

LÊ MẠNH HÙNG



Kính gửi: Ban lãnh đạo và Ban Tuyển dụng Công ty

Lời đầu tiên tôi xin gửi lời chào trân trọng đến Ban lãnh đạo Công ty và chúc quý Công ty đạt được nhiều thành công. Tôi tên là Lê Mạnh Hùng, tôi viết thư này gửi kèm CV và mong muốn ứng tuyển vào vị trí Tổng Giám đốc/ Giám đốc Vận hành hoặc Giám đốc Kinh doanh.

Tôi có nhiều năm kinh nghiệm bán hàng và quản lý điều hành công ty. Cụ thể, năm 2017 tôi làm việc tại Công ty BIOMEDIC chuyên phân phối thiết bị xét nghiệm, hóa chất và vật tư tiêu hao cho các hãng của Mỹ, châu Âu và Hàn Quốc. Trong 2 năm đầu, tôi đảm nhiệm vị trí Giám đốc Kinh doanh và dẫn dắt nhóm luôn đạt các chỉ tiêu doanh số của hãng, sau đó tôi được HĐQT bổ nhiệm làm Tổng Giám đốc, tại vai trò này Công ty đạt các chỉ tiêu doanh thu, định mức chi phí và tỷ suất lợi nhuận do HĐQT giao. Năm 2021 với định hướng đầu tư, mở rộng hoạt động nhằm tăng giá trị của công ty chuẩn bị cho hoạt động M&A và gọi vốn đầu tư, HĐQT thành lập thêm Công ty PHACOGEN tôi chuyển sang chuẩn bị cho dự án và điều hành hoạt động tại Công ty mới.

Đồng thời, tôi cũng có kinh nghiệm và hiểu rõ về cách thức phát triển đối tác phân phối và làm việc với các hãng nước ngoài. Tại Công ty HSI, tôi đã đàm phán thành công và ký hợp đồng với hãng Hexacath (Pháp) để trở thành đơn vị phân phối độc quyền các sản phẩm của hãng tại Việt Nam.

Trước đó, tôi có 14 năm làm việc tại Tập đoàn Công nghiệp Viễn thông Quân đội (VIETTEL), được tham gia nhiều khóa đào tạo, tiếp thu nhiều kỹ năng thực tế về xây dựng kế hoạch kinh doanh, triển khai bán hàng, tính kỷ luật và làm việc chuyên nghiệp. Ngoài kinh nghiệm bán hàng, xây dựng kế hoạch kinh doanh, xây dựng chiến lược; trong vai trò điều hành tôi có thể mạnh về tổ chức hệ thống, thiết lập quy trình và tuân thủ. Tôi đã triển khai thành công các hệ thống Quản lý chất lượng theo tiêu chuẩn ISO 9001, ISO 13485, được đánh giá và cấp chứng nhận bởi các tổ chức quốc tế như Intertek và BSI, cũng như các đánh giá đối tác phân phối hàng năm của các hãng nước ngoài.

Về đào tạo, tôi tốt nghiệp khoa Quản trị Kinh doanh trường Đại học Kinh tế Quốc dân, được nhận học bổng toàn phần đào tạo sau đại học của Chương trình Giảng dạy Kinh tế Fulbright.

Với khả năng của mình, tôi tin sẽ đóng góp được các giá trị cho sự phát triển của quý Công ty, mở rộng thêm các đối tác và khách hàng.

Trân trọng cảm ơn.

Lê Mạnh Hùng

LE MANH HUNG



Dear Board of Directors and Hiring Committee,

My name is Le Manh Hung, and I am writing to apply for the CEO or Sales Director position at your company. As a skilled management professional with many years of dynamic experience in business development, I believe my goal-oriented approach can help your organization expand its client base and exceed its revenue goals.

Along with my business development experience, I bring strong managerial and leadership skills to the role, including training new employees, providing guidance, and motivating teams toward their goals. During my tenure with Biomedic company, I utilized the management-by-objectives approach to revamp the performance review process, ensuring that employees understood their expectations and how they contributed to organizational growth. By setting incremental goals for each team member, we surpassed our yearly quota by 116%, earning us the prestigious Elite Global Channel Partner award from Illumina, a leading USA company. I also have experience in collaborating with international firms to establish distribution partnerships, such as my successful negotiation with Hexacath, a company from France, to secure an exclusive distribution contract while working at HSI company.

Before that, throughout my work in VIETTEL Group for over a decade, I had opportunities not only to participate in various business training courses but also to work in a professional, disciplined environment, and management skills, the ability to meet deadlines under pressure. I possess strong accounting and financial reporting knowledge, as well as extensive experience in creating organizational structures, process systems and ensuring regulatory compliance. I firmly believe that establishing a solid foundation in a quality management system is essential for sustainable growth and customer satisfaction. I have successfully implemented ISO 9001 and ISO 13485 standards at companies where I have worked, and these systems have been audited and approved by international organizations such as Intertek and BSI.

With my experience, entrepreneurial knowledge, and determination, I am confident in my ability to drive growth and foster innovation in your company. I have attached my resume and contact information to this document. Thank you for taking the time to consider my application.

I look forward to the opportunity for an interview.

