

### C



13/09/2000

♥ Hà Đông, Hà Nội

👚 Quỳnh Phụ , Thái Bình

### Học Vấn

Đại Học Thương Mại 2018 - 2022

Khoa Kinh tế và kinh doanh quốc tế GPA: 3.36/4 – Giỏi

Khen thưởng sinh viên toàn diện của khoa

Tiếng Anh xuất nhập khẩu 2019

## Hoạt động

#### Đội Máu Thương Mại 2018-2020

Tham gia/tổ chức nhiều hoạt động tình nguyện của trường cũng như thành phố Hà : Điều ước cho em, xuân hồng,...

### HEC- CLB Xuất nhập khẩu của Đại Học Thương Mại 2018-2020

Đào trạo các kĩ nắng, nghiệp vụ XNK, tổ chức cuộc thi IBI, trải nghiệm thực tế,...

# Ngôn ngữ

#### **Tiếng Anh**

TOEIC 680/ giao tiếp/đọc dịch chứng từ **Tiếng Trung** 

Giao tiếp cơ bản

# NGUYỄN THỊ VIỆT ANH

Nhân Viên Xuất Nhập Khẩu

### **≗** Giới thiệu

Có hơn 2 năm kinh nghiệm trong ngành logistics XNK. Nằm rõ quy trình XNK và thủ tục liên quan. Là một người trung thực, có tinh thần trách nhiệm, luôn cẩn trọng hạn chế tối đa sai sót trong công việc. Tôi mong muốn tìm kiếm một môi trường chuyên nghiệp phát triển lâu dài, sẵn sàng cống hiến và học hỏi những kiến thức mới để đóng góp cho sự phát triển của công ty

## Hinh nghiệm làm việc

### T6-2022 Công Ty TNHH Toàn Cầu Das - Sale Logistics

T7-2023

- Tìm kiếm và cung cấp giải pháp logistics cho khách hàng xuất nhập khẩu
- Thực hiện báo giá, tư vấn các dịch vụ của công ty (vận chuyển air/sea/ nội địa, thủ tục thông quan) tới khách
- Làm hợp đồng, quản lý thanh toán
- Cập nhật booking lịch trình các lô hàng XNK cho khách
- Am hiểu về incoterm/ bộ chứng từ xuất nhập khẩu

# T7-2023 Công Ty Cổ Phần Tiếp Vận Rubik - Sale Logistics

- Hỗ trợ tìm kiếm, trao đổi đàm phán với các nhà cung cấp qua wechat /whatsapp /email, đặc biệt là thị trường Trung
- Tìm kiếm khách hàng, tư vấn hỗ trợ wề dịch vụ vận chuyển hàng hóa quốc tế air/sea chính ngạch, thủ tục hải quan, xuất nhập khẩu, bộ chứng từ (invoice/ PKL, CO, FE, export lisense, giấy phép, thủ tục chuyên ngành..)
- Đàm phán, thương lượng với khách hàng về giá cả, tiến hành chốt đơn và làm hợp đồng
- Chăm sóc khách hàng sau khi bán hàng, duy trì mối quan hệ với khách hàng hiện tại cũng như mở rộng lượng khách hàng mới
- Quản lý, theo dõi các đơn hàng, hợp đồng. Kiểm soát các chứng từ nhập khẩu, thủ tục hải quan, tư vấn giấy phép theo quy định cơ quan nhà nước với các sản phẩm đặc biệt
- Kết hợp với các bộ phận để hỗ trợ giải quyết các phát sinh với agent/ hãng tàu/hải quan/ khách hàng
- Tư vấn bộ chứng từ và hướng dẫn lưu trữ
- Cập nhật chính sách, quy định pháp luật mới cho khách
- Hiểu rõ quy trình logistics , booking vận chuyển sea/air

## Kỹ năng

- Kỹ năng đàm phán/giao tiếp
- Kỹ năng làm việc nhóm chặt chẽ với các bộ phận
- Kỹ năng giải quyết vấn đề tốt
- Kỹ năng tổ chức và sắp xếp công việc
- Sử dụng hiệu quả công cụ Microsoft Offices