



VI HUYNH TUONG

SALES DIRECTOR

> BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER

SALES & MARKETING MANAGER

ABOUT ME

I graduated in Information Technology in 2006 and have 16 years Sales & Marketing management experiences providing solutions for e-Commerce, WMS, Education, Healthcare, CRM, Media, ...

I can develop, implement, training sales & marketing team give to target and monitoring results. Besides, boost company visibility and reputation, generate business plan & reports

I have strong communication, Performance and People Management skills. I am an effective manager, with the ability to work in a culturally diverse environment.

I believe that a professional and dynamic working environment will give me practical experience to further my knowledge

EXPERIENCE: 16 YEARS

EDUCATION

> 2001 - 2006

Van Hien University

Bachelor of Information Technology

> 2006 - 2006

DPI Le Thi Hong Gam

Graphic design: Photoshop, Illustrator

> 2015 - 2015

PACE Institute of Management

FOREIGN LANGUAGE

English



Sales & Marketing Director

VietFul Company| WMS Fulfillment Solutions

1. Sales Planning:

- Conduct research to identify new business opportunities to achieve sales target & company goal
- Build sales plan and manage team sales plan in detail for each quarter, month, and week.
- Monitor market trends, competitor activities

2. Marketing Planning:

- Lead marketing team collaborate closely with supporting functions e.g. Google, Facebook, Tiktok, Sms, Email, Content, SEO, Event...

3. Performance Management:

- Manage overall performance of the assigned business development team both in terms of sales target achievement and the work plan implementation status
- Support the team throughout the sales process when needed to win the deals.
- Build and maintain strong relationships with clients.
- Manage effectively the sales process through prospect development, proposal, presentation and closing negotiations to achieve company goals.

4. People Management:

- Develop headcount, recruitment plan in detail and work closely with HR team to recruit the best talents.
- Train and mentor the Business Development Executives to improve their skills and knowledge.

SKILLS

- Performance Management
- Sales & Marketing Planning
- Digital Marketing
- Coaching & Training
- Communication, Presentation
- Sales & Customer Care
- Solving Problem

STRONG POINT

- Strong, decisive
- Sensitive, positive
- Logic thinking, ingenuity
- Honest, reliable
- Work with passion

WEEK POINT

- Straight
- Emotional

HOBBIES

- Reading Book, Blogging
- Travelling
- Listen to music, Watch films



03/2021 - 06/2022

Business Development Manager

Base Business Solution | CRM, Call Center,  chat

- Sales & Marketing Planning
- Performance & People Management
- Provide regular report, updates on sales performance, market trends, competitive analysis to CEO



08/2018 - 03/2021

Sales & Marketing Director

Suns Software | Solution for Healthcare, Telemedicine

- Develop, execute the overall sales and marketing plan to achieve revenue targets, market expansion
- Monitor market trends, competitor activities
- Lead, mentor, motivate a high-performing sales team, including hiring, training, performance management
- Lead marketing team to collaborate closely with supporting functions e.g. Google, Facebook, Sms, Email...
- Report on business activities for each quarter, month, week.
- Responsible for the direct management of important customers.
- Boost company visibility & reputation online, offline



2006 - 2018

I used to work at:

1. Sao Mai Edu | Smart school solution
2. Change Interaction | Agency, Web, App, CRM,...
3. Digital Works Network | Cisco Network Solutions
4. Vien Tin | Network Solutions & WiFi Marketing
5. Minh Thong JSC | Distributor of Dell, Asus, WD...

CAREER ORIENTATION

With 16 years Sales & Marketing management experiences, I've a clear vision of what I want to achieve

- Firstly, I'm to secure a position with the company and become a valuable asset by contributing to the organization's goals.
- To further enhance my skill and knowledge, I plan to proactively seek out relevant training and development opportunities, which will allow me to expand my expertise and stay-up-to-date with industry trends.
- Ultimate, I aspire to progress within the company taking on additional responsibilities and contributing to the growth and success of the business.

"It is better to light a candle than curse the darkness" - From Eleanor Roosevelt -



HUỲNH TƯỜNG VI

SALES DIRECTOR

BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER

SALES & MARKETING MANAGER

GIỚI THIỆU

Tôi tốt nghiệp Công nghệ thông tin năm 2006 và có 16 năm kinh nghiệm đảm nhận vị trí Quản lý Sales & Marketing, xây dựng phát triển đội ngũ, lập kế hoạch thực hiện chiến lược kinh doanh, tiếp thị, CSKH... trong các Công ty Giải pháp e-Commerce, WMS, Giáo Dục, Y Tế, CRM, Truyền thông, Viễn thông ...

