# Phạm Thu Thủy CHĂM SÓC KHÁCH HÀNG

# Mục tiêu nghề nghiệp

#### MUC TIÊU NGẮN HAN

Áp dụng những biết về thị trường và kinh nghiệm, kỹ năng trong hoạt động bán hàng để phấn đấu trở thành nhân viên chăm sóc khách hàng chuyên nghiệp, không chỉ đẩm bảo được những lợi ích thiết thực cho khách hàng mà còn giúp công ty mở rộng hơn nữa tệp khách hàng. Được làm việc trong môi trường giàu tính công bằng, có nhiều cơ hội thăng tiến để gắn bó lâu dài với công ty.

#### MỤC TIỀU DÀI HẠN

Bằng sự học hỏi và cố gắng của bản thân phấn đấu lên trưởng nhóm CSKH - Tư vấn bán hàng chuyên nghiệp

## Ngôn ngữ

Tiếng Việt | Tiếng Anh

## Kỹ năng

- Giao tiếp với khách hàng
- · Chịu được áp lực cao
- Kỹ năng làm việc nhóm, làm việc độc lập
- · Nhiệt tình và có trách nhiệm trong công việc



**Diện thoại:** 0986 06 9448

Email: anthu.kaober@gmail.com

**iii Ngày sinh**: 19/11/1994

Địa chỉ: 28/76 Đại Linh - Trung

Văn - Nam Từ Liêm - Hà Nội

Tiktok: reviewlia.kid



· Tốt nghiệp loại Khá

## Kinh nghiệm làm việc

NHÂN VIÊN XỬ LÝ KHIẾU NẠI KHÁCH HÀNG CÔNG TY CỐ PHẦN DỊCH VỤ THƯƠNG MẠI TỐNG HỢP VINCOMMERCE 9/2016 -8/2017

- Tiếp nhận và giải quyết các vấn đề của khách hàng gặp phải ở tất cả các khâu trong quá trình mua sắm trên sàn TMĐT adayroi.com
- Làm việc với nhà cung cấp, bộ phận vận hành và các phòng ban
  liên quan để đưa ra hướng giải quyết các vấn đề khiếu nại.
- Hỗ trợ/hướng dẫn khách hàng thao tác mua sản phẩm, sử dụng đúng cách, hiệu quả
- Thực hiện các công việc khác theo sự phân công của Trưởng bộ phân

### NHÂN VIÊN KINH DOANH BẤT ĐỘNG SẢN/ CONTENT CREATOR

09/2017 - 06/2024

- Leader team sale 10 người, phân phối sản phẩm BĐS chung cư,
  nghỉ dưỡng cao cấp giá trị 3-50 tỷ tại các công ty Sky Realty, Thế
  giới bất động sản, Tân Long, Hải Phát Land,...
- Tư vấn, đàm phán, chốt đơn, chăm sóc khách hàng, xử lý từ chối
- Nghiên cứu kịch bản, quay dựng, sáng tạo video ngắn
- Triển khai Kênh Youtube về Bất động sản www.youtube.com/@anthubds