## BỘ GIÁO DỰC VÀ ĐÀO TẠO TRƯỜNG ĐẠI HỌC NGOẠI NGỮ - TIN HỌC TP.HCM KHOA CÔNG NGHỆ THÔNG TIN

BÁO CÁO MÔN HỌC THIẾT KẾ GIAO DIỆN

## WEBSITE BÁN GAME

GIẢNG VIÊN HƯỚNG DẪN: ThS. Nguyễn Anh Vũ SINH VIÊN THỰC HIỆN:

 $\tilde{\text{D}}$  Đức Minh – 18DH110852

Trần Nhật Minh – 18DH110854

TP.HÒ CHÍ MINH - 2021

## MỤC LỤC

|     | Chương 1             | HÒ SƠ DỰ ÁN                   | 5      |
|-----|----------------------|-------------------------------|--------|
| I.  | Projectname:         |                               | 5      |
| II. | Project Description  | n:                            | 5      |
| III | Who is this for?     |                               | 5      |
| IV  | .Feature list (produ | act requirements)             | 5      |
| V.  | Competitors and P    | Product Inspiration           | 6      |
| VI  | .Deliverables        |                               | 6      |
|     | Chương 2             | LẬP KẾ HOẠCH (PLAN)           | 7      |
| I.  | STRATEGIZE           |                               | 7      |
| -   | 1. User Centered E   | Business Canvas               | 7      |
| 4   | 2. Nghiên cứu sản    | phẩm (đối thủ)                | 8      |
| 2   | 3. User Personas.    |                               | 10     |
| 4   | 4. Mô hình AARR      | RR                            | 10     |
| II. | ORGANIZE             |                               | 11     |
|     | 1. Functionality m   | ap                            | 11     |
| 4   | 2. Sitemap           |                               | 12     |
| 2   | 3. Design Brief      |                               | 13     |
| III | THIẾT KẾ LUÔN        | NG(FLOWS)                     | 15     |
|     | 1. Journey map       |                               | 15     |
| 4   | 2. User stories      |                               | 16     |
| 2   | 3. User flows        |                               | 17     |
|     | Chương 3             | NGHIÊN CỨU NGƯỜI DÙNG (DISCOV | VER)18 |

| I. USER INTERVIEW                         | 18           |
|---|--------------|
| 1. CUSTOMER INTRO QUESTIONS               | 18           |
| 2. TOPIC SPECIFIC QUESTIONS               | 18           |
| 3. PRODUCT OPPORTUNITY QUESTIONS          | 18           |
| 4. PRODUCT REACTION QUESTIONS             | 19           |
| II. OBSERVATION                           | 19           |
| III. CARD SORTING                         | 22           |
| IV.MEASURE & ANALYZE                      | 22           |
| 1. Thời gian trung bình cho mỗi công việc | 22           |
| 2. Tỷ lệ hoàn thành công việc             | 23           |
| 3. Tỷ lệ xuất hiện lỗi                    | 23           |
| V. UX SURVEY                              | 24           |
| 1. Khảo sát về giao diện:                 | 24           |
| 2. Khảo sát về trải nghiệm sử dụng:       | 25           |
| 3. Khảo sát về khả năng quay lại:         | 25           |
| Chương 4 PHÁC THẢO WIREFRAME (EXPLO       | ORER&DEFINE) |
| 26  |              |
| I. Luồng WIREFRAME                        | 26           |
| II. Bång STYLE GUIDE                      | 27           |
| 1. Colors                                 | 27           |
| 2. Typography                             | 28           |
| III. Bång MOODBOARD                       | 29           |
| Chương 5 THIẾT KẾ MẪU TƯƠNG TÁC (PRO      | OTOTYPE)30   |
| I. Giao diện chính                        | 30           |
| II. Luồng Cart                            | 31           |

|    | TÀI LIỆU THAM KHẢO         | 33 |
|----|----------------------------|----|
| 4. | Lời cảm ơn                 | 32 |
| 3. | Hướng phát triển           | 32 |
| 2. | Những vấn đề chưa làm được | 32 |
| 1. | Những vấn đề đã làm được   | 32 |

## Chương 1 HỒ SƠ DỰ ÁN

### Pengugames.com

#### I. Projectname:

- Pengugames.com

#### **II. Project Description:**

Giải tỏa mong muốn sưu tập, sở hữu các tựa game độc quyền và đem lại một cộng đồng game thủ nhiệt huyết và năng động kết nối với nhau từ khắp nơi trên thế giới. Nền tảng này sẽ đem lại mọi tựa game mà 1 gamer cần cùng những thông tin nóng hổi từ cộng đồng gamer để mọi người đều bắt được những sự kiện hấp dẫn đang diễn ra.

