某企业打算改造现有工厂设施,增加投资,生产某种市场上非常短缺的聚乙稀产品。该项目的原料从欧洲进口,产成品主要返销欧洲。

■ 假设:

- (1) 不考虑通货膨胀和税;
- (2) 项目生命期为10年,厂房、设备无残值;
- (3)设备的生产能力为年产8000万磅;
- (4) 第2年生产4000万磅时,成本为\$0.75/磅,第3年开始,成本为\$0.375/磅;
 - (5) 到欧洲港口的运输成本为\$0.10/磅;





■ 公司财务部门对该项目的预测现金流如下:

年份	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
投资额	100										
年生产量(百万磅)	0	0	40	80	80	80	80	80	80	80	80
每磅产品价格(\$)	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2
净收入(\$M)	0	0	48	96	96	96	96	96	96	96	96
生产成本(\$M)	0	0	30	30	30	30	30	30	30	30	30
运输成本(\$M)	0	0	4	8	8	8	8	8	8	8	8
其他成本(\$M)	0	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20
现金流(\$M)	-100	-20	-6	38	38	38	38	38	38	38	38
PV (8%)	-100	-18 . 5	-5.1	30.2	27.9	25.9	23.9	22.2	20.5	19.0	17.6
NPV	63.6										

■ 问题:基于以上假设,该项目能够带来丰厚的利润,值得投资。但是否可信?



- 分析问题:
- 该项目的原料从欧洲进口,产成品主要返销欧洲。与潜在的欧洲竞争者相比,公司存在运输成本劣势。公司并无长期技术优势。
- 随着潜在的欧洲竞争者的扩张,产品价格将下降,该项目的NPV是否能够保持为正?





考虑竞争均衡情形:假设有一个欧洲生产商,除无运输成本外, 其他都与该公司相同。该欧洲生产商的项目投资价值如下:

年份	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
投资额	100										
年生产量(百万磅)	0	0	40	80	80	80	80	80	80	80	80
每磅产品价差(\$)	0.952	0.952	0.952	0.952	0.952	0.952	0.952	0.952	0.952	0.952	0.952
净收入(\$M)	0	0	38.08	76.16	76.16	76.16	76.16	76.16	76.16	76.16	76.16
生产成本(\$M)	0	0	30	30	30	30	30	30	30	30	30
运输成本(\$M)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
其他成本(\$M)	0	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20
现金流(\$M)	-100	-20	-11.92	26.16	26.16	26.16	26.16	26.16	26.16	26.16	26.16
PV(8%)	-100.0	-18.5	-10.2	20.8	19.2	17.8	16.5	15.3	14.1	13.1	12.1
NPV	0.1										

■ 由于NPV大于0,该欧洲生产商会投入生产。



欧洲生产商加入后,假设市场价格下降为0.952,则该企业的投资项目价值如下:

年份	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
投资额	-100										
年产量(百万磅)	0	0	40	80	80	80	80	80	80	80	80
每磅产品价格(\$)	0.952	0.952	0.952	0.952	0.952	0.952	0.952	0.952	0.952	0.952	0.952
净收入 (\$ m)	0	0	38. 08	76. 16	76. 16	76. 16	76. 16	76. 16	76. 16	76. 16	76. 16
生产成本(\$ m)	0	0	30	30	30	30	30	30	30	30	30
运输成本(\$ m)	0	0	4	8	8	8	8	8	8	8	8
其他成本(\$ m)	0	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20
现金流 (\$ m)	-100	-20	-15.9	18. 16	18. 16	18. 16	18. 16	18. 16	18. 16	18. 16	18. 16
贴现率	8%										
NPV	-42.7										

■ 显然, NPV小于0, 不应进行投资。





■ 如果该公司能够领先欧洲竞争对手5年,该项目的NPV将会如何?

