

Họ và tên: **Lâm Minh Nguyên** Ngày sinh: 31/10/1982.

Giới tính: Nam Tình trạng hôn nhân: Đã kết hôn.

Nghề nghiệp: Mentor Digital Marketing & Sale
ID #: 087082000395
Tôn giáo: Không có.
Nơi cấp: Cục cảnh sát.

• Địa chỉ: CC Jamona City, Đường N8, Q. 7, TP. Hồ Chí Minh.

MUC TIÊU NGHỀ NGHIỆP:

Với hơn 15 năm kinh nghiệm trong việc IT phần cứng & mạng, quản lý công ty phần mềm, 4 năm đào tạo digital marketing phục vụ cho ngành F&B, thực phẩm chức năng & bán lẻ, tôi đang tìm kiếm một vị trí quản lý hoặc chuyên gia Digital marketing trong ngành thực phẩm chức năng, ăn uống, sức khỏe. Mục tiêu của tôi là kết hợp kiến thức sâu về công nghệ với kinh nghiệm quản lý, kiến thức digital marketing để cùng lãnh đạo lên kế hoạch phát triển kinh doanh.

Với kỹ năng giao tiếp khách hàng, thành thạo máy tính, internet, cũng như sự thành thạo trong việc sử dụng phần mềm quản lý và tạo ra các bài thuyết trình chất lượng cao, tôi cam kết mang lại giá trị gia tăng cho doanh nghiệp. Sự am hiểu về facebook marketing, video marketing và khả năng lái xe ô tô B2 cũng là những điểm mạnh của tôi, giúp tạo điều kiện thuận lợi cho việc tương tác với khách hàng và thúc đẩy chiến lược tiếp thị.

1. Hoc vấn:

2. Kỹ năng:

- Kỹ sư mang Đai học Kỹ Thuật Công Nghê
- Đã hoàn thành các chương trình đào tạo chuyên môn: Vi tính văn phòng, MCSA, CCNA, Photoshop, Canva, Chỉnh sửa video Capcut, Video marketing, AI-Chat GPT, Marketing trainer, Marketing CRM, Chatbot.
- Thành thạo phần mềm văn phòng và internet. Giỏi gõ phím.
- Sử dung tiếng Anh kỹ thuật tốt và giao tiếp cơ bản.
- Thành thao máy tính. Có kiến thức về quản tri mang & bảo mật.
- Kỹ năng quản lý, kỹ năng giải quyết vấn đề, ra quyết định, và kỹ năng trình bày slide.
- Lập kế hoạch, ưu tiên các nhiệm vụ.
- Có kỹ năng quản lý nhóm và lập kế hoạch làm việc.
- Khả năng làm việc dưới áp lực.
- Năng động, đáng tin cậy, cẩn thận, chính xác và có kỹ năng giao tiếp tốt.
- Có mối quan hệ làm việc tốt với những người khác và đảm bảo các thủ tục và quy trình được tuân thủ theo tiêu chuẩn.
- Đông viên, tổ chức và làm việc theo nhóm.
- Hợp tác, chia sẻ thông tin, hỗ trợ người quản lý đạt được mục tiêu chung.
- Chiu trách nhiệm về cam kết của nhóm mình.
- Lái Ôtô hang B2 tốt.

- 3. <u>Kinh nghiệm:</u> có trên 15 năm kinh nghiệm ở các vị trí tương tự như: Mentor Digital marketing, Trainer marketing, IT support, IT manager.
 - Mentor Digital Marketing & Sale
- CÔNG TY CP TẬP ĐOÀN DƯỢC NANO
- Địa chỉ: 55 Phạm Văn Ngôn, P. An Khánh, TP. Thủ Đức.
- Ngành: Nano Pharmacy Group là công ty sản xuất, nhập khẩu Hồng Sâm và Thực phẩm chức năng. Tôi có kinh nghiệm lập kế hoạch và quản lý chiến dịch marketing, đào tạo đội ngũ nâng cao hiệu suất và phối hợp với các phòng ban để đồng bộ quy trình. Tôi đã đàm phán hợp tác với KOL/KOC, phát triển mạng lưới phân phối trên các nền tảng thương mại điện tử và xây dựng các kế hoạch sự kiện theo ngân sách. Bên cạnh đó, tôi phân tích hiệu quả chiến dịch, cập nhật insight khách hàng, xác định xu hướng phù hợp và tối ưu chiến lược marketing để tăng doanh số và cải thiện chuyển đổi.,...
- Thời gian làm việc: 4/2024— Nay.
- Marketing Trainer
- WORK FROM HOME
- Địa chỉ: Jamona City, N8, Q. 7, TP HCM.
- Ngành: Đào tạo marketing online qua Zoom cho các chủ nhà hàng, quán ăn, cá nhân khởi nghiệp kinh doanh online. Nội dung đào tạo về lên lập kế hoạch marketing, video marketing, facebook marketing, xây kênh tiktok, xây dựng nhân hiệu cá nhân trên internet, hướng dẫn sử dụng hệ thống CRM marketing tự động, quản lý bán hàng,...
- Thời gian làm việc: 2/2021–4/2024.

