

**社交高手**

**暗门秘术**

**99.99%的人都贪财好色  
聪明人只研究人的劣根性  
不要抱怨人性 要通透人性**

**(大师绝学，禁止外传)**

## 目录

1、涂老师，为什么改变命运从学会伺候人开始？ ...	1
2、涂老师，为什么关系稳定收入就稳定？ .....	2
3、涂老师，为什么吃饭要主动买单？ .....	3
4、涂老师，为什么表达感谢不停留在口头？ .....	3
5、涂老师，为什么老大的想法我们不要反对？ .....	4
6、涂老师，为什么不要去接同事讨论的闲言碎语？	5
7、涂老师，为什么出来混要先交保护费？ .....	5
8、涂老师，为什么想认识一个人先投其所好啊？ ...	6
9、涂老师，为什么商人不要太出名？ .....	7
10、涂老师，为什么商人不能动感情啊？ .....	8
11、涂老师，为什么公司有人辞职不要秒批？ .....	9
12、涂老师，为什么带团队要统一思想？ .....	10
13、涂老师，为什么赚钱的秘密就是权利租赁？ ...	10
14、涂老师，为什么求人办事讲究兵马未动，粮草先行？ .....	12
16、涂老师，为什么情绪不要挂在脸上？ .....	13
17、涂老师，为什么商人不能碰权力？ .....	14
18、涂老师，为什么说北方没有商业文明？ .....	15
19、涂老师，为什么没用的人才会被夸道德？ .....	17
20、涂老师，为什么不谈钱的人永远不成熟？ .....	18
21、涂老师，为什么人只有发家致富了才有尊严？	19
22、涂老师，为什么成功的人喜欢赞美好人？ .....	21
23、涂老师，为什么体验的钱不能省？ .....	22
24、涂老师，为什么贪心的人总会失去更多？ .....	22
25、涂老师，为什么不要在朋友圈求转发点赞啊？	24
26、涂老师，为什么很多人一开口就输了？ .....	25

27、涂老师，为什么别人不重视我说的话？ .....	26
28、涂老师，为什么贵人都是明码标价的？ .....	26
29、涂老师，为什么会送礼才有出路？ .....	28
30、涂老师，为什么狠人遇到的垃圾流量少？ .....	29
31、涂老师，为什么我老觉得难受委屈啊？ .....	30
32、涂老师，为什么我觉得世界上的坏人很多啊？	31
33、涂老师，为什么不要轻易相信别人口头的赞美？	32
34、涂老师，为什么不要把同事当朋友啊？ .....	32
35、涂老师，为什么好好说话门槛那么高啊？ .....	33
36、涂老师，为什么要多跟比自己强的人玩？ .....	34
37、涂老师，为什么聊天时不要发表达情绪的表情？	35
38、涂老师，为什么高人有 N 种语言表达系统？ ...	35
39、涂老师，为什么要表达积极的情绪？ .....	36
40、涂老师，为什么要学好好说话啊？ .....	37
41、涂老师，为什么好好说话是有底线的？ .....	38
42、涂老师，为什么要写好好说话笔记？ .....	38
43、涂老师，为什么人付出代价之后才能学会好好说话？ .....	38
44、涂老师，为什么牛人都不轻易开口说话？ .....	39
45、涂老师，为什么不要轻易给人提建议啊？ .....	40
46、涂老师，为什么管住嘴关键时刻能保命啊？ ...	42
47、涂老师，为什么要说父母喜欢听的啊？ .....	43
48、涂老师，为什么在家听媳妇的啊？ .....	44
49、涂老师，为什么要对着镜子练习微笑啊？ .....	44
50、涂老师，为什么要习惯性把自己说的话录下来啊？ .....	45
51、涂老师，为什么只聊自己专业以内的话？ .....	45

52、涂老师，为什么学赚钱就是学说话？ .....	46
53、涂老师，为什么说话是从会闭嘴开始？ .....	47
54、涂老师，为什么说话要知道对方的精神需求？	48
55、涂老师，为什么不要发牢骚啊？ .....	49
56、涂老师，为什么不要免费咨询别人啊？ .....	49
57、涂老师，为什么做大单要透明啊？ .....	50
58、涂老师，为什么读书是为了保命？ .....	50
59、涂老师，为什么高手一说话就有成交率啊？ ...	51
60、涂老师，为什么有人借钱要问 3 句话啊？ .....	51
61、涂老师，为什么兄弟姐妹之间不要有经济往来？	52
62、涂老师，为什么学员都问题你都能轻轻松松化解 啊？ .....	53
63、涂老师，为什么说话要修炼格局和胸怀？ .....	53
64、涂老师，为什么说话要放大人的欲望？ .....	54
65、涂老师，为什么求人办事不要送水果啊？ .....	54
66、涂老师，为什么所有的破冰都是从请人吃饭开始 的？ .....	55
67、涂老师，为什么与人合作先谈利益和风险啊？	56
68、涂老师，为什么领导总是告诉我们不要送礼啊？	56
69、涂老师，为什么第一次吃饭不要请人吃千元大餐？ .....	57
70、涂老师，为什么倒酒要习惯性倒满啊？ .....	58
71、涂老师，为什么倒茶不能倒满啊？ .....	59
72、涂老师，为什么要从饭局选座看地位啊？ .....	59
73、涂老师，为什么有共同利益友情才稳定啊？ ...	60
74、涂老师，为什么伤害一个人先看有没有成本？	61
75、涂老师，为什么点菜要习惯性点老醋花生啊？	61

76、涂老师，为什么别人请吃饭要带一条烟过去？	63
77、涂老师，为什么这样的饭局才有粘度？ .....	63
78、涂老师，为什么很熟同学请吃饭你要坚持 AA 制？ .....	64
79、涂老师，为什么女同学请吃饭要带着老婆一起去？ .....	64
80、涂老师，为什么感情是很廉价的东西？ .....	65
81、涂老师，为什么参加饭局要打造一个退出机制啊？ .....	65
82、涂老师，为什么千万不要用半瓶酒招待客人？	66
83、涂老师，为什么赔本的买卖不干？ .....	66
84、涂老师，为什么不要参加超过 3 个人的酒局？	67
85、涂老师，为什么老实人总是得不到升迁啊？ ...	67
86、涂老师，为什么送礼能改变命运啊？ .....	68
87、涂老师，为什么请人吃饭选好场所很重要？ ...	69
88、涂老师，为什么请同事吃饭要注意 4 个点啊？	70
89、涂老师，为什么要多说有温度的话？ .....	70
90、涂老师，为什么跟岳父相处礼到位即可？ .....	71
91、涂老师，为什么岳父岳母第一次来我家要这样安排？ .....	72
92、涂老师，为什么婚后在岳父岳母那儿意思一下就行？ .....	73
93、涂老师，为什么跟人这样聊天可以避免尴尬？	73
94、涂老师，为什么 0 社交要学学饭桌文化啊？ ...	74
95、涂老师，为什么跟相亲的妹子要会聊天啊？ ...	74
96、涂老师，为什么酒桌上做的承诺不能信啊？ ...	76
97、涂老师，为什么同学聚会女的不要一个人去？	76

98、涂老师，为什么朋友结婚吃饭时要这么说？ ...	77
99、涂老师，为什么跟群友聚会要这样买单？ .....	77
100、涂老师，为什么朋友请吃饭要注意点菜礼节？	78
101、涂老师，为什么人生要有几个酒肉朋友？ ....	78
102、涂老师，为什么家里要做好防火墙？ .....	79
103、涂老师，为什么在小地方发展要跟这些人打好关系？ .....	80
104、涂老师，为什么女士喝酒有讲究啊？ .....	80
105、涂老师，为什么求人办事要喝茅台啊？ .....	81
106、涂老师，为什么送烟要送软包？ .....	81
107、涂老师，为什么请客吃饭让对方点菜啊？ ....	82
108、涂老师，为什么去吃饭要把装逼的机会让他？	83
109、涂老师，为什么公司部门聚餐要入乡随俗？ .	83
110、涂老师，为什么请客喝什么酒决定权在他手里？ .....	84
111、涂老师，为什么请人喝茶要聊 z 治？ .....	84
112、涂老师，为什么送礼不要送茶叶啊？ .....	84
113、涂老师，为什么过了 30 岁感觉越混越难啊？	86
114、涂老师，为什么我在女人面前不自信？ .....	87
115、涂老师，为什么女朋友父母对我的要求很多啊？ .....	88
116、涂老师，为什么找老婆的核心是日赚 3000 元？	89
117、涂老师，为什么女人要修炼第六感？ .....	90
118、涂老师，为什么开窍的人做事业找媳妇都非常简单？ .....	91
119、涂老师，为什么他至今依然单身？ .....	92
120、涂老师，为什么钱和爱情没有半毛钱关系？ .	93

121、涂老师，为什么很多人被渣男渣女欺骗和伤害？	94
122、涂老师，为什么有人喜欢在背后说我坏话？	96
123、涂老师，为什么不要跟负能量的人交往？	97
124、涂老师，为什么不要轻易听别人的建议？	98
125、涂老师，为什么旅游城市骗子多？	99
126、涂老师，为什么越来越多人不愿结婚、生子？	100
127、涂老师，为什么小孩毕业了不要买房？	103
128、涂老师，为什么你不指望儿女养老？	105
129、涂老师，为什么普通家庭孩子没必要学艺术？	107
130、涂老师，为什么给岳父岳母送礼不要送太贵？	108
131、涂老师，为什么不孝就会不顺呢？	109
132、涂老师，为什么好人总是没好报呢？	110
133、涂老师，为什么父母的事情不要管啊？	114
134、涂老师，为什么父母的建议是一把刀？	115
135、涂老师，为什么父母生了我们未必了解我们？	117
136、涂老师，为什么不要一味地继承父母的习惯？	119
137、涂老师，为什么人渣不分男女废物不分年龄？	119
138、涂老师，为什么父母难以成为小孩的贵人？	121
139、涂老师，为什么喜欢追求稳定的人一辈子过不安 稳？	122
140、涂老师，为什么人活着必须找到一个乐？	124
141、涂老师，为什么别人一直欺负我啊？	125
142、涂老师，为什么要远离杠精？	127
143、涂老师，为什么不要取悦他人？	129
144、涂老师，为什么不要帮助穷人？	130
145、涂老师，为什么要远离穷人？	132

146、涂老师，为什么成年人的美德是克制？ .....	133
147、涂老师，为什么不要去叫醒一个人？ .....	134
148、涂老师，为什么远离穷人就是保护自己？ ...	135
149、涂老师，为什么有钱人跟穷人打交道永远吃亏？ .....	136
150、涂老师，为什么穷人越来越穷？ .....	138
151、涂老师，为什么穷是一种深入骨髓的悲哀？	139
152、涂老师，为什么穷人学技术，富人学思维？	141
153、涂老师，为什么穷人学的是花拳绣腿没啥杀伤 力？ .....	142
154、涂老师，为什么穷人不懂社会潜规则？ .....	144
155、涂老师，为什么不要赚穷人的钱？ .....	145
156、涂老师，为什么穷人是富人驯化出来的？ ...	146
157、涂老师，为什么不要歌颂苦难？ .....	147
158、涂老师，为什么挂家和万事兴的都是傻逼？	148
159、涂老师，为什么家教大于一切？ .....	151
160、涂老师，为什么儒家思想有魅力但没实用性？	154
161、涂老师，为什么优柔寡断的人命都不好？ ...	156
162、涂老师，为什么道德是用来约束底层人的？	157
163、涂老师，为什么有些小孩一上社会就被割啊？	159
164、涂老师，为什么好人没好报？ .....	159
165、涂老师，为什么情和钱是修行悟道最好工具？	161
166、涂老师，为什么我们活着就要奋斗？ .....	162
167、为什么有些人努力一辈子也不能被提拔？ ...	162
168、涂老师，为什么赚钱是为了不搞人情世故？	163
169、涂老师，为什么付费是人生的必经之路啊？	165
170、涂老师，为什么要花钱去链接高人？ .....	166



