



**NGUYỄN HUỲNH THANH HUY**

13/03/1976

Chung cư Hà Đô, Nguyễn Văn Công  
Phường 3, Quận Gò Vấp, TP. HCM

---

## HỌC VẤN

- Cử nhân Đại học Ngoại Thương (FTU HCM)
- Các khóa đào tạo:
  - Chú trọng khách hàng và chất lượng dịch vụ (BTC)
  - Kỹ năng bán hàng (BTC)
  - Kiến thức hội nhập kinh tế quốc tế” (VNBA)
  - Tài trợ dự án (ATTF Luxembourg)
  - Kỹ năng quản lý bán hàng và bán chéo sản phẩm (BTC).

---

## KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

### **CÔNG TY TNHH TM DV BEST SITE**

**Giám đốc Vận hành** (10/2023 - hiện tại)

- Điều hành mọi công việc và đưa ra quyết định xử lý các vấn đề phát sinh trong hoạt động hàng ngày của công ty.
- Tham mưu cho Giám đốc về định hướng hoạt động và chiến lược kinh doanh.
- Xây dựng và tổ chức triển khai các kế hoạch để đảm bảo đạt được mục tiêu.
- Phân bổ, điều phối và giám sát công việc giữa các bộ phận để đảm bảo vận hành hiệu quả.
- Xây dựng các tiêu chuẩn, quy trình cần thiết cho hoạt động của công ty.
- Phụ trách tuyển dụng và đào tạo.
- Hỗ trợ bộ phận kinh doanh khảo sát, đánh giá, thương lượng, đàm phán mặt bằng với các đối tác.
- Thực hiện các nhiệm vụ khác theo sự phân công và yêu cầu của Giám đốc.

### **CÔNG TY TNHH THƯƠNG MẠI VẠN TÁI QUỐC TẾ NGÔI SAO MỸ**

**Giám đốc Kinh doanh** (07/2015 - 09/2023)

- Trực tiếp quản lý đội ngũ bán hàng để đạt được mục tiêu tăng trưởng và doanh số.
- Xây dựng và triển khai các kế hoạch kinh doanh để mở rộng danh sách khách hàng và thị trường của công ty.
- Chịu trách nhiệm tuyển dụng nhân sự cho Phòng kinh doanh.
- Xây dựng và thúc đẩy mối quan hệ bền chặt, lâu dài với khách hàng và đối tác.
- Xử lý khiếu nại của khách hàng, phản hồi phản hồi của khách hàng, đảm bảo sự hài lòng của khách hàng.
- Báo cáo với Giám đốc.

**Trải qua các vị trí từ Chuyên viên Kinh doanh đến Giám đốc Chi nhánh tại các Ngân hàng VIB, SCB, Vinasiam Bank, NCB** (10/2013 - 09/2015)

- Lãnh đạo, điều hành toàn bộ hoạt động kinh doanh của Chi nhánh theo ủy quyền của Tổng Giám đốc và chịu trách nhiệm trước Tổng Giám đốc, trước pháp luật về mọi hoạt động của Chi nhánh.
- Xây dựng, triển khai và giám sát việc thực hiện kế hoạch hoạt động kinh doanh của Chi nhánh.
- Chịu trách nhiệm về công tác tổ chức đào tạo, nhân sự, thi đua khen thưởng, kỷ luật, chế độ đối với người lao động tại Chi nhánh.
- Lập kế hoạch và thực hiện công tác tuyển dụng nhân sự tại Chi nhánh.

- Triển khai công tác mở rộng mạng lưới tổ chức hoạt động của Chi nhánh theo phân công của Tổng Giám đốc.
- Trực tiếp quản lý các Phòng giao dịch trực thuộc.
- Báo cáo với Tổng Giám đốc.

---

## THÀNH TÍCH

- Nhiều lần đạt danh hiệu Cá nhân xuất sắc, Giám đốc Chi nhánh xuất sắc của năm.

---

## KỸ NĂNG

- Kỹ năng giải quyết vấn đề
- Kỹ năng ra quyết định
- Kỹ năng truyền cảm hứng và trao quyền
- Kỹ năng quản lý cảm xúc
- Kỹ năng lắng nghe
- Tư duy chiến lược

---

## THAM KHẢO

Phạm Xuân Thành  
Giám đốc Công ty TNHH TM DV Best Sit



Lý Tú Anh  
Giám đốc Công ty TNHH Vận Tải Quốc Tế Ngôi Sao M

