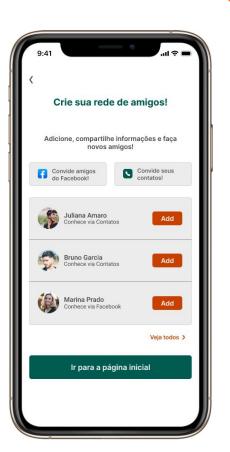
Rede social para quem é apaixonado por corrida

Fluxo de cadastro





Desafio

Criar um fluxo de login/cadastro de uma rede social para quem é apaixonado por corrida de rua.

Nesse desafio, meu objetivo era entender quem são as pessoas usuárias, quais informações são importantes para essa fase da interação com o produto e como tornar o fluxo simples e fácil.

Período para a realização do desafio:

- 4 dias

Etapas:

Pesquisa

- sobre o público
- quantitativa
- benchmarking

ldeação

- wireframes
- protótipo

Métricas

Próximos passos

Pesquisa

Pesquisa sobre o público

Para o início do projeto, fui entender sobre as pessoas que viriam a usar a rede, ou seja, pessoas que gostam de correr e que têm alguma familiaridade com redes sociais. Meu primeiro passo foi observar como esse público se comporta em outras mídias. Pesquisei no Instagram as hashtags sobre corrida e três perfis com alto engajamento e pude identificar os assuntos e posts recorrentes que geram maior interesse.



euescolhicorrer (Alana Sícoli) 134 mil seguidores



ultramarciovillar (Marcio Villar) 12,5 mil seguidores



danimaratonista (Daniela) 8,2 mil seguidores

Pesquisa sobre o público

Algo interessante a ser observado nesses perfis é que a prática de correr é vista por esse público como algo além da atividade física. A corrida tem relação com autoconhecimento e superação. Existe um incentivo por parte dessa comunidade em compartilhar metas e conquistas e de prestigiar as de seus amigos.



Fiz hoje de madrugada! 3km a 01:00 da manhã... melhor horario pra mim!... mas amanhã vou fazer de novo. agora valendo, e com minhas amigas - -16 sem Responder Quando eu vejo a kona eu tenho vontade de ter um au au 😂 16 sem Responder Amanhã estarei nos 7Km 😍 16 sem Responder Fiz hoie a minha!! 3km Logo mais posto junto com o relatório da semana!! Foi massa demais!!! Já mandei os dados para @chelsosports, mas fiz a opção gratuita por que no momento não tinha condições!! Mas não deixou de ser um desafio e gratificante concluir!!! #EuEscolhiCorrer ** 16 sem 1 curtida Responder



Pesquisa quantitativa

Para me aprofundar em minha pesquisa, criei um formulário de perguntas e enviei para grupos do facebook voltados à corrida. Nessa etapa, eu teria respostas diretas sobre as motivações para correr e o uso de tecnologias para acompanhamento de desempenho.

Total de 36 respostas



utiliza alguma ferramenta para acompanhamento e histórico de corrida. Dessas, as mais citadas foram:

Garmin

Strava

E por que esse público gosta dessas ferramentas?

"Obter informações exatas sobre o andamento dos meus treinos"

"Me ajuda a me policiar durante as corridas"

"Com ele é possível inserir o meu treino, facilitando assim no desempenho e execução do que fora proposto pelo treinador."

Insights

Apaixonados por corrida demonstram satisfação em acompanhar sua evolução continuamente e compartilhá-la com seus amigos.

Isso acontece principalmente por meio de:



Dispositivos inteligentes, como smartwatches



Apps com histórico das corridas

Benchmarking

Para seguir com o desafio, iniciei um benchmarking com plataformas de redes sociais e aplicativos para acompanhamento de corrida. Os dois serviços são muito utilizados pelo público pesquisado e entender como essas marcas solicitam informações foi muito válido para me nortear nas próximas etapas.



STRAVA





Insights

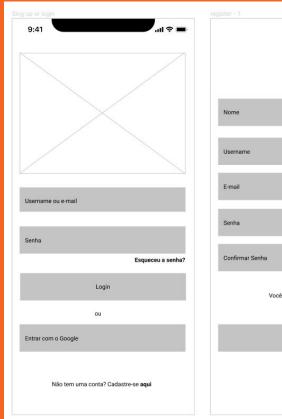
Redes sociais: oferecem um serviço personalizado. Por essa razão, solicitam informações pessoais e dão liberdade para que pessoas usuárias escolham o momento em que vão preencher ou atualizar seus dados, deixando esses campos acessíveis.

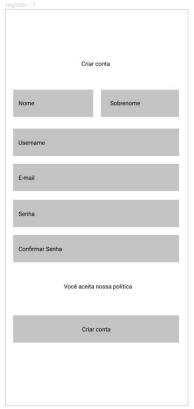
Apps de corrida: Oferecem os dados de forma didática e ilustrativa. Facilitam a experiência permitindo que as pessoas usuárias transfiram as informações do seus dispositivos wireless. Com isso não é necessário ficar preenchendo campos sobre as corridas.

