

Số: 275/2018/QĐ-PTKD

Tp. Hồ Chí Minh, ngày 28 tháng 11 năm 2018

QUYÉT ĐỊNH

Ban hành "Sản phẩm cấp tín dụng trọn gói không tài sản bảo đảm dành cho khách hàng doanh nghiệp SME "

TỔNG GIÁM ĐỐC NGÂN HÀNG THƯƠNG MẠI CỔ PHẦN BẢN VIỆT

- Căn cứ Điều lệ Ngân hàng TMCP Bản Việt;
- Căn cứ Quyết định 241/2017/UQ-PCTT ngày 06/12/2017 về việc Ủy quyền cho Giám đốc Khối KHDN& ĐC ký đại diện VCCB;

QUYÉT ĐỊNH:

- Điều 1. Ban hành kèm theo Quyết định này là: "Sản phẩm cấp tín dụng trọn gói không tài sản bảo đảm dành cho khách hàng doanh nghiệp SME" được áp dụng trong toàn hệ thống Ngân hàng TMCP Bản Việt.
- **Điều 2.** Quyết định này có hiệu lực kể từ ngày 03/12/2018 và thay thế các Quyết định sau đây:
 - Quyết định số 263/2017/QĐ-PTKD ngày 27/12/2017 v/v ban hành gói sản phẩm bổ sung vốn kinh doanh không tài sản bảo đảm dành cho KHDN nhỏ và siêu nhỏ (MSME – Trust);
 - Quyết định số 86/2018/QĐ-PTKD ngày 02/05/2018 v/v điều chỉnh Bộ sản phẩm cấp tín dụng ngắn hạn dành cho khách hàng doanh nghiệp nhỏ và siêu nhỏ
- Điều 3. Các Ông/Bà Ban Tổng Giám đốc, Giám đốc Chi nhánh/Phòng giao dịch đặc thù/ Phòng giao dịch, Giám đốc Trung tâm, Trưởng Phòng nghiệp vụ Hội sở và toàn thể CBNV Ngân hàng TMCP Bản Việt chịu trách nhiệm thi hành Quyết định này.

TUQ.TỔNG GIÁM ĐỐC GIÁM ĐỐC KHỐI KHDN&ĐC

(Đã ký và đóng dấu)

Nơi nhận:

- Tổng Giám đốc (để báo cáo);
- Như Điều 3 "để thi hành";
- Luu P.HC, PTKD;
- Mang nôi bô (App).

NGUYỄN THÀNH NHÂN





SẢN PHẨM CẤP TÍN DỤNG TRỌN GÓI KHÔNG TÀI SẢN BẢO ĐẢM DÀNH CHO KHÁCH HÀNG DOANH NGHIỆP SME

Ban hành kèm theo Quyết định số 275/2018/QĐ-PTKD ngày 28/11/2018 của Tổng giám đốc Ngân hàng TMCP Bản Việt

TÀI LIỆU SỬ DỤNG NỘI BỘ





MỤC LỤC

GIẢI TH	ÍCH TỪ NGỮ VÀ CHỮ VIẾT TẮT	. 2
I.	TÓM TẮT SẢN PHẨM	. 3
II.	CHI TIẾT SẢN PHẨM	. 3
III.	QUY TRÌNH THỰC HIỆN	. 4
IV.	DANH MỤC HỔ SƠ	. 4
V.	TỔ CHỨC THỰC HIỆN	. 5
VI.	HIỆU LỰC THI HÀNH	. 5
DANH M	MUC PHU LUC/MÂU BIÊU KÈM THEO	6





GIẢI THÍCH TỪ NGỮ VÀ CHỮ VIẾT TẮT

Từ viết tắt	Giải thích từ viết tắt	Từ viết tắt	Giải thích từ viết tắt
BCTC	Báo cáo tài chính	QHTD	Quan hệ tín dụng
CTD	Cấp tín dụng	QLTD	Quản lý tín dụng
ĐVKD	Đơn vị kinh doanh	TSBÐ	Tài sản bảo đảm
GNN	Giấy nhận nợ	TKTT	Tài khoản thanh toán
КН	Khách hàng pháp nhân / chủ doanh nghiệp tư nhân	XHTD	Xếp hạng tín dụng
KKH	Không kỳ hạn	VCCB	Ngân hàng TMCP Bản Việt
L/C	Thư tín dụng	VNĐ	Việt Nam đồng
PTKD	Phát triển kinh doanh	VCSH	Vốn chủ sở hữu
TSDH	Tài sản dài hạn		1303
			3