#### III. Who is this for?

- Gamer: Sản phẩm hướng tới mọi đối sử dụng game như 1 hình thức giải trí hoặc công việc. Sản phẩm sẽ cung cấp 1 không gian mua hàng tiện lợi và dễ sử dụng cùng với việc cung cấp thông tin diễn biến trong cộng đồng gamer, cung cấp mạng lưới kết nối những người sử dụng nền tảng để xây dựng 1 cồng đồng gamer kết nối con người với con người, đồng thời cung cấp phần mềm xây dựng game cho những khách hàng có nhu cầu phát triển game của bản thân.

#### **IV.** Feature list (product requirements)

- Phương thức thanh toán.
- Hình ảnh/Thông tin sp | giá cả | login | sign up.
- Hỗ trợ phần mềm xây dựng game.
- Có forum cộng đồng gamer riêng.
- Cung cấp tin tức liên quan tới game.

- Quản lý thông tin cá nhân.
- Hỗ trợ khách hàng.
- Filter search.

## V. Competitors and Product Inspiration

- Steam.
- Epic Games.
- Humbles.

#### VI. Deliverables

- Wireframes cho khách hàng.
- Wireframes prototypes chi tiết về mục tiêu của nền tảng.
- Usability Report.
- UI Assets cho các lập trình viên.

## Chương 2 LẬP KẾ HOẠCH (PLAN)

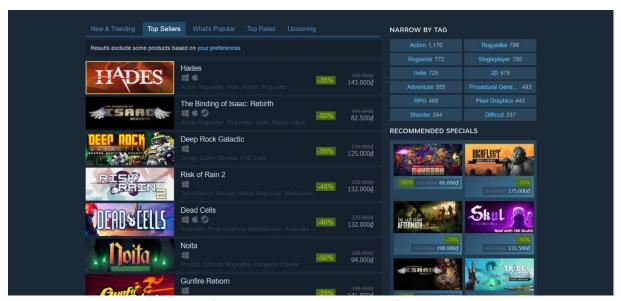
#### I. STRATEGIZE

#### 1. User Centered Business Canvas

#### 3. PROBLEMS 1. BUSINESS 8. COMPETITIVE 6. SOLUTIONS 4. MOTIVES ADVANTAGES ☐ Muốn mua và chơi game ☐ Giao diên dễ dùng. ☐ Website bán game dành ■ Muốn thật nhiều khuyển tại chỗ. ■ Nhiều phương thức ☐ Giao diện độc nhất. cho những người yêu ☐ Không có thời gian vào thanh toán. ☐ Cung cấp công cụ làm thích trò chơi điện tử ☐ Muốn thao tác, thủ tục tiệm net chơi game. Cập nhật thông tin game game miễn phí. online và offline. mua game nhanh gọn. Lo lắng về giá game. ☐ Sở hữu game độc chính xác. □ PenguGames. ☐ Muốn website có đầy đủ ☐ Không biết website nào ■ Nhiều khuyến mãi. quyền. lựa chọn về game. cung cấp đầy đủ. ☐ Cookies theo dõi sở ☐ Có app riêng. 2. USERS Muốn website không ☐ các lựa chọn về game ☐ Tặng game miễn phí thích người mua. bán bất cứ gì ngoài □ Học sinh. Nhiều phương thức theo nhiều dịp. game. Streamers. Khó tìm ra game cần thanh toán. ☐ Muốn cập nhật thông tin Youtubers. mua. ☐ Hỗ trợ hoàn tiền. mới nhất về game. ☐ Game Blogger. ☐ Không tìm ra website có Có đa ngôn ngữ. giao diện dễ dùng. ■ Người làm về lĩnh vực ☐ Nhiều game. ☐ Không thể di chuyển để 5. FEARS Game. 7. ALTERNATIVES mua game. ☐ Giá cả cao hơn so với ☐ Không chơi game. website khác. Không mua game. ☐ Không nhận được game 9. UNIQUE VALUE ☐ Chỉ mua trực tiếp tại sau khi thanh toán. PROPOSITION ☐ Thao tác để mua 1 ☐ Không mua sản phẩm game quá phức tạp. Website bán game cung trực tuyến. ■ Đưa thông tin sai sự thật cấp game và công cụ làm Chỉ chơi game ngoài Quá ít phương thức game chuyên biệt với giao tiêm. thanh toán. diên và cách thức thanh Chỉ sưu tập nhưng ☐ Không hỗ trợ đa ngôn toán dễ dàng. Cập nhật không chơi. chuẩn xác thông tin liên Không hỗ trợ hoàn tiền . quan tới game từ các nhà ■ Nhiều đánh giá không cung cấp. tốt về website.

