

**吕南星** IP运营与商务(求职方向)

- ◎ 上海
- **\** 19938198696
- ☑ daisy999cwzy@163.com
- 个人网站(持续更新中):
  https://daisy999cwzy.github.io

## 语言

### 英语

雅思6.5; 通过 CET-4、CET-6

## 技能

#### **AIGC**

AI制作图片、音频、视频; AI编程做网站、小程序、APP

### 商务谈判

争取核心利益条款,完成重大合同签订

#### Python与R

数据爬取,数据整理,数据分析

### 证书

证券从业资格证

基金从业资格证

CFA一级

CPA部门科目

#### 个人总结

- 1. **大型活动策划与落地**: 策划并主持过5000+人参与的讲座分享活动、2000+参与的线上线下推广活动,策划参展过国际级别产业展会
- 2. 做过多次团队及项目负责人,具有优秀的跨团队沟通与统筹能力
- 3. **商务谈判与洽谈合作的能力**,能为公司争取核心利益条款,完成重大合同签订
- 4. 掌握AIGC,能用AI制作图片、音频、视频;用AI编程制作网站、小程序、APP
- 5. **内容创作能力**:制作过橙光游戏且拿到了签约资格,完成过L3级别的经典作品;lofter原创写手,粉丝500+;小红书AI方向账号运营
- 6. 擅长**行业研究、竞品分析、财务分析,制作PPT并路演演讲**的能力
- 7. 数据获取和分析能力,能用python和R完成数据获取和分析,敏锐关注市场反馈
- 8. **熟悉ACGN文化**: 热爱动漫、网文、同人创作,深刻理解二次元文化及圈层,**了解 IP衍生品销售**
- 9. **熟悉《诡秘之主》及其IP世界观**,对该IP的商业化潜力与内容开发有深入理解,研究过陈情令和庆余年的全产业链开发流程

# 教育信息

#### 西南财经大学

金融学(CFA国际化实验班)

2017.09-2021.06

### 相关经历

### 学生学业指导中心

采访部部长

2017.09-2019.09

**1.采访优秀前辈,并撰写采访稿发表在校刊和微信公众号上,平均每篇阅读量800+,**增加校刊和微信公众号的阅读量和影响力。

**2.作为部长和项目负责人,主办每年为期两月的校级规模的讲座活动"薪火相传"**,同时负责活动的策划与执行,以及团队的协调与管理。提前与学校相关部门沟通,确保场地和设备的可用性;通过多渠道宣传,吸引更多学生参与;制定详细的活动流程表,明确每个环节的责任人,确保活动顺利进行。**成功策划并主持了50+场分享会活动,累计吸引5000+人次参与**,有效提升了学生的职业规划意识和行业认知。

#### 学生广告实验公司

市场推广部

2017.09-2018.09

- 1.维护微信公众号的运营,撰写多篇微信公众号推文(常用秀米和i排版),平均阅读量 800+
- 2.策划并举办一系列学广十周年活动(享写享画,见字如面,学广×Mobike广告大赛等):

在学广公司十周年庆典之际,举办了一系列线上线下活动。

**"享写享画"**为庆祝公司十周年在学校广场置办巨幅白板画报,准备绘画工具鼓励路过学生免费参与画画和套圈等小活动。

"见字如面"主题是给陌生人写信活动,然后随机抽取一封陌生人的信。

"**学广×Mobike广告大赛**"联合摩拜公司,发起以共享单车为主题的广告创作大赛,号召全校学生参与活动,并设立奖项和奖金。

通过这一系列活动提升了公司知名度和品牌影响力,增强了用户数量,并借此机会拓展了新的市场渠道。活动过程中我负责策划活动方案,设计制作活动海报、易拉宝、横幅,并撰写微信推文提高活动曝光量。同时协调内部资源,确保活动所需物资、人员和技术支持到位。最后实现线上线下活动参与总人数达到2000+,微信公众号阅读量提升60%,品牌曝光度提升30%,新增各平台粉丝数量1000+。通过深入挖掘学生需求,通过数据分析和市场调研洞察潜在用户,策划符合学生需求的市场活动、运营主题与传播话题,显著提升公司知名度。

