Chamois natura autentica

Progetto di comunicazione





La vacanza perfetta è qui

OBIETTIVI PROGETTO

- promuovere e consolidare conoscenza
 Chamois
- Promuovere il territorio circostante come integrativo dell'unicità di Chamois
- consolidare posizionamento turistico
- sviluppare marketing di conoscenza
- generare brand awareness
- raggiungere top of mind
- creare business per gli operatori turistici di Chamois

USP

Il vantaggio competitivo di Chamois

NO AUTO

Chamois è l'unico
comune italiano
senza automobili.
Grazie a un referendum
del 1955, nel piccolo
borgo non possono
circolare le auto.
Gli unici mezzi per
arrivarci sono la funivia o
i piedi. Chamois è oasi
assoluta di serenità,
silenzio e pace.

NATURA

La natura autentica è
il punto di forza di
Chamois, che fa parte
del prestigioso circuito
Alpine Pearls.
Fitti boschi, montagne,
pascoli ad alta quota,
torrenti, camosci, capre
e mucche, viste
ineguagliabili.
La natura qui è
protagonista assoluta.

TERRITORIO ARCHITETTURA

Chamois è composta da 7 frazioni collegate tra loro da comodi sentieri. L'intero territorio offre spunti naturalistici e architettonici di grande autenticità. Abitazioni in pietra e legno, il mulino di Corgnolaz restaurato, la piazza del paese dove conoscere i 100 abitanti.

OPEN AIR ACTIVE

Escursioni su sentieri segnalati, mountain bike, equitazione, parapendio, sci, snowboard, freeride, fuoripista, voli panoramici, ciaspolate e pesca sportiva.
Una vacanza a Chamois significa rigenerazione della mente e del corpo. Un antistress naturale.

La strategia di comunicazione

BRAND REPUTATION

Il comune di Chamois, assimilabile a un brand, non è sufficientemente conosciuto in Italia. E' necessario sviluppare marketing di conoscenza, visibilità, brand awareness, arrivare al top of mind. La concorrenza in target è elevata. La comunicazione deve essere intesa come metodo continuativo di lavoro e modello di business per il territorio.

MEDIA RELATION

E' indispensabile creare e mantenere, in modo costante e professionale, contatti con i media online o offline, nonché gestire blogger e infuencer, per sviluppare notorietà di destinazione. E' necessario creare attenzione sugli USP e il brand. Riuscendo a d emergere sulla concorrenza, rendendo l'offerta unica e irripetibile.

CONTENT CREATOR

Il successo della comunicazione dipende dalla narrazione. Sapere trovare le notizie, valorizzarle, contestualizzarle, scriverle. Poi diffonderle nel modo e nei tempi giusti. La viralità di una notizia dipende dalle immagini, dai contenuti e loro elaborazione, titolazione, diffusione. Da tutto ciò che sembra superfluo ma non lo è.

CONNECTION

E' importante connettere la comunicazione al territorio e agli eventi che vi si svolgono. Alla quotidianità, curiosità, tradizioni. Per i media sono importanti spunti, tracce, notizie. Bisogna creare connessione. Bisogna creare emozione. Valorizzare il territorio in tutte le sue forme.



COME E' SVOLTO IL LAVORO

ATTIVITA' DI PROMOZIONE CON INFLUENCER, BLOGGER E GIORNALISTI

- 1. Analisi di mercato
- 2.Individuazione argomenti e notizie utili per comunicati stampa (content creator)
- 3. Partecipazione a fiere e manifestazioni di interesse nazionale.
- 4. Contatto con influencer, giornalisti, blogger.
- 5. Redazione Comunicati Stampa (sugli USP e argomenti inerenti alle ricerche di mercato)
- 6. Organizzazione press tour con i giornalisti.
- 7. Organizzazione blog tour
- 8. Organizzazione influencer tour.
- 9. Gestione archivio fotografico, con postoproduzione foto
- 10. Distribuzione informazioni a media e blogger e influencer
- 11. Distribuzione materiale fotografico a media e blogger e influencer
- 12. Realizzazione, ove richiesto, di testi di interviste e testi per adv
- 13. Press relation (recall e feedback con i media)
- 14. Clipping (mensile online e annuale cartacea)
- 15. Report finale con analisi rassegna stampa (ROI, trend temporale, big 5, trend dei media, ecc.)

Link:

1.<u>La Stampa</u> 1.<u>Siviaggia</u> 1.<u>Alessio Stigliano – TheShow</u>

Youtube & influencer:

2.<u>La Repubblica</u> 2.<u>Perle Alpine</u> 2.<u>The Pillow - Youtube</u>

3. Corriere della Sera (1) 3. Corriere della sera (2) 3. Vaghi per il mondo - Youtube

COME E' SVOLTO IL LAVORO

ALTRE ATTIVITA' DI PROMOZIONE ONLINE

- 1. Analisi di mercato e definizione di un budget
- 2.Individuazione degli obiettivi
- 3. Definizione di una strategia
- 4. Realizzazione Marketing Plan per ogni categoria di argomento
- 5. Realizzazione post sponsorizzati Instagram, Tiktok & Facebook.
- 6. Realizzazione campagne Google Ads (pay per click & remarketing) & facebook pixels.
- 7. Condivisione post giornalieri sui vari social
- 8. Realizzazione Blog sul proprio sito per migliorare la Seo & Sem attraverso il copywriting e lo storytelling.
- 9. Realizzazione di contest artistici per mantenere la fidelizzazione con il cliente.
- 10. Creazione di una fidelity card per premiare i rapporti con i return guest.
- 11. Raccolta sul territorio di email per campagne di email marketing.
- 12. Realizzazione mensile di email marketing.
- 13.Integrazione sul sito web di un destination management system.
- 14. Analisi delle strategie attuate e eventuali modifiche alle strategie.
- 15.Report finale



Cosa è importante per una destinazione?

COMUNICAZIONE INTEGRATA

La comunicazione è un mix di azioni e valori. Nel settore turistico, è il principale fattore di brand reputation e crescita di business.

Non comunicare equivale a non esistere.

