

CURRICULUM VITAE

Nguyễn Quốc Bảo

SĐT: [REDACTED]

Ngày sinh: 26/10/1991

Nơi ở: La Khê, Hà Đông, Hà Nội

Quê quán: Hưng Yên

Email: [REDACTED]

Facebook: [REDACTED]



MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

Trở thành một Manager xuất sắc!

Lộ trình phát triển bản thân tôi gắn với ngành dịch vụ.

Mục tiêu cùng doanh nghiệp mở rộng thị phần, tăng trưởng doanh thu, nâng tầm thương hiệu.

Từng bước thăng tiến đến những vị trí trong Ban giám đốc và HĐQT.

KINH NGHIỆM, CÔNG VIỆC CỦA BẢN THÂN

CTCP SAILFISH Group

➤ The Prana Việt Nam (công ty thành viên)

Lĩnh vực: Du lịch kết hợp chăm sóc sức khỏe

Sản phẩm: Xây dựng, vận hành Homestay và các lớp tập môn Khí công, Yoga

Chức vụ: Phó TGD kiêm Đối ngoại

Phụ trách:

- Xây dựng lộ trình dự án, phối hợp CFO hoàn thiện kế hoạch tài chính;
- Lựa chọn đơn vị thiết kế, quy hoạch dự án;
- Tìm quỹ đất, đàm phán hợp tác với các đầu chủ;
- Tìm các chuyên gia giảng dạy, đàm phán hợp tác mở lớp;
- Phỏng vấn/đào tạo dự án cho đội ngũ nhân viên;
- Quản lý tiến độ công việc.

➤ Bvote Việt Nam (công ty thành viên)

Lĩnh vực: Phần mềm ứng dụng

Sản phẩm: Hệ thống họp Đại hội cổ đông và Hệ thống bình chọn cuộc thi

Chức vụ: CEO

Phụ trách:

- Xây dựng kế hoạch phát triển doanh nghiệp (sản phẩm, kinh doanh, thị trường);
- Đàm phán ký kết đối tác, các khách hàng doanh nghiệp lớn;
- Phối hợp hoàn thiện hồ sơ niêm yết công ty đại chúng;
- Quản lý tiến độ công việc phòng ban.

*** Hệ thống khách hàng lớn đã ký dùng dịch vụ :**

- **Ngành Xây dựng: Coteccons, Fecon, Hoà Bình, Văn Phú, Đèo Cả**
- **Ngành Dầu khí: Hệ thống tập đoàn Dầu khí VN**
- **Ngành khác: Tracodi, Bệnh viện Thái Nguyên, Đạm Cà Mau, Vicostone, Hoàng Huy, Ngân hàng PG, Khoáng sản Bình Dương,...**
- **Các cuộc thi sắc đẹp top đầu VN và của các trường Đại học**

➤ BytePay Việt Nam (công ty thành viên)

Lĩnh vực: Thanh toán điện tử

Sản phẩm: Cổng thanh toán, ví điện tử

Chức vụ: Ban Đối ngoại

Phụ trách:

- Tìm kiếm đối tác, thuyết trình gọi vốn cho dự án

CTCP LP Group

➤ LP Land (công ty thành viên)

Lĩnh vực: Bất động sản

Sản phẩm: Chung cư tại Hà Nội, Condotel tại Hội An-Đà Nẵng-Nha Trang

Chức vụ: Giám đốc kinh doanh kiêm Trợ lý TGĐ

Phụ trách:

- Tổ chức đội ngũ, đào tạo phòng bán hàng và tư vấn bán hàng;
- Tham vấn Ban giám đốc lựa chọn dự án, làm việc cùng Chủ đầu tư;
- Khảo sát khu vực, đánh giá năng lực cạnh tranh của các dự án cùng phân khúc;
- Tổ chức các sự kiện mở bán.