## 2. Nghiên cứu sản phẩm (đối thủ)

- Steam:



https://store.steampowered.com/



https://store.steampowered.com

#### Giá tri đề xuất:

Đáp ứng nhu cầu mua bán, game. Cung cấp hệ thống tự cập nhật, cái đặt của game cùng hế thống giao tiếp cộng đồng như gọi điện, nhắn tin và lưu trữ dữ liệu đám mây, bao phủ những yêu tố cần thiết của 1 người mua và sử dụng sản phẩm.

#### Pros:

- Thường xuyên áp dụng khuyến mãi.
- Hợp tác với nhiều nhà phát triển game để sự dụng website quảng bá.
- Nhiều yếu tố cộng đồng thu hút và lập hợp đồng với nhiều Streamers,
   Content Creator để quảng bá.

#### Cons:

- Quá nhiều nhà phát hành sử dụng web để quảng bá sản phẩm khiến thông tin bị quá tải, không chính xác.
- Không thể quản lý hết các nhà phát hành để có thể bảo vệ người mua
- Thao tác mua sản phẩm rườm rà.

#### Nhận xét người dùng:

"Với tôi, những điểm tốt hoàn toàn phủ bóng được những điểm xấu của website. So với 1 người đơn giản như tôi, tôi chỉ mong chờ những đợt giảm giá vào các dịp lễ".

#### 3. User Personas



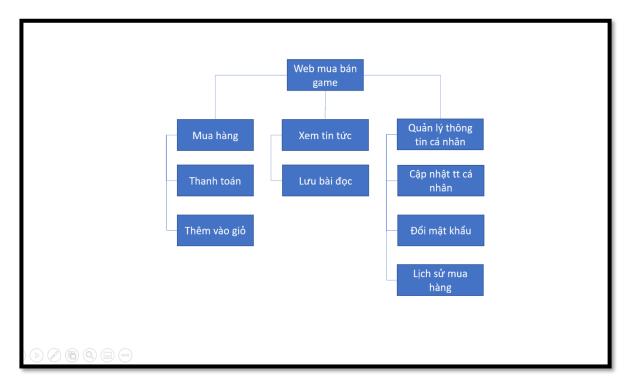
Hình 1: User Personas

#### 4. Mô hình AARRR

| STEP        | ТНИОС ФО  | ĐO LƯỜNG  |
|-------------|---|-----------|
| Acquisition | <ul> <li>Mua game.</li> <li>Quảng cáo, google<br/>ad, fb ads.</li> </ul>            | Analytics |
| Activition  | <ul> <li>Đăng ký tài khoản.</li> <li>Đọc tin tức.</li> <li>Xem sản phẩm.</li> </ul> | Analytics |
| Retention   | <ul> <li>Quay lại trang.</li> <li>Số lượng mua sản phẩm.</li> </ul>                 | Analytics |
| Revenue     | - ROI.<br>- Doanh thu sản<br>phẩm.  | Analytics |
| Referal     | <ul> <li>Chia sẻ.</li> <li>Giới thiệu người quen.</li> </ul>                        | Analytics |