Từ ngữ	Giải thích từ ngữ
Doanh số chuyển tiền về VCCB	Doanh số chuyển tiền về VCCB là doanh số Phát sinh Có trên TKTT (Không bao gồm doanh số phát sinh từ giải ngân và thu nợ)
Doanh số qua tài khoản tại các TCTD	Doanh số qua tại khoản tại các TCTD có bao gồm VCCB (nếu có). Trường hợp Khách hàng siêu nhỏ, chấp nhận doanh số qua tài khoản cá nhân của người điều hành / thành viên góp vốn chính nhưng tối đa không quá 20% doanh thu thuế (nội dung chuyển khoản qua tài khoản cá nhân có ghi rõ hợp đồng/ nội dung thanh toán/ tên công ty hoặc có thể đối chiếu tương ứng sổ sách kế toán của Khách hàng, QHKH chịu trách nhiệm về tính trung thực của nội dung này trong tờ trình thẩm định)
Lĩnh vực kinh doanh chính	Lĩnh vực kinh doanh có tỷ trọng doanh thu chiếm từ 50% trở lên
Người điều hành	Là người điều hành chính hoạt động kinh doanh của Doanh nghiệp. Tùy từng trường hợp cụ thể, người điều hành có thể là chủ tịch hội đồng quản trị, thành viên hội đồng quản trị, người đại diện pháp luật, thành viên góp vốn chính.
Nhóm Khách hàng	Nhóm Khách hàng được phân loại theo Quy định sản phẩm. Chứng từ xác định nhóm Khách hàng bao gồm: Đăng ký kinh doanh, Doanh thu/ Tổng tài sản thể hiện trên BCTC, Hợp đồng/GNN/Dữ liệu xuất trên sao kê tiền vay/ sao kê tiền gửi/ Hệ thống báo cáo (tính theo tháng phát sinh)
Khách hàng mới	Khách hàng mới vay vốn tại VCCB; Hoặc khách hàng đã tất toán tại VCCB trên 06 tháng tính đến thời điểm đề nghị cấp tín dụng tham gia sản phẩm;
Khách hàng hiện hữu	Khách hàng đang có quan hệ tiền gửi, tín dụng với VCCB hoặc đã tất toán nhưng chưa quá 06 tháng
Thời gian hoạt động	Thời gian hoạt động liên tục trong lĩnh vực kinh doanh chính (được tính theo tháng in trên chứng từ)
	Trường hợp công ty chuyển đổi loại hình doanh nghiệp (không chuyển đổi lĩnh vực kinh doanh), thời gian hoạt động trong lĩnh vực kinh doanh chính của doanh nghiệp được xác định <i>có bao gồm thời gian thành lập loại hình doanh nghiệp trước đó (không bao gồm hộ kinh doanh)</i> .
Thành viên góp vốn chính	01 hoặc 01 nhóm thành viên/ cổ đông góp vốn có tỷ lệ vốn góp nhiều nhất , tối thiểu trên 30% vốn điều lệ (Chứng từ: Chứng từ góp vốn/đăng ký kinh doanh/chứng từ khác chứng minh được vốn góp)





I. TÓM TẮT SẢN PHẨM

Sản phẩm áp dụng cho khách hàng pháp nhân, cá nhân là chủ doanh nghiệp tư nhân (sau đây gọi tắt là Khách hàng) thuộc phân khúc khách hàng vừa, nhỏ và siêu nhỏ bổ sung vốn kinh doanh ngắn hạn không cần tài sản bảo đảm.

Kiluc	knuc knach nang vưa, nhỏ và siểu nhỏ đó sung von kinh doann ngắn nặn không cần tại san đạo dam.				
II. C	II. CHI TIẾT SẢN PHẨM				
1.	Hạn mức sản phẩm	500 tỷ đồng			
2.	Thời gian áp dụng	2.1. Khi hết hạn mức sản phẩm; hoặc 2.2. Khi có thông báo của Khối KHDN & ĐC			
3.	Đối tượng Khách hàng	 Khách hàng pháp nhân; hoặc cá nhân là chủ doanh nghiệp tư nhân Phân khúc Khách hàng¹: Doanh nghiệp siêu nhỏ 1 Doanh nghiệp siêu nhỏ 2 Doanh nghiệp nhỏ Doanh nghiệp vừa 			
4.	Điều kiện Khách hàng	Theo Phụ lục 01			
5.	Mục đích cấp tín dụng	 Cho vay bổ sung vốn kinh doanh ngắn hạn (*): Thanh toán chi phí mua hàng hóa, nguyên vật liệu, công cụ, dụng cụ. Thanh toán tiền điện, nước, chi phí bán hàng, dịch vụ phục vụ hoạt động sản xuất kinh doanh. Trả lương nhân viên. Thanh toán các loại thuế phục vụ hoạt động sản xuất kinh doanh Bảo lãnh L/C Chiết khấu hối phiếu kèm bộ chứng từ xuất khẩu (*) Doanh nghiệp không vay vốn để đầu tư vào lĩnh vực kinh doanh mới (không phải lĩnh vực kinh doanh chính của doanh nghiệp) / kinh doanh bất động sản 			
6.	Loại tiền cho vay – thu nợ	/Việt Nam đồng			
7.	Lãi suất cho vay và phí	7.1. Lãi suất: Theo Thông báo lãi suất sản phẩm của VCCB ban hành từng thời kỳ7.2. Phí: Theo Quy định do VCCB ban hành từng thời kỳ			
8.	Thời hạn cấp tín dụng	- Thời hạn hạn mức: Tối đa 01 năm - Thời hạn giấy nhận nợ: Tối đa 06 tháng			
9.	Phương thức cấp tín dụng	 Từng lần Hạn mức tín dụng 			
10.	Phương thức trả nợ	 Trả gốc: Cuối kỳ Trả lãi : Định kỳ hàng tháng 			

Phân khúc Khách hàng thực hiện theo Thông báo số 176/2018/TB-PTKD ngày 09/05/2018 về việc Hướng dẫn thực hiện cập nhật Quy mô Khách hàng doanh nghiệp của VCCB và các văn bản sửa đổi, thay thế, bổ sung(nếu có).





