Produtos Bancários

BANESE 2025 - Conhecimentos Bancários

2024

Produtos Bancários - Padrão Cesgranrio

Conceitos Fundamentais e Aplicações Práticas

1. Produtos de Captação

Conceito-Chave: São produtos que captam recursos dos clientes para o banco

Produtos Principais e Características:

- 1. Conta Corrente
 - Contexto Bancário: Principal porta de entrada para relacionamento
 - Pontos Críticos:
 - Verificação de documentação (PLD/FT)
 - Perfil do correntista
 - Produtos associados
- 2. Poupança
 - Aplicação Prática: Produto mais popular do mercado
 - Regras de Remuneração:
 - Selic > 8.5%a.a.: 70% da Selic
 - Selic 8.5% a.a.: TR + 0.5% a.m.
 - Armadilhas Comuns em Provas:
 - Cálculo de rentabilidade

- Data-base de aniversário
- Garantia FGC

2. Produtos de Crédito

Contextualização Bancária: - Análise dos 5 C's do crédito - Política de crédito - Mitigação de riscos

Principais Modalidades e Características:

- 1. Empréstimo Pessoal
 - Caso Prático: Cliente solicita R\$ 10.000
 - Pontos de Análise:
 - Capacidade de pagamento
 - Histórico creditício
 - Garantias oferecidas
- 2. Financiamento
 - Diferencial: Destinação específica
 - Exemplo Bancário: Financiamento de veículo

Dicas para Prova Cesgranrio: - Foque na diferenciação entre produtos - Memorize as características principais - Entenda o contexto operacional

3. Serviços Bancários

Classificação por Regulamentação: 1. Serviços Essenciais 2. Serviços Prioritários 3. Serviços Especiais

Exercício Modelo Cesgranrio: Uma cliente do banco deseja aplicar R\$ 50.000,00. Considerando seu perfil conservador e necessidade de liquidez diária, qual produto mais adequado?

a) CDB b) Poupança c) Ações d) Fundos multimercado

4. Produtos de Crédito

Principais modalidades: - Empréstimo pessoal - Financiamento - Cheque especial - Cartão de crédito

Características Importantes

• Empréstimo: Sem destinação específica

• Financiamento: Destinação específica

• Cheque especial: Crédito rotativo em conta

• Cartão de crédito: Limite para compras

Dica para memorização: > Lembre-se: Produtos de captação TRAZEM dinheiro para o banco > Produtos de crédito LEVAM dinheiro do banco para o cliente

5. Serviços Bancários

Principais serviços: - DOC/TED - Pagamento de contas - Seguros - Investimentos - Câmbio

Tarifas

• Serviços essenciais: Gratuitos

• Serviços prioritários: Tarifados

• Serviços especiais: Pacotes personalizados

Exemplos Práticos

 Captação: > Cliente aplica R\$10.000 em CDB > Banco usa para emprestar a outros clientes

 Crédito: > Cliente solicita R\$5.000 de empréstimo > Banco avalia risco e define taxa de juros