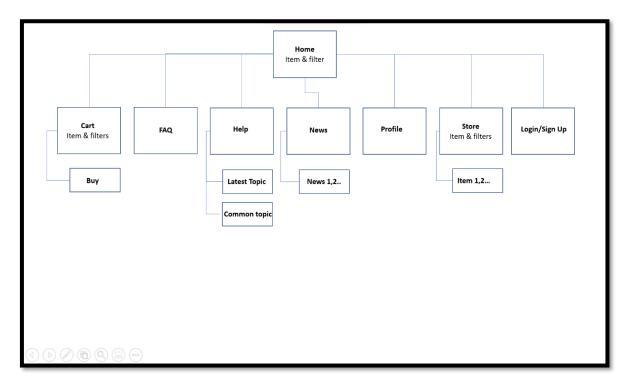
#### **II.ORGANIZE**

## 1. Functionality map



Hình 2: Functionality map

## 2. Sitemap



Hình 3: Sitemap

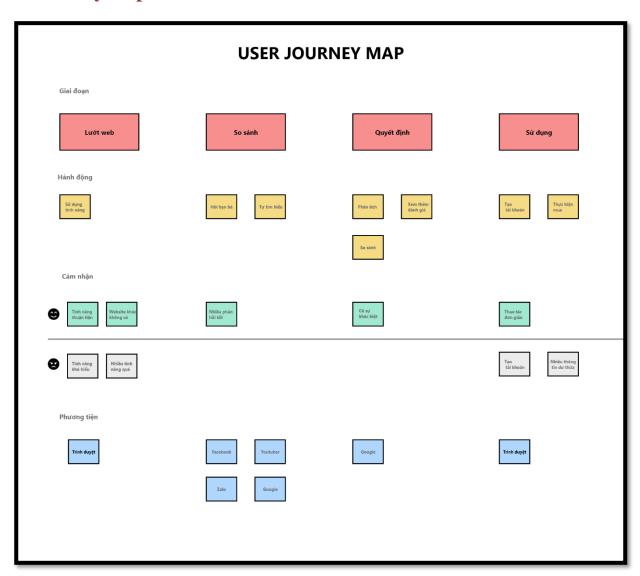
## 3. Design Brief

| Tên project: Web bán game      |  |  |
|--------------------------------|--|--|
| Mục đích:                      | <ul> <li>Bán cho người mua những sản phẩm đúng theo ý họ và giữ được người sử dụng lâu dài.</li> <li>Cung cấp cho người mua đủ thông tin về game nhằm phục vụ những người dùng có mục đích sử dụng khác.</li> </ul>                  |  |
| Nhiệm vụ:                      | <ul> <li>Cung cấp nhiều dịch vụ khuyến mãi<br/>với giao diện dễ sử dụng và đẹp mắt,<br/>nhiều phương thức thanh toán và thao<br/>tác dễ dàng</li> </ul>  |  |
| Người phụ trách dự án          | <ul> <li>Đỗ Đức Minh: Thiết kế giao diện và UX research. Tìm kiếm và cung cấp thông tin, lập báo cáo dự án</li> <li>Trần Nhật Minh: Thiết kế giao diện và UX research. Tìm kiếm và cung cấp thông tin, lập báo cáo dự án.</li> </ul> |  |
| Lợi ích sử dụng sản phẩm dự án | <ul> <li>Được cập nhật thông tin mới và chính xác về sản phẩm</li> <li>Hưởng nhiều chương trình khuyến mãi</li> <li>Nhiều phương thức thanh toán</li> <li>Hỗ trợ đa ngôn ngữ</li> </ul>  |  |
| Tính năng dự án                | <ul> <li>Cung cấp giao diện mua bán game</li> <li>Cung cấp thông tin bào chí về lĩnh lực liên quan</li> <li>Cung cấp tính năng quản lý thông tin cả nhân</li> </ul>  |  |

| Điểm nổi bật     | <ul> <li>Cung cấp phần mềm tạo ra các sản phẩm game</li> <li>Giao diện độc nhất</li> </ul> |
|------------------|--|
| Những hạn chế    | Thời gian, trình độ kỹ thuật   |
| Yêu cầu kỹ thuật | React, mongoDB, windows 10, 11   |

