

# Feasibility Study

"My University" Application

DEVELOVER Team

### TABLE OF CONTENTS

**About the Project Similar Products** 01 04 **Project Scope Technology Stacks** 02 05 **Target Audience Business Plan (3)** 06 03 **Risks** 



### **OUR TEAM**

"DEVELOVER" is the combination of "Developer" & "Lover".

Also, it is the combination of "Developer" & "Land Rover".

So, we love developing in the hard situations, like the land rover in nature!



# ABOUT THE PROJECT

"My University" app is a comprehensive student app that covers the needs of students at universities across the country in a variety of disciplines and majors.

The effort of the developers in this application is to meet the scientific-educational, cultural and welfare needs of students to a good extent.

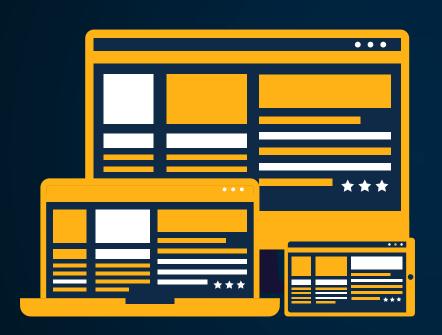


# ABOUT THE PROJECT

In this application, a platform is provided for the exchange of information between students and its information will be updated by university students.

We aim to facilitate students' access to their needs.

# **FUTURE**



POSITIONING

ADAPTABILITY

# PROJECT SCOPE



Buying, selling & exchange books



Facilitate the student food ordering process



Registration of events & the possibility of enrolling students in them

# PROJECT SCOPE (Continued)



The latest rules & regulations of the university



The most important questions asked by students



Specific information of professors & university staff

#### **KHEFT**

- Add book list:
  - Book name, author name, publisher, category, print run, book image, price, location
- Book Search:
  - Search and sort by any of the fields "Book name, author name, publisher, category, print run, location"
- History:
  - Report of previous user activities, search and sort by each of the fields "date, book name"

### KHEFT (continued)

- Report a problem:
  - File a complaint for the activity, title of the complaint, category, the description of the complaint
  - If the complaint is upheld, there may be restrictions on the plaintiff.
- Text and image forum:
  - Chat list, anonymous chat robot in Telegram

### **Food Platform**

- Add food:
  - Food name, raw materials, unit price, quantity, availability
  - List of foods
- Order food:
  - Number, availability
  - List of foods
  - Order list
    - Select foods from the food list, select the number of meals, delivery time,
       out / bar
- Order list

### **Courses Platform**

- Add course:
  - Course name, category, start time, end time, course cost, topics, poster photo, organizers (speaker, CEO, professor, etc.)
- Send to the relevant responsible panel:
  - For approval or rejection the course
- List of courses
- Enrollment in courses:
  - Search and sort by any of the "Course Name, Category" fields

### **University Rules**

- The latest educational rules of the university:
  - Sort by date and category

### **Frequently Asked Questions**

- Insert new questions & answers
- Vote for asked questions
- Search and sort by "Number of votes, title of questions, categorization"

#### **Information**

- Information of professors and university staff:
  - Ways of communication with professors, attendance hours, room number, etc.

## **TARGET AUDIENCE**

### Just STUDENTS

We start from our university,
 and hope to be useful for all of
 the students in the country



### **SIMILAR PRODUCTS**

### **IUST App:**

- Link: <a href="https://cafebazaar.ir/app/ir.climaxweb.IUST?l=en">https://cafebazaar.ir/app/ir.climaxweb.IUST?l=en</a>
- Weak points:
  - Very weak Google Map implementation
  - Not interesting UI
  - Crashes sometimes
  - Gives the information you need by redirecting you to university website pages, instead of implementing on the app



### SIMILAR PRODUCTS

### **University of Mazandaran App:**

- Link: <a href="https://cafebazaar.ir/app/ir.ac.umz.application.android?l=en">https://cafebazaar.ir/app/ir.ac.umz.application.android?l=en</a>
- And some other universities have same apps, but Mazandaran
   University app was the best between others



But the remarkable thing is that the main purpose of these apps are for Informing students by universities and not for responding to all of their academic needs. (WHICH IN OUR APP WE DO)

### **SIMILAR PRODUCTS**

### **MIT Mobile App:**

Link:

https://play.google.com/store/apps/details?id=edu.mit.mitmobile2&hl=en&gl=US



### **TECHNOLOGY STACKS**

### **Front-end:**

For front-end developing, we use Flutter, that is an open-source UI software development kit created by Google.



### **TECHNOLOGY STACKS**

#### **Back-end:**

For back-end developing, we use **Django**, that is a Python-based free and open-source web framework that follows the model-template-views (MTV) architectural pattern.

### **BUSINESS PLAN**

This part is exceptionally in Persian language ©.

The BIG PICTURE of our business plan is on the next page.

Let's see!

### بوم مدل کسب و کار

#### سامانه جامع دانشگاه من

به مشتریانمان چه ارزشی ارائه می دهیم؟

به حل کدامیک از مسایل مشتریانمان کمک می

طبق بررسی های صورت گرفته ، مخاطبان ما برای

دانشجویان احتیاج دارند .( افراد سال بالایی و غیره)

رفع برخی نیاز های خود به ارتباط با دیگر

پلتفرم خرید ، فروش و تبادل کتاب و جزوات

تالار گفتگوی متنی ، گزارش نیاز ها

- اطلاعات اساتید و کارکنان دانشگاه

- آخرین قوانین آموزشی دانشگاه

غذا های ترجیح داده شده.