## 序言

**99.99%的人都贪财好色。**

**聪明人只研究人的劣根性。**

在我研究了 **100** 位草根逆袭快速爬到高位的人后。

发现这些位高权重，八面玲珑的牛人。

都深谙人情世故的潜规则。

不得不佩服他们城府之深！

**所有的智慧，都来于人的劣根性！**

**不要抱怨人性，要通透人性！**

如何维系职场、朋友、家人、夫妻之间关系？

会说话、会办事、人缘好的秘诀是什么？

你都能从中找到解决问题的答案！

**《社交高手暗门秘术》** 将从为人处世、酒桌文化、送礼艺术、人际交往、请客禁忌、防骗自保、免遭伤害等方面。

全方位、手把手教你如何才能成为一个懂得人情世故的社交高手！

**推开暗门，从此走上人生的光明大道！**

## 1、涂老师，为什么改变命运从学会伺候人开始？

答：改变命运，从学会伺候人开始。

从学会当牛人的左膀右臂开始。

必须眼尖、手快、腿勤、嘴紧。

牛人说了啥，习惯性保密；

牛人制定了啥纪律，习惯性遵守。

处处以牛人为中心，以牛人之意为自己之意，  
以牛人之心为自己之心，追求无我，建立自我。

很多事儿，没有经历，就没有说话权。

当你有经历了，说话就是出口成章，办事也是一针见血。

如果没啥经历，说话就会词不达意，办事就会拖泥带水。

自己心里想要啥，心里必须有答案，反之，则容易成了别人奴役的工具……

## 2、涂老师，为什么关系稳定收入就稳定？

答：商人到了 40 多岁，赚钱完全就是靠关系了。

这个关系稳定，收入就稳定。

要是关系不稳定，收入就不稳定。

为什么有的老大进去了，所有依靠老大的公司或企业都完蛋了？

就是这个老大，还没有学会如何跟“合作伙伴”合作。

公众号：涂炜馨/朋友圈：2286134791

喜马拉雅：涂炜馨创业营销思维

### 3、涂老师，为什么吃饭要主动买单？

答：我从来不给人买单的机会。

如果别人提前买单了，我会竭尽全力帮他。

我觉得懂事的人，是稀缺动物，能遇到是我的福气。

为什么有人一辈子都是小弟？

就是他一直免费吃老大的饭。

为什么有人前几天是小弟，过几天就变成老大了？就是他从不给老大买单的机会。老大就开始慢慢扶持他了。

有过人之处，必有过人之慧。

### 4、涂老师，为什么表达感谢不停留在口头？

答：感谢时不要只说谢谢。

用红包、小礼物、请客吃饭等形式去表达你

的谢意，别人以后会更愿意帮你。

别人帮了你忙，尽量给予实质性的感谢。

给他发个红包、请他吃个饭，都是轻而易举的，但效果比一声谢谢要大 100 倍。

## 5、涂老师，为什么老大的想法我们不要反对？

答：收集资料，提供最优解，让老大选。

我们只有建议权，咨询权，没有命令权。

老大对什么样的项目感兴趣，我们提供什么样的资料就行了。只提供资料，不要多话，言多必失。

这个事情是对还是错呀？我们不要发言。

我们提供两种类型的资料：一类资料说 YES，一类资料说 NO。

让老大自己去选。

跟老大漫无边际聊天，记住：老大还是老大，小弟还是小弟。

千万不要得意忘形，觉得小弟比老大还聪明。

## **6、涂老师，为什么不要去接同事讨论的闲言碎语？**

答：有些是为了钓鱼而设的套，如果你去接话，就成了那条鱼。

## **7、涂老师，为什么出来混要先交保护费？**

答：出来混，一定要拜个老大，独来独往，死的面大。

为什么我喜欢交保护费？

我任性，捅出来篓子，自己解决，太麻烦。

直接交给老大，几分钟就搞定了。

该花的钱不能省。

**8、涂老师，为什么想认识一个人先投其所好啊？**

答：同流合污才能共创大业。

要是没有共同的兴趣爱好，怎么办啊？

培养。

有钱人天生就会打高尔夫吗？

不是，都是培养出来的，

有钱人天生就会社交吗？

不是，也都是培养出来的。

什么叫秘而不宣啊？

这就是。

（朋友圈：2286134791）

## 9、涂老师，为什么商人不要太出名？

答：出名不是啥好事儿，尤其是对于商人而言。

商人赚钱多了是弱势群体，赚钱少了依然是弱势群体。

这是由历史属性决定的。

所有的商人，都该学学老子，学学《资治通鉴》。

我对国内的历史感兴趣，因为它的实用性非常强。

我不喜欢读教程。

我喜欢读名人传，也是因为其实用性较强。

对于太具体的事儿，比如第一步怎么做，第二步怎么做的书，我不碰。

我的大脑是高度开放的，我不想做闭环。



## 10、涂老师，为什么商人不能动感情啊？

答：商人一动感情，就容易判断失误，做出一些令自己后悔的事儿。

在高人的思考维度里，很少有限制和禁锢。情关、钱关、生死关，在他们眼里，一切都是工具。

情是工具，人是工具，钱是工具，连自己的命都是工具。

其理性和残酷程度，常人是无法想象了。

跟高人博弈，没等人家出招，你大脑里的条条框框已经把你打败了。

公众号：涂炜馨/朋友圈：2286134791

喜马拉雅：涂炜馨创业营销思维

## 11、涂老师，为什么公司有人辞职不要秒批？

答：公司有人辞职，一定要象征性挽留一下。

要是你秒批，他会说你一辈子坏话。

我啊，就吃过这个亏。

公司有人辞职，我马上批了，他啊，天天说我的负面。

其实我该象征性挽留一下，说公司离开你不转，求求你了，再帮我一段时间。

他说我是没办法啊，不走不行啊。

我啊，只能表示遗憾，只能表示伤感，只能表示依依不舍。

这样，他才会高高兴兴闪人。

他辞职，我秒批，他会觉得我心狠毒辣，过河拆桥。

## 12、涂老师，为什么带团队要统一思想？

答：带团队，尤其是要统一大家的思想。

要是大家的思想，我统一不了，这个团队就散了。

不要给大家自由发挥的空间。

大家要是能发挥出来，能出来打工吗？

## 13、涂老师，为什么赚钱的秘密就是权利租赁？

答：因为他爹是 XX 书记。

赚钱的秘密就是权利租赁。

一个商人，一年能“花”出去 1000 万，至少赚 2000 万-1 个亿。

生活从来如此吗？

不是。

生活是向来如此。

不赚钱的事儿都没必要碰，碰了就是侮辱自己。

商人的使命就是赚钱、赚钱、赚钱。

唯有赚钱了，才能有说话权。

说话权有了，面对很多误解，就没必要解释了。

赚钱了，其实都没必要说话，除了隐和藏，开始对很多事儿失去兴趣。



涂炜馨-营销随笔

广东 深圳



扫一扫上面的二维码图案，加我微信

微信号: tuweixin22852285

## 14、涂老师，为什么求人办事讲究兵马未动，粮草先行？

答：在这个现实的社会，不拿钱说话，拿什么说话啊？

金钱至上，金钱至尊，所有的真正的觉悟和开窍，都是通过破财得到的。

送钱了，人家就说真话，“下周三你直接去找 xx，已经给你安排好了”、“你这小事，我打个电话就办了，下个月你直接来报道”……

不送钱，“这事我们还要再商量商量，你先回去等我消息吧”、“这事不是我一个人说的算的，不过我肯定尽力，你放心”、“这事不好办啊，这是原则问题”。（公众号：涂炜馨）

### **15、涂老师，为什么很多人经常被人算计？**

因为他不会谋略，不懂人性。

一旦被人算计，吃的就不是小亏，而是大亏……

### **16、涂老师，为什么情绪不要挂在脸上？**

答：有个朋友借我钱，我没借给他，他就不理我了。

我跟他说话，问一句，答一句，也不抬头看我，对我爱搭不理的。

钱，我借给你是情分，不借给你是本分。

你把什么情绪都挂在脸上，关键问题是，谁欠你的啊？

如果你老感觉别人欠你这，欠你那，就会越活越憋屈。

人要学会自己给自己放松。

我为什么心胸开阔？

受的委屈多了，心就撑大了。

刚上社会那会儿，受半点委屈就急的嗷嗷叫，有天遇到的恶心事儿多了，我都懒得吆喝了，甚至连想都懒得想。

一切都会过去。

## **17、涂老师，为什么商人不能碰权力？**

答：第一，因为商人的普遍属性，首先是追求利润，其次是追求利润最大化。

这就导致了商人必须不断扩张，而无限地扩张必定放大人性无限的贪婪。

而权力，并不喜欢贪婪的依附者。

第二，商人往往驾驭不了权力。

商人理解的权力，是商业化的权力；

权力理解的商业，是权力控制下的商业。

二者虽有交集，但本质不同。

王有龄曾经对胡雪岩说：我的心里实在有一些恐惧，有一些害怕，我们太顺利了，福兮祸之所依啊。

这是官员对商人说的，商人没听懂。

## **18、涂老师，为什么说北方没有商业文明？**

答：在北方，一个女的找对象。

A 是做生意的，年收入在 500 万；

B 是在体制内上班，年收入 10 万。

99%的女孩，都会选在体制内上班的人。

在北方，什么叫牛逼啊？

家里，出了一个从政的。



家里出来个什么百万富翁啊千万富翁啊，根本排不上台面。

你外面，一年有 2 个亿的收入，你见了村长，还不是夹起尾巴，乖乖喊个爹。

北方没有商业文明。

为什么说没有商业文明啊？

没南方人。

一个地方，只要没南方人，就没商业文明。

北方就没啥商业文明。

核心价值观还是靠人情世故推动。

怎么看自己的城市开放不开放？

看看这个城市有多少日本人就行了。

全国，日本人最多的城市，就是上海。

上海是全国文明程度最高的城市，没有之一。

上海，是所有城市的天花板。

其次就是杭州。

其他地儿，还得咬牙往前走两步。

在北方租房，你说退押金，哈哈，脑子一定进水了，退个毛啊？

退押金，最好退的城市，就是上海。

北京，哈哈，不多说了。

北京人嘴上讲规矩的多，真把规矩落实的人少之又少。

**19、涂老师，为什么没用的人才会被夸道德？**

答：好人、老实人=没屁用的人。

一般一个人要多没用有多没用，才会被人夸道德。

老实说，一般被人夸道德的人，是实在没什

么可夸的了，才这么说。

仔细想想，凡是你身边优秀的朋友，你想到他们的第一反应是不是：

这个人很有魅力，这个人情商很高，这个人太有头脑了……

## **20、涂老师，为什么不谈钱的人永远不成熟？**

答：不谈钱的人，永远不会成熟。

口口声声说钱不重要的人，一般有三种人：

一种是真有钱；

一种是没尝过缺钱的苦；

还有一种是为了掩盖自己赚不到钱的无能。

钱重不重要，你缺一次就知道了。

别觉得谈钱俗气，钱能解决生活在 99%的麻

烦。

凡是牵扯到利益问题，不要怕别人觉得你像小人，不要觉得不好意思。

因为谈钱，最能看清楚一个人的真实人品。  
与人合作，先风险，再谈利益，至于情义，可有可无。

说白了，丑话说在前头，做好防火墙，可以规避很多很多风险。

## **21、涂老师，为什么人只有发家致富了才有尊严？**

答：人无三分利，从不五更起。

人性不是本善，也不是本恶，而是本自私。  
任何人说的一句话或者做的一件事儿，都是为了满足自己的利益而已。

一个人发家致富了，才有尊严。

一个人兜里没钱，别管他说什么，都有人怼他。

以前我没钱，我在家一说话，全家怼我。

后来我赚到钱了，家人不怼我了。

以前我没钱，参加同学聚会，拿个苹果手机，好几个同学说是翻新的。

后来同学们晓得我赚钱了，都开始夸我，说我有魄力，有谋略。

再后来的后来，我在深圳买房了，再也听不到谁逼逼了。

一个人赚钱了，原来的圈子就消失了。

公众号：涂炜馨/朋友圈：2286134791

喜马拉雅：涂炜馨创业营销思维

**22、涂老师，为什么成功的人喜欢赞美好人？**

答：成功的人永远会告诉你：做事要体面，要懂得分寸，要懂得谦让，要有道德，要吃相好看……

因为只有成功者书写历史，而他们不希望你成为下一个成功者。

不要做一个胆小懦弱的人，不要变成一个不敢去争取自己应得东西的老好人。

活着，要么成为商人，要么成为资本家。

总之，不要成为一条只会摇尾巴不会咬人的狗。

公众号：涂炜馨/朋友圈：2286134791

喜马拉雅：涂炜馨创业营销思维

### 23、涂老师，为什么体验的钱不能省？

答：什么钱都能省，体验的钱不能省。

他是怎么做后端服务的，我都知道了。

那现在我搞一个群，我收几千几万的我都没什么压力。

也就是你体验过了，你感觉他这么简单就能把钱收过来，我为什么收不过来？

有时候，阻碍你收钱的，不是外界因素，而是内心的恐惧。

你体验多了，内心的恐惧感就消失了。

### 24、涂老师，为什么贪心的人总会失去更多？

答：什么都不想放弃的人，最后失去都最多。

什么都想一步到位的人，最后什么都得不到。

我一个朋友，上学的时候学习成绩很好。

毕业了，找工作。

既想要待遇高，又想要福利好，最好有分红的，还要加班少，还要专业对口，还要发展前景，还要离家近……

结果找了一年多，都没有找到合适的工作。

后来，他想买房。

想要找个位置好，还要面积大点儿，还要朝向好、带电梯，自住和投资兼得，能带一个学区最好……

犹豫了几年，终于，终于，他再也买不起房了。

我是习惯性先上车再说。

房子，买不起别墅，可以买住宅嘛！

买不起住宅，可以买公寓嘛！



买不起公寓，可以买老破小嘛！

买不起大的，可以买小的嘛！

市中心买不起，可以买郊区嘛！

总之，习惯性上车。

房子，有了第一套，便会有第二套、第三套……

而且，一套比一套漂亮，一套比一套舒适！

但是，一定要保守型进攻。

也就是第一套的贷款没还完，不要考虑第二套！

**25、涂老师，为什么不要在朋友圈求转发点赞啊？**

答：在朋友圈里求转发，求点赞，求投票，以及群发这些信息的人。

虽然大家不会明说，但是心里都是瞧不起的，而且也不会去帮你投票。

做这些事情，就是吃力还不讨好，没什么效果不说，还败坏了自己的形象。

## **26、涂老师，为什么很多人一开口就输了？**

答：因为他一开口就是抱怨和索取。

很多人是注定没出息的，是注定没有承担风险的能力。

没有承担风险的能力，注定遇不到贵人，也遇不到牛逼哄哄的项目。

**公众号：涂炜馨/朋友圈：2286134791**

**喜马拉雅：涂炜馨创业营销思维**

## **27、涂老师，为什么别人不重视我说的话？**

**是不是他们太势利眼了？**

答：不是势利眼，是你的位置不够高所以不重视你。

如果你没有足够多的积累，你能把一件事儿看透看清看对的可能性就非常低。

所以别人为什么要重视你说的话？

为什么要浪费这个时间？

不要老觉得自己与众不同，如果你真的与众不同，那只有一个办法与众不同，就是成功。

## **28、涂老师，为什么贵人都是明码标价的？**

答：有次，某老大组了个饭局。

席间，某位学员滔滔不绝，说听了老大的课，学到了很多知识，赚了不少钱，现在房子车

子老婆孩子都有了，老大就是他的再生父母.....