Tôi là một người quản lý năng động, hiệu quả, giao tiếp tốt, chịu được áp lực cao, luôn trau dồi kiến thức mới nhằm nâng cao kiến thức cũng như cập nhật xu hướng của ngành.

Tôi mong muốn làm việc trong môi trường chuyên nghiệp, năng động, nhiều thử thách từ đó sẽ giúp Tôi phát triển toàn diện bản thân và cùng với Công Ty vươn đến những cột mốc thành công mới

LIÊN HỆ

Mobile number:



Email:



Birthday:

16/03/1983

Address:

15 Võ Duy Ninh, Bình Thạnh, HCM

Salary:

VND - VND

HỌC VẤN



2001 - 2006

Đại học Văn Hiến

Cử nhân Công nghệ thông tin



2006 - 2006

DPI Lê Thị Hồng Gấm

Thiết kế đồ họa Photoshop, Illustrator



2015 - 2015

Trường doanh nhân Pace

Kỹ năng bán hàng, CSKH chuyên nghiệp

KINH NGHIỆM 16 NĂM



01/2024 - Hiện tại

Business Development Manager

Bizfly Vccorp | Martech Solutions (CRM + Chatbot+ CDP...)

- Xây dựng, phát triển đội ngũ kinh doanh.
- Lập kế hoạch thực hiện chiến lược kinh doanh, tiếp thị Giải pháp, Dịch vụ của Công ty đến Khách hàng.
- Cập nhật thông tin đối thủ, xu hướng phát triển thị trường nhằm nâng cao các sản phẩm của Công ty.
- Quản lý đội ngũ kinh doanh triển khai chương trình bán hàng và lựa chọn kênh truyền thông phù hợp (Google, Facebook, Linkedin, SMS, Email Event...)
- Đặt chỉ tiêu và theo dõi kết quả đạt được với từng nhân viên nhằm đảm bảo đạt được chỉ tiêu đề ra.
- Trực tiếp làm việc với các khách hàng quan trọng.
- Tổ chức xử lý khiếu nại, Chăm sóc sau bán hàng ...
- Báo cáo hoạt động kinh doanh theo tuần, tháng, quý, năm cho Ban Giám Đốc.



07/2022 - 01/2024

Sales & Marketing Director

Công ty VietFul | Giải pháp WMS Fulfillment

- Xây dựng, phát triển đội ngũ Sales và Marketing
- Lập kế hoạch thực hiện chiến lược kinh doanh, tiếp thị
Giải pháp quản lý kho Fulfillment đến Khách hàng.
- Cập nhật thông tin đối thủ, xu hướng phát triển thị trường nhằm nâng cao các sản phẩm của Công ty.



HUỲNH TƯỜNG VI

SALES DIRECTOR

> BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER
SALES & MARKETING MANAGER

GIỚI THIỆU

Tôi tốt nghiệp Công nghệ thông tin năm 2006 và có 16 năm kinh nghiệm đảm nhận vị trí Quản lý Sales & Marketing, xây dựng phát triển đội ngũ, lập kế hoạch thực hiện chiến lược kinh doanh, tiếp thị, CSKH... trong các Công ty Giải pháp e-Commerce, WMS, Giáo Dục, Y Tế, CRM, Truyền thông, Viễn thông ...

Tôi là một người quản lý năng động, hiệu quả, giao tiếp tốt, chịu được áp lực cao, luôn trau dồi kiến thức mới nhằm nâng cao kiến thức cũng như cập nhật xu hướng của ngành.

Tôi mong muốn làm việc trong môi trường chuyên nghiệp, năng động, nhiều thử thách từ đó sẽ giúp Tôi phát triển toàn diện bản thân và cùng với Công Ty vươn đến những cột mốc thành công mới

LIÊN HỆ

Mobile number:

Email:

Birthday:

16/03/1983

Address:

15 Võ Duy Ninh, Bình Thạnh, HCM

Salary:

VND - VND

HỌC VẤN

2001 - 2006

Đại học Văn Hiến

Cử nhân Công nghệ thông tin

2006 - 2006

DPI Lê Thi Hồng Gấm

Thiết kế đồ họa Photoshop, Illustrator

2015 - 2015

Trường doanh nhân Pace

Kỹ năng bán hàng, CSKH chuyên nghiệp

KINH NGHIỆM 16 NĂM

> 07/2022 - 01/2024

Sales & Marketing Director

Công ty VietFul | Giải pháp WMS Fulfillment

- Quản lý đội ngũ Sale & Marketing triển khai chương trình bán hàng và lựa chọn kênh quảng cáo phù hợp (Google, Facebook, Linkedin, SMS, Email Event...)
- Đặt chỉ tiêu và theo dõi kết quả đạt được với từng nhân viên nhằm đảm bảo đạt được chỉ tiêu đề ra.
- Trực tiếp làm việc với các khách hàng quan trọng
- Tổ chức xử lý khiếu nại, Chăm sóc sau bán hàng ...
- Báo cáo hoạt động kinh doanh theo tuần, tháng, quý, năm cho Ban Giám Đốc.

