Grille de caractérisation d'une organisation
<u></u>
Non marchande :
qui n'appartient pas à l'organisation
t (qui ?)
nt (dans quels contextes ?)
ou Hostile :
ou Complexe :
Ou Instable ou changeant :
ation :
Effectif:
Effectif :
Effectif:
affaires
affaires

	Publiques
-	Subventions
-	Financement par l'impôt ou les taxes
-	Autres
•	Matérielles :
-	Sites de production situés à
•	<u>Immatérielles</u> :
-	Brevets (nombres)
-	Image de marque, laquelle ou lesquelles
-	Innovation (recherche et développement R&D)
-	Fonds de commerce, achalandage
•	Organisationnelles : (voir ci-dessous les modes d'organisation)
•	Commerciales : réseau de distribution
•	Compétences et savoir-faire de l'organisation
•	Technologiques:
•	Niveau de digitalisation dans le secteur de l'activité (Disintermédiatisation/Numérisation)
	D. MODE D'ORGANISATION :
•	Coordination des tâches : (ajustement mutuel, supervision directe, standardisation des résultats, standardisation des qualifications)
	Desition managet dans la march (
•	Positionnement dans le marché:
	 Leader (1^{er}) Challengeur (2^{ème} ou attaquant)
	Challengeur (2 ^{errie} ou attaquant). Autres
	Positionnement sur le segment :
•	Entrée de gamme
	o Moyen gamme.
	Haut de gamme
•	Critères de segmentation du marché (expliquer pour chacun)
	Socio démographiques : Fondamiques :
	O Economiques:
	O Comportements-style de vie :
	Avantage recherché sur le produit :

Eléments d'analyse du niveau de digitalisation d'une fonction de l'organisation

Α	Fonction analysée
•	Niveau de digitalisation observée dans la fonction étudiée
•	Evolution du métier/responsabilités du manager du service
•	Degré de technologie de l'information et de la communication (TIC) dans la fonction
В	Problématique/enjeux identifiée dans la digitalisation de la fonction
•	Nature (quoi, qui concerné, combien, quand, ou)
•	Enjeux de performance, de pérennité pour l'organisation
•	
C	Stratégie de transformation digitale décidée/envisagée
•	Management réceptif ou pas au changement et à l'innovation technologique
•	Nature du choix stratégie opérée (concurrentielles , croissance/développement)
•	Niveau de rupture digitale (violente ou numérisation progressive
D	Moyens mis en œuvre/prévus pour délivrer un service performant
•	Technologiques (outils matériels et logiciels)
•	Organisationnels (processus ,)
•	Humains (acteurs, utilisateurs internes, externes)
E.	Indicateurs de mesure de la performance du service
•	Qualité de service rendu aux utilisateurs
•	Coût du service
•	Délais
•	Productivité