老大表示感谢，说会再接再厉。

还有位学员，他说听了老大的课，我学到了很多知识，准备了个小礼物，不值钱，送给老大，希望老大喜欢。

然后就送了老大一个大礼包，悄悄对老大说，这个礼只能回家再看，我是为嫂子准备的。

老大连连说好。

这个大礼包到底是什么？

一款手表与 LV 包。

此后，老大出去喝酒也好，做项目也好，都会喊他过来。

一年之后，老大做培训，他也进军培训圈，年收入在 300W 以上。

所有的贵人，都是明码标价，花钱买的。  
至于这句话有没有价值，开窍之人自然会懂。

## **29、涂老师，为什么会送礼才有出路？**

答：老大做流量，做市场，花了 10 年的功夫，才做到了年赚 500W。

他只是坚持用一年的时间给老大送礼，不断追随老大，一年就赚到 300W+。

而且老大的资源，都是免费供他使用。

他也很聪明，每年收入的 70%都分给老大。

现在好像是老大在为他打工。

真正聪明的人，都很有耐心。

没有耐心的人，一直在打工，或者做一些赚快钱但昙花一现的项目。

他们是自己把自己逼上了死胡同。

世上本没有路，只是送礼的人多了，也就有了路。

### 30、涂老师，为什么狠人遇到的垃圾流量少？

答：有人为难我们怎么办啊？

有人说，咱习惯性让步就行了，退一步海阔天空。

现实是什么？

对方得寸进尺。

正确的姿势是：态度决定了我们的高度。

只要我们态度明确，没有人能为难我们。

为什么狠人遇到的垃圾流量少？

因为他们有脾气有三观，且异常坚定。

改变命运，是从学会拒绝开始的，是从学会

以牙还牙开始的。

人啊，没点性格，怎能超越芸芸众生？

### **31、涂老师，为什么我老觉得难受委屈啊？**

答：是咱遇到的事儿少呀，稍微遇到点儿困难就难受。

遇到的恶心事儿多了，很多痛苦便被我们消化了。

要是咱是大老板，咱是明星，每年有 1000 个人跟咱打官司，网络上有 100 多万人天天扒着骂我们，我们还难受吗？

不难受了，因为荣誉和耻辱是成正比的。

相反，面对攻击和刁难，咱以此为乐，乐此不疲，痴迷不悟，魂牵梦萦，怡然自若。

## 32、涂老师，为什么我觉得世界上的坏人很多啊？

答：是因为你遇到的人少。

有天，你出去要饭，遇到了几千几万人之后，你就再也看不到好人和坏人了，你看到的人，都是活着的人。

他们跟街上的花草树木没有任何区别。

此后，你看的书，都是没有感情色彩的书，比如哲学，比如宗教类型的书。

天才看的书，多是没有任何感情色彩的书。

《孙子兵法》呀、《厚黑学》啊、《老狐狸经》啊，你看完了，你没有落泪吧？

公众号：涂炜馨/朋友圈：2286134791

喜马拉雅：涂炜馨创业营销思维



### 33、涂老师，为什么不要轻易相信别人口头的赞美？

答：要思考这个赞美背后的动机。

例如领导突然夸你审美不错，动手能力强，为人靠谱，你还在沾沾自喜，结果下一秒，他就把几十个 PPT 全部交给你了，让你快速完成。

### 34、涂老师，为什么不要把同事当朋友啊？

答：上班是同事，下班是路人。

表面上和你掏心掏肺，背地里勾心斗角的人，不要太多。

同事之间更多的是利益争夺。

如果你把同事当朋友，最后不欢而散，上班的尴尬你懂的。

分外之事，一律不过问。

不然，同事不一定念你的好，你还被琐事缠身，赔了夫人又折兵。

**35、涂老师，为什么好好说话门槛那么高啊？**

答：好好说话，是有成本的。

比如你感恩我。

说：谢谢您，涂老师，是您改变我的命运。

你说完了，给我发了个 200 红包。

是不是感恩有成本了，你就不感恩了？

好好说话，也有风险。

比如你遇到了一个朋友，他在饭店吃饭，你

说：你可没少

帮了我啊，你就是我的恩人，要是你看得起

我，给我一个买单的机会。

好好说话，不是说你油腔滑调，就能改变自己的命运。

好好说话，是有成本的，是有风险的。

### **36、涂老师，为什么要多跟比自己强的人玩？**

答：很多人说自己脾气差。

是遇到的人，都很差。

所以脾气差。

多跟比自己强的人玩，或发脾气有成本，就没脾气了。

你没对领导发过脾气吗？

你对能轻轻松松灭了自己的人，发过脾气吗？

### 37、涂老师，为什么聊天时不要发表达情绪的表情？

答：如果你喜欢发表达情绪的表情，比你能量高的人，就不回复你了。

### 38、涂老师，为什么高人有 N 种语言表达系统？

答：大家说话都一模一样，就没高人了。

高人兼容性比较强，有 N 种语言表达系统。

见人说人话，见鬼说鬼话。

常人只有一两个语言系统。

很难立起来。

你有一个语言系统，等于你有一个贵人。

你有 N 种语言系统，等于你有 N 个贵人。

贵人多了路好走。

### 39、涂老师，为什么要表达积极的情绪？

答：情绪有两种，一种是积极的，一种是消极的。

什么样的表情是积极的，什么样的表情是消极的，你能看出来吗？

多发积极的表情即可。

发什么，就吸引什么。

发积极的東西，吸引的人就比较正能量。

发消极的东西，吸引的人就比较负能量。



涂炜馨-营销随笔  
广东 深圳



扫一扫上面的二维码图案，加我微信  
微信号: tuweixin228918948

#### 40、涂老师，为什么要学好好说话啊？

答：是为了链接，是为了达成合作，是为了积累人脉。也就是说话是为了发家致富，升官发财，合法吃掉更多的资源。

好好说话的核心是什么？

围绕着一个清晰的变现路径转圈圈。

好好说话，是为了保护自己。

说话，先修态度，态度修出来了，说话才有粘度。

习惯性把身边的人，都当大人物，都当贵人来处。

这就是我理解的道。

公众号：涂炜馨/朋友圈：2286134791

喜马拉雅：涂炜馨创业营销思维

#### **41、涂老师，为什么好好说话是有底线的？**

答：我说的话，不伤害别人，也不伤害自己。

也就是我说话，不会给自己带来灾难。

#### **42、涂老师，为什么要写好好说话笔记？**

答：今天你说了什么，写下来。

对自己有利的话，继续说。

对自己不利的话，不说。

大家说了什么，写出来，扔给我，我可以帮大家悄悄优化一下。

#### **43、涂老师，为什么人在付出代价之后才能学会好好说话？**

答：有很多人，因为不会说话，失去过自由，失去过朋友，失去过家人，失去过很多资源。

是事教育了人；

是灾难教育了人。

有价值的话都是在付费出代价后才能晓得其间的坤。

事非经过不知难。

#### 44、涂老师，为什么牛人都不轻易开口说话？

答：人牛到一定的程度，就不说话了。

说话，也是让工作人员帮写稿。

稿通过了审核，才会开口。

人有了影响力，有了品牌效应，一般都不怎么说话了。

说话，也是说有建设性的话。

这些话多是套话。



套话是牛人的护身符。

一个人开始开始说套话，多是混出来了。

或因为不会说话，付费出过代价。

牛人，都是不显山，不露水。

让人琢磨不透，内心深不可测。

擅长隐藏自己，风头让别人出，喝彩让别人得。

自己却躲在背后默默收取属于属于自己的那一份利益。

**45、涂老师，为什么不要轻易给人提建议啊？**

答：怎么跟朋友好好相处？

不给朋友建议。

习惯性支持朋友的想法。

给人建议，先承担责任。（公众号：涂炜馨）

不想承担责任，则建议保留。

祸从口出，言多必失。

人生一世，草木一秋。

祸从口出，言多必有数短之处。

改变命运，从戒多言、管住自己的嘴开始练。

懂得敛藏，懂得闭嘴，明哲保身，事不关己，  
高高挂起。

不侵害他利益的时候，不要浪费自己的精力。

静静地看别人表演，即使看透了对方的把戏，  
或者别人说错了，也都只是微微一笑或者不  
露声色。

低调行事，以免招惹不必要的麻烦。

沉默寡言，坚决不成为人群的焦点。

跟自己无关的事情，绝不干涉。

## 46、涂老师，为什么管住嘴关键时刻能保命啊？

答：什么样的话该说，什么样的话不该说。

咱啊，必须心中有数。

这句话不能帮人添砖加瓦，则不说。

能，则说。

无多言，多言多败。

无多事，多事多患。

百度“东晋孝武帝就因为口无遮拦被妃子用棉被活活闷死”，百度“祸从口出的经典案例”，令人不寒而栗。

行走江湖，必须懂得保护自己。

不要让别人探寻到内心。

也不要轻易暴露自己的喜好，志向，需求。

不要轻易表露自己对某件事情的看法。

遇事懂得装糊涂。

不要过多的展示自己。

不发自己的朋友圈动态，都是给别人点赞

别人就很难看出你的的动机，欲望。

让人看不透，捉摸不透，才是王者。

#### **47、涂老师，为什么要说父母喜欢听的啊？**

答：父母喜欢什么，说点儿什么。

什么叫孝敬父母啊？

就是能顺着父母的事儿，就顺着父母。

有些事儿，不方便顺着父母。

我们就找几个能量高的人，劝劝父母。

以和为贵。

公众号：涂炜馨/朋友圈：2286134791

喜马拉雅：涂炜馨创业营销思维

#### 48、涂老师，为什么在家听媳妇的啊？

答：跟媳妇好好说话，就一个原则：什么都听媳妇的。

家里听话的人，不累。

说话的人，心多则累。

世上最轻松的活，就是听话。

改变家族命运，从听媳妇的话开始。

对媳妇好，则家族旺。

反之，则多灾多难。

#### 49、涂老师，为什么要对着镜子练习微笑啊？

答：对着镜子，反复练习点头，微笑。

点头和微笑练出来了，说话的态度就出来了。

家里的镜子多，人会习惯性谦卑。

多检讨自己，多感恩，多说帮人加分的话，才会遇到很多贵人。

**50、涂老师，为什么要习惯性把自己说的话录下来啊？**

答：自己说了什么，习惯性录音。

夜深人静，跟媳妇一起听这个录音，看看这个录音，能在众目睽睽之下放嘛。

不能在众目睽睽之下发的东西，都是祸害。是祸害，咱必须灭了。

**51、涂老师，为什么只聊自己专业以内的话？**

答：我认为说话比较到位的人有两个。

史玉柱和段永平。

他们只聊自己专业以内的话。

超过自己专业的话，不说。

成熟是从自己干什么，说什么开始的。

跟自己业务无关的话，闭嘴，一言不发守口如瓶。

推荐《史玉柱自述：我的营销心得》+《段永平访谈合集》。

直接买实体书即可。

## 52、涂老师，为什么学赚钱就是学说话？

答：赚钱就是跟人打交道。

跟人打交道，就是好好说话。

说话比较到位的是人谁啊？

曾国藩。

人到中年，翻来覆去看曾国藩日记，可少走

不少弯路。

记住：一定要控制住自己的舌头，不能在众目睽睽之下说的话，则一言不发。

心中有正大光明之气象，才能说出光明磊落的话。

光明正大的话说多了，通体透明，伤害我们的人就消失了，愿跟我们合作的人，会慢慢多起来。

### **53、涂老师，为什么说话是从会闭嘴开始？**

答：多看看不会说话掉脑子的经典案例，就晓得啦。

小时候我喜欢说话。

长大之后。

做了幕僚。



我不喜欢说话了。

而且越来越喜欢沉默。

现在，就算我开口说话。

我也是说一些能改变自己命运或他人命运的话。