Da questo principio nasce l'esigenza di progettare
e realizzare strategie di comunicazione che
consentano di raggiungere un elevato numero di
persone, con continuità, capillarità, familiarità,
autorevolezza e credibilità.





Grazie per l'attenzione

Da qui in avanti vi è una raccolta dati di statistiche riguardanti Chamois



Chamois Dati Statistici Sito Web



Google Analytics LoveChamois Marzo 2019 - Dicembre 2019

Pagina	Visualizzazioni di pagina	Visualizzazioni di pagina uniche	Tempo medio	% uscita
TUTTA LA PAGINA	41840	31485	69,86	36,84%
home	12730	8924	77,49	43,86%
ospitalità	2950	1402	49,82	14,68%
Attività	2891	2284	63,22	18,00%
come arrivare	2493	2220	119,61	48,09%
meteo e webcam	2270	1853	158,81	63,44%
motivi	1779	1077	31,5	10,17%
eventi	1685	1187	47,74	30,98%
attività chamois	1005	703	28,44	10,95%
estate 2019	976	810	66,83	30,53%
in primo piano	851	620	37,61	23,27%
le point sublime	703	559	59,63	28,45%
lago di lod	581	487	54,12	29,95%
escursioni	558	461	78,78	31,36%

Dal grafico è possibile dedurre che il sito in generale ha generato 41840 visualizzazioni durante l'anno 2019 (da marzo a fine dicembre), pari a 136 visualizzazioni al giorno.

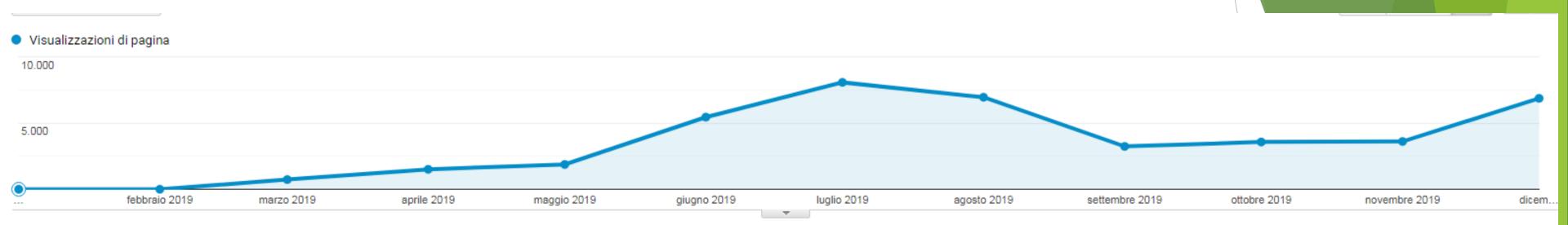
Il tempo medio di lettura del sito è pari a un minuto, con un tasso di uscita basso del 36%

Google Analytics LoveChamois

Pagina	Visualizzazioni di pagina
TUTTA LA PAGINA	41840
home	12730
ospitalità Attività	2950 2891
come arrivare	2493
meteo e webcam	2270
motivi	1779
eventi	1685
attività chamois	1005
estate 2019	976
in primo piano	851
le point sublime	703
lago di lod	581
escursioni	558



Metrica Visualizzazioni pagina



Google Analytics è attivo da Marzo.

- L'andamento delle visualizzazioni segue la stagionalità del periodo. Ha avuto un incremento di interesse nell'avvicinarsi della stagionalità per poi calare alla fine del periodo di alta domanda.
- Periodi come Giugno, Luglio e Dicembre hanno avuto picchi superiori a 5.000.

Sezione attività

Pagina	Visualizzazioni di pagina	Visualizzazioni di pagina uniche	Tempo medio sulla pagina
_			
attività a chamois	1005		,
escursioni	558	461	78,78
mountain bike	236	187	46,98
ciaspolate	159	121	117,85
imparare a sciare	80	63	162,09
equitazione	78	64	25,90
sci alpino e snowboard	75	66	115,78
sleddog	67	54	38,72
leggere un buon libro	65	57	17,74
giocare in libertà	61	54	33,65
godersi la natura	56	49	40,68
degustare	53	46	48,14
pesca	50	42	34,00
fuoripista	41	34	53,10
parapendio	40	39	25,94
relax	34	30	20,62
freeride	29	28	25,14

- La **sezione attività** ha generato **2891 visualizzazioni**, per un tempo medio di lettura pari a 63 secondi.
- Le attività con maggiore interesse sono a livello estivo e riguardano soprattutto le escursioni e le mountain bike.
- Interessante notare che il maggior tempo di lettura è dedicato alle pagine delle ciaspolate e imparare a sciare (117 & 162 sec.)

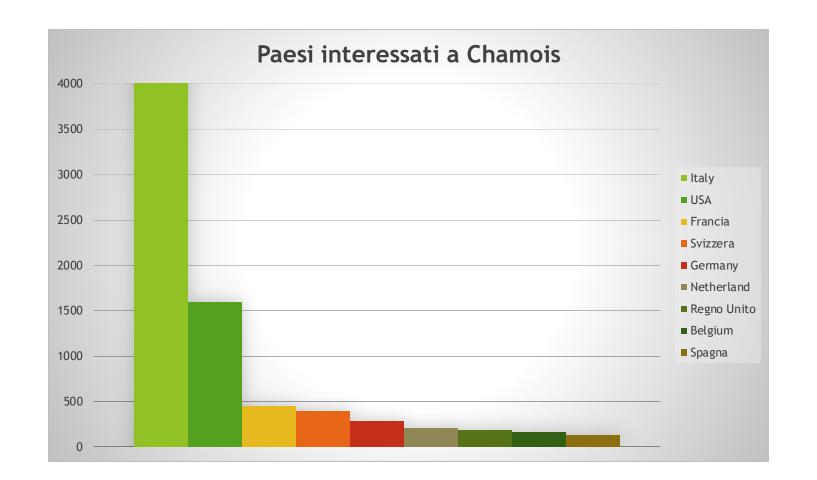
Sezione Eventi

Pagina	Visualizzazioni di pagina		Tempo medio sulla pagina
il gusto di una passeggiata	314		100,00
Ciaspolate organizzate	272	243	139,23
Chamoisic	239	214	82,08
veilla e fasta patronale	132	107	47,38
atelier degli artigiani	89	66	47,58
mostra couleurs en foire	87	67	14,90
festa di fine anno 19 20	72	56	39,47
musicabilmente	69	60	79,59
corso yoga	44	41	83,04
grappa friends	40	36	51,90
tor dei forni	40	40	62,87
alpages ouverts	38	29	126,00
degustazione prodotti locali evento invernale	36	25	43,13
concerto birkin tree	31	25	82,47