11.	Phương thức giải ngân	Thực hiện theo quy định của VCCB ban hành từng thời kỳ
12.	Thẩm quyền phê duyệt và hạn mức tối đa	Theo Phụ lục 02
13.	Mã sản phẩm vay Kiểm tra giám sát	13.1. Trường hợp thỏa mãn quy định / ngoại lệ "phân quyền phán quyết": - C.ST.SM.04.01 : SME – TRUST _KH HIEN HUU - C.ST.SM.04.02 : SME – TRUST _KH MỚI 13.2. Trường hợp ngoại lệ (không áp dụng cho ngoại lệ "phân quyền phán quyết"): - C.ST.SM.04.03 : NGOAI LE_SME – TRUST _KH HIEN HUU - C.ST.SM.04.04 : NGOAI LE_SME – TRUST _KH MỚI
	sau cấp tín dụng	Theo Phụ lục 03
15.	Biện pháp quản lý rủi ro	 15.1. Giám sát nợ: Thực hiện theo Quy định giám sát nợ do VCCB ban hành từng thời kỳ ² 15.2. Nợ quá hạn sản phẩm: Nợ quá hạn / Dư nợ sản phẩm tại ĐVKD và Nợ quá hạn / Dư nợ sản phẩm trên toàn hệ thống: tối đa không quá 3 % Trường hợp nợ quá hạn nêu trên vượt mức 3%, Khối QLRR phối hợp Khối KHDN & ĐC đề xuất phương án xử lý.
16.	Ngoại lệ sản phẩm	Các trường hợp không thỏa mãn Quy định sản phẩm này được xem là ngoại lệ sản phẩm. 16.1 Ngoại lệ thuộc thẩm quyền phê duyệt của ĐVKD: ĐVKD được phép phê duyệt các ngoại lệ Quy định tại Phụ lục 01. 16.2 Ngoại lệ không thuộc thẩm quyền phê duyệt của ĐVKD: 16.2.1 Vượt phân quyền phán quyết: - ĐVKD trình cấp phê duyệt có thẩm quyền tương ứng - Cấp thẩm quyền phê duyệt theo nội dung sản phẩm hoặc có thể có ý kiến đề xuất khác do xét thấy khoản vay không đảm bảo hiệu quả và quản lý rủi ro choVCCB. 16.2.2 Ngoại lệ khác: - ĐVKD trình cấp phê duyệt có thẩm quyền tương ứng phê duyệt ngoại lệ sản phẩm. - Các trường hợp ngoại lệ sản phẩm: Quy trình thực hiện, nhập liệu mã sản phẩm vay áp dụng theo nội dung Quy định này
17.	Bán chéo sản phẩm	Theo Phụ lục 04
18.	Quy định khác	Các nội dung khác liên quan đến bảo lãnh, L/C, chiết khấu bộ chứng từ và các nội dung khác không đề cập trong Quy định này thì thực hiện theo Quy định của VCCB ban hành từng thời kỳ

III. QUY TRÌNH THỰC HIỆN

Theo quy định do VCCB ban hành từng thời kỳ

IV. DANH MỤC HỔ SƠ

_

 $^{^2}$ Hiện nay thực hiện theo Quyết định số 186/2017/QĐ-QLRR ngày 15/08/2017 về việc ban hành Quy định Giám sát nợ của Ngân hàng TMCP bản Việt





Theo	Theo quy trình cấp tín dụng do VCCB ban hành từng thời kỳ				
V. 1	7. TỔ CHỨC THỰC HIỆN				
1.	Phòng Phát triển kinh doanh	 Hướng dẫn các ĐVKD thực hiện theo sản phẩm. Theo dõi, báo cáo số liệu về sản phẩm này cho Ban lãnh đạo. Chịu trách nhiệm tổng hợp, đề xuất các nội dung cần chỉnh sửa đối với sản phẩm này. 			
2.	Phòng Pháp chế & Tuân thủ	- Kiểm soát về mặt pháp lý của sản phẩm và các mẫu biểu có liên quan			
3.	Phòng Quản lý rủi ro tín dụng	- Kiểm soát, có cảnh báo kịp thời về tính rủi ro của sản phẩm và tỷ lệ nợ quá hạn theo sản phẩm.			
4.	TT QLTD	- Phối hợp với Phòng PTKD hướng dẫn QLTD cơ sở thực hiện theo sản phẩm này.			
5.	ĐVKD	 ĐVKD có trách nhiệm triển khai sản phẩm đến đúng đối tượng Khách hàng doanh nghiệp và thực hiện thẩm định theo đúng nội dung sản phẩm. Trong trường hợp, các tiêu chí Khách hàng thỏa mãn hoàn toàn theo nội dung sản phẩm này, khi phát sinh nợ quá hạn trong giới hạn cho phép của sản phẩm, ĐVKD chuyển Phòng xử lý nợ thực hiện thu hồi nợ và được miễn trừ trách nhiệm. 			
VI. I	HIỆU LỰC THI HÀNH				
1.	 Văn bản này có hiệu lực thi hành kể từ ngày03/12/2018 và thay thế Quyết định số 263/2017/ QĐ-PTKD do Tổng Giám đốc ký ban hành ngày 27/12/2017 v/v ban hành gói sản phẩm bổ sung vốn kinh doanh không tài sản bảo đảm dành cho KHDN nhỏ và siêu nhỏ (MSME – Trust); Quyết định số 86/2018/QĐ-PTKD ngày 02/05/2018 v/v điều chỉnh Bộ sản phẩm cấp tín dụng ngắn hạn dành cho khách hàng doanh nghiệp nhỏ và siêu nhỏ. Các Khách hàng đã tham gia sản phẩm nêu trên được chuyển tiếp áp dụng "Sản phẩm cấp tín dụng trọn gói không tài sản bảo đảm dành cho Khách hàng doanh nghiệp SME" ban hành kèm theo Quyết định này. 				
2.	Trong văn bản này, bất kỳ dẫn chiếu nào đến bất cứ quy định hoặc văn bản pháp luật sẽ bao gồm cả những sửa đổi, bổ sung hoặc các văn bản pháp luật thay thế chúng. Trường hợp pháp luật có sự thay đổi dẫn đến các nội dung của văn bản này trái với quy định pháp luật hoặc có những nội dung mà văn bản này không quy định thì thực hiện theo quy định của pháp luật.				
3.	Việc sửa đổi, bổ sung,	thay thế sản phẩm này do Tổng Giám đốc xem xét, quyết định.			

TUQ.TỔNG GIÁM ĐỐC GIÁM ĐỐC KHỐI

(Đã ký và đóng dấu)

NGUYỄN THÀNH NHÂN





DANH MỤC PHỤ LỤC/MẪU BIỂU KÈM THEO

TT	Mẫu biểu	Mã hiệu
A	Phụ lục	O. V.
1	Điều kiện Khách hàng	Phụ lực 1
2	Phân quyền phán quyết cấp tín dụng không TSBĐ	Phụ lục 2
3	Kiểm tra giám sát sau cấp tín dụng	Phụ lục 3
4	Bán chéo sản phẩm	Phụ lục 4
5	Hướng dẫn đánh giá cam kết chuyển tiền	Phụ lục 5
6	Yêu cầu trong thẩm định và tờ trình đề xuất cấp tín dụng	Phụ lục 6
В	Mẫu biểu	
1	Bảo lãnh cá nhân	MB01 – BLCN. C.ST.SM.04
2	Giấy cam kết	MB02 – GCK. C.ST.SM.04
3	Mẫu thông báo thực hiện cam kết với VCCB	MB03 – TBTHCK. C.ST.SM.04
	Mẫu thông báo thực hiện cam kết với VCCB	



