ĐIỀU KHOẢN THAM CHIẾU

Cung cấp dịch vụ: Huấn luyện và hướng dẫn HTX và THT thực hiện kế hoạch SXKD và kết nối thị trường

1. Bối cảnh

Trung tâm Phát triển kinh tế nông thôn (CRED) là đơn vị đăng ký trực thuộc Liên hiệp các Hội khoa học và kỹ thuật Việt Nam (VUSTA), được thành lập từ năm 2014. Các hoạt động chủ yếu của CRED bao gồm:

- Xây dựng và triển khai các dự án phát triển;
- Cung cấp các dịch vụ khoa học và kỹ thuật trong các lĩnh vực: Nước, Môi trường, Biến đổi Khí hậu, Phát triển Nông thôn, Phát triển Sinh kế và Nông nghiệp bền vững, Phát triển và Bảo vệ Rừng, Thương mại Sinh học, vv... tại Việt Nam và các nước tiểu vùng sông Mekong.
- Đào tạo và tập huấn cho nông dân, doanh nghiệp về các tiêu chuẩn sản xuất như Hữu cơ Organic), GACP-WHO, Thương mại sinh học (BioTrade); xây dựng hệ thống quản lý nội bộ (ICS) và chuẩn bị cho công tác thanh tra chứng nhận.

CRED hiện đang triển khai dự án "Nâng cao quyền năng kinh tế cho Phụ nữ DTTS thông qua phát triển chuỗi giá trị măng sạch Vân Hồ" trong thời gian từ tháng 4, 2019 đến tháng 9, 2021. Đây là một tiểu dự án của Chương trình Nâng cao bình đẳng giới trong Nông nghiệp và Du lịch (GREAT) do chính phủ Úc tài trợ cho Việt Nam để thúc đẩy bình đẳng giới và tăng cường quyền năng kinh tế cho phụ nữ, đặc biệt là phụ nữ dân tộc thiểu số.

Đến nay dự án đã hỗ trợ thành lập được 2 hợp tác xã (HTX) và 9 tổ hợp tác (THT) sản xuất và chế biến măng tại địa bàn 3 xã vùng dự án, các HTX và THT đã ổn định về cơ cấu tổ chức và xây dựng được bản kế hoạch sản xuất kinh doanh (SXKD), chiến lược mục tiêu. Tuy nhiên, để HTX và THT có đủ khả năng quản lý vận hành thực hiện SXKD và kết nối thị trường một cách hiệu quả và bền vững sau khi dự án kết thúc, cần thiết phải có 1 chuyên gia tư vấn huấn luyện và hướng dẫn HTX /THT thực hiện SXKD và kết nối thị trường với các mong muốn sau:

2. Muc tiêu

Với nhu cầu thực tế, chúng tôi mong muốn 1 chuyên gia tư vấn hỗ trợ đủ các mục tiêu sau:

- Tư vấn, hướng dẫn thường xuyên cho HTX và THT thực hiện các hoạt trong bản kế hoạch SXKD
- Giám sát việc thực hiện các chỉ tiêu đã cam kết trong bản kế hoạch SXKD
- Tư vấn cho HTX và THT điều chỉnh hoạt động và chỉ tiêu trong bản kế hoạch SXKD nếu cần thiết

- Tìm kiếm, kết nối khách hàng tiêu thụ sản phẩm cho HTX và THT (bao gồm sản phẩm măng, hoa quả sấy, cây giống, vật tư phân bón)
- Tư vấn cho HTX, THT xây dựng nhãn hiệu và quảng bá sản phẩm

3. Nhiệm vụ cụ thể và khung thời gian

Sau khi ký hợp đồng, tư vấn sẽ thống nhất với chủ dự án về kế hoạch thực hiện và kết quả công việc như sau:

Bước 1: Gặp gỡ, trao đổi tìm hiểu 2 HTX và 9 THT (đánh giá năng lực quản lý và SXKD, kết nối thị trường)

Bước 2: Xây dựng kế hoạch tư vấn huấn luyện cho từng HTX và THT

Bước 3: Thực hiện huấn luyện và kết nối thị trường cho các HTX và THT

Bước 4: Giám sát, điều chỉnh

Bước 5: Báo cáo đánh giá cuối cùng

Khung thời gian: Bắt đầu từ khi ký hợp đồng, trung bình mỗi tháng 5 ngày làm việc

4. Yêu cầu về chuyên gia tư vấn

Có hiểu biết trình độ chuyên môn và ít nhất 10 năm kinh nghiệm trong các lĩnh vực sau:

- Hỗ trợ mô hình kinh tế hợp tác
- Kỹ thuật SX nông, lâm nghiệp và chế biến nông sản
- Hiểu biết về nhu cầu thị trường
- Có kinh nghiệm thực tế về hỗ trợ HTX và THT (năng lực quản lý điều hành, SXKD và kết nối thị trường)
- Đã từng làm và tư vấn các việc tương tự.
- Đã từng làm quản lý doanh nghiệp vừa và nhỏ hoặc HTX là một lợi thế.

Các ứng viên quan tâm xin gửi hồ sơ (Lý lịch làm việc, đề xuất phương án thực hiện gói tư vấn, thư bày tỏ nguyện vọng; phí tư vấn đề xuất) cho tới văn phòng CRED theo địa chỉ email cred@cred.org.vn hoặc qua đường bưu điện tới: CRED, tầng 6, nhà D, khách sạn La Thành, 226 Vạn Phúc, Ba Đình, Hà Nội. Hạn chót gửi hồ sơ là ngày 15/01/2021. CRED sẽ liên hệ với ứng viên thoả mãn yêu cầu.