



Soluciones en TI
Intelisis Comercio

LPG Consultores
Transición a lo Magnánimo



*¡Enfócate en tu negocio!
Intelisis se encarga de administrar tu operación.*

Las empresas del giro comercial requieren de herramientas que les permitan controlar y agilizar su operación debido a la gran diversidad de artículos, unidades de control y precios que necesitan gestionar para el cumplimiento de su productividad.

Sin duda la apertura del mercado, la amplia variedad de marcas y la creciente demanda de mayor calidad en los productos, han propiciado que la competencia sea cada vez más estrecha y que la dinámica de las empresas dedicadas a la comercialización y distribución se torne compleja.

Con el fin de enfrentar estos retos, la industria del comercio debe pensar en estrategias tales como: eficiencia del control de inventarios, análisis de información estratégica de ventas, distribución y optimización de infraestructura tecnológica, conocimiento y mejor atención a los consumidores y mejoramiento de la productividad de la fuerza de ventas. Entre estos factores, actualmente resulta imprescindible contar con información oportuna en tiempo y forma para el desarrollo de mejores estrategias de negocios, basadas en el conocimiento detallado de sus activos y principalmente en el control de sus inventarios.

Intelisis Comercio, es la solución de gestión empresarial que integra los procesos administrativos y operativos del negocio con información actualizada y en tiempo real de una o varias

Controla y optimiza tu proceso comercial: artículos, inventarios, precios y transacciones conectados eficientemente

sucursales. La integración de *Intelisis Comercio* a la estrategia de negocio, beneficia a las empresas en la reducción del costo de inventario, relaciones comerciales externas, flujos de información y control de sus procesos para conseguir sus objetivos como incrementar sus ventas, mejorar la productividad, calidad y servicio al cliente.

Nuestra solución es una herramienta de fácil implementación totalmente escalable, lo que significa que a través de nuestro equipo de consultores certificados se puede adecuar rápidamente *Intelisis Comercio* al tamaño de cualquier organización.

¡Consigue fácilmente el crecimiento y la rentabilidad que tu negocio necesita!

Beneficios

- › Cumplimiento de regulaciones contables y fiscales.
- › Homologación de procesos entre áreas.
- › Gestión eficiente de compras y distribución de artículos.
- › Disponibilidad de producto presupuestado.
- › Control de existencia de inventario optimizando el flujo de mercancía y rutas para su almacenamiento o ubicación en centros de distribución.
- › Punto de venta funcional, incluso con limitaciones en infraestructura tecnológica.
- › Planeación de pedidos acorde a la demanda.
- › Reportes en tiempo real para agilizar la toma de decisiones.

Funcionalidades

- › Manejo y control de una amplia gama de artículos, clasificándolos de acuerdo a su tipo, serie o lote, contando con el registro de altas y bajas en inventario.
- › Creación de catálogos de productos con descripción, código, imagen y características físicas de la mercancía (tamaño, color, sabor, etc).

- › Métodos de control de inventarios automatizados (Promedio, reposición, UEPS, PEPS, método detallista) visualizando transferencias, trasposos y mercancías en tránsito en uno o varios almacenes. Incluso con mercancía en consignación.
- › Consulta fácil y rápida de artículos por lotes y almacenes contando con su inventario en línea libre de errores, ayudando a evitar stock out locales para el control de merma.
- › Manejo de diversas unidades de medida y control por artículo (caja, litro, metro, botella, paquete, rollo, pieza, tonelada, etc.), identificando mercancía en proceso de caducidad en stock.
- › Conocimiento histórico de ventas que permitirá explotar el comportamiento de su negocio para la toma efectiva de decisiones.
- › Emisión de reportes comerciales especializados como: comparativos de precios, márgenes de rentabilidad por artículo, línea y sucursal, entre otros.
- › Validación de precios y configuración de descuentos adicionales, basados en las cuotas definidas por artículos y proveedores; reglamentándose en la política de precios y costos que se den de alta.
- › Manejo de tipos de lista de precios por región o sucursal, segmentándolos incluso de acuerdo a la competencia.

- › Manejo y control de artículos mediante código de barras, teniendo el punto de venta sincronizado directamente a su inventario.

Herramientas

- › *Punto de venta:* Mejora y agiliza tu operación fortaleciendo la experiencia de marca. Facilita el proceso de compra a tus cliente y cuenta con toda la información que requieres en tu estación de cobro.
- › *e-Commerce:* Posiciónate rápidamente en nuevos mercados y disminuye los costos de tu fuerza de ventas. Obtén mejores márgenes e incrementa tus canales de ventas.
- › *Venta Asistida:* Fortalece la experiencia de compra equipando a tu fuerza de ventas con esta herramienta móvil. Reduce tiempos y agiliza la rotación de tu mercancía mostrando opciones de compra para cada uno de tus clientes.
- › *Ventas móvil:* La mejor herramienta para tus promotores; ya que podrán visitar a clientes, revisar sus historiales, levantar pedidos y emitir facturas por medio de su dispositivo móvil en una sola visita.
- › *i-Portal:* Interactúa directamente con tu ERP, ampliando los alcances de tu herramienta colaborativa en cualquier sitio con acceso a Internet.