

038

A-PDF SPLIT Demo Purchase from <http://a-pdf.com>

工作本来的目的，
不是为了卖书，
而是为了给客人带去喜悦。

“不要考虑为了卖出书应该做什么，而要考虑如何让客人开心”这是所有工作的基本。如果只是将卖东西作为目标就丧失了乐趣。一味想着“要卖出去，要卖出去”的结果，就是什么都卖不了。更应该认真考虑的是如何让客人喜悦，为此而花费心力，这样自然会收获想要的结果。这样一来，购买就不只是一次消费行为，而会有回头客。