## **54、涂老师，为什么说话要知道对方的精神需求？**

答：知道对方的精神需求是什么。

知道怎么满足对方的精神需求。

才能有效沟通。

要么多问，要么多听。

少说。

公众号：涂炜馨/朋友圈：2286134791

喜马拉雅：涂炜馨创业营销思维

## **55、涂老师，为什么不要发牢骚啊？**

答：人一发牢骚，贵人啊，财运啊，就通通被挡在了门外面。

牢骚写在纸上，写好了，厕所烧了，用水冲走。

不利于自己的话，不要让它在这个世界上存在。

太激进的话，永不说。

现在我说话的原则是什么？

这句话没建设性，没连接性，不说。

## **56、涂老师，为什么不要免费咨询别人啊？**

答：不占小便宜，不白嫖，还能听到一点儿实话。

爱占小便宜，爱白嫖，想听到实话，还是比较难的。

任何人说实话，都会付费出代价。

付费出代价，没啥回报率，大家还说吗？

一般不会说。

### **57、涂老师，为什么做大单要透明啊？**

答：自己公司透明，地址透明，电话号码透明，就不作恶了。人作恶了，所有的财富都会消失。

### **58、涂老师，为什么读书是为了保命？**

答：曾国藩和南怀瑾老师的书，可放在枕前翻来覆去读。

这些书不是用来修身养性的，是用来保命的。

公众号：涂炜馨/朋友圈：2286134791

喜马拉雅：涂炜馨创业营销思维

## 59、涂老师，为什么高手一说话就有成交率啊？

答：要么放大客户的欲望；

要么放大客户的痛苦。

所有的营销高手，都有一个绝招：能放大客户的欲望，能放大客户的痛苦。

## 60、涂老师，为什么有人借钱要问3句话啊？

答：问他三句话：

1、你借多少？ 2、有担保人吗？ 3、多久还？

关于借钱小常识：

1、姐姐从弟弟这儿拿钱一般不还；

2、弟弟从哥哥那儿拿钱一般不还；

3、小舅子从姐夫那儿拿钱，一般不还。

4、弟弟从哥哥哪儿拿钱，也不还。

5、但哥哥拿弟弟的钱，100%还。

## 61、涂老师，为什么兄弟姐妹之间不要有经济往来？

答：亲朋好友之间的感情是怎么破裂的？

都是从借钱不还开始破裂的。

借钱找银行就行了，找亲朋好友的，多是祸害。

兄弟姐妹们之间怎么沟通并不重要。

重要的是彼此不借钱。

或彼此借钱了，会还，这就够了。

公众号：涂炜馨/朋友圈：2286134791

喜马拉雅：涂炜馨创业营销思维

## 62、涂老师，为什么学员都问题你都能轻轻松松化解啊？

答：习惯性告诉他第一步怎么做，第二步怎么做。

他做个动作，习惯性鼓励一下就行了。

或问他的想法是什么，帮他把想法变成具体的执行方案。

## 63、涂老师，为什么说话要修炼格局和胸怀？

答：我们自己做事儿有结果了，欢迎大家 0 距离+像素级复制自己。

谁来复制自己，咱都不介意，而且还鼓励大家复制自己，说只要各位兄弟姐妹们不作恶我的东西，随使用。

我不要版权。

也就是你的格局和胸怀修炼出来了，你一开口，就能产生裂变效应。

#### **64、涂老师，为什么说话要放大人的欲望？**

答：参考《穷爸爸富爸爸》或周文强的录音和视频，他把这个点，发挥到了极致，年收入据说轻轻松松过亿。

#### **65、涂老师，为什么求人办事不要送水果啊？**

答：送水果就是走形式，你跟人家走形式，人家也跟你走形式，水果才值几个钱啊？谁家缺你几个水果啊？真想办事，得用白花花的银子。

## 66、涂老师，为什么所有的破冰都是从请人吃饭开始的？

答：人家帮咱了，咱请人家吃一顿饭，要是人家不来，他卖什么，咱买点什么就行了。

记住：请人吃饭，提前买单！

要是咱请人家吃饭，人家过来就把这个单子买了，此后，人家就“拉黑”我们了。

不占小便宜，看似吃亏，但咱的精神，永远是自由的，永远是鲜活的。



涂炜馨-营销随笔

广东 深圳



扫一扫上面的二维码图案，加我微信

微信号: tuweixin22251247



## 67、涂老师，为什么与人合作先谈利益和风险啊？

答：与人合作，先谈钱，谈风险，然后再谈合作。

送给别人什么，没必要说出来。

如果对方打电话有回应了，就是有效果，无回应，就继续烧钱吧。

解决任何问题上，从利益出发，从人的劣根性出发，就好解决了。

## 68、涂老师，为什么领导总是告诉我们不要送礼啊？

答：所有厉害的人都会告诉你，他们不喜欢职场里的花瓶，

但到最后你会发现，这些没什么能力的“花

瓶”都混的挺好。

人的言行总是会不一致，看一个人不要看他嘴上说的多好听，要看他们身体是怎么做的，身体才是最诚实的。

领导告诉你不要送礼，亲戚说不用请吃饭，你以为这是在拒绝，其实是在提醒你。

## **69、涂老师，为什么第一次吃饭不要请人吃千元大餐？**

答：第一次出血太多，没有持续性啊。

想要让别人觉得你是真的大方，能够信任你，不是一见面就请他吃上千块的大餐，而是日常生活中请他吃 10 次 100 的普通饭菜。

第一次见面就很热情的人，往往会引起别人

的警惕，觉得你图他什么。

相反，你从一开始就普通对待，之后还能一直保持不变，他就会觉得你是真的把他当朋友，自然而然也就开始信任你了。

## **70、涂老师，为什么倒酒要习惯性倒满啊？**

答：倒酒，要习惯性满。

酒满，表示尊重人。

但现实是什么，我们要看对方的脸色，对方不想喝，我们意思一下就行了（倒一点儿就行了）。

边倒边说：恭喜发财，恭喜发财（这是对商人和常人说的）。

要是领导就边倒酒边说：理解万岁理解万岁。

## 71、涂老师，为什么倒茶不能倒满啊？

答：水要热+茶要半。

也就是茶不可以满，水不可以温。

水很烫，所以茶不能到太满。

太满了，烫手。

## 72、涂老师，为什么要从饭局选座看地位啊？

答：要是你混的好，大家会主动帮你安排位置。

要是你混的不好，挨着门坐就行，这样方便接菜。

公众号：涂炜馨/朋友圈：2286134791

喜马拉雅：涂炜馨创业营销思维

### 73、涂老师，为什么有共同利益友情才稳定啊？

答：朋友来找你，怎么安排啊？

在你家喝茶+在饭店吃饭。

这个住，安排不安排啊？

朋友是从远方来的，就安排一下。

朋友离自己家很近，就帮他找个代驾。

他不喝酒，就不用找了，象征性问问就行。

如果朋友喝多了，怎么安排啊？

要是他家，离这儿很近，找个代驾，送他回家。

要是他家离这儿很远，你找个酒店，陪他一晚上，等他酒醒了，再说再见。

一般而言，靠感情维持的朋友都没必要浪费时间和金钱。

建立在共同利益上的朋友，感情才稳定。

#### **74、涂老师，为什么伤害一个人先看有没有成本？**

答：比如说，有人喝多了，酒桌上骂你，你怎么办啊？

你就看看伤害这个人有成本吗？

要是没有成本，直接摔门而出。

要是成本，你说我去趟厕所，一去不返。

#### **75、涂老师，为什么点菜要习惯性点老醋花生啊？**

答：别人请你吃饭，让你点菜。

你习惯性点个“老醋花生”就行，说我最爱吃“老醋花生”了。

要是饭店没“老醋花生”，我们点个“酸辣土豆丝”即可。

要是“酸辣土豆丝”也没有，你直接对请你吃饭的人说，我还是听你的安排吧，我实在想不起该点什么了。

他要是点很贵的菜，你要习惯性拦一下，说简简单单吃点儿就行了。

咱主要就是聊聊天，吃饭是次要的，聊天才是终极目的。

说这些话，其实就是让对方舒服。



涂炜馨-营销随笔

广东 深圳



扫一扫上面的二维码图案，加我微信  
微信号: tuweixin20250524

## 76、涂老师，为什么别人请吃饭要带一条烟过去？

答：要是单纯请你自己，你带一条烟过去就行了。

要是他请一大群人，你什么都不用带。

要是这些人，你都不认识，他啊，也没向大家介绍你是谁。

你啊，以茶代酒，喝一个，找个理由离开就行了，不恋战。

## 77、涂老师，为什么这样的饭局才有粘度？

答：两个人请一个人，让这人吃好，喝好，p 好。



**78、涂老师，为什么很熟同学请吃饭你要坚持 AA 制？**

答：要是他请你，你要坚持 AA 制。

要是你请他，AA 制，你别提。

说白了，你要习惯性当大冤种。

要是你不想当大冤种，以后就不要跟同学联系了。

感情到此结束。

**79、涂老师，为什么女同学请吃饭要带着老婆一起去？**

答：女同学请吃饭，习惯性带自己的老婆去。

要是她不让你带老婆，就不要去了。

这年头，裤裆走火，不是闹着玩的。

## 80、涂老师，为什么感情是很廉价的东西？

答：同学聚会，有必要参加吗？

要是同学都是做生意的，就过去看看（自己也是做生意的）。

只是单纯的聊感情，就不要去了。

感情是很廉价的东西，长期持有，意义不大。

## 81、涂老师，为什么参加饭局要打造一个退出机制啊？

答：领导请下属在酒店吃饭，只有你一个女孩子，你不喝酒，需要注意什么吗？

打造一个退出机制，很体面的退出去即可。

公众号：涂炜馨/朋友圈：2286134791

喜马拉雅：涂炜馨创业营销思维

## 82、涂老师，为什么千万不要用半瓶酒招待客人？

答：1、用整瓶的酒招待客人，不要拿半瓶酒招待客人（半酒是用来祭祀死人的）。

2、至少 3 菜一汤或 3 个菜以上。

3、有酒必有烟，有烟必有酒（正式场合讲究这个，非正式场合不讲究这个）。

## 83、涂老师，为什么赔本的买卖不干？

答：请人喝酒，喝什么酒啊？

对方请你喝什么酒，你请他喝什么酒即可。

赔本的买卖不干。

公众号：涂炜馨/朋友圈：2286134791

喜马拉雅：涂炜馨创业营销思维

#### 84、涂老师，为什么不要参加超过 3 个人的酒局？

答：吃饭的人，超过了 3 个，这个酒局就没用。

真正意义上的聚餐，就 3 个人。

且是 2 个人请 1 个人。

这个人，吃了，喝了。

你说去唱歌，只要他去唱歌了，就会 p。

只要他 p 了，就是你们的朋友了。

#### 85、涂老师，为什么老实人总是得不到升迁啊？

答：一个人老老实实，努力工作，从不搞人情世故送礼巴结人，三观很正，却一直升不上去？

因为水至清则无鱼。

人啊，得有点毛病才行，有毛病才能与其相交。

看不出毛病来的人，说明他没有真情，没真情的人能交吗？

不能。

不会抽烟不会喝酒不去 KTV，也就失去了社交语言。

不送礼不巴结人，也就失去了社交筹码。

## **86、涂老师，为什么送礼能改变命运啊？**

答：出来混社会，放下尊严，放下面子，放下所谓的道德，放下所谓的良心，永远都会多多。

要是放不下，人生啊，都是一地鸡毛。

为何一些人知道送礼才能改变命运，还是不去送呢，因为放不下面子，不愿意巴结人，不好意思送礼，慢慢的就成为了孤家寡人。

老想着单枪匹马能够创出一片天地。

老想着他人与我没关系。

然而，他不知道他也是在这个圈子的人，只是默默地给人孤立了。

为何呢？

别人已经形成利益共同体了，而他还在那里单打独斗。

**87、涂老师，为什么请人吃饭选好场所很重要？**

答：对方喜欢热闹，就在人多的地方请：

