

履歴書

2020 年 3 月 12 日 現在



ふりがな	にしひろ しょうた	性別
氏 名	西弘 将太	男
生年月日	昭和 63 年 1 月 1 日 生 満 (32) 歳	
ふりがな	とうきょうとたいとうくねぎし	(自宅電話)
現 住 所	〒110 - 0003 東京都台東区根岸 4-3-5 ハーモニーテラス 101 号室	(携帯電話)
E - mail	silverrhythm_s@yahoo.co.jp	090-7502-5133
ふりがな		(連絡先電話)
連 絡 先	〒 (現住所以外に連絡を希望する場合のみ記入)	

年	月	学歴・職歴 (各別にまとめて書く)
		学 歴
平成 15	3	大和町立大和中学校 卒業
平成 15	4	山口県立田布施工業高等学校 入学
平成 18	3	山口県立田布施工業高等学校 卒業
平成 18	4	周南コンピュータカレッジ 入学
平成 20	3	周南コンピュータカレッジ 卒業
平成 21	4	アミューズメントメディア総合学院 入学
平成 23	3	アミューズメントメディア総合学院 卒業
		職 歴
平成 20	4	株式会社 西部設計 入社
平成 21	3	株式会社 西部設計 退社
平成 24	4	株式会社 EARLY WING 入社
平成 28	3	株式会社 EARLY WING 退社
平成 29	4	株式会社 アルファ新洋 入社
平成 30	9	株式会社 アルファ新洋 退社
平成 30	12	株式会社 エムハンド 入社
令和 2	1	株式会社 エムハンド 退社
		現 在 に 至 る

年	月	免許・資格
平成 17	11	漢字技能検定 3 級
平成 18	11	普通自動車運転免許
平成 18	11	コンピュータ技能試験 ワープロ 2 級
平成 19	5	コンピュータ技能試験 エクセル 2 級
平成 20	11	コンピュータ技能試験 アクセス 3 級
平成 29	5	IT パスポート

通勤時間	約	時間	40 分	扶養家族数	配偶者	配偶者の扶養義務
最寄り駅	日比谷線	入谷駅		(配偶者を除く 0 人)	無	無

【特技・趣味・得意科目など】

特技・趣味
スポーツ観戦（野球・サッカーなど）・ダーツ・パソコン

【志望の動機】

本人希望記入欄（特に給料・職種・勤務時間・勤務地・その他についての希望などがあれば記入）

保護者（本人が未成年の場合のみ記入）		（連絡先電話番号）
ふりがな		
氏名	住所 〒	

職 務 経 歴 書

2020年3月12日 現在

氏名 西弘 将太

職務要約

短期大学卒業後、株式会社西部設計に新卒入社して1年、図面設計業務に取り組んで来ました。入社後は地元山口県近郊エリアをメインにプラント設計担当として経験を積み、入社半年後に最年少で首都圏プロジェクトに抜擢されまして千葉県の手石油企業内にて従事しておりました。退社後に目指していた役者の学校を経て、株式会社EARLY WINGに入所し役者業に従事し舞台役者として劇団の立ち上げ・総合プロデュースや大手出版企業と収録業務に携わっておりました。役者業と兼業で学生時代に培ったPCスキルも買われ事務所の管理・運営業務も任せて頂きロジカルな物事を組み立て方を学びました。株式会社エムハンドでは、WEBサイト制作の制作から保守運用まで幅広いIT業務を行っておりました。顧客はもちろん社内の関係部署や外注先など、さまざまな関係各者との密な折衝力に基づく円滑な業務関係づくりを得意としています。

職務経歴

2018年12月 ~ 2020年1月 株式会社エムハンド

事業内容：Webサイト事業（コンサルティング、制作、運営）、メディア事業（企画、制作、実施）、アプリケーション事業等

従業員数：80名 資本金：5,995万円 設立：2003年10月

期間	職務内容
2018年12月 ~ 2020年1月	Webサイト事業における制作業務 [担当製品] コンサルタント、制作ディレクション、保守・運営 【業績・実績】 歯科サイトや土業サイトを始め、多数のサイトを制作進行を務める [使用ツール] Word、Excel、Illustrator、Adobe XD等

・2017年4月~2018年9月 株式会社 アルファ新洋

事業内容：ソフトウェア受託開発・ハードウェア販売・各種パッケージソフト販売・構内荷役及び梱包作業

従業員数：58名 資本金：10,000,000円 売上高：非公開 本社所在地：大阪府 設立年：1969年

期間	職務内容
2017年4月 ~ 2018年9月	開発1部 ソフトウェア保守運用業務 [担当製品] ソフトウェア保守運用業務、他付帯部品 [担当顧客] 大手銀行各社様等 ・顧客への仕様のプレゼンテーション、定修提案 ・ソフトウェアのマイグレーション設計 ・評価設計（製造部門・品質部門との調整、仕様へのフィードバック） ・量産対応（製造部門との製造工程及びスケジュール調整、品質改善対応） [使用ツール] Word、Excel、SQL、PowerBuilder等