- La sezione eventi ha generato 1989 visualizzazioni, per un tempo medio di lettura pari a 65 secondi.
- Le attività con maggiore interesse sono il gusto di una passeggiata (314 views), le ciaspolate organizzate (272), Chamoisic (239) e la Festa Patronale (132).
- Interessante notare che il maggior tempo di lettura è dedicato alle pagine delle ciaspolate, al gusto di una passeggiata, e ad alpages ouverts

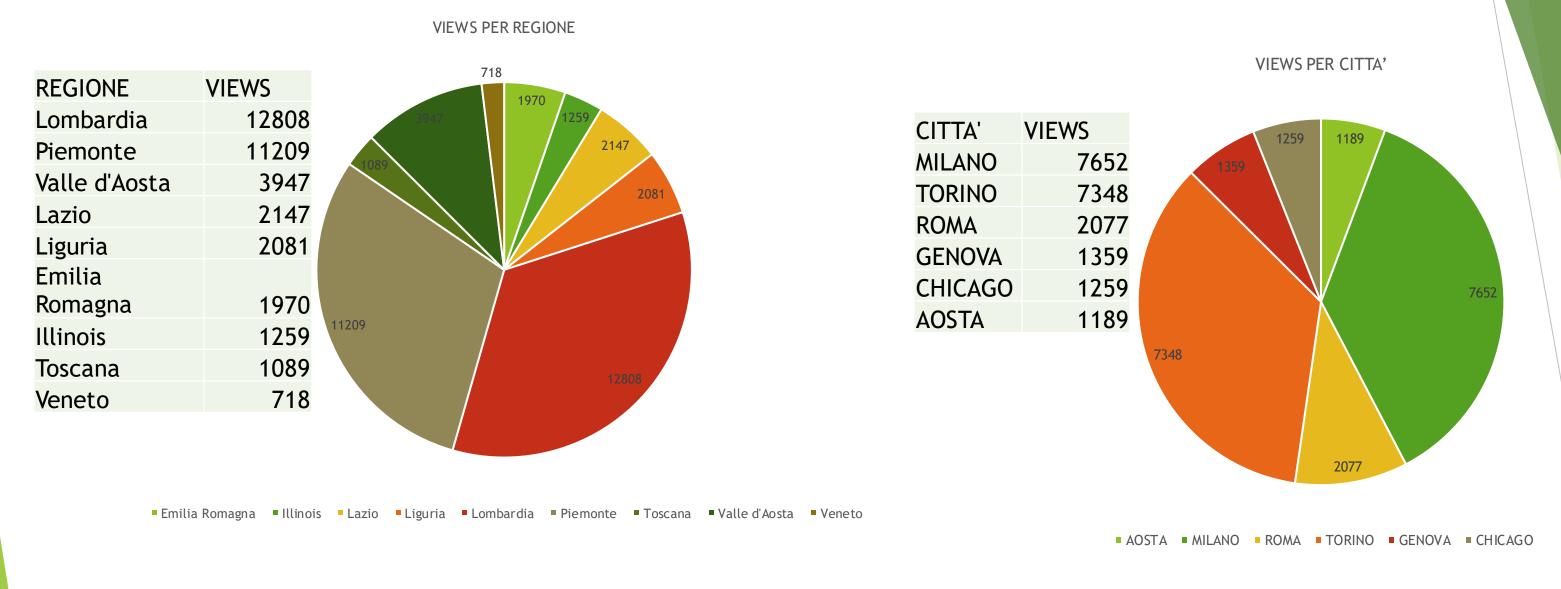
Paesi con Maggiori Interessi per il sito web

Paese	Views
Italy	37671
USA	1595
Francia	446
Svizzera	398
Germany	288
Netherlan	
d	204
Regno	
Unito	181
Belgium	165
Spagna	132



- L'Italia è il paese predominante nella ricerca del sito Lovechamois (37671).
- Vi è un particolare **interesse** per gli **Stati Uniti** (1595)
- Non sono da escludere **Francia e Svizzera** che si aggiudicano il 3 e 4 posto (446, 398)

