



NGUYỄN THỊ KHÁNH LY

Trưởng phòng thu mua

“ Tôi đã có hơn 10 năm làm việc ở lĩnh vực thu mua và kế toán sản xuất, tôi mong muốn tận dụng hết những kỹ năng và kinh nghiệm để thử thách bản thân ở một vị trí cao hơn.

HỌC VẤN

Cao đẳng Bách Việt HCM

2005 – 2008

Kế toán tài chính

LIÊN HỆ

Điện thoại: [REDACTED]

Email: [REDACTED]

Địa chỉ: Thủ Đức - [REDACTED]

KỸ NĂNG

- Kỹ năng giao tiếp và đàm phán.
- Kỹ năng quản lý mối quan hệ với NCC
- Am hiểu thị trường.
- Kỹ năng lãnh đạo.
- Thành thạo vi tính văn phòng.
- Anh văn giao tiếp.

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

01/2023 – Hiện tại – Trâm Anh Food

Trưởng phòng thu mua: Phụ trách nhập khẩu và thu mua hàng nội địa.

Hàng nhập khẩu: Nấm tươi, trái cây từ các nước Hàn Quốc, Trung Quốc, Mỹ...

Hàng nội địa: Nấm tươi, hàng đông lạnh, nguyên vật liệu.

- Hỗ trợ xây dựng và thực hiện các chiến lược mua hàng.
- Quản lý hoạt động mua hàng hàng ngày, giám sát nhân viên, chỉ đạo và phân công công việc.
- Xây dựng quan hệ với nhà cung cấp và đàm phán hợp đồng, giá cả, thời hạn thanh toán
- Phối hợp với các phòng ban liên quan để kiểm soát hàng hóa.
- Lập dự toán chi phí và quản lý ngân sách.
- Giải quyết tranh chấp khi hàng hóa có vấn đề về chất lượng.

Thành tích đạt được:

- Mở rộng thêm nhà cung cấp nấm Hàn quốc đáp ứng 98% sản lượng yêu cầu, tăng trưởng 10% so với năm 2023.

04/2020 – 12/2022 - Cát Phương Xa

Phó phòng thu mua: *Phụ trách công việc thu mua các mặt hàng đồ điện, tấm nhựa, nguồn, led...các mặt hàng thuộc công cụ dụng cụ cung cấp cho chuỗi siêu thị Điện máy xanh, Bách hóa xanh...các chuỗi cửa hàng ava kids, Ava sport....*

- Lên kế hoạch mua hàng cho phù hợp với nhu cầu.
- Theo sát tiến độ giao hàng
- Giải quyết các vấn đề phát sinh sau khi giao hàng..hàng kém chất lượng, không đạt tiêu chuẩn
- Phối hợp với kế toán lên kế hoạch thanh toán công nợ thanh toán đúng hạn cho NCC.

03/2016 -> 03.2020: Dynaplast packaging VN

NV Thu mua

- Nhận yêu cầu mua hàng từ các phòng ban lên kế hoạch lựa chọn tìm kiếm NCC
- Đàm phán trực tiếp với NCC để lấy được giá tốt nhất, so sánh với giá thị trường.
- Kiểm tra và phát hành PO chính thức trên hệ thống SAP, theo dõi phê duyệt và gửi cho NCC.
- Quản lý và theo dõi lịch giao hàng cho đến khi hoàn tất PO.
- Tìm kiếm, sàng lọc và đề xuất lựa chọn Nhà cung cấp đáp ứng yêu cầu của Đơn vị, đảm bảo quy cách sản phẩm và tối ưu về chi phí.
- Lập hợp đồng kinh tế đối với những hạng mục có giá trị lớn.
- Kết hợp với các bộ phận liên quan giải quyết khi có sự cố về chất lượng,tiến độ giao hàng...
- Đánh giá NCC hàng tháng, hàng quý..

10/2014 - 02/2016: Đồ Gỗ Nguyễn Thành.

Kế toán tổng hợp

Người tham chiếu:

Line manager tại Trâm Anh Food

Nguyễn Ngọc Triều Hải - [REDACTED]