



NGUYỄN PHẠM QUANG TRUNG

Chuyên Viên Phát Triển Kinh Doanh

THÔNG TIN CÁ NHÂN

Giới tính : Nam
Ngày sinh : 30/10/1998
Tình trạng hôn nhân : Độc thân
Quốc tịch : Người Việt Nam
Quốc gia : Việt Nam

THÔNG TIN NGHỀ NGHIỆP

Cấp bậc : Nhân viên
Mức lương : 600 - 1.000 USD
Hình thức công việc : Nhân viên chính thức
Ngành nghề : Tư vấn, Ngân hàng, Bán hàng / Kinh doanh
Nơi làm việc : Cần Thơ, An Giang

MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

Mục tiêu nghề nghiệp: Trở thành người giỏi nhất trong công việc mình đang làm - Dù trong lĩnh vực nào, chịu trách nhiệm ở bộ phận hay vị trí nào tôi vẫn đặt mục tiêu trở thành người xuất sắc nhất, ít nhất là phải giỏi hơn chính mình ngày hôm qua. Chính với mong muốn phát triển ngắn hạn có thể trở thành Senior trong lĩnh vực và dài hạn là Team Leader để chia sẻ giá trị và truyền cảm hứng làm việc đến mọi người luôn là kim chỉ nam mà tôi cố gắng hướng đến trong công việc.

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

Số năm kinh nghiệm: 4 Cấp bậc hiện tại: Nhân viên **07/2023- Hiện tại**

**Đại Diện Tư Vấn Tài Chính - JACCS INTERNATIONAL
VIETNAM FINANCE (JIVF) - Nhân viên chính thức**

Thời gian làm việc trước đây tại Jaccs 01/2020 — 06/2022.

Đến tháng 07/2023 quay lại làm việc đến hiện nay.

Sản phẩm phụ trách: Cho vay thế chấp có tài sản đảm bảo như: vay Ô Tô & mới nhất vay mua máy và thiết bị ngành Nông nghiệp (Kobota, Yanmar,..)

Thị trường mục tiêu: Cà Mau, Bạc Liêu, Cần Thơ,..

Thành tích tại Jaccs (JIVF) -Trong 1 năm làm việc:

- Top Sale KV Mekong
- Độc Lập Xây Dựng - Phát Triển thị trường Cà Mau và Bạc Liêu.
- Đưa Jaccs trở thành ưu tiên hàng đầu tại các Showroom Ô tô trong Khu Vực.
- Phát triển được nguồn khách hàng độc lập và các sản phẩm phụ khác của Công Ty.
- Xử lý tất cả các tình huống phát sinh trong quá trình vay .
- Công Nợ: Thu hồi tốt công nợ phát sinh trong thời gian vay (Dưới 5%).

Xem thêm tại: [REDACTED]

LIÊN HỆ

☎ 0947515815

🏠 An Khánh, Ninh Kiều
Cần Thơ, Việt Nam

✉ npquangtrung@gmail.com

KỸ NĂNG

Kỹ năng học hỏi và thích nghi

— — — — —

Nhận diện KH Tiềm Năng

— — — — —

Nắm bắt nhu cầu Khách hàng

— — — — —

Kỹ năng thuyết phục

— — — — —

CSKH, Lắng Nghe và Chia Sẻ các
Vấn Đề Của KH 24/7

— — — — —

04/2023 - 06/2023 : Business Development Executive (Chuyên Viên Phát Triển Kinh Doanh) - Commeasure Solutions Vietnam Company Ltd. (Reddoorz Viet Nam) B2B - Nhân viên chính thức

Reddoorz Viet Nam là chuỗi Khách Sạn giá rẻ lớn nhất Đông Nam Á (3200 KS+) có trụ sở chính ở Singapore và các Khách sạn khắp (Indonesia, Philippines, Thailand và Việt Nam).

01/06/2023 Reddoorz rút khỏi thị trường Việt Nam và Malaysia.

Kỳ vọng, phát triển bản thân và sứ mệnh tại Reddoorz Việt Nam

- Cần Thơ là thị trường đầu tiên tại khu vực Mekong được ban lãnh đạo Reddoorz nhắm tới, mang sứ mệnh sẽ là Trung tâm phát triển tại Mekong và nhân rộng ra các Tỉnh Thành khác.

- Là nhân sự đầu tiên tại Khu vực này, chịu trách nhiệm phát triển đối tác khách sạn mới, xây dựng giá trị cốt lõi, tăng độ bao phủ thương hiệu Reddoorz đến với thị trường Mekong.

- Bước chân đầu tiên: Sau 3 ngày làm việc, tôi chính thức ký hợp đồng hợp tác đầu tiên tại thị trường Cần Thơ.

Xem thêm tại: [REDACTED]

07/2022 - 03/2023 : Chuyên Viên Kinh Doanh Logistics - Công Ty

TNHH TM & DV Tổng Hợp Trang Minh (InXpress Việt Nam) B2B - Nhân viên chính thức

InXpress là nền tảng cho phép kết nối khách hàng doanh nghiệp vừa và nhỏ với các nhà cung cấp dịch vụ chuyển phát nhanh và giao vận quốc tế lớn trên thế giới (DHL Express, UPS, FedEx, TNT,...).

Các hoạt động phát triển tại InXpress Trang Minh:

- Hoàn thành mục tiêu bán hàng với thị trường Mekong

- Phát triển thêm được các tệp KH ngoài tỉnh: Hà Nội, Hưng Yên, Nghệ An, Vũng Tàu,..

- Đại diện InXpress Trang Minh tham gia nhiều hội nghị, hội thảo, hội chợ Online/Offline khắp Phú Quốc, Cần Thơ,..]

Xem thêm tại: [REDACTED]

HỌC VẤN

Bằng cấp cao nhất : Cao đẳng

Tốt nghiệp 1-2020

Cao đẳng - CAO ĐẲNG SÀI GÒN - GIA ĐỊNH

Chuyên ngành Dược

THÀNH TÍCH NỔI BẬT

Tôi đã trình bày trong Kinh nghiệm làm việc.

Cảm ơn bạn đã xem qua hồ sơ của tôi, chúc bạn và chúc cho chúng ta luôn thấy được chính bản thân mình ở phiên bản tốt hơn !

THÔNG TIN THAM KHẢO

Mr. Lê Tấn Thiên Vũ

[REDACTED]
Country Manager
Commeasure Solutions Vietnam Company Ltd.
(Reddoorz Viet Nam)

Mr. Nguyễn Phạm Triều Giang

[REDACTED]
Regional Sales Manager
JACCS International Vietnam Finance [REDACTED]
(JIVF)