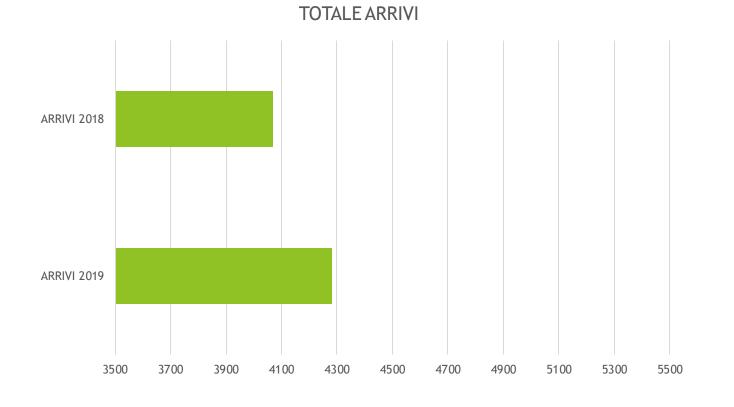
Regioni e Città con Maggiore interesse

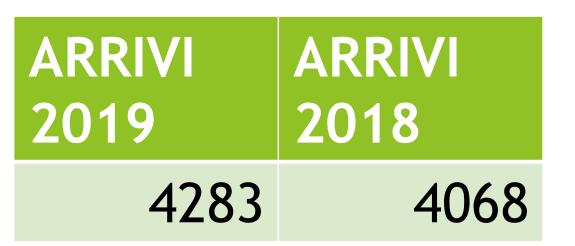


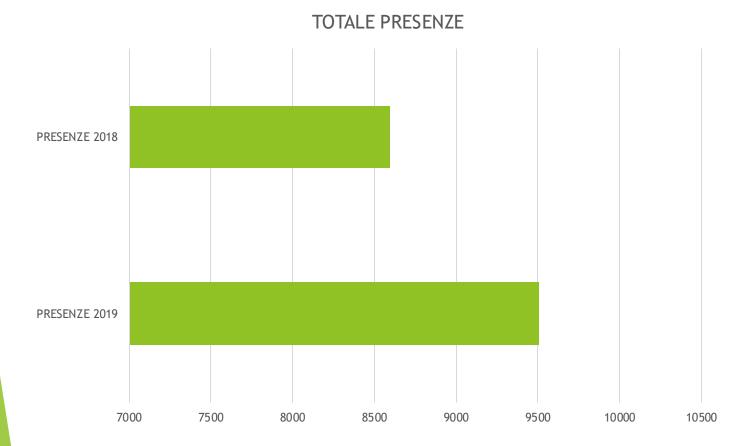
- Le Regioni con maggiore interesse per Chamois sono la Lombardia & il Piemonte (12208 e 11209).
- Non da escludere il **Lazio**, **la Liguria e l'Emilia Romagna** che rappresentano almeno 2000 visite l'anno sul sito.
- A livello estero, L'Illinois (Chicago) sembrerebbe particolarmente interessata (1259).

Chamois Dati Statistici Istat





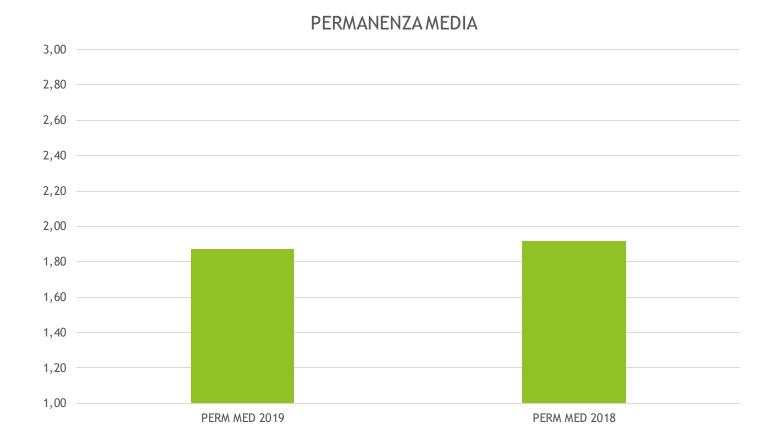




PRESENZE 20 18 18 9508 8599

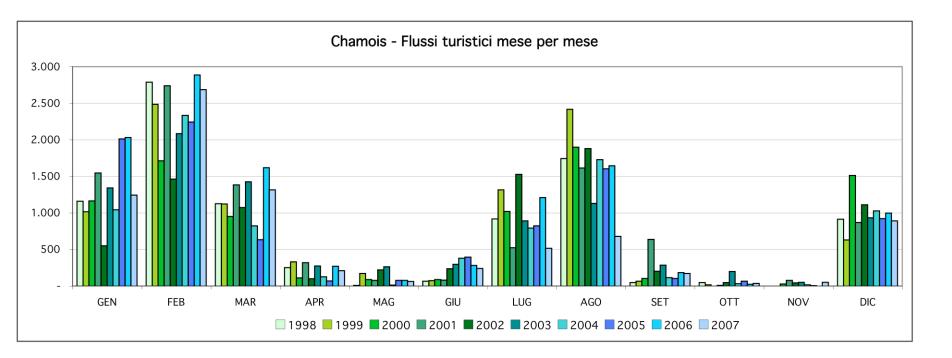
Nell'anno 2019 si è verificato un aumento delle presenze di quasi 1000 persone, mentre gli arrivi hanno avuto un'aumento di 200 persone circa

DATI ISTAT TOTALI 2019 - 2018





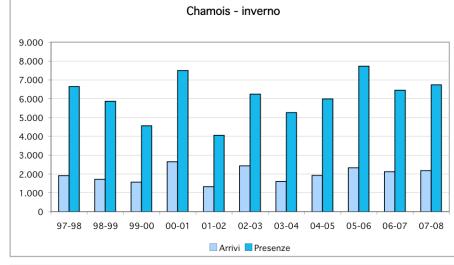
Il tasso di permanenza media per l'arco dell'anno è al di sotto delle 2 Notti

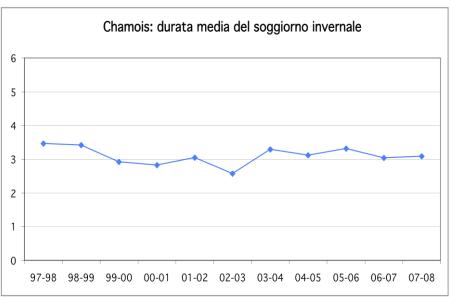


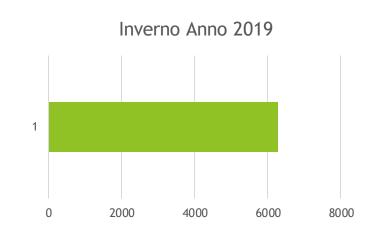


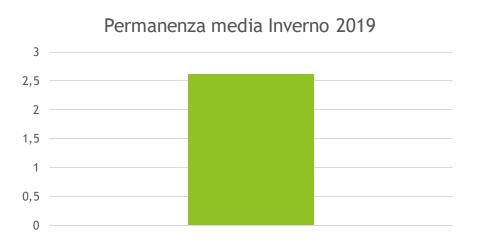
A livello di presenze i mesi che risultano forte sono: Gennaio , Febbraio, Marzo, Luglio, Agosto, Dicembre