年份	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
投资额	-100										
年产量(百万磅)	0	0	40	80	80	80	80	80	80	80	80
每磅产品价格(\$)	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2	0.952	0.952	0.952	0.952	0.952	1.2
净收入 (\$ million)	0	0	48	96	96	76. 16	76. 16	76. 16	76. 16	76. 16	96
生产成本(\$ million)	0	0	30	30	30	30	30	30	30	30	30
运输成本 (\$ million)	0	0	4	8	8	8	8	8	8	8	8
其他成本(\$ million)	0	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20
现金流(\$ million)	-100	-20	-6	38	38	18. 16	18.16	18.16	18. 16	18. 16	38
贴现率	8%			-					_		
NPV	5. 3										

■ 此时, NPV=5.3m, 可以进行投资。





■ 但若该公司只能够领先欧洲竞争对手4年,该项目的NPV又将会如何?

年份	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
投资额	-100										
年产量(百万磅)	0	0	40	80	80	80	80	80	80	80	80
每磅产品价格(\$)	1.2	1.2	1.2	1.2	0.952	0.952	0.952	0.952	0.952	0.952	1.2
净收入 (\$ million)	0	0	48	96	76. 16	76. 16	76. 16	76.16	76. 16	76. 16	96
生产成本(\$ million)	0	0	30	30	30	30	30	30	30	30	30
运输成本 (\$ million)	0	0	4	8	8	8	8	8	8	8	8
其他成本 (\$ million)	0	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20
现金流 (\$ million)	-100	-20	-6	38	18.16	18.16	18.16	18.16	18.16	18.16	38
贴现率	8%										
NPV	-9.3										

■ 可以看到,其他条件不变的情况下,NPV小于0,不应该进行投资。



小结:

- 计算项目的价值时,企业还应考虑市场竞争状况,需要相应的市场调查与分析,而不应该仅看通过预估的现金流计算得出的NPV来决定是否投资。
- 该案例中,如果企业不考虑未来的竞争情况,则该项目原有方案的投资价值被高估,容易导致盲目投资。
- 该企业还可以通过缩减成本或者在产能允许的情况下提高产量来 应对竞争。





■ 缩减成本:

年份	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
投资额	-100										
年产量(百万磅)	0	0	40	80	80	80	80	80	80	80	80
每磅产品价格(\$)	0.952	0.952	0.952	0.952	0.952	0.952	0.952	0.952	0.952	0.952	1.2
净收入 (\$ million)	0	0	38.08	76. 16	76. 16	76. 16	76. 16	76. 16	76. 16	76. 16	96
生产成本(\$ million)	0	0	24	24	24	24	24	24	24	24	24
运输成本 (\$ million)	0	0	4	8	8	8	8	8	8	8	8
其他成本 (\$ million)	0	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20
现金流(\$ million)	-100	-20	-9 . 92	24. 16	24. 16	24. 16	24. 16	24. 16	24. 16	24. 16	44
贴现率	8%										
NPV	1.2										

可以计算得到,在不影响产品质量的前提下,若企业能够将生产成本从 30降为24,则在竞争的情况下仍能获得大于0的净现值,项目可行。





■ 提高产量:

					ı		1	1		1	
年份	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
投资额	-100										
年产量(百万磅)	0	0	40	87	87	87	87	87	87	87	87
每磅产品价格(\$)	0.952	0.952	0.952	0.952	0.952	0.952	0.952	0.952	0.952	0.952	1.2
净收入 (\$ million)	0	0	38.08	82.824	82.824	82.824	82.824	82.824	82.824	82.824	104.4
生产成本(\$ million)	0	0	30	30	30	30	30	30	30	30	30
运输成本(\$ million)	0	0	4	8	8	8	8	8	8	8	8
其他成本(\$ million)	0	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20
现金流 (\$ million)	-100	-20	-15 . 92	24. 824	24. 824	24. 824	24.824	24.824	24. 824	24.824	46.4
贴现率	8%										
NPV	0.1										

假设第一年的产量还是40,若企业接下来能够将产量由80提高到87,则
仍能获得正的NPV