PHỤ LỤC 1 – ĐIỀU KIỆN KHÁCH HÀNG

	TT TIÊU CHÍ		ĐIỀU KIỆN KHÁCH HÀNG		NGOẠI LỆ SẢN PHẨM ĐVKD PHÊ DUYỆT		NGOẠI LỆ SẢN		
TT			TIÊU CHÍ Thời gian hoạt động trong lĩnh vực kinh doanh chính ≥ 36 tháng Thời gian hoạt động trong lĩnh vực kinh doanh chính ≥ 60 tháng		Khách hàng	Khách hàng có thời	PHẨM TTTĐ KHTC PHÊ		
			Quy mô siêu nhỏ	Quy mô nhỏ & vừa	Quy mô siêu nhỏ	Quy mô nhỏ & vừa	mới	gian QHTD tại VCCB≥01 năm	DUYỆT
1	XHTD		BB	BB	В	В	900		√
	Uy tín &	Thời gian hoạt động <u>liên tục</u> trong lĩnh vực kinh doanh chính	≥ 36 tháng	≥ 36 tháng	≥ 60 tháng	≥ 60 tháng			√
2	kinh nghiệm	Kinh nghiệm người điều hành	≥ 36 tháng	≥ 36 tháng				V	$\sqrt{}$
	3 .	CIC Doanh nghiệp và CIC Thành viên góp vốn chính		hóm 2 và nợ cơ cấu t hóm 3 trở lên trong v					\checkmark
2	Đánh giá hoạt động SXKD	Lĩnh vực kinh doanh chính	Sản xuất Xây dựng	Sản xuất Xây dựng Thương mại Dịch vụ	Sản xuất Xây dựng Thương mại Dịch vụ	Sản xuất Xây dựng Thương mại Dịch vụ		7	$\sqrt{}$
3		Quan hệ với bên mua hàng (Áp dụng đối với DN thương mại)		Tối thiểu 3 bên mua hàng, doanh thu bên mua hàng lớn nhất không quá 50%			V	V	V
		Doanh thu năm gần nhât	≥ 03 tỷ đồng/năm	11011	≥ 03 tỷ đồng/năm				$\sqrt{}$
4	Đánh giá tiêu chí tài	Tăng trưởng doanh thu	>5%	> 0	>0	> 0	Mức giảm doanh thu tối đa không quá 15 %	Mức giảm doanh thu tối đa không quá 20 %	$\sqrt{}$
	chính	Dòng tiền qua tài khoản	50% Doanh thu	30% Doanh thu	30% Doanh thu			$\sqrt{}$	\checkmark
		Lợi nhuận	Có lợi nhuận liên tục 2 năm	> 0	>0	> 0			$\sqrt{}$
5	Điều kiện	Bảo lãnh cá nhân của thành viên góp vốn chính	7 (2).	Có Bảo lãnh cá nhân của thành viên góp vốn chính (trừ DNTN)					$\sqrt{}$
	khác Cam kết với VCCB Khách hàng cam kết Doanh số tiền về VCCB theo sản phẩm tối thiểu bằng 150% doanh số giải ngân theo sản phẩm trong thời gian vay vốn						$\sqrt{}$		



Ngân hàng Bản Việt

MUUIII	lullu Bull vi	(CL	
		- Khách hàng bắt buộc mua bảo hiểm tử kỳ cho 01 thành viên góp vốn	
		nhiều nhất với giá trị và thời hạn bảo hiểm tối thiểu bằng giá trị và thời	
	Bảo hiểm tử kỳ	hạn khoản cấp tín dụng không TSBĐ	
		- Trường hợp Khách hàng không đủ điều kiện mua / không mua bảo	
		hiếm, cộng (+) lãi suất thêm 1.0% / năm.	
	Trường hợp Khách		
	hàng đã quan hệ tín	10 ngày trong vòng 06 tháng gần nhất	
	dung tại VCCB	To light tong volig of thang gair mat	

("√" Cho phép ngoại lệ, "⊠" Không cho phép ngoại lệ)

- Số lượng ngoại lệ ĐVKD được phép phê duyệt : 01 ngoại lệ.
- Lãi suất cộng thêm: 0.5% / năm tương ứng với mỗi ngoại lệ.
- Chứng từ xác định: Yêu cầu sử dụng báo cáo tài chính đã nộp cho cơ quan thuế đối với Khách hàng mới

TT	Tiêu chí	Chứng từ
1	XHTD	- Xếp hạng tín dụng nội bộ
2	Thời gian hoạt động <u>liên tục</u> trong lĩnh vực	- Đăng ký kinh doanh ;
	kinh doanh chính	- Báo cáo tài chính 02 năm gần nhất;
		- Giấy tờ chứng minh thời gian hoạt động của loại hình doanh nghiệp trước đó (nếu có)
3	Kinh nghiệm người điều hành	- Thời gian dài nhất theo Hợp đồng lao động/ Quyết định bổ nhiệm/ Sổ bảo hiểm xã hội/Giấy phép hành nghề/ Đăng ký
	,	kinh doanh/ Biên bản góp vốn/Giấy tờ khác chứng minh được
4	CIC Doanh nghiệp <u>và</u> CIC Thành viên góp vốn	- Kết quả CIC
	chính	- Chấp nhận trường hợp phát sinh nợ quá hạn do hệ thống XHTD nội bộ của TCTD hoặc lý do khách quan (số liệu sai)
		và được TCTD đó xác nhận.
5	Lĩnh vực kinh doanh chính	- Đăng ký kinh doanh ;
		- Báo cáo tài chính 02 năm gần nhất.
6	Quan hệ với bên mua hàng	- Hợp đồng / Hóa đơn bán hàng
7	Doanh thu năm gần nhất	- Báo cáo tài chính 02 năm gần nhất
8	Tăng trưởng doanh thu	- Báo cáo tài chính 02 năm gần nhất
9	Dòng tiền qua tài khoản	- Sao kê tài khoản thanh toán doanh nghiệp và/hoặc chủ doanh nghiệp
1.0		- Báo cáo tài chính năm gần nhất
10	Lợi nhuận	- Báo cáo tài chính 02 năm gần nhất
11	Bảo lãnh cá nhân của thành viên góp vốn chính	- Bảo lãnh cá nhân
12	Cam kết với VCCB	- Cam kết
		- Bảng theo dõi doanh số hàng tháng
13	Bảo hiểm tử kỳ	- Hợp đồng bảo hiểm có thông tin VCCB là người thụ hưởng đầu tiên và duy nhất
		- Biên lai thu phí
14	Trường hợp Khách hàng đã quan hệ tín dụng	- Báo cáo trên chương trình Giám sát nợ
	tại VCCB	- Thông tin tại ĐVKD.