对方喜欢清静，就在人少的地方请（有包间

的地方）。

**88、涂老师，为什么请同事吃饭要注意 4 个点啊？**

答：1、提前结账

2、多说感恩的话

3、多说能让对方体面的话

4、多说能帮对方加分的话。

一般而言没啥事儿，没必要请同事们吃饭。

大家旗鼓相当，谁都帮不了谁。

**89、涂老师，为什么要多说有温度的话？**

答：跟岳父岳母在一起吃饭，少喝酒，少抽烟，多问。

多问：

1、我带你们去做个体检好不好？

2、5 月份我带你们出去旅游好不好？

总之，有温度的多问即可。

**90、涂老师，为什么跟岳父相处礼到位即可？**

答：你的岳父爱喝酒，你不喜欢喝酒，怎么跟他相处啊？

他喝什么酒，你每月送他 2 箱什么酒即可。

当然，要是你经济条件好，就给他买好点儿的酒。

劣质酒喝多了，对身体确实不好。

你不需要跟他相处，礼到位即可，酒到位即可。

要是岳父不抽烟不喝酒，爱阅读，怎么跟他



交流啊？

不需要交流。

只问他两句：

1、现在你在看什么书？

2、现在你需要什么书。

他需要什么书，你帮他买了，发过去，就行了。

**91、涂老师，为什么岳父岳母第一次来我家要这样安排？**

答：去你们当地最好的饭店去吃饭就行了。

住安排在当地最好的酒店。

公众号：涂炜馨/朋友圈：2286134791

喜马拉雅：涂炜馨创业营销思维

**92、涂老师，为什么结了婚在岳父岳母那儿意思一下就行了？**

答：一般而言，结婚了，就不需要在岳父岳母哪儿投资了。除非你媳妇是独生子女。

要是你媳妇是独生女，你就送。

不是，就不送了，逢年过节，意思意思就行了。

**93、涂老师，为什么跟人这样聊天可以避免尴尬？**

答：要是岳父不喝酒不抽烟不喝茶不打麻将。

每次去他家，跟他都没话说。

怎么避免尴尬？

他擅长什么，咱问什么。

他不擅长的事儿，咱不提。

也可以出去溜达溜达，到了吃饭的点，回去。

#### 94、涂老师，为什么 0 社交要学学饭桌文化啊？

答：稍微知道点儿，没啥坏处。

一年 365 天，总要参加几场聚会吧。

我的一对一咨询，是问答式的。

你有问题就问，不需要学。

人过了 35 岁，要习惯性问，而不是要习惯性学。

#### 95、涂老师，为什么跟相亲的妹子要会聊天啊？

答：跟相亲的妹子聊天，循环 3 个动作：

1、我想听听你的故事，你是在哪儿读大学

的？你的第一份工作是什么？

2、我有个疑惑，因为你给我的感觉太好了。你那么优秀，那么出类拔萃，会有成群结队的男孩追你。为什么现在你忽然积德行善，下来扶贫了？

3、我想知道，你喜欢吃什么，喝什么。业余时间干什么。吃饭选址，让她选。她不选，你选。

一般就是选个年轻人多的地方吃饭。

先选喝的，后选吃的。

喝的就是咖啡啊，奶茶啊。

吃的，一般就是西餐（牛肉一类的）。

公众号：涂炜馨/朋友圈：2286134791

喜马拉雅：涂炜馨创业营销思维

**96、涂老师，为什么酒桌上做的承诺不能信啊？**

答：酒桌上的承诺。

事后还能提吗？

不能提了。

酒桌上的话不能信。

除非你们俩一起 p 过。

要是没在一起 p 过，他说什么，你都当放 p 就行了。

酒桌上的话，不能算数，这是常识中的常识。

**97、涂老师，为什么同学聚会女的不要一个人去？**

答：同学聚会都是男的，一个女的不要去。

想当公交车就去，不想当公交车不去。

想家庭破裂，就去。

要是厌倦了这平淡的生活，就去。

**98、涂老师，为什么朋友结婚吃饭时要这么说？**

答：说新婚快乐，祝你早生贵子。到时候我结婚，你们小两口一定要去，我要沾沾你们俩的喜气。

**99、涂老师，为什么跟群友聚会要这样买单？**

答：谁是发起人谁买单。要是大家同时发起的，都有这个需求，就 AA 制。

公众号：涂炜馨/朋友圈：2286134791

喜马拉雅：涂炜馨创业营销思维

## 100、涂老师，为什么朋友请吃饭要注意点菜礼节？

答：1、点 2 个或 3 个：

2、家常豆腐（小葱拌豆腐）+花生米（老醋花生）+土豆丝。也就是不要让对方出血太厉害。

要是你请客，小 A 提前把钱付费了，怎么办啊？

饭钱是多少，你啊，送他多少钱的烟就行了。

## 101、涂老师，为什么人生要有几个酒肉朋友？

答：你请酒肉朋友吃饭，说明啥啊？

是你遇到麻烦了，而不是他遇到麻烦了。

他抽出时间陪你，还是非常够意思的。

啥叫酒肉朋友？

就是你无聊了，打个电话，有人陪你吃饭，喝酒，扯淡。

这些人，只付费出时间，不付费出金钱。

人活着，有几个酒肉朋友，还是非常爽的。

## **102、涂老师，为什么家里要做好防火墙？**

答：朋友到你家里，拿走了我几箱酒。

你看酒少了，调监控，才发现是朋友拿的。

你该怎么办啊？

把酒放在朋友找不到的地方。

我们的防火墙没做好，是我们防范意识太差。

有人发现家里老丢羊，他没去找狼的麻烦，

只是修补了羊圈。



**103、涂老师，为什么在小地方发展要跟这些人打好关系？**

答：在村里，跟村长搞好关系；

在镇上，跟镇长搞好关系；

在县上，能跟县长的秘书搞好关系就是祖坟口青烟；

在市里，能跟市长的司机搞好关系就谢天谢地。

**104、涂老师，为什么女士喝酒有讲究啊？**

答：你是女的，怎么喝酒怎么敬酒。

你咬死，说你喝红的就行了（对方没红的，你以茶代酒，他会同意）。

怎么敬酒啊？

人家怎么敬酒，咱怎么敬酒。

怎么回敬啊？人家怎么回敬，咱怎么回敬。

这个面子，怎么考虑就行了？

咱混的好，咱说什么，他听什么。

咱混的不好，他说什么，就是什么。

彼此平级，你不想喝，不喝就是了。

### **105、涂老师，为什么求人办事要喝茅台啊？**

答：要是单纯聚聚，没啥需求，100 到 200 的酒就行。

要是咱有事求人家，得上五粮液和茅台。

### **106、涂老师，为什么送烟要送软包？**

答：看对方值钱吗？

对方不值钱，你就带两包烟过去就行了，记住，带软包的。烟是有讲究的：软的是送礼

的，跑关系的。

硬的，是自己抽的，不能用来送礼。

女的，不是主菜，带着微笑过去就行了。

### **107、涂老师，为什么请客吃饭让对方点菜啊？**

答：你请谁，让谁点。

谁请大家吃饭，让谁点（买单才有发言权）。

让大家点（大家都是平等的，比如同学或同事关系）

一般而言，都是让领导点。

领导点什么，咱吃什么

公众号：涂炜馨/朋友圈：2286134791

喜马拉雅：涂炜馨创业营销思维

**108、涂老师，为什么去吃饭要把装逼的机会让他？**

答：去吃饭，最忌讳的是，你不买单，你还叨叨。

记住：去吃饭，这个单，不是你买的，装逼的机会，咱要让给买单的人。

还有，就是咱请人家吃饭，咱让人家多说，咱习惯性听。

**109、涂老师，为什么公司部门聚餐要入乡随俗？**

答：同级之间不需要啥礼仪，入乡随俗即可。

大家怎么样，咱就怎么样，习惯性同流合污就行了。

这些都是属于基层文化。

同事就是同事，不是说一起旅游、吃饭，就成朋友了。

**110、涂老师，为什么请客喝什么酒决定权在他手里？**

答：请客，一般喝白的，最终决定权，还是看咱请的爷，到底喝啥。

**111、涂老师，为什么请人喝茶要聊 z 治？**

答：看情况，人多了聊 z 治，人少了聊 XX 或生意。

**112、涂老师，为什么送礼不要送茶叶啊？**

答：送礼三部曲，第一次送水果，当然是一口能咬下的水果，因为比较便宜，他就收下

了，

再送烟酒，华子，茅台，因为能变现，他又收下了，再送信封。

记住，一定不能送茶叶，茶叶市场价不透明，几十到几万的都有，而且假货多，一般人又不懂茶，又不能变现。

当然，送礼永远不要给别人压力，说一点小意思，感谢某某的栽培，一般人都会收下。

送礼是为了培养感情，送礼时不要求人办事，否则太过功利，一般人都不会收。

领导收着收着收恶心了，就会给你好处，老想为你做点事，

只要感情在，你的事还不是领导一句话的事吗，还不会给你项目，还不会提携你吗？还不会当你是自己人吗？

### 113、涂老师，为什么过了 30 岁感觉越混越难啊？

答：还不是因为不懂送礼，不会送礼，连吃顿饭都心疼半天，舍不得买单。

这样的人，怎么可能赚大钱？

钱这个东西，抓的越紧，越难赚，学会散财，所谓财散人聚，有人了，赚钱不就很轻松吗？

送礼的最高境界是打造共同利益体，越往上走，越没有道德，只有实实在在的利益，人人都是势利小人，无利不起早。

生活就这么扯淡，越庸俗，越请人吃喝玩乐，洗脚按摩，送礼，越赚钱。

公众号：涂炜馨/朋友圈：2286134791

喜马拉雅：涂炜馨创业营销思维

## 114、涂老师，为什么我在女人面前不自信？

答：因为接触的女人太少了。

有天接触多了，恐惧感就消失了。

你觉得对方厉害，对方就会觉得你不厉害。

对方觉得你不厉害，就会对你提各种要求。

以前经营女人，就是有房有车，嫁汉嫁汉，穿衣吃饭嘛。

现在，时代变了，女人是可以有自己的收入的，她是可以养活自己的。

她嫁一个人，更看重的是精神需求，也就是这个男人，可以顶天立地，可以给我无限希望。

我啊，跟着他，吃糠咽菜，我也有希望，干啥我都乐意，是金子总会发光，是真男人一定会闯出一片天。



也就是你抓住女孩的核心需求，就知道跟女孩相处，应该怎么发力了。

**115、涂老师，为什么女朋友父母对我的要求很多啊？**

答：找老婆的核心是什么？

不是你风度翩翩。

不是你甜言蜜语。

是你日收入稳定在 3000 元以上。

不相信出来试试，问问那些 25 岁以上的姑娘。

只要你日收入稳定在 3000 或 5000 元，找老婆就是轻轻松松，简简单单，水到渠成的事儿。

要是你月薪 7、8000，还有房贷车贷各种债

务，女方对你的要求就高了。

也就是你越垃圾，人家对你的要求越高；  
你越优秀越有种，人家对你越没有要求，还说跟你在一起，是因为爱情……

### **116、涂老师，为什么找老婆的核心是日赚 3000 元？**

答：你要是还没老婆，没车子，没房子，没关系啊。

这些问题统统都不要考虑。

你只需要考虑一个问题，这些问题马上解决了，就是做到日赚 3000 元。

解决问题要找核心，核心问题解决不了，生活中遇到的每个问题，都是天大的问题。

如何做到日赚 3000 元？

一天 24 小时想，一年四季干。

边干边想，边想边干，结果自然显现。

### **117、涂老师，为什么女人要修炼第六感？**

答：女人，是一种奇怪的动物。

她们做选择，不是靠理性，而是凭感觉，也就是我们常说的第六感。

女人是跟着感觉走的动物。

感觉对了，一生幸福；

感觉错了，一生就坎坷。

别相信什么嫁鸡随鸡嫁狗随狗这种鬼话。

对的人，十八层地狱他都能给你拉上来；

错的人，哪怕你在天堂，他也能把你拽下去。

女人的感觉是怎么炼成的？

阅历+家庭教育+自身综合素质+环境影响

+.....

