



# Nguyễn Minh Đức

## Chuyên viên Ngân hàng

Kinh nghiệm tích lũy sau các năm làm việc cùng với kỹ năng chuyên môn để hoàn thành mục tiêu sớm nhất và hòa đồng với đồng nghiệp cùng xây dựng mục tiêu chung.

Nâng cao hơn trình độ bản thân để góp phần đóng góp cho công ty và cố gắng đạt được vị trí cao hơn nữa trong công việc.

### THÔNG TIN CƠ BẢN



[Redacted]



minhdu[Redacted]gmail.com



04/11/1997



Ngõ 65 Phạm Ngọc Thạch,  
Đống Đa, Hà Nội

### HỌC VẤN

#### Tài Chính Ngân Hàng

09•2015 • 05•2019 • Khá

Đại học Kinh Doanh và Công Nghệ  
Hà Nội

### TIN HỌC

Words

5 ★

Excel

5 ★

Powerpoint

4 ★

### NGOẠI NGỮ

Tiếng Anh

2 ★

### KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

#### Công ty bảo hiểm AIA •Nest by AIA • Relationship Manager

05-2019 - 05-2021

Tìm kiếm khách hàng tầng phân khúc cao cấp, tư vấn và thiết kế bản minh họa phù hợp với nhu cầu cá nhân khách hàng, chủ yếu phân khúc khách hàng đầu tư.

Đạt thành tích 152% KPI từ tháng đầu tiên, ở vị trí đại lý bảo hiểm có nhiều case size từ 40-55tr, case size lớn nhất từng đạt được là 125tr cho một chủ doanh nghiệp về nội thất gỗ.

#### Ngân hàng TMCP Kỹ Thương Việt Nam

#### Techcombank • Chuyên gia bảo hiểm •TIS•

06-2021 - 07-2022

Quản lý tệp khách hàng cá nhân Priority, chăm sóc tư vấn và cùng hỗ trợ các bạn RM xây dựng phương án bảo vệ phù hợp nhất đối với từng chân dung khách hàng cá nhân, giải quyết quyền lợi bảo hiểm và đồng hành cùng khách hàng trong suốt quãng thời gian sử dụng sản phẩm của ngân hàng.

Hỗ trợ các PRM hoàn thành tốt chỉ tiêu Banca hàng tháng, hợp đồng lớn nhất đạt được là 135tr Banca dự án bất động sản.

#### Ngân hàng TMCP Việt Nam Thịnh Vượng

#### VPBank • Chuyên viên chăm sóc khách hàng ưu tiên CVCC

SỞ THÍCH

- Ẩm thực
- Du lịch
- Thể thao
- Đọc sách
- Giao lưu mở rộng mối quan hệ và kiến thức

07-2022 - 04-2023

Quản lý tệp khách hàng ưu tiên Priority, chăm sóc và khai thác nhu cầu khách tiềm năng, tư vấn khách hàng những chương trình mới nhất mà ngân hàng cung cấp. Khai thác và phát triển thêm danh mục khách hàng đang nắm giữ để mở rộng thêm được nguồn khi thác mới.

Phát huy tốt thế mạnh bản thân về chỉ tiêu Banca, xây dựng nhiều mối quan hệ thân thiết với khách hàng và khai thác đúng theo yêu cầu đảm bảo chỉ tiêu của ngân hàng đề ra.

Ngân hàng TMCP Đông Nam Á Seabank • Chuyên viên cao cấp khách hàng ưu tiên

05-2023 - 09-2024

Quản lý tệp khách hàng ưu tiên Premium, chăm sóc và khai thác nhu cầu khách tiềm năng, tư vấn khách hàng những chương trình mới nhất mà ngân hàng cung cấp. Khai thác và phát triển thêm danh mục khách hàng đang nắm giữ để mở rộng thêm được nguồn khai thác mới.

Phát huy tốt thế mạnh bản thân về chỉ tiêu Banca, xây dựng nhiều mối quan hệ thân thiết với khách hàng và khai thác đúng theo yêu cầu đảm bảo chỉ tiêu của ngân hàng đề ra.

KỸ NĂNG

Kỹ năng tư vấn bảo hiểm chốt sale nóng, làm việc cá nhân kỷ luật và làm việc nhóm tốt.