PHŲ LŲC 2 – PHÂN QUYỀN PHÁN QUYẾT

1. Hạn mức phán quyết theo sản phẩm:

Hạn mức phán quyết theo sản phẩm = Hạn mức bổ sung vốn lưu động theo sản phẩm + Hạn mức thấu chi (bán chéo theo sản phẩm)

Hạn mức thẻ tín dụng KHDN (bán chéo theo sản phẩm)

- Tuân thủ Tổng hạn mức phán quyết, Hạn mức phán quyết theo sản phầm được quy định trong quy định phân quyết cấp tín dụng của Tổng giám đốc áp dụng cho cá nhân, đơn vị kinh doanh do VCCB ban hành từng thời kỳ.
- Thẩm quyền phê duyệt : Giám đốc chi nhánh/ Trưởng phòng giao dịch đặc thù / Trưởng phòng giao dịch
- Hạn mức phán quyết theo sản phẩm cho 01 Khách hàng:

Thời gian hoạt động		Phân quyển phán quyết mức CTD không TSBĐ					
lĩnh vực kinh doanh chính	Quy mô khách hàng	Khối KHDN & ĐC	Chi nhánh nhóm 1/ Phòng QHKH 1	Chi nhánh nhóm 2,3	Chi nhánh nhóm 4,5 Phòng giao dịch đặc thù	Phòng giao dịch	
G1A 1.7.4	≥36 tháng	1.0 tỷ	31	500 triệu ≤ 30% doanh thu thuế		200 triệu ≤ 30% doanh thu thuế	
Siêu nhỏ 1	≥ 60 tháng	1.5 tỷ	1.2 ≤ 30% doa		1.0 tỷ ≤30% doanh thu thuế	300 triệu ≤ 30% doanh thu thuế	
Siêu nhỏ 2	≥ 36 tháng	1.5 tỷ	1.0 tỷ	800 triệu	500 triệu	200 triệu	
Sieu iiio 2	≥ 60 tháng	2.0 tỷ	1.5 tỷ	1.2 tỷ	800 triệu	300 triệu	
NIL 2	≥36 tháng	2.0 tỷ	1.5 tỷ	1.2 tỷ	500 triệu	200 triệu	
Nhỏ	≥ 60 tháng	2.5 tỷ	2.0 tỷ	1.5 tỷ	800 triệu	300 triệu	
Mana	≥36 tháng	2.5 tỷ	2.0 tỷ	1.5 tỷ	800 triệu	200 triệu	
Vừa	≥ 60 tháng	3.0 tỷ	2.5 tỷ	1.8 tỷ	1.0 tỷ	300 triệu	



- 2. Trường hợp, Khách hàng phát sinh khoản cấp tín dụng có TSBĐ thì phải thỏa mãn thêm điều kiện sau :
 - Khoản vay có TSBĐ (đã được cấp / đang cấp) thuộc thẩm quyền ĐVKD:

Tổng mức cấp tín dụng sản / MMTB / PTVC + Mức đảm bảo tối đã của tài sản + Mức cấp tín dụng không TSBĐ tối đã theo quy định sản phẩm

Khoản vay có TSBĐ (đã được cấp / đang cấp) không thuộc thẩm quyền ĐVKD :

Tổng mức cấp tín dụng sản hạn \leq 100% giá trị TSBĐ là Bất động sản / MMTB / PTVC + Mức đảm bảo tối đa của tài sản khác (nếu có) (*) + Mức cấp tín dụng không TSBĐ tối đa theo quy định sản phẩm

(*) Tỷ lệ CTD thực hiện theo quy định do VCCB ban hành từng thời kỳ.

Giá trị TSBĐ là giá trị còn lại sau khi đã trừ đi giá trị TSBĐ được phân bổ cho khoản cấp tín dụng khác. Tỷ lệ cho vay/TSBĐ khác thực hiện theo quy định VCCB từng thời kỳ.





PHỤ LỤC 3 – KIỂM TRA GIÁM SÁT SAU CẤP TÍN DỤNG

1. Kiểm soát phê duyệt (ngay sau khi phê duyệt): Phòng Kiểm toán nội bộ thực hiện chọn mẫu kiểm tra định kỳ hàng tháng / đột xuất theo quy định:

Nội dung vi phạm	Hành động
Phát hiện hành vi cố tình gian lận nội dung sản phẩm	Khiển trách Cấp phê duyệt bằng văn bản, Ngưng hạn mức phê duyệt của Cấp phê duyệt. đồng thời phối hợp Khối QLRR, Khối KHDN&ĐC để có phương án xử lý thích hợp

2. Kiểm soát tuân thủ (định kỳ):

2.1 ĐVKD và QLTD cơ sở thực hiện giám sát định kỳ Khách hàng: theo Quy định hiện hành của VCCB, đồng thời theo dõi việc thực hiện cam kết theo Quy định sản phẩm này, cụ thể như sau:

Nội dung	Thời gian kiểm	Thực	Dấu hiệu cảnh báo	Hành động
	tra	hiện		3
Thực hiện	Định kỳ 3 tháng /	QLTD	- Doanh số chuyển tiền về tài	Thời gian khắc phục: 30 ngày kể
cam kết	lần		khoản VCCB không đúng với	từ ngày kiểm tra. Phòng QHKH
chuyển tiền			cam kết (Phụ lục 05 – Hướng	chịu trách nhiệm gửi thông báo
về VCCB			dẫn kiểm tra dòng tiền theo sản	đến Khách hàng.
			phẩm)	Trường hợp Khách hàng không
				khắc phục, nâng lãi suất cho vay
				tương ứng 0.5% khi giải ngân
			COLL	khoản vay không TSBĐ mới.
	Tái cấp tín dụng	QHKH	- Doanh số chuyển tiền về tài	Không tái cấp tín dụng không
	không TSBĐ		khoản VCCB < 150% doanh số	TSBÐ
		CON	giải ngân không TSBĐ tại	
		(X)	VCCB	

2.2 Phòng Kiểm toán nội bộ thực hiện chọn mẫu kiểm tra theo Quy định:

Nội dung vi phạm	Mức độ	Hành động
Khách hàng chạm các dấu hiện cảnh báo nhưng ĐVKD không thực hiện xử lý theo sản phẩm	Khách hàng vẫn trả nợ đúng hạn	Nhắc nhở Cấp phê duyệt bằng văn bản, đồng thời phối hợp Khối QLRR, Khối KHDN&ĐC để có phương án xử lý thích hợp
AUNGIPL	Khách hàng phát sinh nợ quá hạn	Ngưng hạn mức phê duyệt của Cấp phê duyệt. đồng thời phối hợp Khối QLRR, Khối KHDN&ĐC để có phương án xử lý thích hợp





PHŲ LŲC 4 – BÁN CHÉO SẢN PHẨM

Tiêu chí	Nội dung
I. Thấu chi	
1. Mức cấp tín dụng	Tối đa 10% tổng hạn mức tín dụng được cấp theo nội dung sản phẩm này
2. Cấp phê duyệt	Trưởng Phòng tại Khối KHDN & ĐC / Giám đốc chi nhánh / Trưởng Phòng giao dịch
	đặc thù / Trưởng Phòng giao dịch
3. Nội dung khác	Thực hiện theo Sản phẩm thấu chi tài khoản dành cho KHDN
II. Thể tín dụng KHDN	
1. Mức cấp tín dụng	Tối đa 10% tổng hạn mức tín dụng được cấp theo nội dung sản phẩm này
2. Cấp phê duyệt	Trưởng Phòng tại Khối KHDN & ĐC / Giám đốc chi nhánh / Trưởng Phòng giao dịch đặc thù / Trưởng Phòng giao dịch
3. Nội dung khác	Thực hiện theo Sản phẩm thẻ tín dụng dành cho KHDN
III. Cho vay mua xe ô tô đi lại	
1. Loại xe ô tô	Loại xe: Xe ô tô du lịch dưới 10 chỗ ngồi, mới 100% Nhãn hiệu: thuộc các nước Mỹ, Nhật Bản, Hàn Quốc, Châu Âu (có thể lắp ráp tại Việt Nam)
1. Mức cho vay	Tối đa 02 tỷ đồng / Khách hàng
2. Cấp phê duyệt	Trưởng Phòng tại Khối KHDN & ĐC / Giám đốc chi nhánh / Trưởng Phòng giao dịch đặc thù / Trưởng Phòng giao dịch
Nội dung khác	Thực hiện theo Sản phẩm cho vay mua xe ô tô đi lại dành cho KHDN
4. Hạch toán	Mã sản phẩm: C.LT.SM.04.00: Ô tô đi lại (bán chéo theo SP CTD không TSBĐ)
5. Lãi suất ưu đãi	Uu đãi giảm thêm 0.2% trong năm đầu tiên so với Biểu lãi suất theo sản phẩm cho vay mua xe ô tô đi lại dành cho KHDN
IV. Dịch vụ Ngân hàng	
	ich vụ E – Banking, dịch vụ chi lương khi tham gia sản phẩm này ụ trong 06 tháng đầu tiên. Thời gian còn lại : thực hiện theo chính sách Phí từng thời kỳ của
V. Thể tín dụng cho ban lãnh đ	ạo doanh nghiệp
6. Đối tượng cấp thẻ tín dụng	Chủ tịch Hội đồng quản trị/ Hội đồng thành viên, Tổng Giám đốc/ Giám đốc, Thành viên góp vốn trên 25%.
7. Điều kiện cấp thẻ tín dụng	Cá nhân được cấp thẻ không phát sinh nợ quá hạn nhóm 2 trong vòng 01 năm gần nhất và nợ nhóm 3-5 trong vòng 03 năm gần nhất Không giới hạn số lượng thẻ tín dụng đang sở hữu
8. Hạn mức thẻ tín dụng tối đa	 Doanh nghiệp có hạn mức cấp tín dụng theo sản phẩm dưới 500 triệu: Số lượng thẻ tối đa: 2 thẻ Hạn mức thẻ tối đa: 50 triệu / thẻ Doanh nghiệp có hạn mức cấp tín dụng theo sản phẩm từ 500 triệu trở lên: Số lượng thẻ tối đa: 2 thẻ Hạn mức thẻ tối đa: 100 triệu / thẻ
9. Thời gian hiệu lực	 Thẻ được phê duyệt tại thời điểm cấp tín dụng / điều chỉnh cấp tín dụng / tái cấp tín dụng cho Doanh nghiệp . Thời gian từ khi phê duyệt đến khi phát hành thẻ không quá 03 tháng. Thời gian hiệu lực Thẻ: Theo quy định
10. Cấp phê duyệt	Theo quy định hiện hành
11. Hồ sơ mở thẻ	 Mẫu Đề nghị phát hành thẻ tín dụng Chứng minh nhân dân (Bản sao). Trường hợp cung cấp Passport thì bổ sung thêm sổ hộ khẩu.