大道无言，这种无言我智慧就是我们的感觉，  
我们说不出来，只能体验出来。

老子说，玄之又玄，众妙之门。

人生是体验出来的，而不是光靠几张文凭。

**118、涂老师，为什么开窍的人做事业、找  
媳妇都非常简单？**

答：这年头，找媳妇好找吗？

有人说非常难找。

那是没有开窍。

开窍了，做事业，找媳妇都非常简单非常简单。

差不多 1 万，就能找到一个媳妇。

前提是你敢花 1 万去赌吗？

你不敢。

一般你给姑娘花 1000，姑娘不给答案，你都  
想放弃了。

这样的男人占 90%。

有种的人，非常稀缺。

要是稍微有种点儿，何愁大业不成？

### **119、涂老师，为什么他至今依然单身？**

答：跟女朋友出去玩，女朋友遇到了喜欢的  
东西，他在那儿讨价还价。

正常的风景应该是这样，我们马上掏钱，女  
友拦住了，女友在那儿跟商家讨价还价。

为什么我们遇不到贵人？

遇到了自己喜欢的课程，永远都在讨价还价，  
做各种各样的道德绑架。

看起来聪明伶俐，其实不过是搬起石头砸自己的脚而已。

## **120、涂老师，为什么钱和爱情没有半毛钱关系？**

答：有时候快乐就是一种痛苦，有时候痛苦就是一种快乐。

现在的我，与陌生人做朋友，与朋友做陌生人。

冷漠就是热情，热情就是冷漠。

地狱往往像天堂，天堂往往是地狱。

看起来有点儿白的东西，其实最黑。

看起来黑的东西，其实一点儿也不黑。

大道无情。

最好的关系是没有关系。

太多的关系，是纠葛，是爱恨情仇，是扯不完的皮肤，是吵不完的架……

我看到很多的笑话。

比如，我爱你，但我更爱你的钱。

其实，钱和爱情没有半毛钱关系。

钱只和吃饭、过日子有关系。

如果两个人真的相爱。

他们会一起去吃苦，一起去摆地摊，甚至一起去流浪，一起去干一份事业……

**121、涂老师，为什么情场上很多人被渣男  
渣女欺骗和伤害？**

答：因为他们。

既要样貌身材好。

又要收入高。

还要家庭背景好。

还要有情绪价值。

只有骗子才能满足这些人的要求。

只有不诚实、不真诚、不认真的人。

才能走进他们的生活。

渣男非常热情，直接跪舔，99%的女人会中招。（参考《消失的她》原型）

永远只跟冷漠的人交朋友。

冷漠的人不会有坏心眼。

冷漠的人对你无所图。

冷漠的人基本上把注意力放在了事情本事，而不是如何取悦你上。

事情才能越做越好。

女人不要太在乎脸面。

很多女的，喜欢听好话，结果老遇到渣男。



过滤渣男的最佳方式是什么？

找他借钱试试。

## 122、涂老师，为什么有人喜欢在背后说我坏话？

答：能在你背后说三道四的人，放心好了，他一定混得比你差。

比你厉害的人，他根本没时间说别人，所以不要因为任何人对你流言蜚语就感到难过。

独处，是为了不陪他人演戏；

不争，是为了放过自己内心；

远离，是对伤害我的人最大的鄙视。

你可以不喜欢我，但我对我自己，超级满意！

我就喜欢你看不惯我，又干不掉我的样子。

自从我学会了不要脸行走江湖，身边多了许

多温暖的笑脸。

### 123、涂老师，为什么不要跟负能量的人交往？

答：你记住：在这个世界上，你遇到的每一个人，他都是有能量的。

能量强的人，他浇灌了你，滋补了你，也滋养了你，他就是你生命中的贵人；

能量弱的人，他不断的消耗你，利用你，他是黑洞，怎么都填不满。

遇到不断消耗你的人，但是你又不想让他消耗，咋办呀？

你只能不断提高自己的维度，到最后他链接不上，他也就消失了。

那你就解放了，他也解放了。

他会找另外一个人不断消耗，再消耗。

## 124、涂老师，为什么不要轻易听别人的建议？

答：有些人来到这个世界上，就是用来忽悠的。

他们被人忽悠的次数多了，要么变得聪明伶俐，要么傻逼的更加专业。

这都是命，没啥好解释的。

有人吃肉，总得有人吃屎吧？

一个人到底走什么样的路，归根到底，还是他自己说了算。

别人的建议随便听听，就当是放屁好了。

只是很多人傻，就是把别人放的屁当做金玉良言。

被人误导得不可理喻。

### **125、涂老师，为什么旅游城市骗子多？**

答：乡村卖东西全是假的？

作恶成本低而已，或是作恶 0 成本。

为什么出租车司机喜欢坑人？

因为作恶 0 成本。

为什么旅游城市骗子多？

因为这儿的生意，都是一锤子买卖。

网络上商人作恶有差评，地面上商人作恶任何风险都不用承担。要是无论线上线下，都可以七天无理由退货，作恶的商人就消失了。

为什么农村的教育质量非常差？

因为来农村教学的人，读过本科的人，几乎没有。

人啊，还是习惯性跟着市场走，而不是跟着福利走。脱离市场的福利其实都是耍流氓。

为什么很多机构可以作恶呀？

没有人监管他，他作恶没啥成本，为什么不作恶啊？

永远不要高估人性，谁高估人性，谁就会倒霉。

## **126、涂老师，为什么越来越多人不愿结婚、生子？**

答：愿意结婚的人越来越少了。

即使有人结婚了，也没啥生育欲望。

养孩子的成本只会越来越高。

他们能填饱自己的肚子，就谢天谢地。

香港人，还愿生孩子吗？

日本人，还愿生孩子吗？

韩国人，还愿生孩子吗？

北上广深的年轻人，还愿生孩子吗？

不愿。

主要是孩子生下来了，大了，依旧搬砖，毫无幸福可言。

说真的，你对自己现在的生活满意吗？

未来，你想让你的小孩，跟你的生活一模一样吗？

现在人都想开了。

要是来到这个世界上不快乐，可以不让自己的小孩来。

公众号：涂炜馨/朋友圈：2286134791

喜马拉雅：涂炜馨创业营销思维

## 127、涂老师，为什么未来的朝阳行业是养老？

答：大家都不愿生育，且很多家庭都是独生子女。

人口老龄化会越来越严重。

养老这个产业链，大家可以考虑考虑。

这个行业，并不暴利。

这个行业利润的大头，还是国家补贴。

说白了，这个行业，依旧是关系的产物。

关系决定生产力。

你有关系，可以考虑考虑。

没有关系，算了，还是考虑考虑把社保补上。

公众号：涂炜馨/朋友圈：2286134791

喜马拉雅：涂炜馨创业营销思维

## 127、涂老师，为什么小孩毕业了不要买房？

答：我不指望小孩大学毕业了，为买一套房怎么样怎么样呕心沥血地去奋斗。

我希望小孩大学毕业了，去不断试错。

失败了，就重新再来。

不要被一套房子，过早把自己限制住了。

什么叫穷人啊？

谁为房子操心，谁就是穷人。

有房子了，还为吃饭操心，依旧是穷人。

我不希望自己的孩子长大了，为房子操心，为吃饭操心。

我希望他们能为自己的梦想操心。

我希望他们能活在自己的想象当中，一辈子都做自己喜欢的事儿。

我是一辈子都在做自己喜欢的事儿。



我之所以做了自己喜欢的事儿，也就是拿到了时代的福利。

要是没有时代的福利，我就是一个屁。

比较好的大学，农村户口的学生比较少。

要是你去读书，你发现班里都是农村的，估计这个大学，不到 500 分，都能上。

真正意义上的大学，都是 600 分起，才能上的大学。

不到 600 分就能上的大学，不是真正意义上的大学。

同样，在北上广深，不是 600 万起的房子，一般不是真正意义上的房子。

中心的中心，无论是房子还是商铺，多是 600 万起。

## 128、涂老师，为什么你不指望儿女养老？

答：自己的养老问题，我打算在我 45 岁之前搞定。

我的养老问题搞定后，这辈子，也就完成了所有的任务。

我说了，我从来不指望自己的子女怎么样怎么样，也不指望自己的兄弟姐妹怎么样怎么样，更不指望自己的父母怎么样怎么样。

我把我该做的事儿做了，离开这个世界，也就释然了。

我所谓的投资，也不过是在一线或新一线城市买房。

赚到的钱，全部拿来投资房产。

我的一生，平淡无极，无聊至极。

我的一生，都在想着怎么去成就别人。

我很少去想，我自己要怎么样怎么样。

视死而归，向死而生，这就是我对生活的理解。

把大家的问题解决了，再说怎么解决自己的问题。

我把大家的问题解决了，我啊，也不指望大家帮我解决什么。

我似乎还什么都没干，就老了。



涂炜馨-营销随笔

广东 深圳



扫一扫上面的二维码图案，加我微信

微信号: tuweixin22861247

## 129、涂老师，为什么普通家庭孩子没必要学艺术？

答：普通人家，没有必要让小孩学什么钢琴呀舞蹈呀小提琴呀，靠这个吃饭，出口太窄了。

要让他去学哲学，学管理，学金融，学常识。对舞蹈感兴趣，养个舞蹈老师招生开办就OK。

对什么感兴趣，养什么老师，然后想办法市场化即可。

我只是一个无脑的商人而已，我不相信自己有能力靠手艺吃饭。

说真的，让我出去找工作，除了去看大门，我都不知道自己还能干啥。

因为我学的，全是虚的，全是无用之术。

### 130、涂老师，为什么给岳父岳母送礼不要送太贵？

答：怎么孝敬岳父岳母啊？

每月给他们买 500 元的水果就行了。

买什么水果啊？

买水分比较大的水果。

比如桃子、草莓、哈密瓜、苹果、橘子、杏、火龙果、梨、橙子等。

记住：只买大品牌的水果，小品牌不碰。

给他们钱，他们不花。

给他们买吃的就行了。

大家想长久持有某个人，送水果就行了。

不要送太贵的东西。

太贵的东西，没法持久。

还有，就是没有啥需求，也不要送礼

送礼，是风险投资。

这个适合喜欢赌的人，不喜欢赌，不碰。

### **131、涂老师，为什么不孝就会不顺呢？**

答：诸事不顺，皆因不孝。

不孝就断根，断根就怨气十足。

怨气大的人，你跟他在一起，待上几分钟，你马上能强烈感觉到他身上有怨气，逮着谁都怨，看谁都会批评。

和气生财！

身上没有和气，只能破财，不会生财的。

春节，这个特别的节日，不是用来吃吃喝喝的，是用来连根养根的。

南方稍微大一点的家族，到年三十晚上，都把家族里的人聚到祠堂里面来。

干什么呢？

祭祖，跟祖宗连接。

祭祖，修谦德，修福报。

跟祖宗把根连上，就跟手机一样，手机要充电啊。

这个电池用了一年了，要没电了，回家充一次电，又能用一年。

春节是用来连根的、用来充电的，不是用来吃喝玩乐的。

### **132、涂老师，为什么好人总是没好报呢？**

答：我的态度很简单：

谁对我好，我就对谁好。

谁对我不仁，我便对他不义。

你要搞清楚：

有的父母配当父母。

有的父母不配当父母。

甚至连人都不配当。

很多人不是被外人逼疯的。

就是被父母逼疯，逼抑郁自杀的。

时代不同了，谁善良，谁就走投无路一败涂地。

有的父母不开窍，又习惯性高高在上，指指点点。

连自己都活不明白，整天用错误的观念，祸害孩子。

这是父母的错吗？

如果你 20 岁以下，我就不说什么了。

如果你 30 岁、40 岁了，还被父母祸害。

那就是你太没本事了，太懦弱了，太傻逼了。



父母是被你惯坏的。

要么把他们当成神。

要么把他们当成魔。

要么把他们当成压在头顶的一座大山。

唯独没有把他们看成人。

你遇到问题，就逃避。

你遇到困难，就退缩。

你遇到责任，就推脱。

唯唯诺诺，畏畏缩缩，谨小卑微，小心翼翼。

这样活一辈子，真的有意思吗？

当一辈子老好人，真的有意思吗？

你对得起你这条热气腾腾的生命吗？

老好人是最廉价的，大家都不想当坏人。

老好人不愿承担风险，所以老是看不起不要脸的人。

不要脸的人，他付出的代价是非常非常大的。  
他要把面子扔了，把尊严扔了，把懦弱也扔了。

他们被身边所谓的亲戚朋友，骂了 1000 回，  
依旧笑嘻嘻，好像什么事儿都没发生过。（当然他们是背地里骂，不敢当面，谁敢轻易得罪土匪恶霸啊？）

人这一辈子，为什么要奋斗啊？

你混得不好，欺负你的人成群结队；

你混好了，欺负你的人就消失了。

所谓的和平，很多时候，都是由自己手里的武器决定的。

自己手里什么都没有，自己所有的资源都会丢失殆尽。

### 133、涂老师，为什么父母的事情不要管啊？

答：因为管不了。

1%的人是被叫醒的。

99%的人是被痛醒的。

栽跟头多了，吃亏多了。

才会彻底醒悟。

父母的事儿，我们无权干涉。

我们能做的最好的事儿。

就是管好自己。

让自己过得幸福。

让父母的缺点不要再在我们的身上重演。

每个人是通过父母的身体来到这个世界。

但我们不属于父母。

只属于我们自己。

尊重每个人的生命轨迹就是最大的善意。

### 134、涂老师，为什么父母的建议是一把刀？

答：父母给我们的建议就是一把刀。

这把刀，我们用好了，就削铁如泥；

用不好，就会伤痕累累。

我周围的人，凡是听父母话的，生活质量皆堪忧。

如果我们的父母是穷人，我们就没必要听他们的话，完全豁出去，按照自己的意愿轰轰烈烈活一次。

成功了，一人得道鸡犬升天；

失败了，亦无怨无悔。

从小没有为梦想燃烧过的人，即使活着，也跟埋了没啥两样，搭理他们干什么？

一直生活在父母身边，被父母安排这个安排那个的人，缺乏主见，男人往往是妈宝男，

女人往往是公主女。

遇到这样的人，即使再喜欢对方，也不能结婚。

否则，婚后，你会被他们一家子，搞得鸡犬不宁。

如果我们的父母，是百万富翁，千万富翁的话，我们听父母的，也许会成为百万富翁，千万富翁。

如果父母本身就很穷，他们的很多建议本身就是错误的，只会变本加厉地培养出更没出息的孩子。

公众号：涂炜馨/朋友圈：2286134791

喜马拉雅：涂炜馨创业营销思维

### 135、涂老师，为什么父母生了我们未必了解我们？

答：父母创造了我们，却不一定能了解我们。

（很多父母连自己都不了解自己）

如果他们了解我们的话，我们做啥事儿，他们都会支持我们，鼓励我们。

如果他们只是一味打击孩子，说明他们不了解孩子。

生而为人，每个人都有自己的天赋，每个人的天赋也各不相同，让一条鱼学爬树，这条鱼终其一生都会觉得自己愚蠢。

我有个朋友卖了台电脑花了 10000 多，他父母天天骂他败家。

他呢？

通过这台电脑，天天写作，一个月赚了 10

万多，他父母说：你不吹牛会死啊？

当他把 10 万块钱扔在父母面前时，父母怅然若失，好几天都闷闷不乐。

有时候我想对这样的父母说：既然你们这么能，为什么还一直节衣缩食负债累累？

他们总是说为了孩子才变成这样的。

关键问题是，有些父母，他们也为子女付出了很多，为什么他们还那么富有，那么潇洒，那么大气？

父母总是解释说，人家祖上有钱，我们祖祖辈辈都是穷人。

总是找客观理由，从未深刻反省过自己。

公众号：涂炜馨/朋友圈：2286134791

喜马拉雅：涂炜馨创业营销思维

### 136、涂老师，为什么不要一味地继承父母的习惯？

答：我和父母的区别是啥？

他们有啥都往家里拿，我是家里有啥不能用的，或是多余的东西，我都想往外送。

大开大合，大舍大得，这也许就是所谓的天道。

很多人知道了，却不愿做，所以这辈子也就只能这样了。

不了了之。

### 137、涂老师，为什么人渣不分男女，废物不分年龄？

答：不要觉得只要是老人或者长辈说的话都是对的。



有些人穷是有原因的，有些人穷一辈子也是有原因的。

不是所有的老人都是值得尊重的，不是所有老人都值得相信，所谓的都是为了你好，只不过是他的认知偏见。

人渣不分男女，废物不分年龄。

过了期的食物，不会给你带来任何营养，反而可能让你中毒身亡。

人类最大的悲哀就是经常用年龄衡量一个人的智商，愚蠢至极。

记住，什么人的话可以听？

有成就的人。

公众号：涂炜馨/朋友圈：2286134791

喜马拉雅：涂炜馨创业营销思维

### 138、涂老师，为什么父母难以成为小孩的贵人？

答：都说父母是小孩的第一任贵人。

真正出类拔萃的父母，又有几个？

小孩是否出人头地，就看父母是否有上进心，是否有包容性，开放性的思维了。

面对生活，普通的父母喜欢忍，喜欢迁就。

这样的父母，想培养出比较牛逼的孩子，比登天还难。

他们面对孩子的口头禅是：

我家太穷了，买不起这个，买不起那个。

我们有钱了就存起来挣利息。

我们舍不得吃舍不得喝，不就是为了你吗？

节俭是美德。

千万别给小孩零花钱，小孩花惯了，长大怎

么办？

.....