• Quản lý IT

- CÔNG TY BLUEBYTEZ
- Địa chỉ: 2-4-6 Đồng Khởi, Q. 1, TP HCM.
- Ngành: Hệ thống phần mềm POS. Bluebytez là công ty phần mềm của Mỹ, cung cấp giải pháp phần mềm quản lý bán hàng cho nhà hàng, quán ăn, resort. Và hơn 300 khách hàng lớn ở Việt Nam tin dùng như Alfrescos, Pananus resort, Fresh garden bakery, Meatworks butchery,...
- Thời gian làm việc: 8/2009–12/2020.

• Quản lý IT

- CÔNG TY THƯƠNG MẠI THỂ THAO THU
- Dịa chỉ: 42 Phạm Hồng Thái, Q. 1, TP HCM.
- Vôn điêu lệ: 60 tỷ đông.
- Chuyên ngành: thương mại, phân phối các sản phẩm liên quan đến thiết bị y tế và thể thao. Công ty Thể Thao Thu là nhà phân phối duy nhất của các hãng có thương hiệu trên toàn thế giới. Sản phẩm đặc biệt của công ty Wilson.
- Thời gian làm việc: 9/2007– 7/2009.

- Nhân viên hỗ trợ và bán hàng CNTT:
 - CÔNG TY CỔ PHẦN VIỆT
 - Đia chỉ:, Q. 10, TP HCM.
 - Chính: bán hàng trên thiết bị viễn thông.
 - Thời gian làm việc: 7/2006 9/2007

• Hỗ trợ IT:

- CÔNG TY NHẬT VĨNH KHANG
- Đia chỉ: Hóc Môn, TP HCM.
- Chuyên ngành: sản xuất chi tiết cơ khí.
- Thời gian làm việc: 08/2005–7/2006.
- 4. Sở thích: Đọc sách và tin tức, du lịch và chạy bộ.
- 5. Mô tả công việc gần đây:
- Lập kế hoạch digital marketing tổng thể.
- Đào tạo nhân sự nội bộ và cộng tác viên online bán hàng.
- Vận hành hệ thống CRM thu thập và chăm sóc khách hàng.
- Xây dựng hệ thống website bán hàng, sàn, và social media.
- Triển khai google ads, facebook ads, tiktok ads
- Hỗ trợ khách hàng sử dụng phần mềm quản lý bán hàng (POS), hệ thống lưu trữ, chăm sóc khách hàng (CRM).
- Quản trị viên mạng, Server và quản trị viên web.
- Triển khai và cài đặt phần mềm CRM, sử dụng Microsoft SQL ở mức cơ bản.
- Bộ phận trợ giúp và hỗ trợ kỹ thuật CNTT hoạt động
- Khắc phục sự cố hệ thống và mạng, chẩn đoán, xác định nguồn gốc của chúng, xác định các giải pháp khả thi, kiểm tra và giải quyết các lỗi phần cứng/phần mềm
- Cài đặt, định cấu hình, giám sát và bảo trì hệ thống và mạng máy tính, mạng ethernet, cáp mạng và các thiết bị, thiết bị và hệ thống liên quan khác; thêm hoặc nâng cấp và cấu hình modem, bảng thu thập dữ liệu, máy in và thiết bị liên quan.
- Đào tạo marketing online cho chủ quán & cá nhân khởi nghiệp kinh doanh online.
- 6. Field trip: Sẵn sàng đi du lịch trong và ngoài nước.
- 7. Lợi thế:
 - Nhiệt tình, trách nhiệm, tin cậy,
 - Ham học hỏi,
 - Dễ dàng hòa nhập với môi trường mới,
 - Cẩn thận, nhanh nhẹn, kỹ năng giao tiếp tốt.

Điều bất lợi:

- Cải thiện tiếng Anh là yếu tố thiết yếu trong thế giới thay đổi nhanh chóng ngày nay.

8. Liên hệ:

- Điện thoại/Zalo:
- Email: