



# Hoàng Đình Đức Huy

Trưởng nhóm tuyển sinh - 5 Năm Kinh Nghiệm

## MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

Mục tiêu cá nhân:

- \_ Tạo ra thu nhập trên 200 triệu/ năm
- \_ Thăng tiến lên vị trí quản lý cấp cao, CEO ....
- \_ Làm việc và cống hiến lâu dài tại một công ty lớn.

## THÔNG TIN CÁ NHÂN

Ngày sinh	02/01/1993
Quốc tịch	Việt Nam
Tình trạng hôn nhân	Độc thân
Giới tính	Nam

## NGOẠI NGỮ

Tiếng Việt	Cao Cấp
Tiếng Anh	Trung Cấp

## KỸ NĂNG

- Quản Lý    Làm Việc Chịu Áp Lực Cao
- Tư Vấn    Xây Dựng Mục Tiêu
- Lên Kế Hoạch Nhóm
- Thuyết Phục Đàm Phán

## KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

### Đại diện kinh doanh

Công ty ALMA

04/2017 - 06/2018 (1 năm 2 tháng)

1. Chủ động tìm kiếm khách hàng (thông qua telesale, gặp trực tiếp, qua giới thiệu...)
2. Tư vấn và chốt sales tại sự kiện (Hợp đồng Sở Hữu Kí Nghi)
3. Chăm sóc khách hàng sau bán (đặt hợp đồng đi nghỉ, đặt phòng, liên hệ các phòng ban để giải quyết các vấn đề của KH...)
4. Họp bàn rút kinh nghiệm, báo cáo kết quả công việc lên Sales Manager, tham gia training để nâng cao kiến thức, kỹ năng...
5. Chủ động tìm hiểu nâng cao kiến thức về sản phẩm, nâng cao kiến thức xã hội...

### Trưởng nhóm tư vấn tuyển sinh

Công ty Cổ phần anh ngữ ScotsEnglish Australia

09/2018 - 11/2020 (2 năm 2 tháng)

- \_ Nhận chỉ tiêu hàng tháng từ Giám đốc, Trưởng phòng, ....
- \_ Lập kế hoạch tuyển sinh của team: Data, tele, số check-in, số học viên....
- \_ Theo dõi thúc đẩy nhân viên để hoàn thành kế hoạch KPI
- \_ Thu thập data: liên kết với các điểm thu thập dữ liệu ( trường học, nhà sách, chung cư, khu dân cư....
- \_ Gọi điện thoại ( 40 cuộc gọi/ngày) để hỗ trợ hẹn khách hàng đến trung tâm.
- \_ Hỗ trợ nhân viên tư vấn các khóa học tại trung tâm.
- \_ Liên kết với các phòng ban để chăm sóc học viên sau khi theo học tại trung tâm.
- \_ Các hoạt động khác: tổ chức hội thảo tiếng anh, các chương trình hè, các sự kiện thúc đẩy bán hàng...

Giao Tiếp Khách Hàng    Bán Hàng

Telesales Marketing

Phân Tích Đánh Giá

Tổng Hợp Thông Tin

Tin Học Văn Phòng

THÔNG TIN LIÊN HỆ

✉ [REDACTED]

☎ +84-355825770

🏠 19/254 Minh Khai, Quận Hoàng Mai,  
Hà Nội, Việt Nam

– Tìm hiểu về các sản phẩm của công ty, tìm hiểu thông tin về đối thủ cạnh tranh

◆ Tư vấn tuyển sinh

Kyna for kids

09/2021 - 10/2022 (1 năm 1 tháng)

- Gọi điện cho PH trao đổi về khóa học ta (đặt lịch test, học thử...)
- Trực fangage, tư vấn giải đáp các chương trình MKT đang áp dụng
- Tư vấn các thông tin về khóa học ta, và chốt doanh số
- Thực hiện các công việc khác dc quản lý yêu cầu( tham gia tổ chức sự kiện, hỗ trợ COS....)

◆ Cố vấn Học tập

Ant Group

03/2023 - 08/2024 (1 năm 5 tháng)

- Nhận data tư cty để tư vấn khóa học IELTS
- Hẹn và trao đổi thông tin chương trình
- Chốt sale và tư vấn sản phẩm The Real IELTS
- Đảm bảo KPI doanh thu dc giao hàng tuần, tháng, quý

HỌC VẤN

◆ Đại học Kinh Tế Quốc Dân

Kinh tế Quản Lý Môi Trường

09/2012 - 03/2017 (4 năm 6 tháng)

Bằng: Khá (tổng điểm trung bình 7.4)

Chứng chỉ tiếng anh quốc tế toeic 600 do tổ chức IIG Việt Nam cấp

NGƯỜI THAM KHẢO

◆ Đinh Thị Hà

Sale manager - Công ty Alma Việt Nam

[REDACTED] - [REDACTED]