

# Holder（拟）项目介绍

**项目名称：** Holder

**团队：** Holder团队

**市场机会：**

- BTC价格处于低位，美元为主的货币体系的长远风险。
- 投资人缺乏进入BTC的进行良性长远投资的渠道和工具。
- 中心化机构面临道德和经营，合规风险。

**提供方案：**

- **通过高额的激励费用让推荐人做全程指导：**通过高额的激励费用，Holder项目鼓励投资者进行BTC的长期投资，并通过高额的激励费用做投资者教育和操作引导。
- **定投综合平摊成本：**投资者可以使用定投策略，将投资成本分摊，降低市场波动带来的风险。
- **去中心化的合约：**Holder项目采用去中心化的合约来管理资金，从而杜绝中心化机构的经营和道德风险。

**投资人的好处：**

- 可以坚持并抱团囤币，以设定好的币本位为目标方向，并设置专人服务指导。
- 有利于坚持和监督，坚持目标定投者有随机超额奖励。
- 有平台代币奖励和分红可能。

**推荐人的好处：**

- 帮助引导资金进入投资，赚取高达5%的费用，教育和引导定投费用。
- 有平台代币奖励和分红可能。

**平台玩法和奖励机制：**

1. 投资人以设定的币本位为目标，设定好参考期数和金额，定期投资。随时可以赎回，定投期数完成前赎回扣10%费用，坚持者可以获得提前放弃者的10%费用的随机分配。

2. 投资人认购费用10%，价内收取，用于平台监督管理，奖励推荐人，促进一起坚持等，第二期开始每期费用2%，每期金额等值。
3. 按照已投资金额\*1+设定期\*100（最大60个月）+推荐金额\*0.1进行积分排序。
4. 按照已坚持期数的时间进行排序，时间精确到分。
5. 划入首期款后自动加入群聊，在群聊中统计发送消息数和获赞数最多的用户和地址。

根据不同的排序成立管理团队或成立为DAO组织，代币分配权按照贡献分配。

#### 平台收入及代币价值来源：

- 首期认购费10%，分配给推荐人5%后剩余的5%。
- 从第二期起，每期2%的费用，给推荐人1%后剩余的1%。
- 没有坚持的放弃者按照市值的10%罚金。
- 投资人赎回时按照市值的2%。

#### 分别分配给以下角色：

- 推荐人：首期5%，后期1%。
- 随机抽奖：给坚持者的10%罚金中的部分。
- 参与者或管理团队或DAO组织：激励积极管理和积极参与者。

#### 路线图：

- 2023年10月第一版：BTC，参数固定，内部开放，目标开放10万U
- 2024年1月第二版：更多代币，参数可调整，第二轮内部测试，目标1000万U
- 2024年3月第三版：功能确定，全面上线。
- 2024年6月：代币上线，DAO治理。

#### 代币模型

- 待定
- 代币价值对标：如果首期资金1000万U，则平台剩余利润大约150万U。

---

#### 融资用途：

- 开发费用。
- 运营费用。