## III. THIẾT KẾ LUỒNG(FLOWS)

### 1. Journey map



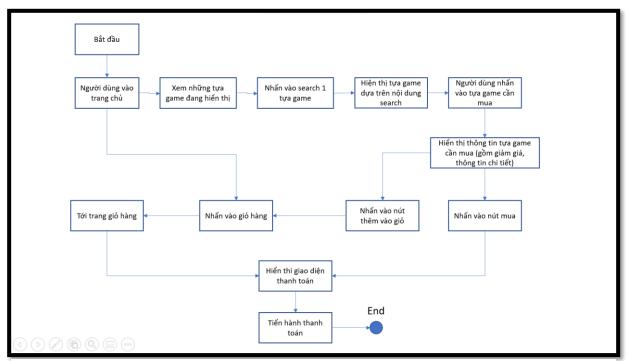
Hình 4: Journey map

## 2. User stories

| User story   | Điều kiện tiên quyết   | Giải pháp  |
|--|--|--|
| Là 1 họa sĩ thiết kế nhân vật cho công ty game tôi muốn cập nhập thông tin về các thay đổi và xu hướng của lĩnh vực này. | <ul> <li>Biết được xu hướng trong lĩnh vực.</li> <li>Thông tin phải liên quan tới việc đang làm</li> </ul>     | - Cung cấp thông tin về<br>thiết kế nhân vật từ<br>nhiều công ty game<br>khác                                      |
| Là 1 người thích chơi game hành động tôi muốn tìm và chơi 1 game hành động mới nhất.                                     | <ul> <li>Tìm và mua được</li> <li>game hành động</li> <li>Biết được game hành<br/>động nào mới nhất</li> </ul> | <ul> <li>Cung cấp giao diện</li> <li>mua game</li> <li>Cung cấp tính năng tìm</li> <li>kiếm theo filter</li> </ul> |
| Là 1 người quan tâm về các tin tức về game tôi muốn cập nhật thông tin liên quan mới nhất.                               | <ul> <li>Thông tin phải chính xác.</li> <li>Thông tin cập nhật sớm.</li> </ul>                                 | Liên tục cập nhật thông tin từ nguồn tin cậy   |

#### 3. User flows

- Mua game



Hình 5: User flows mua game

## Chương 3 NGHIÊN CỨU NGƯỜI DÙNG (DISCOVER)

#### I. USER INTERVIEW

#### 1. CUSTOMER INTRO QUESTIONS

- Gia đình của bạn có mấy người?
- Nghề nghiệp của bạn là gì?
- Bạn thường làm gì vào những ngày nghỉ?
- Bạn dành ra bao nhiều thời gian trong ngày sử INTERNET?

#### 2. TOPIC SPECIFIC QUESTIONS

- Bạn có chơi game không?
- Bạn có từng nghe tới game bản quyền chưa?
- Lần cuối cùng bạn bỏ tiền ra để mua game là lúc nào?
- Tình huống xấu nhất bạn từng gặp phải khi mua game là gì?
- Bạn biết tới những website mua/bán game nào?
- Bạn nghĩ gì về những webtite này?

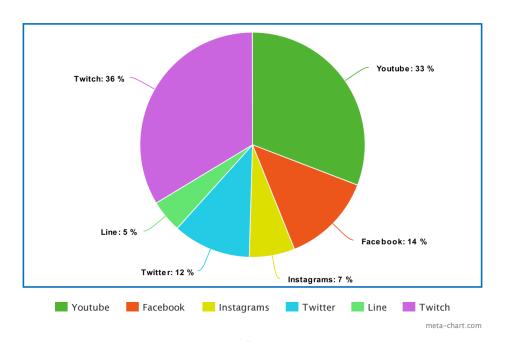
#### 3. PRODUCT OPPORTUNITY QUESTIONS

- Bạn nghĩ gì về nền tảng mua games này?
- Tại sao bạn nghĩ rằng sẽ có người sử dụng ứng dụng này?
- Bạn có nghĩ rằng mình sẽ sử dụng ứng dụng này trong tương lai?
- Điều gì sẽ níu giữ khách hàng sử dụng ứng dụng này?
- Úng dụng này có làm bạn liên tưởng đến một vài ứng dụng tương tự khác không?

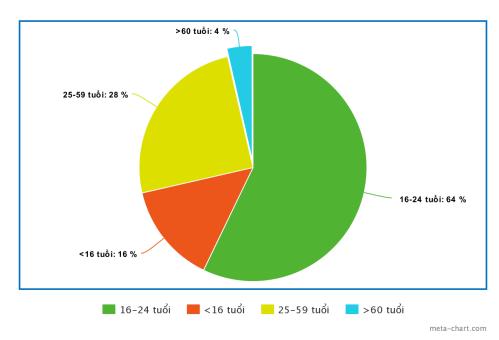
#### **4.** PRODUCT REACTION QUESTIONS

- Bạn nghĩ điều gì hấp dẫn nhất về ứng dụng này?
- Có điều gì ngạc nghiên hoặc là không lường trước về ứng dụng này không?
- Chúng tôi có thể làm gì để cải thiện ứng dụng này?
- Ứng dụng này chưa đáp ứng được bạn những yêu cầu gì?
- Bạn có tiếp tục sử dụng ứng dụng này trong tương lai không?