这种穷酸，变态的思维，父母一旦传达给小孩，就会像遗传病一样，代代相传。

慢慢小孩就会变得节约，抠门，啥风险都不敢承担。就这种性格，永远与财富无缘。

很多人一辈子苦逼，就是由于受了家庭贫穷思维的影响。

开窍之人，16岁或18岁之后，就不再听父母的某些“金玉良言”了。

**139、涂老师，为什么喜欢追求稳定的人一辈子过不安稳？**

答：我父母一辈子都在追求稳定，所以他们始终觉得唯有稳定的工作、稳定的单位才能

养家糊口。

父母总是说稳定就是赚钱的捷径，只是富贵险中求，才是我人生的日常演绎。

太稳定的工作，对于没有一定人脉与背景的人来说，一定没有多少上升空间的。

我的父母一辈子追求稳定。

只是他们遇到什么难关，都过不去。

没有解决问题的思路，沦陷在各种矛盾和不如意中。

只能靠自欺欺人蒙混过关。

刚到深圳的时候，我也不知道我会成为什么。

我就做销售、做微商、做电商，什么赚钱做什么。

只是我知道自己不会选择进厂或打工，大小

就厌倦千篇一律的生活。

人活一天少一天，小时候有人问我，长大后想干什么？

我说，我想过该吃饭就吃饭，该睡觉就睡觉，自由自在的生活！

他们说我理解错了题目。

我说他们理解错了人生。

**140、涂老师，为什么人活着必须找到一个乐？**

答：人活着，必须找到一个乐，沉溺在其中，才能忘掉所有的烦恼。

或说找到了所谓的乐，什么叫烦恼，压根不晓得。

有个老头，上班就是玩蜘蛛扑克牌，下班还

是玩蜘蛛扑克牌。

现在 70 多了，每天还是坐在电脑前玩蜘蛛扑克牌，啥毛病都没有。

劝他去锻炼身体的人，要么提前升天了，要么提前住院了。

### **141、涂老师，为什么别人一直欺负我啊？**

答：因为欺负你没有成本。

什么事情一找你就应；

什么东西一要你就给；

什么错误你都会原谅；

什么伤害你都能接受。

不要随便考验人性。

你这不叫善良，你这个是激发人性的恶。

哪怕对方再善良，也会变成深渊。

记住：

谁欺负你了，你马上给我欺负回去。

做人一定要清醒。

冤有头债有主。

谁给我们制造伤害，我们就给谁制造加倍的  
不痛快，

这叫因果立即生效。

说白了，就是现世报。

也是对伤害我们的人，最大的“尊重”。

你得让他知道：

他伤害的是一个旗鼓相当的人。

甚至超越他的人。

你，不是孬种！

一身正气的人，没有灾祸。

人修得一身浩然正气。

正知、正念、正觉。

就会有扭转乾坤之力。

把恶变成善。

把生命的残渣变成纯金。

一个人只要正气比较足，愿力比较大，

自然会有很多神秘力量护你周。

起心动念，惊动四方神煞。

一身正气，镇住四方妖孽。

各种妖魔鬼怪、暗物质、暗能量。

见了你都要绕道走。

## **142、涂老师，为什么要远离杠精？**

答：杠精是一种社会垃圾。

杠精们，又穷又笨，还智力低下。

就是一堆臭垃圾嘛。



杠精的本质是什么？

就是攻击性。

生活在底层的人，必须有攻击性，否则就被人踩死了。

所以，人人都带攻击性，你攻击我，我攻击你。

层次越高的圈子。

朋友之间，哪怕初次相识，彼此之间也没有攻击性。

让人很舒服。

不要计较，不要争辩。

远离就好了。

屏蔽就好了。

公众号：涂炜馨/朋友圈：2286134791

喜马拉雅：涂炜馨创业营销思维

### 143、涂老师，为什么不要取悦他人？

答：小时候好好学习，是为了让父母高兴。

大了，结婚生子，老老实实赚钱，是为了让父母高兴。

为什么我们这一辈子都在做取悦他人的事儿？

为什么我们从来没做过取悦自己的事？

人活着，说是被某种文化限制住了，框住了。

说白了，还是自己过于懦弱，缺乏面对自我的勇气。

面对现实很容易，面对自我很难。

什么叫面对现实啊？

该结婚的时候结婚了，该买房的时候买房了。

这叫面对现实。

面对现实太简单了，别人怎么样我就怎么样。

面对自我太难太难了。

我知道我真正需要什么，我敢去追吗？

不敢。

人妥协一次，就会妥协一辈子。

什么是对的，什么是错的，“上帝之手”早就规划好了。

我们要做的，就是按部就班而已。

#### **144、涂老师，为什么不要帮助穷人？**

答：看了那么多风景后，我最大的感触就是

不要帮助穷人，远离穷人，就是保护自己。

烂泥趴得好好的，为什么非要给扶他上墙？

咸鱼躺得好好的，为什么非要给他翻个身？

朽木活得好好的，为什么非要给他雕成材？

这到底是他们的错，还是你的错？

大部分人活着是为了睡得更香，而不是为了觉醒。

试图去改变别人、纠正别人、唤醒别人，都是自己的执念。

自己执念那么重，还要劝别人放下？

自己都没有醒悟，怎么渡他人？

他人若醒悟，又何须你来渡？

一个人需要多大的福德才能被唤醒？

你又背负了多大的使命才敢去叫醒一个沉睡的人？

盲目叫醒一个沉睡的人，你不仅不会唤醒他，他还会记恨你一辈子！

公众号：涂炜馨/朋友圈：2286134791

喜马拉雅：涂炜馨创业营销思维

### 145、涂老师，为什么要远离穷人？

答：你要是成功了，第一件事儿，就是远离穷人。

一个人如果一直都很穷，一直都走背运。

不是他的运气不好，是他的人品道德综合素质有问题。

当你与身边的人收入悬殊时，还是保持距离吧。

走得太近，不但伤了别人，也害了自己。

你的成功，对你而言，是骄傲。

对他们而言，就是一把刀子。

他们不希望你越来越好。

只希望你落魄，使劲折腾你，把你撂倒，然后好讽刺你，戏弄你……

#### 146、涂老师，为什么成年人的美德是克制？

答：克制自己改变别人的欲望，是成年人的最高修养。

看着身边的人吃苦袖手旁观，是一个人最大的慈悲。

世间万般苦，各有各的苦，比你聪明的人会认为你是错的，比你笨的人也会认为你是错的。

能说服一个人的从来不是道理，而是南墙；  
能点醒一个人的从来不是说教，而是磨难。

人怎样才能觉醒？

只要爱错一个人，结错一次婚，生一场大病，  
生意破产或者是经历生离死别！

那些大彻大悟之人，往往都曾无可救药过，  
都曾被彻底抛弃过，只是后来他们又爬了起

来。

### **147、涂老师，为什么不要去叫醒一个人？**

答：人在什么时候最清醒？

东窗事发后，大祸临头时，重病缠身后，遭受失败后，撞到南墙后。

人在什么时候最糊涂？

彩票中奖时，春风得意时，来钱容易时，得权专横时，被人追捧时，走狗屎运时。

人要么因为彻底失去而变得清醒，要么因为莫名地得到而变得糊涂。

人教人教不会，事教人一次就够。

吃亏和吃饭一样，吃多了自然会成长，人是叫不醒的，只有痛醒。

一个人的觉醒，1%靠人提醒，99%靠社会的

千刀万剐。

### 148、涂老师，为什么远离穷人就是保护自己？

答：穷人残忍，富人温柔。

远离穷人，就是保护自己。

穷人遇事儿喜欢争个高低输赢，证明自己很厉害，他们总觉得老子天下第一，其实骨子里非常自卑，缺乏敬畏之心，做什么事情都浮躁，不愿意下笨功夫。

穷人遇到机会总是拖泥带水，犹犹豫豫，不敢下决心，在错失良机后又常常捶胸顿足，后悔不已，这就是他们一辈子贫穷的根源。每次出门，路过某路口，都会看到一个乞丐跪在地上讨钱。他看起来非常可怜，我还是



咬咬牙没扔一分钱。

我们同情他怜悯他施舍于他，导致街上的乞丐越来越多。

要是人沦落为乞丐，只能活活饿死或冻死，是不是街上的乞丐就会少点儿？

尼采说人应当超越自己，不能有怜悯之心。

天地不仁以万物为刍狗，圣人不仁以百姓为刍狗。

将小爱升级为大爱慈悲，将小情升级成无我无情。

看似无情，却是大道真情.....

