



Cartilla de trabajo MÓDULO I



IDEAS GENERALES PARA INICIAR UN EMPRENDIMIENTO

Dirección de la Escuela de Emprendimientos Sociales

Subsecretaría de Economía Social
SECRETARÍA DE DESARROLLO HUMANO Y HÁBITAT





En esta cartilla veremos los siguientes contenidos:

- Que entendemos por ECONOMÍA SOCIAL Y SOLIDARIA
- -Algunas PREGUNTAS para reflexionar juntos sobre la acción de EMPRENDER y como gestionar un emprendimiento (individual, familiar o asociativo).
- -Qué ELEMENTOS importantes y esenciales tengo que tener en cuenta al iniciar mi emprendimiento
- -Abordar mi emprendimiento como un SISTEMA integrado de actividades relacionadas entre sí, para que sea sostenible y duradero



La Economia social y solidaria....

Pone al **SER HUMANO en el centro**, atendiendo como prioridad sus **NECESIDADES** básicas, las de su familia y las de su barrio y de la comunidad en que se inserta.

Es una economía del **TRABAJO**, que fomenta la producción de bienes y servicios, su transformación y agregado de valor, la distribución y el comercio justo, y el consumo ético y responsable, para la satisfacción de las necesidades humanas (no las del capital)

Se caracteriza por relaciones de **cooperación**, **reciprocidad**, **y solidaridad**, promoviendo la **autogestión**, **el asociativismo**, **la democracia y la participación**

Material elaborado por la Subsecretaría de Economía Social perteneciente a la Secretaría de Desarrollo Humano y Hábitat de la Municipalidad de Rosario



Pensando en mi emprendimiento...

	Qué me gustaría lograr?
Ö	¿Qué amaría lograr?
○ ()	¿Cuál es mi sueño ?

LO PRIMERO A TENER EN CUENTA AL INICIAR UN EMPRENDIMIENTO

PRODUCTO /SERVICIO que voy a ofrecer



QUIÉNES necesitan mi producto/ servicio

RECURSOS (con los que cuento y los que necesito) En qué **LUGAR** ofreceré mi producto o servicio

Material elaborado por la Subsecretaría de Economía Social perteneciente a la Secretaría de Desarrollo Humano y Hábitat de la Municipalidad de Rosario





ALGUNAS IDEAS para reflexionar...

Iniciar, gestionar y mantener un emprendimiento requiere de trabajo y dedicación. Antes conviene que nos detengamos a reflexionar un poco sobre algunos puntos:



Mi proyecto:

MI ACTIVIDAD ES:					
QUÉ Voy a hacer	Qué producto, servicio, con qué características o atributos, qué necesidad o necesidades cubre, de quiénes.				
POR QUÉ	Qué me llevó a pensar en elaborar este producto o prestar este servicio en particular				
PARA QUÉ	Cuál es mi objetivo, qué pretendo alcanzar (tener un ingreso regular, mejorar la calidad de vida de mi familia, cubrir algunos gastos, etc.)				



















¿PARA QUIÉNES?	Quiénes me compran, cómo son, cuántos son, qué necesidades tienen, cuánto gastan	
OTROS EMPRENDEDORES	¿Hay otros emprendedores en la zona que hagan lo mismo yo? ¿Cuántos, a quienes venden, a qué precio?	



Cómo me organizo...

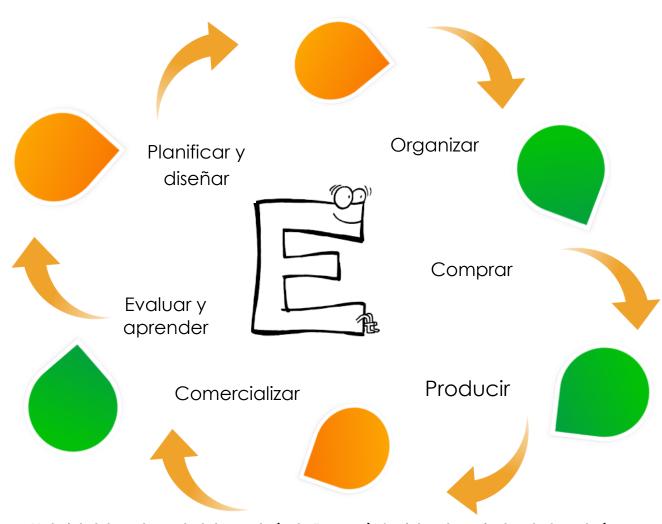
? сóмо	Qué recursos necesito (económicos, de capital, de trabajo: plata, maquinaria, herramientas, mercadería, etc.)	
? CON QUIÉNES	Si me organizaré solo en la actividad, o con miembros de mi familia, con vecinos	
2 DÓNDE	En qué lugar voy a realizar la actividad (en un lugar fijo, en mi propia casa, en un local alquilado, etc.)	





ALGUNAS IDEAS finales para tener en cuenta...

- Pensemos que todos estos aspectos sobre los que estoy reflexionando son componentes relacionados entre sí de mi emprendimiento, que funciona como un "TODO".
- Esto me va a permitir PLANIFICAR mejor mi actividad, mis compras, mis tiempos de elaboración, mis costos, mis ventas, etc.
- La reflexión sobre estos aspectos principales me va a dar una VISIÓN de lo que será mi emprendimiento.



Material elaborado por la Subsecretaría de Economía Social perteneciente a la Secretaría de Desarrollo Humano y Hábitat de la Municipalidad de Rosario





RECAPITULANDO.....

- 1) Trata de identificar QUÉ necesidad tienen otras personas que pueda convertirse para vos en una oportunidad de TRABAJO DIGNO
- 2) Decide que producto vas a elaborar o que servicio vas a prestar tratando de ofrecer UNA SOLUCION a esa necesidad identificada
- 3) Identifica QUIÉNES son y COMO son aquellas personas que estarían dispuestas a pagar un precio por tu producto y/o servicio
- 4) Pensa con qué RECURSOS cuentas y cuáles necesitas: dinero, maquinaria, herramientas, materia prima, insumos, etc
- 5) Organizate tus COMPRAS (insumos, materia prima...), EQUIPAMIENTO, PERSONAS que te van a ayudar, así como el TIEMPO que van a requerir estas actividades.
- 6) Evalua CUÁNTOS productos elaboraras, a QUÉ PRECIO, CUÁNTO TIEMPO te llevara producir. Diseña tu propio PROCESO (organización, personas, tiempos, costos)
- 7) Define DONDE y de qué modo vas a COMERCIALIZAR tu producto/ servicio
- 8) Es conveniente que diseñes un sencillo sistema de REGISTROS básicos de tu emprendimiento (planillas de costos, ventas y clientes) que te aporten información para tomar decisiones en tu emprendimiento.

Se adjunta una breve conceptualización de "Economía social y solidaria" trabajada de forma consensuada en la provincia, en torno a una ley provincial de Economía social y solidaria.

Más información disponible en:

http://www.rosario.gov.ar/web/ciudad/economia-social/rosario-emprende