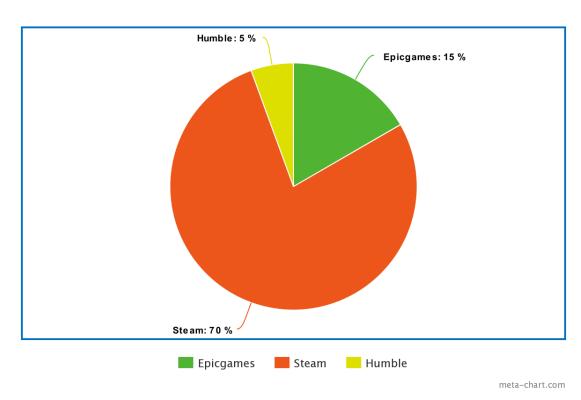
#### **II. OBSERVATION**



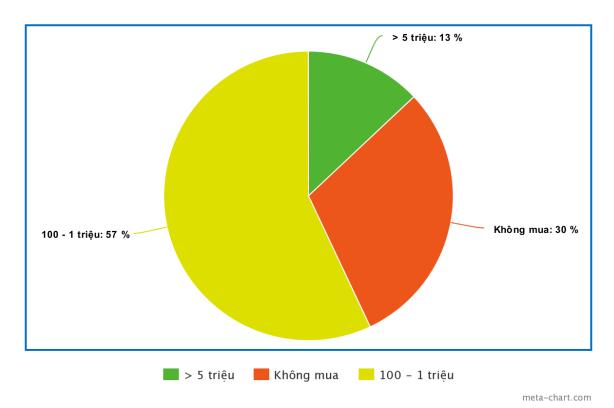
Hình 6: Người dùng tiếp cận website qua media nào



Hình 7: Độ tuổi mua game

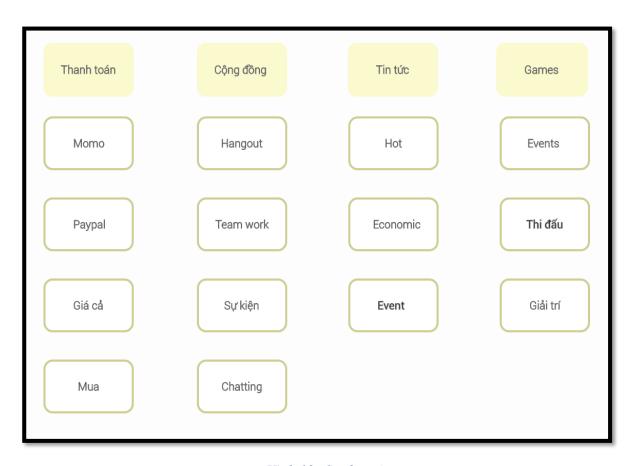


Hình 8: Người dùng hy sử dụng website nào



Hình 9: Số tiền chi trả cho game

#### III. CARD SORTING



Hình 10: Card sorting

#### IV. MEASURE & ANALYZE

## 1. Thời gian trung bình cho mỗi công việc

| Công việc  | Lần đầu  | Các lần tiếp theo |
|------------|----------|-------------------|
| Đăng ký    | 2-3 phút | 2 phút            |
| Đăng nhập  | 2-3 phút | Ghi nhớ tài khoản |
| Đặt hàng   | 4-7 phút | 5 phút            |
| Thanh toán | 2-3 phút | 3 phút            |

## 2. Tỷ lệ hoàn thành công việc

| Công việc  | Lượt sử dụng | Tỷ lệ            |
|------------|--------------|------------------|
| Đăng ký    | 500 người    | 48% (240 người)  |
| Đăng nhập  |              | 38% (190 người)  |
| Mua hàng   |              | 30% (1500 người) |
| Thanh toán |              | 28% (140 người)  |