**149、涂老师，为什么有钱人跟穷人打交道永远吃亏？**

答：有钱人与穷人打交道，吃亏的永远是有

钱人，而且还只能吃哑巴亏。

比如穷人和有钱人在一起吃饭谁买单？

100%是有钱人。

穷人想买单，关键问题是，有钱人既然出来了，他就不会给你买单的机会。

别人怎么做的，我不知道，反正我很少给穷人买单的机会，因为我不想被牵着鼻子走。

我跟穷人在一起吃饭，他买单了，万一，他忽然求我借钱给他怎么办？他忽然提出要我给他安排工作怎么办？

穷人觉得一顿饭花几千块钱已经是天价了，

对于有钱人来说只不过是日常生活的常态。

很多事儿，由于所处的社会地位不同，大家的思考模式也就不一样。

## 150、涂老师，为什么穷人越来越穷？

答：越穷的人，越在乎面子，越怕别人看不起。

就会买各种各样的名牌、车子、房子来充门面。

（其实没有人关注他们，都是自我意淫罢了）  
这样的结果是，手里的现金流越来越少，负债越来越多。

投资和消费是矛盾的。

钱只有一笔，要么用来消费，要么用来投资。

消费越多，越没钱投资。

没钱投资学习，没钱投资人脉，没钱投资个人成长。

只有一步步掉进吃喝玩乐的陷阱。

不要可怜那些生活邋遢，只能干体力活、捡

垃圾的中年人。

就是他们年轻的时候，什么也没有积累，才会堕落到如此地步。

为什么要可怜他们？

### **151、涂老师，为什么穷是一种深入骨髓的悲哀？**

答：人不是年龄大了就智慧。

是经历的事儿多了，又懂得举一反三、深刻反省，才有智慧。

一个人在村里经历很多事儿。

与一个人在城里经历很多事儿，其见识也有天壤之别。

很多事儿在村里，压根就想不清楚。

他们都闷头在家做手工艺品，每天工作 12

个小时才赚几十块钱。

为什么不在网上或者到集市上卖货呢？

一个集市上赚几百块总没问题吧，撑死每天也就是在集市上呆 5、6 个小时。

只是他们的理由是：亏了怎么办？我没做过生意，我不是那块料……

这种深入骨髓的自卑令人厌倦。

大娘家里种了很多菜，菜都烂掉了，都不去集市上卖，说是怕遇到熟人，怕丢人。

已经很穷了，够丢人了，为什么不敢正视现实呢？

人穷不可怕，可怕的是不敢面对现实。

这是一种深入骨髓的悲哀。

公众号：涂炜馨/朋友圈：2286134791

喜马拉雅：涂炜馨创业营销思维

## 152、涂老师，为什么穷人学技术，富人学思维？

技术不值钱。

这是常识。

很多人老说工程师多牛逼，技术达人多厉害。他们牛逼归牛逼，想赚钱，最后还得跟资本合作。

世界上最厉害的是资本家，而不是政治家（特殊国家除外）。

以前我是做技术的，汽车设计，月薪 1 万多，我们老板不懂设计，年赚 1000 多万。我哥是搞 IT 的，月薪也是 2 万多，老板不懂技术，年赚 3000 多万。

有钱了，养几个技术人员就行了，而不是有钱了，去学技术。

有钱了，要么学怎么养客服，怎么做市场，怎么布局，怎么管理，而不是买房买车在朋友圈晒。

### **153、涂老师，为什么穷人学的是花拳绣腿，没啥杀伤力？**

答：生存是一场血战和肉搏。

穷人只会花拳绣腿，富人练的是自由搏击。

儒家思想教化的结果就是让人越来越听话，越来越守规矩。

接受自己的底层命运，服服帖帖。

儒家思想告诉我们人性都是善良的，都是讲仁义道德的，并要求每个人都以此去对待身边的所有人，这样才是君子。

现实是，相信善良的人，最终会被伪善所欺

骗；

相信仁义道德的人，最后都被嘴上道德，心里自私的人伤害。

儒家思想=花拳绣腿。

善良，仁义，道德，听起来好听，看起来好看，却不实用。

真正的高手，都是表面花拳绣腿，暗地里偷偷练习自由搏击。



涂炜馨-营销随笔

广东 深圳



扫一扫上面的二维码图案，加我微信  
微信号: tuweixin22851344



## 154、涂老师，为什么穷人不懂社会潜规则？

答：从小到大，没有人告诉我们社会的真相。

历史上任何一个朝代，都有两套规则。

一套是显规则，一套是潜规则。

什么是显规则？

就是明面上拿出来给众生学习的。

什么是潜规则？

就是从古至今，帝王将相从不外出传的家传绝学。

皇帝和达官显贵把潜规则留给自己的子孙后代，从不外露。

潜规则教的都是权谋、手段、合法收割、帝王之术……

显规则，教的是让你如何成为一个更听话的羊……

90%的人行走社会，一辈子悟不透何谓潜规则，只能不断地被收割、收割、再收割。

### **155、涂老师，为什么不要赚穷人的钱？**

答：永远不要赚穷人的钱。

他们有买的权力，我们也有卖的自由。

有时候不是不愿意销售，是不愿做保姆。

在赚钱的过程中，很累，每次买单，没完没了的讨价还价，便宜了还想便宜。

没完没了的售后服务，不胜疲惫。

我们可以告诉客户，产品怎么使用，出现质量问题怎么解决，其余的事儿，与我们无关。

我迁就你，谁迁就我？

穷人的钱，我不赚了，怎么赚钱轻松，我就怎么玩儿，如果没有机会，我愿意等待。

如果你想过得好点儿，远离穷人吧。

生活不相信眼泪，赚钱需要智慧，不需要施舍。

### **156、涂老师，为什么穷人是富人驯化出来的？**

答：没有大量的羊，狼吃什么啊？

没有大量的穷人，有钱人吃什么啊？

有钱人培养孩子，是让他们精通人性和权谋秘术，更好地驾驭芸芸众生；

穷人培养孩子，是让他们报各种辅导班学习各种技能，更好地服务有钱人。

不懂得合法收割，你的孩子跳舞再好，也只不过是舞姿骚动，供大佬享乐；

不懂得合法收割，你的孩子分数再高，日后

也只不过是企业的一颗螺丝钉，日夜为富人掏空身体；

不懂得合法收割，你的孩子学习再多技能，他们长大以后的赚钱方式，就像小姐一样，天天接客，只有接客才能赚钱，不接客就没钱。

有钱人，精通合法收割之道。

他们就是“妈咪”，他们驾驭大量“小姐”，掏空“小姐”的身体，从中牟取暴利。

他们从不接客，却有取之不尽的银子；

他们从不露面，却时刻操控整个局面。

### **157、涂老师，为什么不要歌颂苦难？**

答：人来到这个世界上，是为了享受生活。

而不是为了受苦受罪。

我讨厌歌颂苦难的人。

以前我傻，喜欢歌颂苦难。

现在我不傻了，喜欢歌颂一些比较美好的东西。

我们都是凡夫俗子，我们这辈子能琢磨明白一件事儿就谢天谢地。

我还是继续做我熟悉的事儿吧。

有天，我熟悉的事儿，做到了一定的高度，或许一个月的收入，就够买一套房。

**158、涂老师，为什么墙上挂家和万事兴的都是傻逼？**

答：一般呢，我是不太建议在家里面墙壁上，挂什么厚德载物，上善若水，家和万事兴。不建议把这些十字绣字画，挂在家里面。

你们可以去实证，家里面但凡挂了厚德载物，  
上善若水，家和万事兴的。

尤其是挂家和万事兴的，他这个家容易是非  
比较多。

墙上挂家和万事兴的都是开窍的傻逼。

你的那些傻逼亲戚，都是啥货色，你心里没  
点 B 数吗？

你谈感情的时候，他跟你谈钱。

你谈钱的时候，他跟你谈感情。

肩膀上天天扛着个驴头。

搬弄是非，唧唧歪歪，道人长短，逼逼叨叨。

就这？

还 tm 和个屁？

你不要在墙上挂什么家和万事兴。

家里墙上左青龙，右白虎，中间写上：生死

看淡，不服就干！

玄关再摆个獬豸，怒目圆睁，能辨是非曲直，能识善恶忠奸。

亲戚进门，立马点头哈腰，毕恭毕敬的。

人都是不要脸的贱玩意儿，不能给太多好脸。好脸给多了，他就蹬鼻子上脸，不知道自己姓什么。

有人为难傻逼，傻逼哭着讲了 3 天 3 夜的大道理，问题依然解决不了。

有人为难牛人，牛人直接照着对方脸上给几个大逼斗，对方立马笑着劝他和气生财。

如果你热爱和平的话，首先你要热爱战争。

不热爱战争，你就拿不到和平。

成王败寇，你成功了，才能当老大。

你当老大了，你才能说了算。

你是一个怂包，你天天说你热爱和平。

任何人都可以打败你，请问你拿什么来维护和平？

所有的弱者，都渴望和平。

但和平不和平，还是强者说了算。

### **159、涂老师，为什么家教大于一切？**

答：胡雪岩用了 30 年缔造了一个巨大的商业帝国，成了中国的首富，李鸿章只用了 3 天，就让它彻底覆灭。

胡雪岩留给胡氏子孙的遗言：

“第一不要经商；

第二勿近官宦；

第三不要和李姓通婚。”

此后 100 多年，胡雪岩后世子孙 500 余人，



直系后代 200 多人，如此庞大的对于，竟无一人从商从政，而是基本从文从教从自然科学。

无数人感叹胡雪岩后继无人矣，而胡氏子孙皆从文，也让不少人感叹其后人对胡雪岩遗言的尊重。

我没事儿，喜欢看牛人的家训，家谱，家教故事。

这样的风景看过了，怎么对待小孩，心里就有底了。

为什么有的家族还在？

为什么有的家族消失了？

就是有些文化能传承下来，有些文化不能传承下来。

家教大于一切。

对于这句话，我深信不疑。

很多商人，生意做到了极致，就不让后人做生意了；

很多做官的人，当官当到了极致，就不让后人做官。

我希望孩子长大了，都当老师，不要当商人。

当商人太累了，赚的钱能养活自己就行，不要老想着怎么利润最大化，多想想怎么传道授业解惑，怎么普渡芸芸众生。

我们家，就我是商人，也是最后一个商人。

人一辈子，享不了多少福，我能多吃点儿苦，就已经很幸福了。

我希望自己能成为一个儒商，稍微赚点小钱就行了。

千万不要再喊日赚 1 万或日赚 10 万的口号。

细水长流，基业长青.....

## **160、涂老师，为什么儒家思想很有魅力但没有实用性？**

答：儒家思想，只有在没有利益争夺的地方，才有效。

只要有利益争夺，儒家思想就无效了。

这也就是为啥，在学校里学的仁义道德，到了现实社会却处处碰壁。

谈恋爱时走儒家有效，婚后夫妻有了利益纷争，再走儒家，一味地对人家好，把钱和房子都给了对方，受伤的只有你自己。

小孩小的时候可以走儒家，孩子大了，你老了，你再走儒家，人家把你的钱卷走，把你的房卖了，你老了就惨了。

永远不要让人掏空自己的腰包，一旦让别人觉得你只是会给别人添麻烦的废人，所有人都会远远地躲着你。

用利益让别人对你不得不道德，才是真道德。单纯寄希望让别人对你道德，但你不能给对方任何利益，就是伪道德。

这个世界有两套规则。

显规则=公平、正义、道德、礼节；

潜规则=隐藏在背后的利益斗争。

显规则的道德是表象，潜规则的利益是实相。我们从小到大，接触的只是，大多都是显规则，而大家无时无刻不在心里打的算盘，就是潜规则。

高手都是用显规则作为手段，为的是达成潜规则的目的。

人人都会披上一层光鲜的道德外衣，然后千方百计地给自己谋取利益。

**161、涂老师，为什么优柔寡断的人命都不好？**

答：有些事儿，想太多就没意思了。

恋爱也好，赚钱也罢，凡是优柔寡断的，都会错过爱情或财富。

凡是不要脸，什么都不在乎，一意孤行，仗剑走天涯，过了今天，不想明天的人，都大富大贵了。

老天爷不傻逼，你实在，他也实在。

连对自己都不好的人，焉能对他人好？

凡是对自己特别抠的人，都对他人极其苛刻。

身边几个特别会过日子的人，生活质量都

堪忧。

像我这样的败家娘们，大大咧咧花钱，大大咧咧赚钱，什么都不想，天天就是咧着嘴笑，反而赚钱了。

老天爷是非常公平的。

我们天天笑呵呵的，老天爷就对我们笑呵呵的；

我们天天斤斤计较，老天爷就会对我们苛刻，处处为难我们。

**162、涂老师，为什么道德是用来约束底层人的？**

答：上层的生活方式：宁我负天下人，不让天下人负我。

底层人的生活方式：宁天下人负我，我不负

天下人。

底层人就是怕辜负别人，不敢正视自己的欲望，才混得一无所有，有钱人才不管这些东西。

一将功成万骨枯，一个成功过的人，一定做过不光彩的事儿。

只有什么都不做的人，才没有做过不光彩的事儿。

这个事儿，不一定是非法的，但是肯定是不太道德的。

不过道德，本来就是用来压制底层欲望的。

成功的人，一般都不关心良心与道义。

公众号：涂炜馨/朋友圈：2286134791

喜马拉雅：涂炜馨创业营销思维

### **163、涂老师，为什么有些小孩一上社会就被割啊？**

答：傻逼父母不让小孩做家务，说是怕耽误孩子学习。

牛人是提前让小孩感知生活，感知压力。

一天到晚让小孩生活在温室里，小孩出去了，就是一大傻逼。

大傻逼就是芸芸众生的提线木偶，就是芸芸众生消遣的佐料。

### **164、涂老师，为什么好人没好报？**

答：那是因为好人太要脸了，又死面子了，还要尊严了，他们只会做事，不会做人。

而坏人呢，只研究人的劣根性，人人都贪财好色，希望得到别人的肯定，



因此送礼时，说几句感恩的话，既满足了老大的物质需求，又满足了老大的精神需求，他们愿意肯定别人，愿意当狗腿子，愿意拍马屁，

这样的人，一直傻傻的付出，如何会没有超值的回报呢？

老大不提携这样的人，难道会提携不能给自己带来好处的人吗？

而老实做事的人，为何得不到重用，因为领导习惯性将这种人当工具人，想有好处是不可能的。

公众号：涂炜馨/朋友圈：2286134791

喜马拉雅：涂炜馨创业营销思维

## 165、涂老师，为什么情和钱是修行悟道的最好工具？

答：女人要想开悟。

经历 3 个渣男就可以了；

男人要想开悟。

经历 3 次大起大落就可以了！

女人靠感情悟道。

没有什么比感情更让女人刻骨铭心，从而灵魂觉醒。

男人靠成败悟道。

没有什么比大起大落更能让男人看清人性，看清世界！

一个是情，一个是钱。

人间两大极致追求。

也是修行和悟道的最好工具。

### 166、涂老师，为什么我们活着就要奋斗？

答：因为我们不奋斗，我们的基因就消失了。

每天世上会有 3 个姓氏消失。

消失的姓氏。

不会再浮出水面。

尽管我知道。

很多传承毫无意义。

只是我又不愿让人踩在脚下。

### 167、为什么有些人努力一辈子也不能被提拔？

答：什么人能被称之为高人啊？

就是那些。

利益能给到位。

话说的又漂亮。

事儿又办的圆满的人。

怕就怕那些。

只知道拼命工作。

而不去维护跟老大关系的人。

这种人，努力一辈子也提拔不了。

就是这个道理。

很多佬背后都有是高人指点的，

早早做了布局，该转型的转型，该送礼的送

礼，该止损的止损，该赚钱的赚钱.....

你背后没个高人指点，瞎折腾什么？

**168、涂老师，为什么赚钱是为了不搞人情世故？**

答：尽管我是研究人情世故的。

我啊，也写了不少关于人情世故的文章。

但我对这个，又非常非常排斥！

我赚钱，就是为了不搞人情世故。

你不搞人情世故，

有时遇到事儿了，你在小县城走正规流程，

是走不通的！

什么样的人适合在小县城发展？

骨灰级小混混。

小混混变成大混混，要经历三个阶段：

1、舍得请人吃饭；

2、舍得请人啊啊啊；

3、舍得分钱！

这3个点搞不定，想立起来是非常难的。

小混混怎样才能变成大混混？

来找我一对一聊聊吧，哈哈哈.....

## 169、涂老师，为什么付费是人生的必经之路啊？

答：一个问题，付费和不付费。

得到的答案肯定不一样。

一件事儿，送礼和不送礼。

得到的结果肯定也不一样。

很多事儿。

明白人都知道该怎么弄。

对于那些不上道儿的人。

过滤掉就行了。

我还是喜欢跟能量比较高的人链接。

因为正能量。

需要保持一个良性循环往前推动。

公众号：涂炜馨/朋友圈：2286134791

喜马拉雅：涂炜馨创业营销思维

## 170、涂老师，为什么要花钱去链接高人？

答：请高人做顾问。

在事业上指导你。

在健康上监督你。

在情感上服务你。

花钱，为自己的人生找一条出路。

来解决当下的困惑。

做幕僚，必须要有一种能力。

就是指引的能力。

每次都要站在更高纬度给学员指引。

对于学员的提问。

我的每一次解答。

就是一次智慧的洗礼和帮他高度的提升！

**（全书完，感恩阅读！）**