・ 2011年4月～2016年3月 **株式会社 EARLY WING**

事業内容：声優・ナレーター等のマネジメント及びゲームキャストイング・音響制作及び付帯サービス
 従業員数：約200名（グループ役者含め） 資本金：非公開 売上高：非公開 本社所在地：東京都
 設立年：2010年

期間	職務内容
2011年4月 ～ 2016年3月	<p>株式会社EARLYWING 声優・ナレーター兼舞台役者</p> <p>[担当] 携帯アプリやラジオCMへの収録業務及びその他役者業</p> <p>[担当顧客1] 株式会社講談社、アミューズメントメディア総合学院等</p> <ul style="list-style-type: none"> ・携帯アプリやラジオ CM への収録業務 ・顧客とのコミュニケーション、とくに作品仕様に関する打ち合わせ ・出演作品のフィードバック作業及びチェック <p>[担当顧客2] 御観覧の方々</p> <ul style="list-style-type: none"> ・総合プロデュースとして舞台公演プロジェクトの運営全般 ・公演日程及び予算の策定、管理、推進 ・告知先、劇団内、外注業者間のコーディネート ・WEB 告知やホームページ作製やリーフレット作成といった支援 ・公演の品質向上改善の支援 ・初公演にて満席を頂きオーディションオファーなどに繋がる ・クライアント様へのテレフォンアポイントやセミナー参加などの営業活動による業務案件獲得 <p>[使用ツール] 画像編集ツール、ホームページ製作ツール等</p> <p>職務内容</p> <p>グループ企業の株式会社 WITHLINE に配属 役者業兼ITサポートチーム</p> <p>[担当内容]</p> <ul style="list-style-type: none"> ・顧客からの問い合わせ・打ち合わせ対応 ・PC や周辺機器のセットアップ ・Office 製品（Word、Excel、など）の操作サポート ・グループウェア等を使用して管理・運営業務補助 ・音声・動画編集やホームページ編集補助 ・他、IT 関連のサポート業務 ・役者業及び収録業務 <p>[使用ツール] 音声編集ツール、動画編集ツール等</p>

・ 2008年4月～2009年3月 **株式会社西部設計**

事業内容：プラント・土木・建築設計及び付帯サービス
 従業員数：70名 資本金：1000万円 売上高：非公開 本社所在地：山口県 設立年：1968年

期間	職務内容
2008年4月 ～ 2009年3月	<p>技術本部 プラント設計課（20名） 設計担当者</p> <p>[担当製品] トランスミッション部品、他付帯部品</p> <p>[担当顧客] 出光興産、東ソー株式会社等</p> <ul style="list-style-type: none"> ・顧客への仕様のプレゼンテーション、定修提案 ・プラント設計、詳細設計、部品設計 ・評価設計（製造部門・品質部門との調整、仕様へのフィードバック） ・量産対応（製造部門との製造工程及びスケジュール調整、品質改善対応） <p>[使用ツール] CAD、Word、Excel、PowerPoint、Access</p>

活かせる経験・知識・能力

- ・ CAD、Word、Excel、PowerPoint、Access や web 編集や音声・動画作成等の基本的な PC スキル
現職で学んだには HTML 言語・VB、PowerBuilder、SQL を使って開発・保守運用業務経験もございます。
- ・ グループウェアなどを使用して管理運営業務やその他 IT サポート
- ・ illustrator や Adobe XD の基本的なデザインソフトスキル
- ・ 役者業で個人事業主として磨かれたタフな折衝力
- ・ 顧客先での常駐経験
- ・ 普通自動車免許

自己PR

〔チャレンジ精神と関係各者との調整力〕

前職の役者業時代に学びました、人が何を考え何を望んでいるのか考え実現する事を業務の礎にしております。

各々が個人事業主の役者業は、自らアクションをしないとなかなか案件に携われないという環境です。

特に新人時代はチャレンジしなければ現状のままだと考え、零から劇団を企画して舞台制作やPR活動等全ての運営業務をこなし初公演にして満席を頂き大手少年誌様とのお仕事にも繋がりました。

この経験から受け身でなく、常に裁量を広げる意識しクライアント様のセミナー参加に始まりテレフォンアポイント等の営業業務も注力しておりました。

現職はIT業に勤めておりまして、各々が営業担当者という会社方針の元で営業業務とWEBサイト制作のコンサルティング業兼任でお客様と打合せ・お食事・リピートと言った密接な関係を築いてゆく商談の経験もございます。

また、IT業勤務ですので基本的なPCスキルは勿論PCの簡単な修理といった知識にも自信がございます。

現職でチャレンジ精神とIT業務ならではのロジカルに物事を組み立て方を学びましたので、

その様な他の方には無い経験を活かし様々な切り口から貴社業務に貢献できると確信しております。