## 3. Tỷ lệ xuất hiện lỗi

Tỷ lệ khách hàng đăng ký thất bại: 5%

Tỷ lệ khách hàng đăng nhập thất bại: 7%

Tỷ lệ khách hàng đặt hàng thất bại: 11%

#### V. UX SURVEY

## 1. Khảo sát về giao diện:



Hình 11: Khảo sát về giao diện website

## 2. Khảo sát về trải nghiệm sử dụng:



Hình 12: Khảo sát về trải nghiệm sử dụng

## 3. Khảo sát về khả năng quay lại:

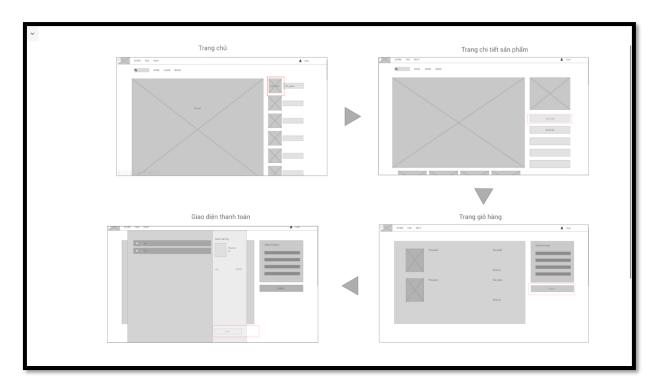


Hình 13: Khảo sát về khả năng quay lại

# Chương 4 PHÁC THẢO WIREFRAME (EXPLORER&DEFINE)

## I. Luồng WIREFRAME

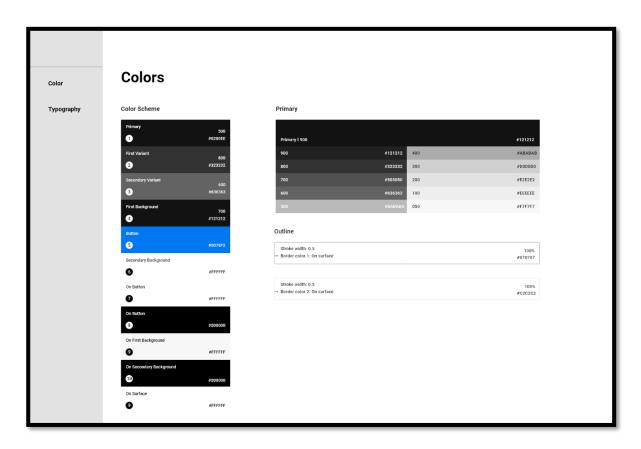
- Mua game:



Hình 14: Wireframe mua game

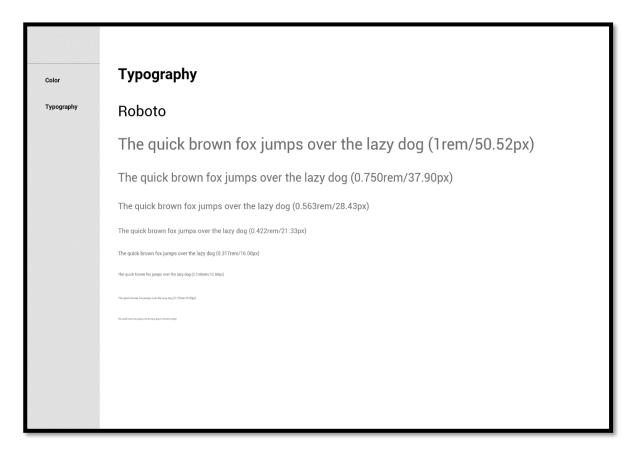
## II.Bång STYLE GUIDE

### 1. Colors



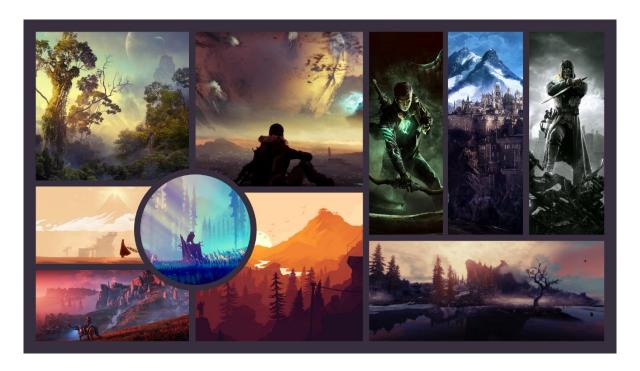
Hình 15: Bảng style Guide colors

## 2. Typography



Hình 16: Bảng style Guide typography

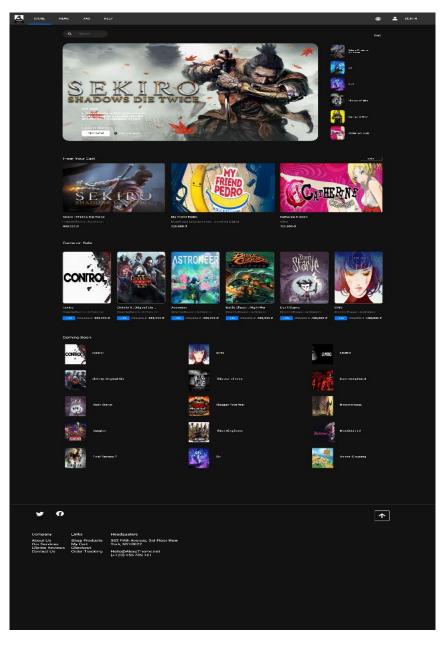
## III. Bảng MOODBOARD



Hình 17: Bảng moodboard

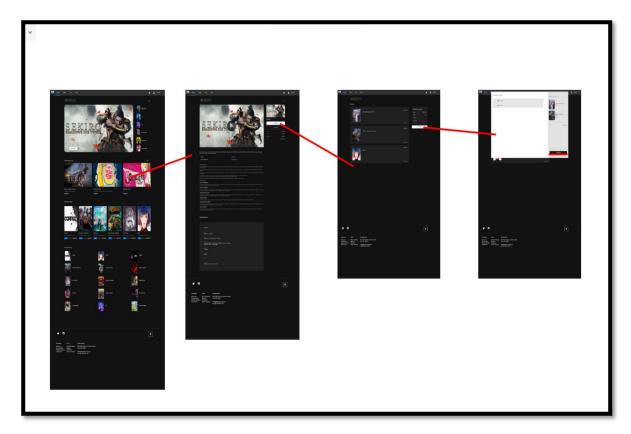
## Chương 5 THIẾT KẾ MẪU TƯƠNG TÁC (PROTOTYPE)

## I. Giao diện chính



Hình 18: Giao diện chính

## II.Luồng Cart



Hình 19: Luồng cart

## KÉT LUẬN:

#### 1. Những vấn đề đã làm được

- Thiết kế giao diện
- Thiết kế wireframe
- Bång Style Guide
- Thiết kế luồng
- Organize + Strategy

#### 2. Những vấn đề chưa làm được

- Moodboard
- Cách trình bày
- Thời gian làm báo cáo

#### 3. Hướng phát triển

- Lập thời gian biểu phân việc cụ thể
- Khảo sát thực tế
- Tìm hiểu và học hỏi thêm kiến thức mới

#### 4. Lời cảm ơn

- Chúng em xin được bày tỏ lòng biết ơn sâu sắc đến các thầy cô ở Khoa công nghệ thông tin đã tạo điều kiện và hỗ trợ chúng em trong suốt quá trình học tập tại trường. Đặc biệt là thầy Nguyễn Anh Vũ, giảng viên hướng dẫn và cũng là người đã luôn tận tình giúp đỡ, hỗ trợ hết mức giúp chúng em hoàn thành báo cáo đề tài này.
- Do trình độ còn hạn chế nên bài cáo của chúng em không trách khỏi những thiếu sót. Chúng em rất mong được nhận những sự chỉ bảo, đóng góp ý kiến của các thầy cô để chúng em có thể hoàn thiện bản thân mình, tiếp bước trên con đường học tập cũng như các nghiên cứu sau này. Chúng em xin chân thành cảm ơn!

## TÀI LIỆU THAM KHẢO

- + <a href="https://miro.com/blog/how-to-create-a-sitemap/">https://miro.com/blog/how-to-create-a-sitemap/</a>
- + https://mobidev.biz/blog/ui-ux-design-stages-deliverables-checklist
- + https://www.romanpichler.com/blog/10-tips-writing-good-user-stories/
- + <a href="https://uxmag.com/articles/introducing-the-user-centered-design-canvas">https://uxmag.com/articles/introducing-the-user-centered-design-canvas</a>
- + <a href="https://material.io/design/foundation-overview">https://material.io/design/foundation-overview</a>
- + https://www.justinmind.com/blog/best-ux-practices-for-line-spacing/
- + https://www.interaction-design.org/literature/topics/customer-journey-map
- + https://milanote.com/guide/create-better-moodboards
- + https://www.optimizely.com/optimization-glossary/user-flow/
- + https://idesign.vn/eco-art/tutorial/quy-trinh-lam-ux-va-su-quan-trong-cua-no-37721.html