

didongviet.vn

Số: 005/2024/TB-P.NS

CÔNG TY TNHH CÔNG NGHỆ DI ĐỘNG VIỆT

HỆ THỐNG BÁN LẺ THIẾT BỊ DI ĐỘNG CHÍNH HÃNG

Hotline: 18006018 - Website: [www.didongviet.vn](http://www.didongviet.vn)

Tp. Hồ Chí Minh, ngày 06 tháng 4 năm 2024

THÔNG BÁO

(V/v: Chính sách điểm thưởng hoa hồng Khối Cửa hàng)

- Căn cứ vào tình hình hoạt động kinh doanh của Công ty;
- Căn cứ đề xuất của Phòng Nhân sự và Quản lý vùng.

Công ty thông báo về Chính sách điểm thưởng hoa hồng Khối Cửa hàng như sau:

## 1. Mục đích, phạm vi và đối tượng áp dụng:

- Mục đích: Chính sách điểm thưởng hoa hồng Khối Cửa hàng nhằm mục đích khuyến khích toàn bộ đội ngũ nhân viên thực hiện đúng theo mục tiêu kinh doanh của toàn Công ty, đảm bảo phân chia điểm thưởng hoa hồng hợp lý cho từng vị trí tại Khối cửa hàng.
- Phạm vi và đối tượng áp dụng: Chính sách này áp dụng cho toàn bộ nhân viên Khối cửa hàng thực hiện nhiệm vụ Chuyển giao giá trị vượt trội đến khách hàng.

## 2. Quy định về chính sách thưởng:

### 2.1. Tỷ lệ phân chia phần trăm điểm thưởng

Điểm thưởng khi bán sản phẩm tại cửa hàng được phân chia theo tỷ lệ phần trăm cho từng vị trí, cụ thể như sau:

Vị trí

Tỷ lệ điểm  
thưởng

Vị trí

Tỷ lệ điểm  
thưởng

<b>Quản lý vùng (RSM)</b>	<b>2,5%</b>	<b>Tư vấn bán hàng (TVBH)</b>	<b>32,5%</b>
<b>Quản lý khu vực (AM)</b>	<b>5,5%</b>	<b>Kế toán bán hàng (KTBH)</b>	<b>15%</b>
<b>Quản lý cửa hàng (QLCH)</b>	<b>14%</b>	<b>Tư vấn kỹ thuật (TVKT)</b>	<b>14,5%</b>
<b>Trợ lý cửa hàng (TLCH)</b>	<b>13%</b>	<b>Tiếp đón khách hàng (TDKH)</b>	<b>3%</b>

## 2.2. Cách thức ghi nhận, tính điểm thưởng hoa hồng

Điểm thưởng hoa hồng cho từng vị trí được tính toán như sau:

- Tư vấn bán hàng, Kế toán bán hàng, Tư vấn kỹ thuật: 100% điểm thưởng hoa hồng vị trí khi xuất hóa đơn bán hàng.
- Tiếp đón khách hàng (TDKH):
  - Nếu cửa hàng có 01 TDKH: 100% điểm thưởng vị trí/người (theo tỉ lệ thời gian thực tế làm việc trong tháng).
  - Nếu cửa hàng có 02 TDKH: 50% điểm thưởng vị trí/người (theo tỉ lệ thời gian thực tế làm việc trong tháng).
- Quản lý cửa hàng, Trợ lý cửa hàng (QLCH, TLCH):
  - Nếu cửa hàng có 01 QLCH hoặc 01 TLCH: 100% điểm thưởng vị trí/người.
  - Nếu cửa hàng có 02 TLCH: 100% điểm thưởng vị trí/người.
  - Nếu cửa hàng có 02 QLCH: 100% điểm thưởng trung bình 02 vị trí QLCH và TLCH.
- Quản lý khu vực: 100% điểm thưởng vị trí \* tỉ lệ thực đạt mục tiêu doanh thu của từng cửa hàng trong khu vực.
- Quản lý vùng: 100% điểm thưởng vị trí \* tỉ lệ thực đạt mục tiêu doanh thu từng cửa hàng.

**Chú ý:**

- Đối với QLCH, TLCH nếu phát sinh vấn đề nhận hỗ trợ làm việc cho QLCH, TLCH khác thì chỉ được ghi nhận giờ công làm việc thực tế, không tính điểm thưởng hoa hồng tại cửa hàng nhận hỗ trợ.
- Đối với công việc kỹ thuật như chạy phần mềm, unlock, nâng cao, thu cũ chỉ có các vị trí liên quan được ghi nhận điểm thưởng hoa hồng.

## 3. Quy định chung

- Chính sách này có hiệu lực từ ngày 06/4/2024 cho đến khi có thông báo mới.
- Những chính sách thưởng đã liên quan đến điểm thưởng hoa hồng Khỏi cửa hàng đều bị bãi bỏ.

Nếu có bất kỳ thắc mắc nào, vui lòng liên hệ Quản lý trực tiếp hoặc Bộ phận C&B để được xử lý, giải đáp.

Trân trọng./.

Nơi nhận:

- Nhân viên Di Động Việt;
- Lưu P.NS.

NGUYỄN NGỌC ĐẠT