Il periodo invernale è maggiormente richiesto rispetto al periodo estivo



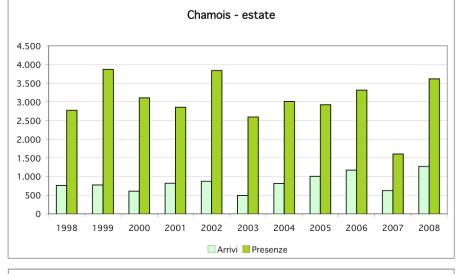


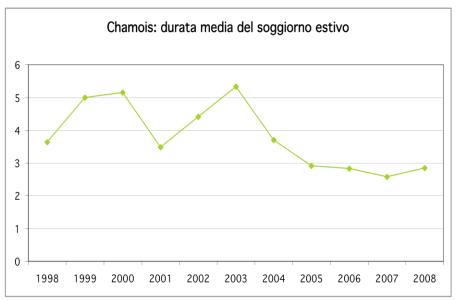


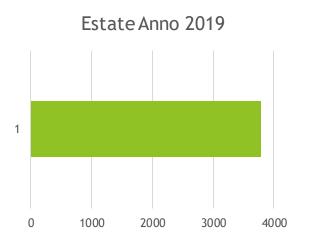


Il numero di presenze dal 1997 al 2019 riguardante l'inverno risulta in lieve calo ma comunque in linea per via della chiusura dell'edelweiss hotel.

Col tempo, è calato leggermente il tasso di permanenza media che si attesta sulle 2,5 notti rispetto alle 3,5 iniziali







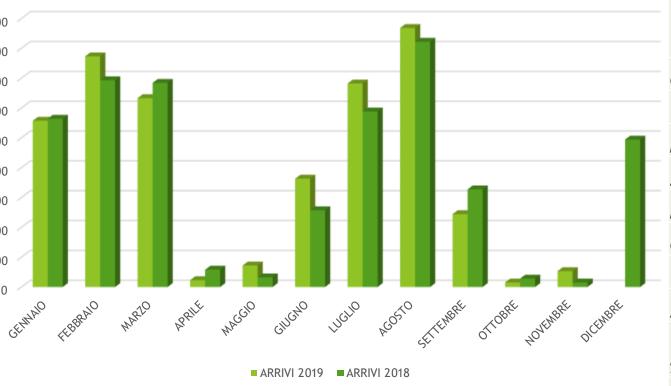




Il numero di presenze dal 1997 al 2019 riguardante l'estate risulta in linea negli anni.

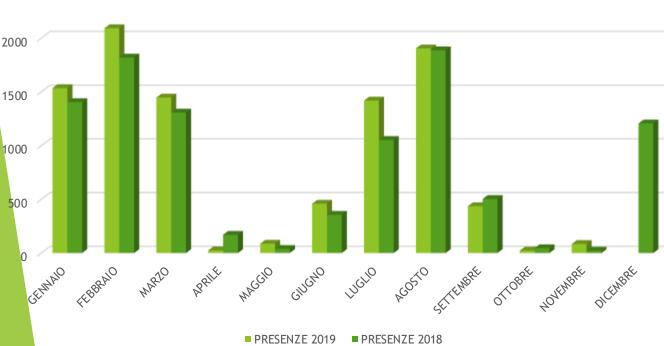
Col tempo, è calato notevolmente il tasso di permanenza media (4/5 notti iniziali) che ora si attesta sotto le 2 notti

