

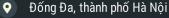
NGUYỄN ĐÌNH GIANG

Nhân viên kinh doanh











01/01/2000



Nam

Mục tiêu nghề nghiệp

Mong muốn được học hỏi thêm kinh nghiệp và làm việc ở một môi trường chuyên nghiệp, năng động. Luôn luôn nỗ lực để đạt được những thành tựu trong công việc

Kỹ năng

Có thể sử dụng thành thạo tiếng Anh giao tiếp cơ bản

Sử dụng thành thạo các kỹ năng tin học văn phòng.

Sở thích

Các hoạt động thể thao



Học vấn

QUẨN TRỊ NHÂN LỰC

Đại Học công đoàn

Đã tốt nghiệp



Kinh nghiệm làm việc

WEAR VIETNAM 2019 - 2020

Quản lý cửa hàng

- Chịu trách nhiệm về những vấn đề về nhân sự, hàng hóa, doanh số...
- -Đảm bảo việc vận hành cửa hàng theo đúng quy trình, quy định của công ty và nhãn hàng
- Quản lý bán hàng trên các sàn thương mại điện tử
- Giải đáp những vấn đề khiếu nại, thắc mắc của khách hàng

CÔNG TY CP CÔNG NGHỆ XANH GODA

06/2022 - 5/2023

2018 - 2022

Nhân viên kinh doanh

- Telesale kết hợp đi thị trường để tìm kiếm khách hàng
- Tiếp nhận các mối quan hệ với các khách hàng lớn của công ty và khai thác nhu cầu
- Tìm kiếm và làm việc với các công ty truyền thông, quảng cáo để ký kết hợp đồng đại lý
- Báo cáo ngày, tuần, tháng theo quy định của công...

NGÂN HÀNG TMCP KỸ THƯƠNG VIỆT NAM

08/2023 - 02/2024

Chuyên viên Khách hàng Cá nhân

- Tìm kiếm và tiếp cận và tư vấn giải pháp Qr code tới các khách hàng cá nhân kinh doanh/hộ kinh doanh bán lẻ/ doanh nghiệp
- Lập kế hoạch khai thác thị trường Hộ kinh doanh trên địa bàn
- Thống kê dữ liệu và cập nhật thông tin trạng khách hàng
- Quản lý/ thực hiện tương tác/ chăm sóc khách hàng thúc đẩy giao dịch
- Phát triển các ý tưởng và phương án kinh doanh

NGÂN HÀNG TMCP HÀNG HẢI VIỆT NAM

03/2024 - 09/2024

Chuyên viên Khách hàng cá nhân

Tìm kiếm khách hàng có nhu cầu sử dụng các dịch vụ của ngân hàng như vay vốn, làm thẻ, gửi tiền tiết kiệm...

- Tư vấn cho những khách hàng có tiềm năng hướng dẫn khách hàng làm hồ sơ thủ tục đồng thời giải đáp những thắc mắc nếu có.
- Thẩm định những khách hàng có nhu cầu vay vốn theo các hình thức vay vốn mà họ sử dung.
- Theo dõi và tư vấn cho khách hàng những trường hợp khách hàng muốn thanh toán hoặc giải ngân khoản vay.
- Thực hiện thanh lý hợp đồng hay tổng hợp chuyển hợp đồng không có khả năng thanh toán sang nhóm nợ xấu để ngân hàng có hướng giải quyết.



Chứng chỉ

01/2020 Marketing Foundation of Tomorrow Marketer