







LIÊN HỆ

-  [Redacted]
-  huyen[Redacted]gmail.com
-  28/08/1984
-  TX38, P Thạnh Xuân, Quận 12, TP HCM

HỌC VẤN

2004 - 2008

ĐH KHOA HỌC XÃ HỘI VÀ NHÂN VĂN

- Cử nhân địa lý du lịch
- Loại tốt nghiệp: Trung bình khá

NGOẠI NGỮ

- Tiếng anh 3★

NGUYỄN THỊ HUYỀN

NHÂN VIÊN KINH DOANH

MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

Không ngừng học hỏi và phấn đấu hoàn thành tốt công việc được giao, phát triển kỹ năng quản lý, quản trị của bản thân.

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

KHÁCH SẠN ANH ANH

10/2004 - 10/2008

TIẾP TÂN

- Chào và tiếp đón khác đến khách sạn một cách chuyên nghiệp và thân thiện.
- Xử lý các thủ tục check-in và check-out cho khách
- Cung cấp về các dịch vụ của khách sạn
- Tư vấn bán vé các điểm tham quan du lịch và nhà hàng trong khu vực
- Giải đáp thắc mắc và hỗ trợ khách trong suốt thời gian lưu trú
- Xử lý các yêu cầu đặc biệt của khách và giải quyết các vấn đề phát sinh
- Quản lý hệ thống đặt phòng và cập nhật thông tin phòng
- Phối hợp với các bộ phận khác như buồng phòng, nhà hàng để đảm bảo dịch vụ tốt nhất cho khách hàng
- Thực hiện các công việc hành chính như lập báo cáo, kiểm tra email và xử lý thanh toán
- Tham gia hỗ trợ công việc buồng phòng

KHÁCH SẠN QUÝ HÙNG

03/2009 - 02/2015

Quản lý khách sạn

- Lập kế hoạch kinh doanh
- Giải quyết các vấn đề , sự cố phát sinh
- Quản lý, điều hành hoạt động kinh doanh Khách sạn
- Quản lý nhân sự và các hoạt động nội bộ của khách sạn.
- Đào tạo bồi dưỡng nhân sự
- Quản lý, giám sát và chịu trách nhiệm về tài sản cố định được bàn giao.
- Quản lý, chịu trách nhiệm và báo cáo kết quả hoạt động kinh doanh định kỳ.

● **CÔNG TY TNHH TƯ VẤN XÂY DỰNG THIẾT KẾ TÂN ANH** 02/2016 - 07/2021

Nhân viên kinh doanh

- Tư vấn khách hàng tại Showroom
- Tìm kiếm, tiếp cận khách hàng có nhu cầu sử dụng sản phẩm nội thất.
- Tư vấn, báo giá cho họ những sản phẩm nội thất phù hợp hoặc kết nối họ với bộ phận thiết kế của công ty.
- Đàm phán hợp đồng thiết kế và thi công nội thất với khách hàng.
- Đàm phán các đối tác kinh doanh là các hệ thống kho đá tự nhiên, nhân tạo để nhập hàng cho đơn hàng thi công
- Theo dõi quá trình thực hiện hợp đồng và làm hồ sơ thanh toán cho hợp đồng mình phụ trách

● **CTY THIÊN AN FURNITURE** 10/2021 - 02/2023

Nhân viên kinh doanh

- Bán hàng tại showroom kết hợp thị trường tìm kiếm tư vấn khách hàng có nhu cầu về các sản phẩm nội thất cao cấp như TBVS , Gạch, Sofa, Bếp...
- Chăm sóc khách hàng cũ, tìm kiếm thêm khách hàng mới
- Tạo mối quan hệ thân thiện, hỗ trợ kinh doanh đối với tất cả các khách hàng
- Được đào tạo kiến thức về sản phẩm, định hướng khách hàng, tư vấn bán hàng
- Được sự hỗ trợ tích cực của các cấp quản lý trong hoạt động kinh doanh
- Sẵn sàng đào tạo các bạn chưa có kinh nghiệm yêu cầu lan lợi, chủ động trong công việc .

HỆ THỐNG KHO Đ Á LAMAR AN 03/2023 - 09/2024

SƯƠNG

Nhân viên kinh doanh

- Chăm sóc , tìm kiếm đối tác khách hàng có nhu cầu về đá ốp lát tự nhiên và đá nung kết Lamar.
 - Tìm nhà phân phối sỉ
 - Chào giá, tư vấn các sản phẩm của công ty
 - Lên hợp đồng, xuất kho hàng.
- Báo cáo cuối ngày doanh thu, chi phí.

KỸ NĂNG

- Đàm phán, giao tiếp tốt
- Vi tính văn phòng
- Làm báo giá, hợp đồng
- Làm việc độc lập, áp lực cao.
- Phối hợp làm việc nhóm tốt

CHỨNG CHỈ

Chứng chỉ kế toán Doanh Nghiệp và Khai báo thuế