COMPARAZIONE ARRIVI 2019 2018 TOTALI

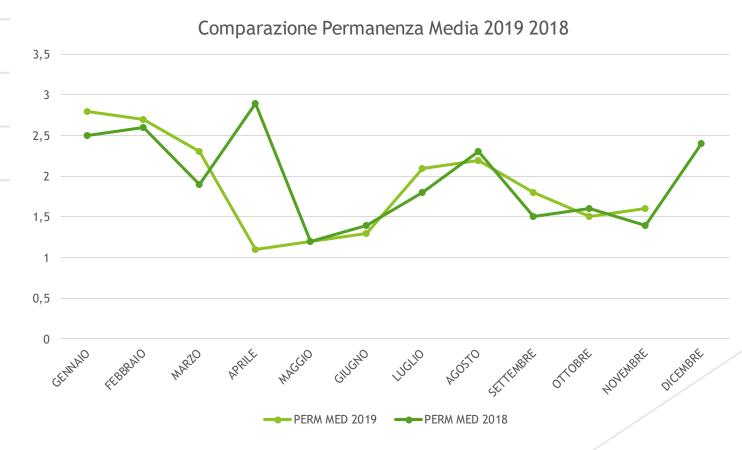




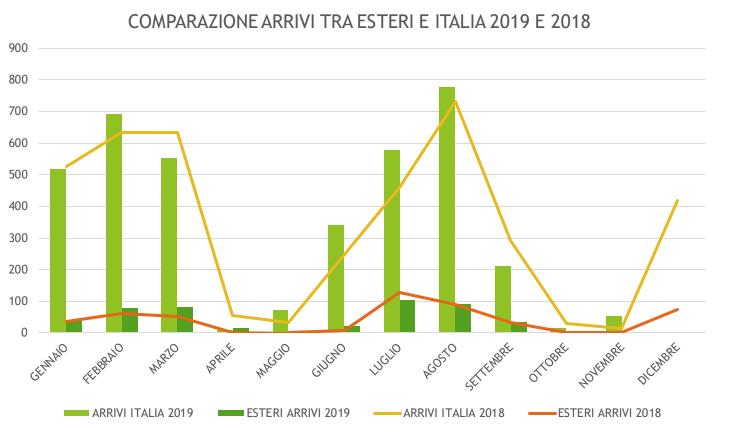
2500

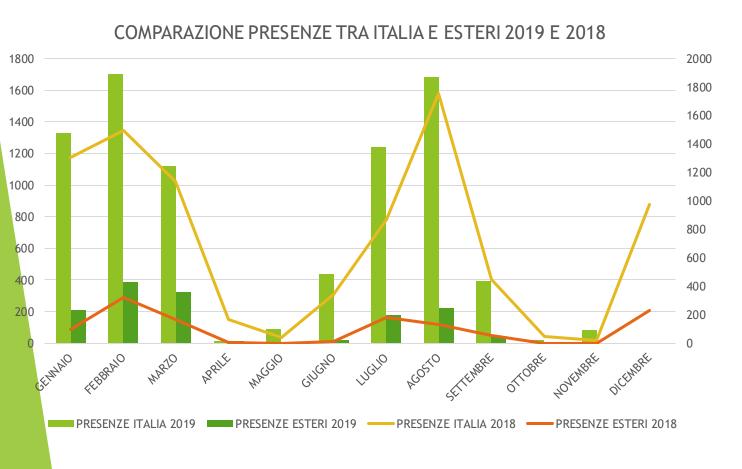


PERM PERM MED PRESENZE PRESENZE **ARRIVI 2019 ARRIVI 2018** MED 2019 2018 2019 2018 **GENNAIO** 557 564 2,5 1404 GENNAIO 2,8 **GENNAIO** 1535 **FEBBRAIO** 773 693 FEBBRAIO 2,7 2,6 **FEBBRAIO** 2092 1819 **MARZO** 633 2,3 1,9 MARZO 1447 MARZO 1307 **APRILE** 23 2,9 APRILE 1,1 APRILE 25 169 72 MAGGIO MAGGIO 1,2 1,2 **MAGGIO** 87 38 GIUGNO 363 257 GIUGNO 1,3 1,4 **GIUGNO** 459 355 **LUGLIO** 682 588 2,1 **LUGLIO** 1,8 **LUGLIO** 1418 1052 868 **AGOSTO** 822 AGOSTO 2,2 2,3 **AGOSTO** 1904 1886 **SETTEMBR** 503 SETTEMBRE 435 1,5 1,8 SETTEMBRE 244 327 OTTOBRE 22 45 1,6 OTTOBRE 1,5 OTTOBRE 15 28 NOVEMBRE 84 21 NOVEMBRE 1,6 1,4 NOVEMBRE 53 15 1206 DICEMBRE 494 DICEMBRE DICEMBRE 2,4 4283 4562 9508 9805 TOTALE 2,2 2,1 TOTALE **TOTALE**



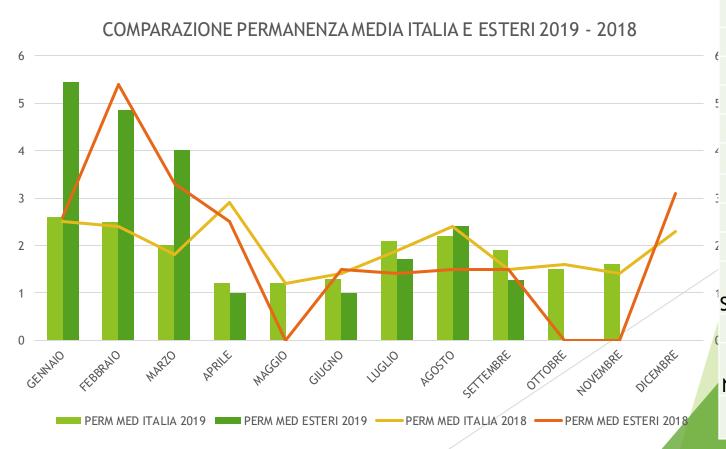
DATI ISTAT TOTALI PER MESE 2019 - 2018





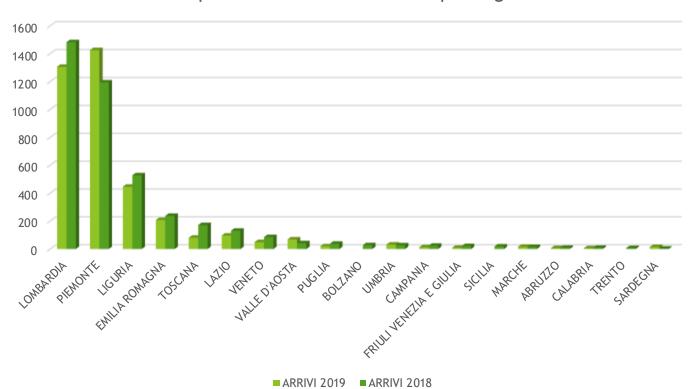
							_		
	ARRIVI ITALIA 2019	ESTERI ARRIVI 2019	ARRIVI ITALIA 2018	ESTERI ARRIVI 2018		PRESENZ E ITALIA 2019	PRESENZE ESTERI 2019	PRESENZE ITALIA 2018	PRESENZE ESTER 2018
GENNAIO	519	38	527	37	GENNAIO	1328	207	1309	95
FEBBRAIO	693	80	633	60	FEBBRAIO	1703	389	1496	323
MARZO	552	81	633	51	MARZO	1122	325	1139	168
APRILE	9	14	56	2	APRILE	11	14	164	5
MAGGIO	72	0	32	0	MAGGIO	87	0	38	0
GIUGNO	341	22	249	8	GIUGNO	437	22	343	12
LUGLIO	579	103	460	128	LUGLIO	1241	177	871	181
AGOSTO	777	91	732	90	AGOSTO	1684	220	1755	131
SETTEMBRE	211	33	293	34	SETTEMBRE	393	42	451	52
OTTOBRE	15	0	28	0	OTTOBRE	22	0	45	0
NOVEMBRE	53	0	15	0	NOVEMBRE	84	0	21	0
DICEMBRE			420	74	DICEMBRE			975	231
									DEDM MED

DATI ISTAT
PER MESE
TRA ITALIA E
PAESI ESTERI
2019 - 2018

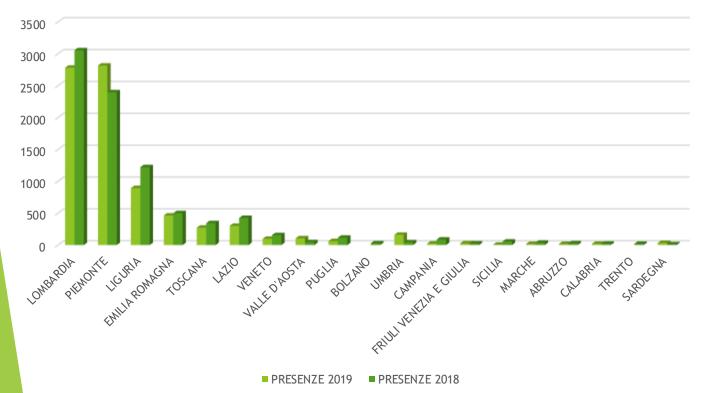


				/
	PERM MED ITALIA 2019	PERM MED ESTERI 2019		PERM MED ESTERI 2018
GENNAIO	2,6	5,45	2,5	2,6
FEBBRAIO	2,5	4,86	2,4	5,4
MARZO	2	4,01	1,8	3,3
APRILE	1,2	1	2,9	2,5
MAGGIO	1,2	0	1,2	0
GIUGNO	1,3	1	1,4	1,5
LUGLIO	2,1	1,72	1,9	1,4
AGOSTO	2,2	2,42	2,4	1,5
SETTEMBRE	1,9	1,27	1,5	1,5
OTTOBRE	1,5	0	1,6	0
NOVEMBRE	1,6	0	1,4	0
DICEMBRE			2,3	3,1

