

Unsere Kostenargumente im Vertrieb

Was bieten wir unseren Kunden?

II. Die Qualität der Sparkassenfinanzgruppe

■ Kundenservice

- Partner für gesamtheitliche Anlageberatung in den Bereichen Vermögensaufbau und Altersvorsorge
- Vermögensstrukturierung „Geldanlage in 5 Schritten“
- Kostenloses jährliches Depotgespräch zur Geeignetheit und Anlagestrategie unserer Kunden

■ Dienstleistungskosten (inkl. Zuwendungen)

- Anlegern werden nur Kosten in Rechnung gestellt, die zu einer nachgewiesenen Qualitätsverbesserung führen

■ Umfassendes und kostenloses Informationsangebot

- Regelmäßige Informationen zur individuellen Wertentwicklung, dem Depotjahresauszug sowie Produkt- und Kapitalmarktinformationen
- Online-Tools (z.B. Wertentwicklungsrechner oder DekaBank-Anlagefinder) stehen 24h kostenfrei zur Verfügung
- Deka Anlegerakademie
- Newsletter
- Mediathek

- Über das **breite Filialnetz** der Sparkassenfinanzgruppe steht unseren Anlegern kostenlose qualifizierte Anlageberatung sowie Finanzdienstleistungen **in der Fläche** zur Verfügung.