Universidad de Granada. Sistemas Multidimensionales

Seminario práctico 3: Introducción a la utilización de una herramienta MOLAP

Daniel López García Rafael Nogales Vaquero

9 de mayo de 2016

Objetivo: Implementar una base de datos MOLAP y saber realizar operaciones multidimensionales sobre ella para la obtención de informes.

1. De forma tutelada, realizad las acciones necesarias para implementar, de manera coherente con el diseño conceptual y la base de datos aportada, un cubo multidimensional utilizando la herramienta Excel (Sugerencia: antes de implementar algo con Excel, haced con Access las modificaciones necesarias). Haciendo uso de Excel, cread una tabla dinámica asociada al cubo y obtened, de forma tutelada, el siguiente informe: "Importe de las ventas y cantidad de clientes para cada autor y región de ventas en los primeros siete días del mes de septiembre de 2010". Para cada paso realizado en la obtención del informe, indicad la operación que se realiza y el cubo que se obtiene (detallando el nivel en cada una de la dimensiones). Incluid una copia de la pantalla donde se pueda ver el informe final generado.

En primer lugar desde Datos->Informe de tablas y datos dinámicos añadimos la base de datos de Access, añadiendo la tabla *consultaExcel* y creando un cubo OLAP. Durante la creación del cubo añadimos las dimensiones teniendo en cuenta que cada jerarquía debe ser tratada como una dimensión(la dimensión Qué tiene las jerarquías Qué1(Título,Autor) y Qué2(Título,Categoría)). Una vez creada la tabla dinámica, agregamos el autor en el área

de filas que es una operación drill-down. El nivel del cubo es Que:Autor, Donde:Todo, Cuando:Todo. A continuación, agregamos la región de ventas en el área de columnas. De nuevo es una operación drill-down y el nivel del cubo es Que:Autor, Donde:Region_Ventas, Cuando:Todo. Finalmente agregamos la fecha en área de columnas y seleccionamos las fechas indicadas. La operación realizada al seleccionar las fechas es slice&dice y el nivel del cubo no varía.

El resultado del informe se muestra en la siguiente imagen:

	Autor	▼ Datos	Region Ventas Andalucía Occidental	Andalucía Oriental	Norte	Total general	
		S Clientes	11	98	17	126	
	Arturo Pé	Importe	249,44	2323,27	367,74	2940,45	
		Unidades	12	110	18	140	
			22	80	12	114	
		Importe	509,66	1911,78	292.5	2713,94	
		Unidades	23	89	13	125	
	Camilla		45	137	64	246	
		Importe	949	2923	1356	5228	
		Unidades	49	151	70	270	
		id Clientes	15	77	27	119	
		Importe	307.4	1641,5	529.3	2478,2	
	Unidades	16	85	27	128		
	Eduardo	FClientes	26	65	1	92	
		Importe	510,01	1354,53	19.5	1884.04	
		Unidades	27	72	1	100	
	Federico	Clientes	39	208	49	296	
		Importe	378.15	2055.85	483.2	2917.2	
		Unidades	41	220	52	313	
	Francisco	o Clientes	16	15	38	69	
		Importe	246,6	191,4	488,4	926,4	
		Unidades	21	16	42	79	
	Gerónimo	o Clientes	108	207	70	385	
		Importe	2210,75	4123,05	1396	7729,8	
		Unidades	118	223	76	417	
	Glenn Co	od Clientes	63	56		119	
		Importe	1450,06	1265,94		2716	
		Unidades	69	59		128	
	Haruki N	lu Clientes	25	100	39	164	
		Importe	405,45	1789,25	717,4	2912,1	

2. A partir del informe anterior, definid y obtened con Excel otro informe libre aplicando al menos una vez cada una de las operaciones multidimensionales, indicando, paso a paso, la operación que se aplica y el cubo obtenido en cada caso. Incluid una copia de la pantalla donde se pueda ver el informe final generado.

Ahora queremos ver cuales son los autores preferidos en la zona norte (en la primera semana de Septiembre de 2010), para ello vamos a ver cuántos clientes tiene cada autor y cuantos ejemplares se venden (desglosado por tiendas del norte de España).

En primer lugar hacemos una operacón roll-up sobre las mediciones, vamos a eliminar la medición importe". Aunque el nivel del cubo no varía ya que es una operación sobre las mediciones.

Lo siguiente que hacemos es una operación drill-down que consiste en añadir tiendas al area de columnas por lo que el nivel del cubo es: Que:Autor, Donde:Tienda, Cuando:Todo. Por último vamos a hacer una operación slice&dice que consiste en seleccionar "Norte.^{en} la región de ventas del área de columnas, el nivel del cubo no varía.

El resultado del informe se muestra en la siguiente imagen:

	1	Region Ventas	Tienda	·			-
		Norte	Total Norte	Total general			
Autor	Datos 🔻	Todo Libro Donost					
Antonio Salas	Clientes			7	10	17	17
	Unidades			8	10	18	18
Arturo Pérez-Revei Clientes		12				12	12
	Unidades	13				13	13
Camilla Läckberg	Clientes	6	23	2	33	64	64
	Unidades	8	25	2	35	70	70
César Vidal	Clientes		27			27	27
	Unidades		27			27	27
Eduardo Punset	Clientes	1				1	1
	Unidades	1				1	1
Federico Moccia	Clientes		8	17	24	49	49
	Unidades		9	19	24	52	52
Francisco Ibáñez	Clientes	8		22	8	38	38
	Unidades	8		26	8	42	42
Gerónimo Stilton	Clientes	15	30	8	17	70	70
	Unidades	16	31	9	20	76	76
Haruki Murakami	Clientes	22	10	7		39	39
	Unidades	25	10	8		43	43
Juan Rallo	Clientes		6	8		14	14
	Unidades		7	9		16	16
Julia Navarro	Clientes		7	7	1	15	15
	Unidades		7	7	1	15	15
Katherine Pancol	Clientes	18	17	13	1	49	49
	Unidades	19	18	14	1	52	52
Mª Jesús Álava Re	Clientes	9	8	8	3	28	28
	Unidades	10	8	9	4	31	31
María Dueñas Vinu	Clientes		14	7	9	30	30
	Unidades		14	8	10	32	32
Pierre Dukan	Clientes	7	7	8		22	22
	Unidades	7	8	9		24	24
Rhonda Byrne	Clientes		15	4	2	21	21
	Unidades		17	5	3	25	25
Robin S. Sharma	Clientes	8			2	10	10
	Unidades	9			3	12	12
Stephenie Meyer	Clientes	23	17	32	15	87	87
	Unidades	26	18	39	17	100	100
Varios autores	Clientes	19		6	12	37	37
	Unidades	20		6	13	39	39
Total Clientes		148	189	156	137	630	630
Total Unidades		162	199	178	149	688	688