Comparazione Arrivi 2019 e 2018 per Regione



Comparazione Presenze 2019 e 2018 per Regione

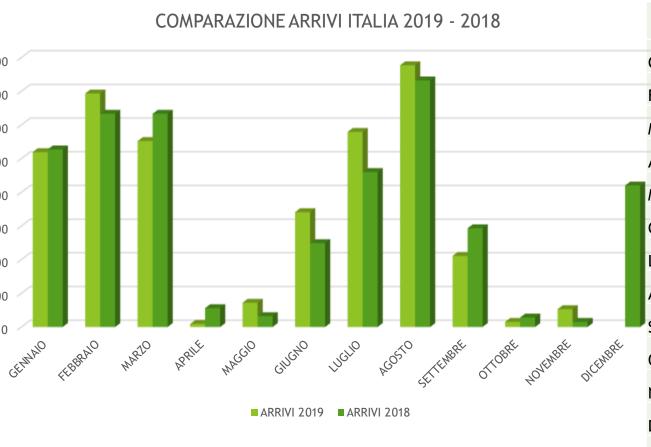


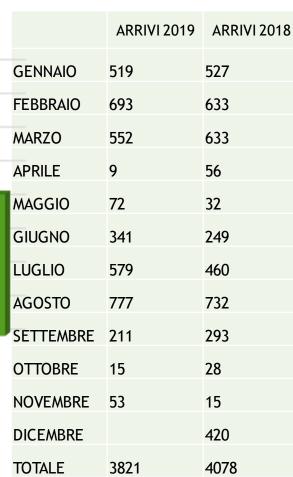
COMBARD CA						
COMBARD CA						
1307	ΓΟΤΑLΙ	3821	4078	TOTALI	8112	8607
1427 1195 112MONTE 2019 201	_OMBARD A	1307	1484		2782	3055
IGURIA	PIEMONT	1 /27	4405	PIEMONTE	2815	2397
MILIA OMAGN 208 238 TOSCANA 272 343 OSCANA 81 172 LAZIO 97 132 VENETO 98 155 ENETO 50 86 VALLE D'AOSTA 105 45 ACOSTA 69 42 PUGLIA 62 115 ACOSTA 69 42 PUGLIA 62 115 ACOSTA 69 42 PUGLIA 62 115 ACOSTA 69 42 PUGLIA 60 CAMPANI 13 24 FRIULI VENEZIA GIULIA 9 21 SICILIA 19 MARCHE 16 15 ABRUZZO 7 9 CALABRIA 19 27 ALABRIA 6 9 TRENTO ARDEGN A 33 11 ACOSTA 463 499 499 403 403 403 403 403 40	ICHDIA			LIGURIA	893	1221
OSCANA 81 172 LAZIO 301 425 AZIO 97 132 VENETO 98 155 ENETO 50 86 VALLE ALLE 'AOSTA 69 42 PUGLIA 62 115 UGLIA 20 38 BOLZANO 28 OLZANO 28 UMBRIA 161 43 MBRIA 32 27 CAMPANI A 24 86 RIULI VENEZIA E GIULIA 27 25 ICILIA 19 MARCHE 17 36 ICILIA 19 MARCHE 17 36 BRUZZO 7 9 CALABRIA 19 22 ALABRIA 6 9 TRENTO 19 ARDEGN 7 ARDEGN A 33 11 DEPAMANENIZA MEDIA 2019 2	EMILIA ROMAGN		529			.,,
AZIO 97 132 VENETO 98 155 ENETO 50 86 VALLE D'AOSTA 105 45 ALLE 'AOSTA 69 42 PUGLIA 62 115 UGLIA 20 38 BOLZANO 28 OLZANO 28 UMBRIA 161 43 MBRIA 32 27 CAMPANI A 24 86 AMPANI 13 24 FRIULI VENEZIA E GIULIA 27 25 GIULIA 9 21 SICILIA 6 55 ICILIA 19 MARCHE 17 36 IARCHE 16 15 ABRUZZO 17 27 ALABRIA 6 9 TRENTO 19 RENTO ARDEGN ARDEGN	4	208	238	TOSCANA	272	343
ENETO 50 86 VALLE ALLE 'AOSTA 69 42 PUGLIA 62 115 UGLIA 20 38 BOLZANO 28 OLZANO 28 UMBRIA 161 43 MBRIA 32 27 CAMPANI A 24 86 RIULI ENEZIA GIULIA 9 21 SICILIA 6 55 ICILIA 19 MARCHE 17 36 IARCHE 16 15 ABRUZZO 17 27 ALABRIA 6 9 TRENTO 19 RENTO ARDEGN PERMANIENZA MEDIA 2019 3	TOSCANA	81	172	LAZIO	301	425
D'AOSTA	_AZIO	97	132	VENETO	98	155
ALLE 'AOSTA 69 42 PUGLIA 62 115 UGLIA 20 38 BOLZANO 28 OLZANO 28 UMBRIA 161 43 MBRIA 32 27 CAMPANI A 24 86 AMPANI 13 24 FRIULI VENEZIA E GIULIA 27 25 GIULIA 9 21 SICILIA 6 55 ICILIA 19 MARCHE 17 36 IARCHE 16 15 ABRUZZO 17 27 BRUZZO 7 9 CALABRIA 19 27 ALABRIA 6 9 TRENTO 19 RENTO ARDEGN A 33 11 DERMANIENZA MEDIA 2019 2	VENETO	50	86		405	
OLZANO 28	VALLE D'AOSTA	69	42			
MBRIA 32 27 CAMPANI A 24 86 AMPANI 13 24 FRIULI VENEZIA E GIULIA 27 25 RIULI ENEZIA GIULIA 9 21 SICILIA 6 55 ICILIA 19 MARCHE 17 36 IARCHE 16 15 ABRUZZO 17 27 BRUZZO 7 9 CALABRIA 19 22 ALABRIA 6 9 TRENTO 19 ARDEGN 33 11 ARDEGN 10 10 10	PUGLIA	20	38	BOLZANO		28
AMPANI 13 24 FRIULI VENEZIA E GIULIA GIULIA 9 21 SICILIA 19 MARCHE 17 36 MARCHE 16 15 BRUZZO 7 9 CALABRIA 19 TRENTO ARDEGN A 33 11 DERMANIENIZA MEDIA 2019 2	BOLZANO		28	UMBRIA	161	43
RIULI VENEZIA E GIULIA 27 25 GIULIA 9 21 SICILIA 6 55 ICILIA 19 MARCHE 17 36 IARCHE 16 15 ABRUZZO 17 27 BRUZZO 7 9 CALABRIA 19 22 ALABRIA 6 9 TRENTO 19 RENTO 7 SARDEGN A 33 11	JMBRIA CAMPANI	32	27	- '	24	86
GIULIA 9 21 SICILIA 6 55 ICILIA 19 MARCHE 17 36 IARCHE 16 15 ABRUZZO 17 27 BRUZZO 7 9 CALABRIA 19 22 ALABRIA 6 9 TRENTO 19 RENTO 7 SARDEGN A 33 11 ARDEGN 1 PERMANENZA MEDIA 2019 2	FRIULI	13	24	VENEZIA	27	25
ARCHE 16 15 ABRUZZO 17 27 BRUZZO 7 9 CALABRIA 19 22 ALABRIA 6 9 TRENTO 19 RENTO 7 SARDEGN ARDEGN A 33 11	E GIULIA	9	21	SICILIA	6	55
BRUZZO 7 9 CALABRIA 19 22 ALABRIA 6 9 TRENTO 19 RENTO 7 SARDEGN ARDEGN A 33 11	SICILIA		19	MARCHE	17	36
BRUZZO 7 9 CALABRIA 19 22 ALABRIA 6 9 TRENTO 19 RENTO 7 SARDEGN ARDEGN A 33 11	MARCHE	16		ABRUZZO	17	27
ALABRIA 6 9 TRENTO 19 RENTO 7 SARDEGN ARDEGN 33 11	ABRUZZO	7		CALABRIA	19	22
RENTO 7 SARDEGN A 33 11 ARDEGN PERMANENTA MEDIA 2019 2	CALABRIA	6		TRENTO		19
ARDEGN A 33 11				SARDEGN		
	SARDEGN	15				

