

I'M A TALENT ACQUISITION



PHẠM HÙNG

05-03-1999



Mỹ Đình, Nam Từ Liêm, Hà Nội.



KỸ NĂNG:



Kỹ năng giao tiếp



Kỹ năng lắng nghe thấu hiểu



Kỹ năng phân tích số liệu



Kỹ năng microsoft office



Kỹ năng phỏng vấn - tuyển dụng



Xây dựng thương hiệu tuyển dụng

CÔNG CỤ:



Capcut



Linkedin



Canva



Tiktok

ĐÔI NÉT VỀ BẢN THÂN

- Số chủ đạo trong thần số học: 97
- Yêu thích, đam mê công việc tuyển dụng
- Ham học hỏi, không giấu dốt
- Hoà đồng, vui vẻ, suy nghĩ tích cực
- Chịu áp lực tốt, luôn mong muốn phát triển bản thân mình hơn nữa

SỞ THÍCH



BƠI LỘI



ĐỌC SÁCH TÂM LÝ



DU LỊCH

XIN CHÀO!

- Là một người có **3,5 năm kinh nghiệm làm việc** và có **3 năm kinh nghiệm làm bên mảng TA** của các công ty về **tài chính thương mại**.
- Em **đam mê** được làm việc, **kết nối, sẵn tìm nhân tài về cho tổ chức**, cũng như phát triển năng lực bản thân mình trong lĩnh vực TA một cách **chuyên nghiệp** nhất.
- Em mong muốn trong vòng **3-5 năm** nữa sẽ phát triển mình lên vị trí **TA manager**.



HỌC VẤN

TRƯỜNG: Cao Đẳng FPT Polytechnic

NGÀNH: CNTT- Ứng Dụng Phần Mềm

TỐT NGHIỆP: Loại khá



KINH NGHIỆM

CÔNG TY: Công Ty TNHH Universal Asia

THỜI GIAN: Tháng 6/2021 - Nay

CHỨC DANH: Trưởng nhóm tuyển dụng

- **Quản lý nhóm** có 5 nhân viên
 - **Đào tạo, hướng dẫn công việc** cho nhân viên mới
 - Chịu trách nhiệm tuyển dụng tất cả các vị trí trong văn phòng
 - **Tuyển Mass** nhân viên kinh doanh từ vị trí **nhân viên** -> **trưởng nhóm**.
 - **Chịu trách nhiệm chính trong việc:**
 - + Tiếp nhận **yêu cầu tuyển dụng** và hỗ trợ **xây dựng chân dung ứng viên** với các trưởng bộ phận.
 - + Lên **kế hoạch** tuyển dụng và **sách** tuyển dụng.
 - + Làm **báo cáo tuyển dụng** tháng/năm.
 - + Kết hợp các phòng ban **xây dựng thương hiệu tuyển dụng**.
 - + **Phỏng vấn trực tiếp ứng viên** vị trí nhân viên kinh doanh
- Thành tựu:**
- KPI tuyển dụng **60 người/tháng (khối kinh doanh)** (đạt **108% = 65 người/tháng**) trong 6 tháng liên tiếp.
 - Đảm bảo lấp đầy **90%** các vị trí khi có nhân sự nghỉ việc.

CÔNG TY: Công Ty TNHH Thương Mại và Dịch Vụ RBG

THỜI GIAN: Tháng 3 - Tháng 5/2021

CHỨC DANH: Chuyên viên tuyển dụng (khối kinh doanh - Mass)

- **Thiết kế, viết content tuyển dụng** ở các hội nhóm trên **facebook** và **zalo, web...**
- Đăng tin tuyển dụng, sắp lịch, đón tiếp, chăm sóc hỗ trợ ứng viên.
- Chịu trách nhiệm **tuyển Mass nhân viên kinh doanh** với **KPI – 15 người/tháng (đạt 113% - 17 người/tháng)**.
- Phỏng vấn nhân viên kinh doanh cùng trưởng bộ phận
- Hỗ trợ quản lý **tổng hợp báo cáo tuyển dụng** của cả nhóm
- Hỗ trợ bộ phận hành chính các công việc khác như làm lễ tân khi lễ tân nghỉ,...

CÔNG TY: GOBIG

THỜI GIAN: Tháng 7/2020 - Tháng 2/2021

CHỨC DANH: Nhân viên kinh doanh

- Tiếp nhận data từ nguồn Marketing (50%) và data cũ đã qua chăm sóc (30%) và tự tìm nguồn data khách hàng qua social media (20%)
- Gọi điện tư vấn cho khách hàng (Kpi theo ngày: 2trieu)
- báo cáo lên cấp trên khách hàng trước và sau sử dụng sản phẩm, báo cáo KPI hàng ngày
- luôn gần và đạt chỉ tiêu theo ngày (80% Kpi)
- Luôn Cố gắng trong công việc (ngày đạt 10tr doanh số)