	- Kết quả tra CIC		
12. Tái đánh giá thẻ	QHKH thực hiện tái đánh giá thẻ khi Doanh nghiệp tái cấp hạn mức / tất toán khoản vay / rút TSBĐ tại VCCB / hết hiệu lực thẻ.		
13. Hạch toán	Mã sản phẩm thẻ:		
	29 - DN0417 : Thẻ tín dụng (bán chéo theo SP CTD không TSBĐ)		
14. Nợ quá hạn	Nợ quá hạn sản phẩm Thẻ tín dụng bán chéo theo san phẩm này không quá 3%.		
	Trường hợp vượt/tạm ngưng phát hành, ngoại lệ do P TGĐ phụ trách quyết định.		
15. Nội dung khác	Thực hiện theo quy định chung về phát hành thẻ tín dụng do VCCB ban hành từng thời		
	kỳ		





PHỤ LỤC 5 – HƯỚNG DẪN KIỂM TRA DÒNG TIỀN THEO SẢN PHẨM CHO VAY KHÔNG TSBĐ

1. Thời gian định kỳ kiểm tra dòng tiền về VCCB theo sản phẩm (SP): Hàng tháng, vào ngày cuối tháng.

Dòng tiền chuyển về VCCB = Doanh số Phát sinh Có trên - Doanh số giải ngân - Doanh số thu nợ SP theo SP TKTT qua TKTT khác

2. Đánh giá cam kết chuyển tiền định kỳ: 03 tháng / lần, vào ngày cuối quý

Dòng tiền chuyển về VCCB theo sản phẩm lũy tiến ≥ 150% * (Doanh số giải ngân khoản vay theo SP này lũy tiến - Dư nợ khoản vay theo SP)

- 3. Người thực hiện: CV QHKH thực hiện kiểm tra định kỳ hàng tháng. CV QLTD rà soát định kỳ 3 tháng / lần.
- 4. Ví du minh hoa:

Khách hàng được cấp hạn mức không TSBĐ ngày 01/03/2017.

	Tháng 3	Tháng 4	Tháng 5	Tháng 6	Tháng 7	Tháng 8	Tháng 9	Ghi chú
Giải ngân theo SP này	100	100	100	100	100	100	100	
Thu nợ SP này						100	100	
Dư nợ SP này	100	200	300	400	500	500	500	
Giải ngân SP khác	500		400		(0))		
Thu nợ SP khác				500	VA			
Doanh số phát sinh có	600	200	500	800	200	200	200	
trên TKTT					\ `			
		Kiểm tra d	lòng tiền hàr	g tháng				
Dòng tiền theo SP này	0	100	0	200	100	0	100	
hàng tháng				11,				
	Đá	nh giá cam	kết chuyển t	iền định kỳ				Đánh giá
Kiểm tra lần 1:			00					
31/06/2017			, 60.					
Dòng tiền theo sản			11 .	300				
phẩm lũy tiến								
DSGN – Dư nợ SP				0				
Tỷ lệ		/ 1/0"		#				Đạt
Kiểm tra lần 2:		~ ?						
31/09/2017								
Dòng tiền theo sản		5					500	
phẩm lũy tiến	* .C;O	•						
DSGN – Dư nợ SP							200	
Tỷ lệ	160						250%	Đạt





PHỤ LỤC 06 – YÊU CẦU TRONG THẨM ĐỊNH VÀ LẬP TỜ TRÌNH ĐỀ XUẤT CẤP TÍN DỤNG

Đối với việc cấp tín dụng không có tài sản bảo đảm, công tác Quản lý rủi ro dựa nhiều vào việc thẩm định, đánh giá năng lực hoạt động kinh doanh của Khách hàng.

Vì vậy các ĐVKD đặc biệt lưu ý phân tích, đánh giá kỹ các rủi ro liên quan đến hoạt động của doanh nghiệp, thẩm định tình hình tài chính và năng lực trả nợ, đồng thời ghi nhận và đánh giá các nội dung này trong tờ trình đề xuất cấp tín dụng:

A- THẨM ĐỊNH THÔNG TIN PHI TÀI CHÍNH (mục PHÂN TÍCH BỔ SUNG tại cuối mỗi phần phân tích)

TT	TIÊU CHÍ	Nội dung thẩm định theo sản phẩm
1	Uy tín kinh nghiệm của người	Phân tích trình độ, kinh nghiệm của ban lãnh đạo doanh nghiệp, đặc biệt
	điều hành / thành viên góp vốn	là người giữ vai trò điều hành/ chủ chốt.
	chính	Định hướng kinh doanh của chủ doanh nghiệp trong tương lai
2	Thời gian hoạt động, lĩnh vực	- Thương mại: Đánh giá phương thức kinh doanh (nhập hàng – lưu
	hoạt động	kho – tiêu thụ, đầu vào – đầu ra, sỉ / lẻ)
		- Xây dựng: Đặc điểm cộng trình của Khách hàng thi công xây dựng
		(công trình dân dụng / cầu đường, nguồn vốn , địa bàn)
		 Sản xuất: Quy trình sản xuất của Khách hàng (thu mua nguyên vật
		liệu – sản xuất – phân phối)
3	Mô hình tổ chức & cơ sở vật chất	- Tổ chức hoạt động: Bộ máy hoạt động, cơ cấu phòng / ban & nhân
		sự
		- Máy móc thiết bị , nhà xưởng: của chính doanh nghiệp hay phải đi
		thuê ngoài, đáp ứng phục vụ hoạt động sản xuất kinh doanh của
		doanh nghiệp như thế nào ?
		- Năng lực cạnh tranh trong phân khúc: Định vị/ so sánh với các
		doanh nghiệp cùng ngành tại địa phương, lưu ý mối quan hệ tốt có
		thể tận dụng trong kinh doanh.
4	Thị trường đầu vào – đầu ra	- Tính ổn định của đối tác đầu vào/ đầu ra của doanh nghiệp (thời gian
		quan hệ, mức độ tín nhiệm như thế nào)
		 Đánh giá việc phụ thuộc vào đối tác đầu vào – đầu ra. Đặc biệt xem
		xét trong trường hợp đối tác chấm dứt hợp đồng / phá sản

B- THẨM ĐỊNH THÔNG TIN TÀI CHÍNH (mục ĐÁNH GIÁ TÌNH HÌNH TÀI CHÍNH trong tờ trình thẩm định) Lưu ý tính thời vụ khi phân tích các chỉ số tài chính.

