







# **ÍNDICE**



01

Introdução

Levantamento e análise de requisitos

02

03



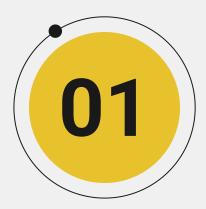
# **ÍNDICE**



05

Mockups do Sistema Conclusão







# Introdução



### Introdução



- Recordando o checkpoint 1 desenvolvemos alguns aspetos importantes sobre o nosso projeto – quais os modelos a representar e a sua especificação.
- Com base na fase anterior decidimos formular e planificar o nosso projeto de uma forma iterativa e dinâmica.
- O nosso projeto destaca-se, pois possibilitamos o contacto visual tal como nas feiras tradicionais. Assim, mesmo num molde diferente alcançamos o mesmo conceito de feira.
- Nesta fase, procedemos ao Levantamento e Análise de Requisitos, à Modelação do Sistema e à criação de Mockups, com o objetivo de organizarmos a estrutura do nosso projeto.









#### **Requisitos funcionais**

- Permitir ao utilizador se registar através de um username e da password.
- O cliente ter acesso ao histórico de compras feitas.
- O cliente poderá ter acesso ao histórico de vendedores já visitados.
- Cliente conseguir comprar vários produtos em simultâneo.
- Ter uma área de sugestões sobre vendedores para os clientes.
- Secção de favoritos para os clientes com vendedores adicionados pelos mesmos.
- O vendedor possui a sua avaliação média com base nas avaliações feitas pelos clientes.
- Vendedor pode aceder ao seu histórico de vendas.



#### Requisitos não funcionais

Ao nível da aplicação:

- A aplicação tem de ser bastante intuitiva para o utilizador.
- A aplicação deverá ter uma disponibilidade alta, como por exemplo 99% do tempo acessível por todos os utilizadores.

#### Ao nível da empresa:

• A plataforma deverá possuir a documentação adequada, isto é, ser possível compreender facilmente o código para qualquer pessoa que vá fazer a manutenção da aplicação.



#### Validação dos requisitos

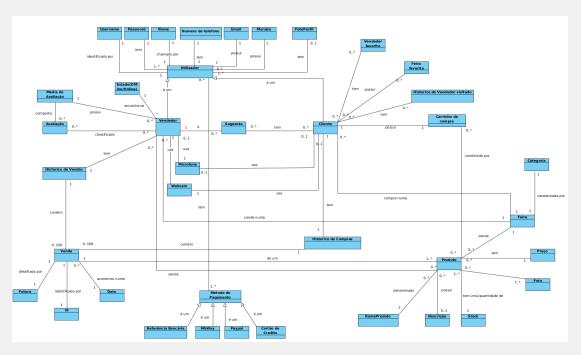
- Os requisitos apresentados foram devidamente validados.
- Para o levantamento e validação de requisitos foi usado o *feedback* dado pelos utilizadores, quer de possíveis clientes, quer de vendedores.