➤ LP Travel (công ty thành viên)

Lĩnh vực: Đại lý du lịch

Sản phẩm: Đại lý vé máy bay, tour nghỉ dưỡng và ứng dụng công nghệ 360 độ

Chức vụ: Giám đốc đối ngoại và phát triển sản phẩm

Phụ trách:

- Tìm hiểu thị trường: Tour du lịch Nga, Trung, Thái
- Nghiên cứu, thử nghiệm sản phẩm và xây dựng quy trình bán;
- Đào tạo sản phẩm cho phòng kinh doanh;
- Đi phát triển thị trường toàn quốc (các khu khách sạn, resort nghỉ dưỡng 4-5*)

*** Chuỗi khách hàng lớn đã ký dùng dịch vụ công nghệ 360:**

- **Victoria resort, FLC resort, Amiana resort, Asean resort, Risemount resort, Hoi An Silk resort, Mường Thanh hotel, Long Vĩ, Hoàng Gia,...**

CTCP ICO Group

➤ ICO Job (công ty thành viên)

Lĩnh vực: Đào tạo, Cung ứng lao động

Sản phẩm: Hệ thống Web, App booking lao động

Chức vụ: Trưởng phòng dự án

Phụ trách:

- Lập kế hoạch kinh doanh, lộ trình phát triển;
- Tổ chức đội ngũ nhân sự và đào tạo sản phẩm;
- Phối hợp phòng kỹ thuật làm hệ thống App;
- Quản lý tiến độ phòng ban.

CTCP MIAN Group

➤ Amiana Holiday (công ty thành viên)

Lĩnh vực: Du lịch

Sản phẩm: Kỳ nghỉ Timeshare

Chức vụ: Trợ lý TGD

Phụ trách:

- Theo dõi, đánh giá tiến độ/kết quả công việc các phòng ban. Báo cáo đến TGD;
- Tham vấn, đề xuất các phương án nâng cao kết quả làm việc;
- Admin hệ thống CRM;
- Quyền trưởng phòng telemarketing (ngắn hạn)

CTCP VTC

➤ VTC Academy

Lĩnh vực: Đào tạo CNTT

Sản phẩm: Khoá học lập trình, thiết kế đồ hoạ

Chức vụ: Trưởng nhóm phát triển thị trường

Phụ trách:

- Lập kế hoạch và tổ chức đội ngũ đi các tỉnh phía Bắc;
- Quản lý nhân sự triển khai theo từng tỉnh thành phố;
- Tổ chức chuỗi sự kiện hướng nghiệp ngành CNTT tại các trường THPT;
- Ngoại giao, chăm sóc Ban giám hiệu các trường;
- Theo dõi, phân tích đánh giá tiến độ, báo cáo cho Ban giám đốc.

***Các thị trường đã triển khai:**

- **Bắc Giang, Bắc Ninh, Hà Giang, Hà Nội, Hải Dương, Hoà Bình, Hưng Yên, Nam Định, Phú Thọ, Quảng Ninh, Thái Bình, Thái Nguyên, Vĩnh Phúc.**
- **Số điểm trường : 370**
- **Data, số học sinh, sinh viên tham dự : > 38.000**

THỰC TẬP

Cao đẳng FLC / Tập đoàn FLC Group

- Quản trị web, hệ thống nhập liệu sinh viên
- Hỗ trợ phòng Công tác tuyển sinh tư vấn

CTCP Giáo dục MASTERLIFE

Trưởng nhóm CTV

- Tổ chức sự kiện thu hút học viên
- Tư vấn các khóa học kỹ năng mềm
- Phát triển đội nhóm cộng tác viên
- Admin bộ phận media

CÁC HOẠT ĐỘNG PHONG TRÀO (2010 – 2018)

• CLB NHÀ TƯ VẤN LUẬT - ĐH NGOẠI THƯƠNG

Phó Ban đối ngoại

- Quản lý nhóm thành viên làm hồ sơ tài trợ
- Tìm kiếm và đàm phán với các nhà tài trợ (doanh nghiệp, các hãng luật)

• CLB TIẾNG ANH - KỸ NĂNG MỀM - ĐH MỎ ĐỊA CHẤT

Sáng lập và Điều hành

- Phát triển nội dung cùng các trưởng nhóm
- Tổ chức các hoạt động cho các bạn SV trong CLB

• MC & THÀNH VIÊN BTC

- Các lễ trao giải, khai trương công ty
- Các sự kiện mở bán dự án bất động sản

HỌC VẤN

TRƯỜNG ĐẠI HỌC MỎ ĐỊA CHẤT

Ngành **Công nghệ thông tin**

KHẢ NĂNG/KỸ NĂNG

- Quản trị và kết nối nhân sự;
- Thuyết trình và đàm phán;
- Lập kế hoạch kinh doanh, tổ chức bán hàng và marketing;
- Tinh thần trách nhiệm cao đối với công việc
- Khả năng chịu áp lực cao;
- Thành thạo tin học văn phòng.