	2^-			?		
TT	CHỈ TIÊU	Tiêu chí thẩm định theo sản phẩm				
1.	Quy mô	Đánh giá quy mô tổng tài sản và phân tích các biến động lớn của doanh nghiệp				
	hoạt động /	Cơ cấu tài sản: phù hợp với đặc điểm kinh doanh hay không				
	cơ cấu tài	 Đánh gía cơ 	cấu TS ngắn hạn / T	S dài hạn trên tổng tài sản hợp lý theo ngành nghề		
	sản	Dánh giá và loại trừ phải thu khó đòi / hàng tồn kho tồn đọng theo báo cáo tài chính và thực tế thẩm định				
	aQ ^t /	- Khoản phải thu tập trung vào đối tượng nào, thay đổi ra sao? Nguyên nhân thay đổi là do chính sách bán hàng hay công tác thu nợ				
917		- Hàng tồn kho phù hợp với đặc điểm kinh doanh, chính sách bán hàng hay không - Mặt hàng tồn kho, chính sách dự trữ hàng hóa có điểm nào đáng lưu ý, thời gian tồn kho có bảo đảm Đánh gía cơ cấu TS dài hạn trên tổng tài sản hợp lý theo ngành nghề Vốn chủ sở hữu được góp bằng tiền / tài sản ? Lưu ý loại trừ vốn góp chưa được góp để tính				
		toán lại hệ số tài	trợ			
	,					
2.	Kết quả	Biến động doanh thu, giá vốn bán hàng				
	hoạt động kinh doanh	Biến động lợi nhuận				
3.	Chỉ số tài chính	Khả năng thanh toán, cân đối tài	Hệ số thanh toán hiện hành	Phù hợp: >1; Xem xét <1 Phân tích kết hợp với cơ cấu tài sản để để đánh giá khả năng thanh toán thực tế của Doanh nghiệp		
		chính	Vốn lưu động ròng	= VCSH + nợ dài hạn – TSDH, nếu vốn lưu động ròng âm cao (từ 30% VCSH) thì phải đánh giá lý do và nguyên nhân khắc phục		





		Khả năng tự chủ tài chính	Tổng nợ vay/Tổng nguồn vốn	Phù hợp: ≤ 0.8 ; Xem xét > 0.8
			Nợ phải trả/Tổng TS	Phù hợp: ≤ 0.8 ; Xem xét > 0.8
		■ Khả năng hoạt động	Vòng quay vốn lưu động	= Doanh thu thuần năm trước / Vốn lưu động bình quân năm trước Cần so sánh với vòng quay vốn lưu động chung của ngành; nếu thấp hơn mức bình quân ngành thì phải đánh giá lý do và nguyên nhân khắc phục Đánh giá doanh nghiệp hoạt động hiệu quả hay không ? Kết hợp biến động vòng quay hàng tồn kho, vòng quay khoản phải thu để tìm hiểu nguyên nhân biến động chỉ tiêu theo thời gian
		■ Khả năng sinh lời	Tỷ suất lợi nhuận	= LNST/Doanh thu thuần, cần so với tỷ suất lợi nhuận trong ngành và đảm bảo nguồn trả lãi vay Đánh giá hiệu quả hoạt động kinh doanh của Khách hàng
4.	Phân tích bổ s	ung nội dung khác	c (nếu có):	

C- Φ ÁNH GIÁ HẠN MỰC TÍN DỤNG HỢP LÝ

A	Chỉ tiêu kinh doanh			
1	Doanh thu kế hoạch	Doanh thu kế hoạch dự phóng dựa trên hợp đồng đầu ra đã ký/ phương án kinh		
		doanh/ kế hoạch mở rộng kinh doanh;		
		Tốc độ tăng doanh thu kế hoạch phải hợp lý so với các năm trước		
2	Giá vốn hàng bán dự kiến	Dự phóng dựa trên tỷ lệ giá vốn hàng bán / doanh thu của các năm liền kề		
3	Chi phí BH & QLBH	Dự phóng dựa trên tỷ lệ chi phí / doanh thu hợp lý so với các năm liền kề		
4	Chi phí tài chính	Phù hợp với thông tin CIC và nhu cầu vay tại VCCB		
5	LN trước thuế	=(1)-(2)-(3)-(4)		
6	LN sau thuế	= (5) – thuế thu nhập doanh nghiệp		
В		Nhu cầu vốn lưu động		
1	Giá vốn + chi phí dự kiến	Như mục A		
2	Vòng quay vốn lưu động	Dự phóng dựa trên vòng quay vốn lưu động trong quá khứ và kế hoạch kinh		
		doanh		
3	Nhu cầu vốn lưu động (= 1/	=(1)/(2)		
	2)			
4	Vốn CSH	Dự phóng dựa trên dữ liệu vốn chủ sở hữu trong quá khứ.		
5	Nợ dài hạn	Dự phóng dựa trên dữ liệu nợ dài hạn trong quá khứ		
6	Tài sản dài hạn	Dự phóng dựa trên dữ liệu trong quá khứ		
7	Vốn tự thu xếp	= (4) + (5) - (6)		
8	Vay khác	Hạn mức tín dụng và các khoản vay khác theo thông tin CIC và hồ sơ vay vốn,		
	X	thông tin do khách hàng cung cấp		
9	Vay VCCB	=(3)-(7)-(8)		
10	Nhu cầu phát hành LC / CK/			
	BL			
11	Thấu chi	Cấp dựa trên nhu cầu vốn lưu động đã tính toán tại mục 9		
12	Thẻ tín dụng	Cấp dựa trên nhu cầu vốn lưu động đã tính toán tại mục 9		