> 03/2021 - 06/2022

Business Development Manager

Base Business Solution | CRM, Call Center,  chat

- Xây dựng, phát triển đội ngũ Sales và Marketing.
- Lập kế hoạch thực hiện chiến lược kinh doanh, tiếp thị
- Cập nhật thông tin đối thủ, xu hướng thị trường
- Đặt chỉ tiêu và theo dõi kết quả đạt được với từng nhân viên nhằm đảm bảo đạt được chỉ tiêu đề ra.
- Báo cáo kinh doanh tuần, tháng, năm cho CEO

KỸ NĂNG

- Quản lý
- Lập kế hoạch, chiến lược
- Digital Marketing
- Huấn luyện và đào tạo
- Giao tiếp, thuyết trình
- Bán hàng và CSKH
- Giải quyết vấn đề

ĐIỂM MẠNH

- Mạnh mẽ, quyết đoán
- Nhạy bén, ham học hỏi
- Tư duy logic, khéo léo
- Trung thực, đáng tin cậy
- Đam mê công việc

ĐIỂM YẾU

- Thẳng thắn
- Tình cảm

SỞ THÍCH

- Đọc sách, Viết Blog
- Du lịch
- Nghe nhạc, xem phim

KINH NGHIỆM 16 NĂM



08/2018 - 03/2021

Sales & Marketing Director

Suns Software | Giải pháp y tế, App Telemedicine

- Xây dựng, phát triển đội ngũ Sales và Marketing
- Lập kế hoạch thực hiện chiến lược kinh doanh, tiếp thị Giải pháp quản lý bệnh viện, phòng khám, nhà thuốc, App khám bệnh từ xa ... đến các cơ sở y tế
- Cập nhật thông tin đối thủ, xu hướng phát triển thị trường nhằm nâng cao các sản phẩm của Công ty.
- Quản lý đội ngũ Sale & Marketing triển khai chương trình bán hàng và lựa chọn kênh quảng cáo phù hợp (Google, Facebook, Linkedin, SMS, Email Event...)
- Tổ chức xử lý khiếu nại, chăm sóc khách hàng
- Tham gia các sự kiện giới thiệu các giải pháp y tế
- Đặt chỉ tiêu và theo dõi kết quả đạt được với từng nhân viên nhằm đảm bảo đạt được chỉ tiêu đề ra.
- Trực tiếp làm việc với các khách hàng quan trọng.
- Báo cáo hoạt động kinh doanh cho Ban Giám Đốc.



2006 - 2018

Các Công ty khác đã từng cộng tác:

1. Sao Mai Edu | Giải pháp trường học thông minh
2. Change Interaction | Agency, Web, App, CRM,...
3. Digital Works Network | Giải pháp mạng Cisco
4. Viễn Tin | Giải pháp mạng & WiFi Marketing
5. Minh Thông | Nhà phân phối Dell, Asus, WD...

ĐỊNH HƯỚNG NGHỀ NGHIỆP

Với hơn 16 năm đảm nhận vị trí Quản lý Sales và Marketing, Tôi có định hướng nghề nghiệp rõ ràng với những điều Tôi muốn đạt được.

- Đầu tiên, Tôi mong muốn được làm việc trong các Công ty công nghệ có môi trường chuyên nghiệp, năng động, nhiều thử thách, từ đó sẽ giúp Tôi phát triển toàn diện bản thân cũng như trở thành tài sản quý giá bằng cách đóng góp sức mình vào các mục tiêu của tổ chức.
- Để nâng cao kỹ năng cũng như kiến thức của mình, Tôi có kế hoạch chủ động tìm kiếm các khoá đào tạo phù hợp giúp Tôi mở rộng chuyên môn và luôn cập nhật xu hướng của ngành.
- Cuối cùng, Tôi mong muốn được thăng tiến trong công việc, đảm nhận thêm các trách nhiệm và đóng góp cùng Công Ty vươn đến những cột mốc thành công mới.

“Hãy thắp lên ngọn lửa thay vì nguyền rủa bóng đêm” - Trích Eleanor Roosevelt -