- 2.7 ดูแลรักษาสินค้าที่อยู่ในรายการ หากเกิดการชำรุดเสียหายในขณะที่อยู่ในความดูแล ตัวแทนกระจาย สินค้าจะเป็นผู้รับผิดชอบ ซึ่งรายการสินค้ามีตามหมวดต่างๆ ดังนี้
  - 1. หมวดวัสดุก่อสร้างพื้นฐาน
  - 2. หมวควัสดุตกแต่งทั่วไป, วัสดุสถาปัตย์ และวัสดุตกแต่งภายใน
  - 3. หมวดเครื่องใช้ไฟฟ้าในครัวเรือน และเครื่องมือสื่อสาร
  - 4. หมวดเฟอร์นิเจอร์
  - หมวดวัสดุก่อสร้างที่บริษัท ไดอิฯ ผลิต
  - 6. หมวดบ้านสำเร็จรูป
  - 7. หมวดสินค้าอื่นๆตามนโยบายของบริษัท ใดอิฯ

## หน้าที่ของ ไดอิ กรุ๊ป

- 3.1 บริหารการสั่งซื้อของลูกค้าผ่านระบบ Online
- 3.2 จัดหารายการสินค้าเข้าระบบ Online ให้มีความหลากหลาย เข้าระบบการค้าผ่านศูนย์กระจาย สินค้าของตัวแทนกระจายสินค้า
- 3.3 เก็บเงินและเรียกเก็บเงินผ่านระบบ Online และแบ่งปั้นผลประโยชน์ให้กับตัวแทนกระจายสินค้า
- 3.4 ร่วมมือกับผู้ผลิตจัดแสดงสินค้า ณ สถานที่ของตัวแทนกระจายสินค้า ตามข้อ 1
- 3.5 ร่วมประสานกับลูกค้า ตัวแทนกระจายสินค้า ผู้ผลิต กรณีมีการร้องเรียนเรื่องคุณภาพสินค้า

## 4. ผลตอบแทน

- 4.1 ตัวแทนกระจายสินค้าจะมีรายได้จากการที่ผู้ซื้อ สั่งซื้อผ่านระบบ Online แล้วเลือกให้ทางผู้ผลิตจัด ส่งสินค้ามายังสถานที่ของศูนย์กระจายสินค้าตามข้อ 1 โดยเป็นร้อยละ 2 - 4 ของยอดชำระเงินของ ลูกค้าตามนโยบายของไดอิ กรุ๊ป
- 4.2 กรณีท่านสั่งซื้อสินค้าผ่านระบบ Online เพื่อขายสินค้าไปยังลูกค้าท่านโดยตรง จะได้ส่วนลดผ่าน Online ในรูปแบบคูปองและได้รับส่วนแบ่งตามข้อ 4.1 จากการใช้สถานที่ศูนย์กระจายสินค้าของ ตัวแทนกระจายสินค้า
- 4.3 รายการสินค้าที่มีอยู่ในระบบของไดอิ กรุ๊ปทั้งหมด ทางร้านสามารถทำการค้าผ่านระบบ Online ได้ ทุกรายการ

## 5. การประเมินความสำเร็จ

ใดอิ กรุ๊ป จะประเมินความสำเร็จ ความกระตือรื้อร้น แนวโน้มการเติบโต จากยอดการกระจายสินค้าไปยัง ลูกค้าเป้าหมายภายใต้เงื่อนไขที่ บริษัท ไดอิฯ ตกลงกับลูกค้าไว้ โดยวัดผลจากการประเมินความพึงพอใจค้านการ บริหารจัดการของตัวแทนกระจายสินค้า หลังจากการขายจากลูกค้าทุกรายผ่านระบบ Online ในทุกสิ้นปี

ลงชื่อ (2/9/36 ใดอิกรุ๊ป

ลงชื่อ

ตัวแทนกระจายสินค้า