Modelo de Domínio do Projeto



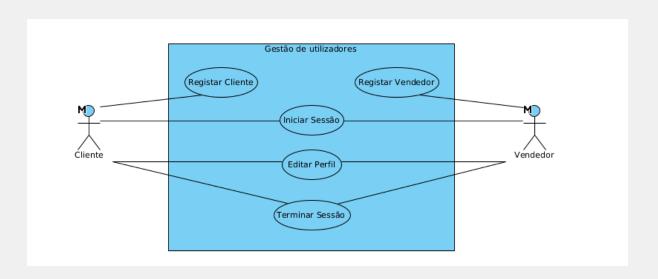


Diagrama de Use Cases do Sistema



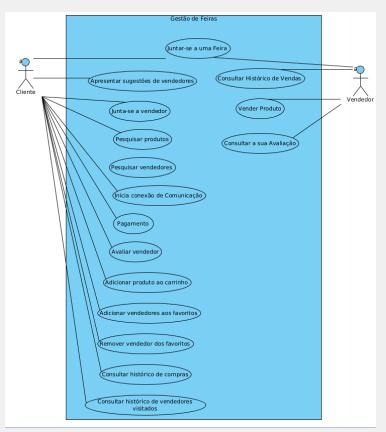


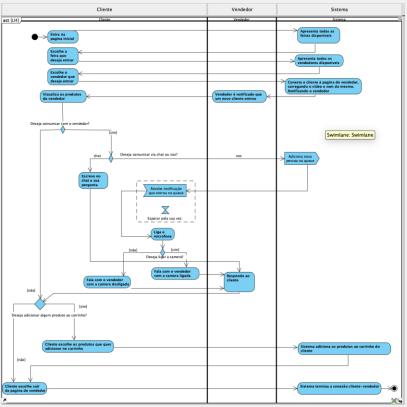
Diagrama de Use Cases do Sistema



Use Case	Registar cliente	
Ator	Utilizador	
Pré-condição	-	
Pós-condição	O utilizador fica registado no sistema	
Fluxo Normal	Input do Ator	Resposta do Sistema
	O utilizador indica que se quer registar no sistema	
		O sistema pede para indicar se pretende registar como cliente ou vendedor
	3. O utilizador indica a sua opção	
		O sistema pede o nome do utilizador, um username, uma password, morada, número de telemóvel e e-mail
	5. O utilizador insere os dados	
		6. O sistema verifica a validade dos dados fornecidos
		7. O sistema guarda os dados e o utilizador fica registado
Fluxo de Exceção 1 [dados inválidos] (Passo 6)	Input do Ator	Resposta do Sistema
		6.1. O sistema informa que os dados são inválidos ou já existe um utilizador com esse username ou e-mail

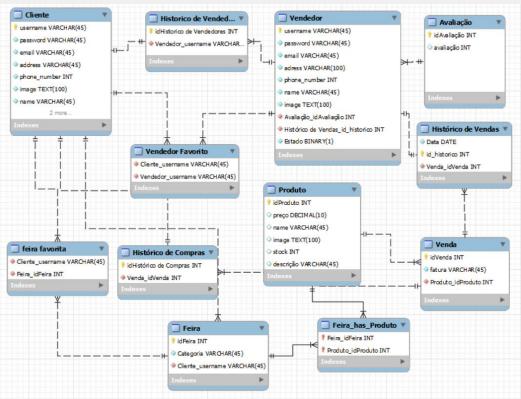
Especificação do *Use Case* de Registar Cliente





**Diagrama de Atividades** relativo ao Cliente adicionar um produto ao carrinho





**Modelo Lógico** da Base de Dados do Projeto





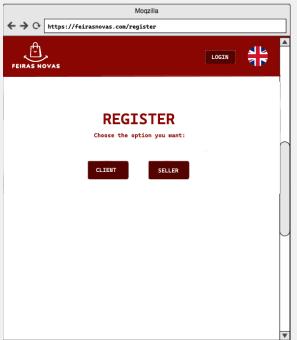


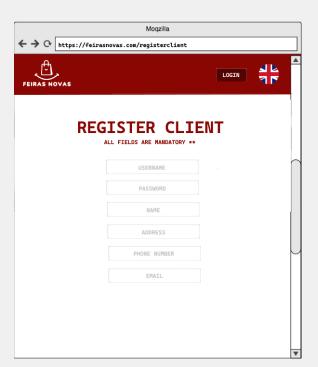
# Mockups do Sistema



# Esboço das Interfaces do Sistema







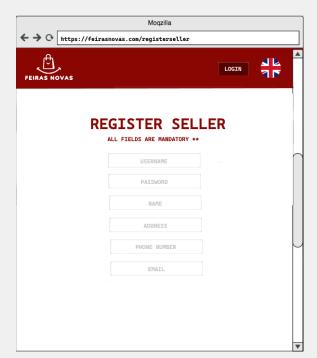
Página inicial antes de estar Autenticado

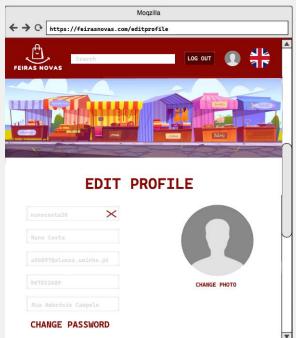
Escolha para Registar

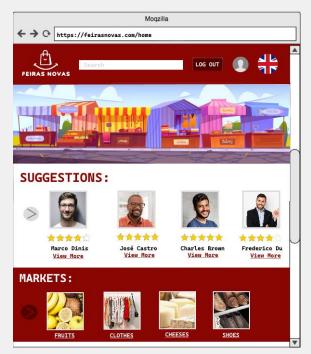
Registar Cliente



### Esboço das Interfaces do Sistema

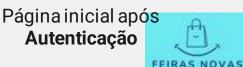






Registo do **Vendedor** 

Editar Perfil







# Conclusão





Acreditamos que esta segunda fase foi a mais crucial para a elaboração do projeto final, pois permitiu-nos especificar mais detalhadamente o software que iremos desenvolver numa terceira fase.

O facto de procedemos à elaboração da análise de requisitos e a todos os outros modelos apresentados, foi importante para o desenvolvimento da nossa base de dados e idealização das interfaces do sistema.

Achamos que reunimos todas as condições necessárias para procedermos à elaboração da seguinte fase.