### "中国家庭金融调查"

质控核查督导

2019.07-2019.09

- 项目背景:在全国范围内开展微观家庭金融数据的抽样调查,旨在收集并核查家庭金融数据,以支持宏观经济政策的制定和调整。项目涉及全国多个省份,海南调查组作为其中一个重要组成部分。
- 完成工作:担任海南调查组的质控督导,完成调差问卷的质控核查10000+,最终被评为"优秀质控督导"。负责协调前端线下调查人员,确保线下调查的完整和准确,并针对调查人员分布广泛、沟通不畅的问题,建立了线上沟通平台,定期召开视频会议,确保信息同步。面对调查过程中出现的多次数据偏差,通过引入多轮交叉验证机制,确保数据的准确性。

### 工作经历

#### 上海安易行智能科技有限公司

2023.03-至今

战投部投融资经理

- 1. 融资:完成公司pre-A轮融资,成功募集资金4000万元,与投资方谈判并完成投资协议签订并争取到有利投资条款;全面负责公司A轮融资,预计融资1.5亿元。指定融资策略,对接200+家国内外知名投资机构,完成100+场高效路演,独立完成50+份、1000+页融资材料制作,包括商业计划书、财务模型、行业分析等,并迭代20+版本,确保材料精准传达公司价值。
- 2. 投资: 主导完成一项产业投资,整合公司产业上下游,实现公司业务协同发展,提升公司核心竞争力。完成对目标公司的尽职调查,深入分析其业务模式、技术优势和市场前景,并制定详细的投资方案。与目标公司创始人团队进行多轮谈判,最终确定关键投资条款和合作条款,完成投资协议和合作协议的签订。对接修改保密&合作协议30+份,掌握核心条款谈判沟通技巧。
- **3. 战略分析和规划**:参与公司战略白皮书撰写,深入分析行业政策、市场规模、竞争格局等关键因素,并结合公司自身优势和劣势,制定切实可行的战略规划。该战略规划为公司未来3-5年的发展指明方向,为公司实现跨越式发展奠定基础。
- **4. 展会策划**: 策划参展 "2024常州国际新能源汽车产业博览会",策划关注公众号送 印有公司logo的礼品,制作邀请海报和推文。
- **5. 策划主办并主持公司每年两次的管理层会议和股东会议**: 统筹安排会议场地和会议议程,发送通知和邀请确定参会名单,制作会议汇报材料PPT,主持会议。

### 复涵资本

2022.01-2023.03

项目经理

项目推进与资源整合:作为核心项目负责人,主导并推进 100+个创业公司融资,涵盖消费、新能源、企服、科技、意料等多个高增长赛道,积累了丰富的行业资源和项目经验。通过高效的资源整合和项目管理,将项目平均完成周期缩短10%,并成功将50个项目从项目路演推进至投资机构尽调,20个项目推进至投资机构有意向投资阶段,5个项目推进至谈判投资条款阶段,2家公司成功完成上亿融资。

**融资路演与资本对接**:成功对接红杉中国、IDG资本、险峰长青等上百家国内外顶级投资机构,累计促成融资额超2亿元。凭借对项目价值的精准判断和融资流程的深入理解,成功将项目估值提升10%,并高效完成融资交割。

# 实习经历

光大证券

2019.07-2019.08

**高效信息整合,助力团队决策** 在实习期间,负责每日收集、整理和分析行业的最新动态 和项目资料,并将其转化为可视化图表和简报,供团队参考。

#### 普华永道中天会计师事务所实习

2021.02-2021.04

企业所得税部门实习生

深入学习了企业所得税相关法律法规,熟练掌握了各类报税规则和流程。参与了5家企业的年度企业所得税申报工作,申报数据的准确率高达99%以上。