Sincerely,

Le Manh Hung



LE MANH HUNG

ABOUT ME

- Have held positions such as CEO and Sales Director at some companies; and motivated teams to achieve goals and targets assigned by the BOD.
- Have a foundation of knowledge and many years of practical experience in management, business strategies, sales skills, setting up the procedure system, and compliance control.
- Deployed successful ISO 9001 and ISO 13485 quality management systems, audited and certified by Intertek, BSI, Quacert.

CONTACT

✉ [REDACTED]

☎ [REDACTED]

SKILLS

- Management
- Business Planning
- Sales
- Procedure and Compliance
- Training

WORK EXPERIENCE

HSI Healthcare Solution Investment Company 3/2022 - now

CEO

- Presented business plan and organizational structure then get approved by BOD.
- Merged HSI and DANAMED, restructured and reduced personnel to ensure stable and effective operations in Hanoi, Da Nang and HCMC.
- Divided business segment into 2 divisions to increase competition and efficiency.
- Create reporting templates and set up process and operation systems.
- Negotiated and signed a Distribution Agreement with Hexacath (France) for exclusive distributing of its cardiovascular products, such as: coronary stent, PTCA balloon catheter...

PHACOGEN Group (including Phacogen and Biomedic)

Phacogen Medical Pharmaceutical Company 2/2021 - 12/2021

CEO

- Build a new start-up company.
- Build plans for the investment, business objective, and operation structure of the project.
- Set up a laboratory for training and testing service.
- Establish an R&D institute to optimize and package test kits.
- Recruit employees and manage the company's activities.

Biomedic Science Materials Company 1/2017 - 1/2021

CEO (2/2019 - 1/2021), Sales Director (1/2017 - 1/2019)

- Managed business activity and effective expense to reach the targets of cost norms and profit rate assigned by the BOD.
- Negotiated and signed with customers in projects: Vinmec Hospital, National Institute of Hematology and Blood Transfusion, Hanoi Obstetrics and Gynecology Hospital, National Hospital for Tropical Diseases, Gentis Company, Gene Solutions Company, HCM City Blood Transfusion and Hematology Hospital, Hung Vuong Hospital...
- Sold the biggest Next-Generation Sequencing (NGS) platforms of Illumina (USA) in Vietnam, such as NovaSeq 6000, NextSeq 2000, NextSeq 550 and many MiSeq, MiniSeq, iSeq systems.
- Biomedic achieved an Elite Illumina Global Channel Partner in 2018, 2019, 2020.
- Maintained ISO 9001 certification. Implemented successfully and achieved a new ISO 13485 certification for quality management system related to medical devices, assessed and approved by BSI.

VIETTEL Group

Sales Manager - Viettel Corporate Customer Center

6/2011 - 12/2016

- Sold and won over the bids for projects to provide transmission network and IT services for Ministry of Industry and Trade, Ministry of Finance, The State Bank of Viet Nam, VOV, HCMC Stock Exchange, Hanoi Stock Exchange, BIDV, AgriBank, MB Bank, VietinBank, BaoViet Insurance, Tienphong Bank, SFone, Vietnam Mobile...
- Assigned sales targets and evaluated sales performance.
- Trained salesman for presentation, B2B sales skills... Motivated sales team to get the best results.
- Achieved and exceeded the annual sales targets and to be the division get the highest revenue.

Deputy Manager of Planning, Planning Staff - Viettel Network Corporation

4/2002 - 5/2011

- Did annual plan for fiber optic infrastructure building and business to submit to BOD of Viettel for approval.
- Set up the system of planning forms and report forms for management objectives.
- Coordinated and urged the Zone Centers for deploying fiber optical transmission to expand the backbone network and connect Base Transceiver Stations (BTS) of Viettel mobile telecom service.
- Summarized the working result of the units to report to the Board of Management.
- Implemented successfully ISO 9001 certification for the quality management system, assessed and approved by Intertek.

MISA Company

Sales and Training Staff

8/2000 - 3/2002

- Trained MISA accounting software at Kontum Department of Finance, Laocai Department of Finance, Information Technology Center of the Ministry of Education and Training, and many training courses in Hanoi...
- Sold and installed the accounting software for the Vietnamese Women's Museum, Vietnam News Agency, Hanoi National University, Laocai Department of Finance...
- Supported and solved problems for customers using accounting software.

EDUCATION

Fulbright Economics Teaching Program, a partnership between University of Economics Ho Chi Minh City and Harvard Kennedy School

6/2007

Awarded a full scholarship for the Postgraduate course in Applied Economics and Public Policy.
Achieved outstanding ranking.

National Economics University (NEU) Bachelor of Business Administration

7/2000

CERTIFICATES

- **Director Certification Program**, Vietnam Institute of Directors (VIOD)
- **Audit Committee Master Program**, Vietnam Institute of Directors (VIOD)
- **Leadership Skills Development**, Vietnam Chamber of Commerce and Industry (VCCI)
- **Marketing Research**, Penn State-Harrisburg School of Business Administration
- **Training course for Planning Manager of Viettel**, Viettel Group
- **Building Business Culture and Professional Skills in Working**, Viettel Group
- **Improving Business Planning Skills**, Scientific Research Organization, and Management Training Centre
- **Internal Auditor for ISO 9001 Quality Management System**, Vietnam Productivity Centre