آموزشی : جستجوی کتاب ، افزودن لیست کتاب ،

پلتفرم تغذیه : سفارش خودکار غذا بر اساس لیست

ارزش پیشنهادی

درس تحلیل و طراحی سیستمها

شرکای کلیدی ما که هستند؟

مجموعه های خدماتی وابسته به دانشگاه (سماد)

• به دست آوردن منابع و فعالیت های خاص

• بهینه سازی و صرفه اقتصادی

• کاهش ریسک و عدم قطعیت

تاريخ: 99/7/24

شركاي كليدي

انگیزه های شراکت:

#### بخش مخاطبان

مهمترین مخاطبان ما دانشجویان دانشگاه ها هستند و در مرحله کمینه محصول پذیرفتنی صرفا دانشجویان دانشگاه علم و صنعت می

توليد محصول اوليه جهت پاسخ به اين نياز ها

نکته دیگر اینکه تیم رهبری و توسعه پروژه نیز از میان دانشجویان دانشگاه علم و صنعت می باشند که اطلاعات مناسبی از کمبود ها و احتیاجات

پلیکیشن از درون مخاطبان هدف به وجود آمده

#### - برای چه کسانی ارزش آفرینی می کنیم؟

با توجه به بررسی نیاز های این قشر مخاطب به

مخاطبان دارند لذا ایده اصلی طراحی این

#### ارتباط با مشتریان هر بخش از مشتریان انتظار برقراری و حفظ چه نوع رابطه ای

كانال توزيع

فازهای کانال:

دسترسی پیدا کنیم؟

بخش دریافت فیدبک ها برای فیجر های بعدی اپلیکیشن فعال

می باشد که تعامل بهتری برای شناسایی نیاز های پنهان مخاطب ضمنا خدماتی که در اپلیکیشن ارائه میشود با توجه به این

فيدبك هاى مخاطب توسعه داده ميشوند حتی برای انگیزه ایده پردازی مخاطبان در حوزه نیاز های دانشجویان جوایزی هم می توانیم در نظر بگیریم.

مشتریان می خواهند که از طریق چه کانال هایی به آنان

عتماد افراد است ضمنا تبليغات ايليكيشن و توضيح خدمات و اشاره به

پلتفرم ساختار های آموزشی: اطلاع رسانی افراد از طریق بازاریابی شبکه ای بهترین نوع آگاهی و

- سوالات پر تکرار دانشجویان نیاز های دانشجو در کانال ها و گروه های دانشگاهی بسیار مناسب است. سيستم جامع ارتباطات دانشجو و استاد - كارتابل ارتباطات تشكلها با مسئولين مرتبط

طریق درگاه نظرات و امتیاز به فیچر های اپلیکیشن میتوانند خدمات

طريق اپليكيشن اندرويد و أيواس مي توانند اپليكيشن را دانلود كنند.

فعاليت هاي اصلي

منابع اصلي ارزش پیشنهادی ما به چه منابع اصلی نیاز دارد؟

- ارزش پیشنهادی ما به چه فعالیت های اصلی نیاز

حفظ و ارتقای ارتباطات دانشجویان

- توسعه زير ساخت هاي آموزشي

مدیریت و دسته بندی اطلاعات

ایجاد ساختار های شبکه ای منظم

حضور دانشجویان برجسته در تیم پروژه دسترسی و ارتباط با دانشجویان و اساتید

حمایت اساتید و دانشگاهیان

#### ساختار هزينه

- مهمترین هزینه های مدل کسب و کار ما کدام ها هستند؟
  - گرانترین منابع اصلی کدامند؟ هزينه توسعه ايليكيشن هزینه زیرساخت ها و ارتباطات دانشگاهی

#### بعضی ویژگی ها: • هزينه هاي ثابت

- هزينه هاي متغير

حریان در آمد

- حق اشتراک در پلتفرم تغذیه و رزرو اتوماتیک غذا
- تبليغات با توجه به حضور و
- تجميع دانشجويان مانند دوره هاي آموزشی دانشگاهی و به طور کلی دوره های مخاطب هدف دانشجو

مشتریان ما برای چه ارزشی واقعا حاضرند پول بدهند؟

آنها هم اکنون برای چه چیزی پول می دهند؟



#### **Human Risks:**

- A member of the group gets sick or is unable to continue working at some point in time.
- Each team member may not be proficient enough in Django and Flutter technology.
- Discussion and frustration between group members
- The problem of correct and principled communication between group members



#### **Technical Risks:**

- Google may increase its sanctions for "Cross Platform Flutter".
   Even add a few libraries and modules. (We use VPN)
- The application may encounter errors and crises on the iOS devices. Because there is no mac device in our group to test.
- Current "App Store" sanctions against Persian language apps may be intensified.
- "Dart" language, although it has a cross platform, but the libraries in Android may not work in iOS and vice versa.



#### **Financial Risks (Competitors):**

- We may not be well received by our product students and we may not get great results.
- Knowledge-based companies may not invest well in advertising our product.
- Our MVP model may not be welcomed.



#### **Marketing Risks:**

- Due to the COVID-19 epidemic, it is unlikely that two fellow students will meet (a sample occurred in China).
- The ads in the program may be less than 1% welcomed and this means failure in the ads.
- Similar apps may be able to engage our target audience better and more.



### **FINALLY**

Due to the lack of such a comprehensive application for the daily needs of students in the country and considering the 7 aspects examined in the analysis and design stages of the project, we believe this project can play a very important role in facilitating the needs of students across the country and we imagine a good future for it.





# **THANKS!**

Does anyone have any question?