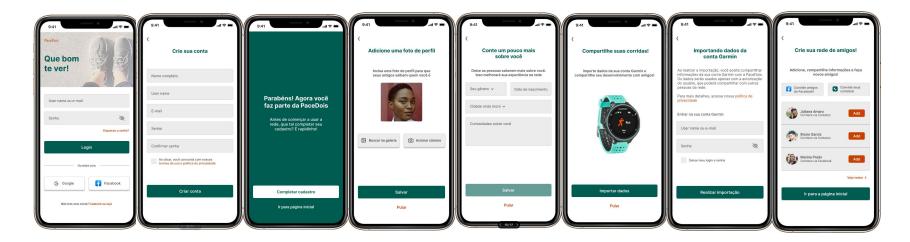
Ideação

Wireframes

Depois de observar como as marcas apresentam seus serviços e obter insights interessantes, comecei a criar wireframes com as informações que deveriam entrar na rede social.



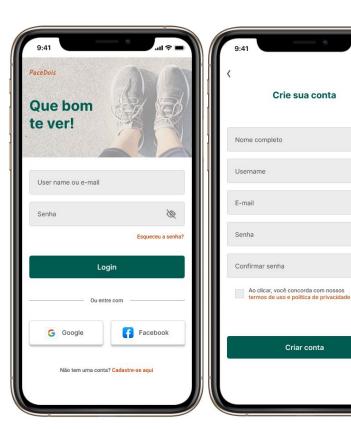




Tela de cadastro inicial/login

Para facilitar o processo, minha decisão foi de manter os dados de login e a opção para criar um cadastro em uma tela só, evitando que sejam necessários dois cliques para logar.

Por se tratar de uma rede social, além da solicitação de nome, e-mail e senha, também foi inserido um campo de Username, para que a pessoa usuária possa escolher a forma como vai se apresentar.



00

00

Confirmação de conta e completar cadastro

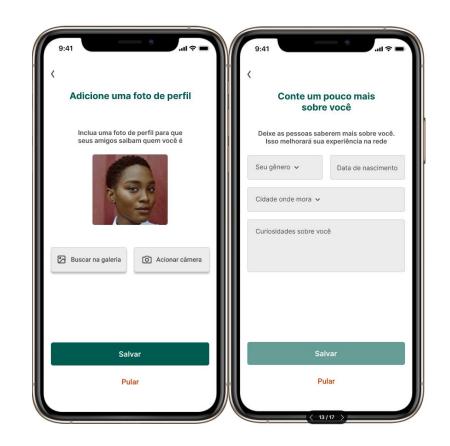
Para melhorar a experiência, deixei como escolha da pessoa usuária quando ela prefere completar seu cadastro. É possível que ela insira todas as informações no momento que preferir. Sugerir que o preenchimento seja feito antes de entrar na rede é uma forma de estimulá-la a completar esse passo naquele momento, sendo mais difícil de ela esquecer ou nunca terminar.



Completando o cadastro

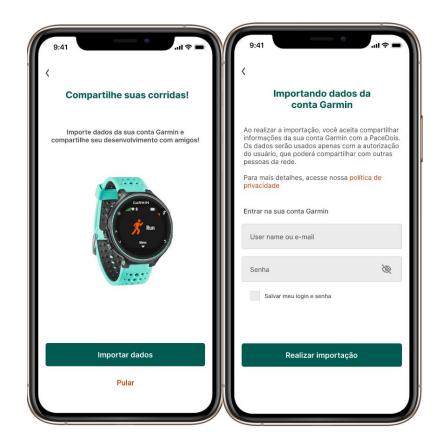
Usando como referência outras redes sociais, separei o processo de cadastro em etapas, começando com informações pessoais. Além de permitir que a pessoa usuária se apresente a outras pessoas na rede, essas informações também são importantes para estruturar a base de dados do produto.

Além disso, a pessoa usuária ainda tem a escolha de pular, caso não queira passar aquela informação naquele momento.



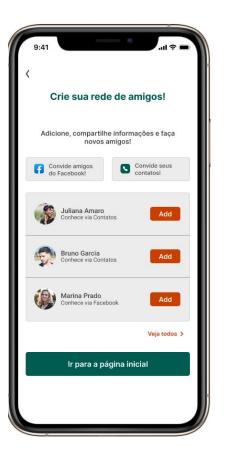
Importando dados da conta Garmin

Como observado na fase de pesquisa, quem é apaixonado por corrida gosta de acompanhar e compartilhar seu desenvolvimento. Por esse motivo, uma ideia interessante seria a possibilidade da pessoa usuária importar os dados de corrida imputados na sua conta Garmin e assim compartilhar de forma rápida com outras pessoas da rede. Para isso, seria necessário uma parceria com a marca de relógios.



Criando a rede de amigos

Por último, a pessoa usuária poderia começar a criar sua rede de amigos, seja adicionando pessoas que já fazem parte da rede, ou convidando contatos e amigos de outros lugares a participar.



Métricas

Para entender o quanto o processo de cadastro está de acordo com o nível de experiência desejado, trabalharia com as seguintes métricas:

- Tempo de execução realizar um teste de usabilidade para entender o quanto os usuários demoram para completar o cadastro
- Taxa de abandono avaliar se os usuários estão preenchendo o cadastro ou pulam direto para a página inicial da rede
- Taxa de sucesso verificar quantos dos usuários que iniciaram o cadastro finalizaram o processo com todas as informações preenchidas
- CES (Customer Effort Score)

Próximos Passos

Para seguir com o projeto, algumas etapas são necessárias. São elas:

- Teste de usabilidade
 Chamar cinco pessoas usuárias para testar o produto
- Trabalhar nas dificuldades apresentadas durante a fase de testes
- Desenvolver junto ao time de engenheiros
- Avaliar periodicamente as métricas estipuladas anteriormente