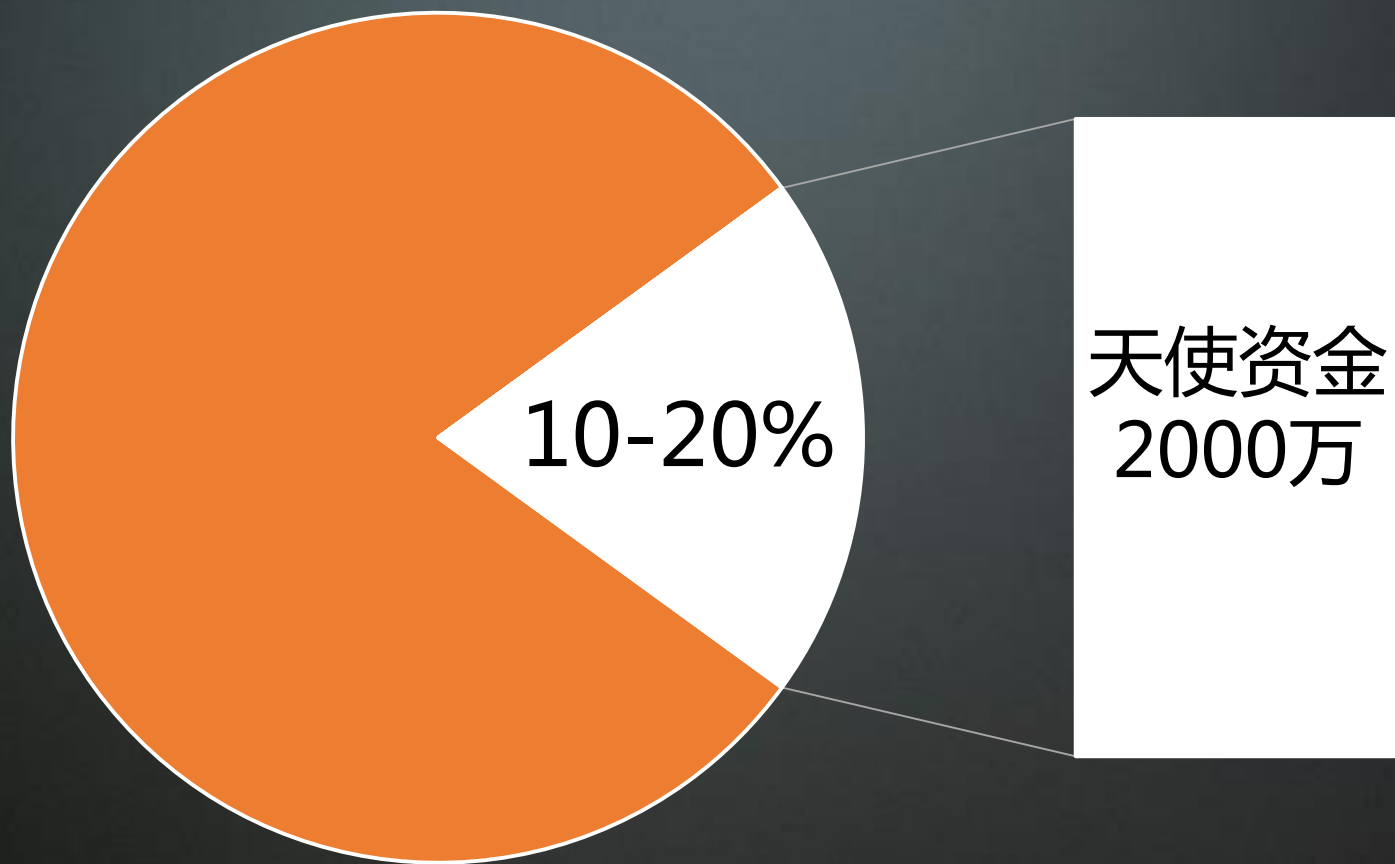
识别二维码关注即可获得

- 1000 份超强 PPT 素材集合
- 1000 个全国免费办公创业空间信息
- 1000 份高逼格商业计划书免费下载
- 1000 位知名天使投资人联系方式和微信

创业必备大礼包

四、融资计划

➤ 资金需求和用途



天使资金
2000万

已经对接 **“天堂硅谷” “创新工场” “盛景网联”** 天使投资的意向，确定再次商洽细节内容；

“华龙证券” “财通证券” “中信证券” 等再融资融券的项目阶段需求的提前预告关注

融资资金主要用于平台研发、平台维护、平台运营、公司经营成本、市场推广费用等

光谷梦想 - 构建专注服务于创业者的开放生态

- 1000 份超强 PPT 素材集合
- 1000 个全国免费办公创业空间汇总
- 1000 份高逼格商业计划书免费下载
- 1000 位知名天使投资人联系方式和微信

识别二维码关注即可获得 → 创业必备大礼包

谢谢大家！

共享点滴之美 分享人间大爱

光谷梦想 - 构建专注服务于创业者的开放生态



识别二维码关注即可获得

- 1000 份超强 PPT 素材集合
- 1000 个全国免费办公创业空间汇总
- 1000 份高逼格商业计划书免费下载
- 1000 位知名天使投资人联系方式和微信

创业必备大礼包