	PERM MEDIA 2019	PERM MED 2018
TOTALI	2,12	2,11
LOMBARD IA	2,13	2,06
PIEMONTE	1,97	2,01
LIGURIA	2	2,31
EMILIA ROMAGNA	2,23	2,1
TOSCANA	3,36	1,99
LAZIO	3,1	3,22
VENETO	1,96	1,8
VALLE D'AOSTA	1,52	1,07
PUGLIA	3,1	3,03
BOLZANO	1,83	1
UMBRIA	5,03	1,59
CAMPANI A	1,85	3,58
FRIULI VENEZIA	3	4 40
E GIULIA	3 1	1,19
SICILIA	_	2,89
MARCHE	1,06	2,4
ABRUZZO	2,43	3
CALABRIA	3,17	2,44
TRENTO		2,71
SARDEGN A	2,2	3,67





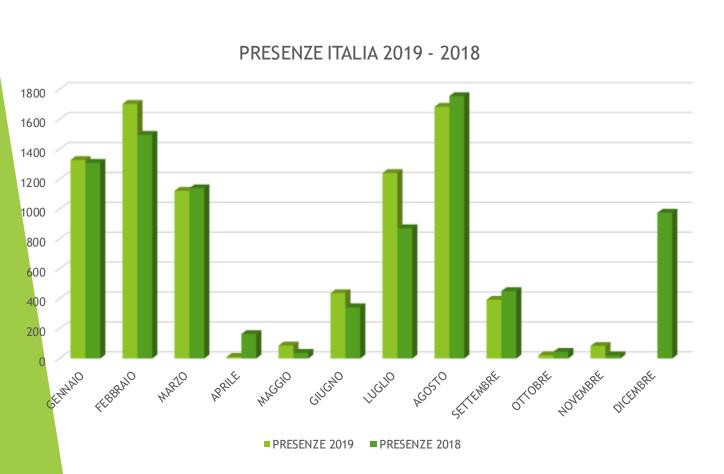


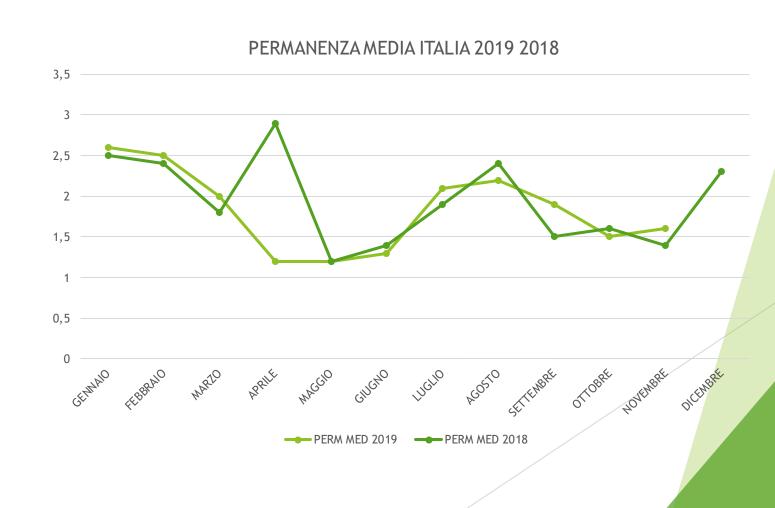


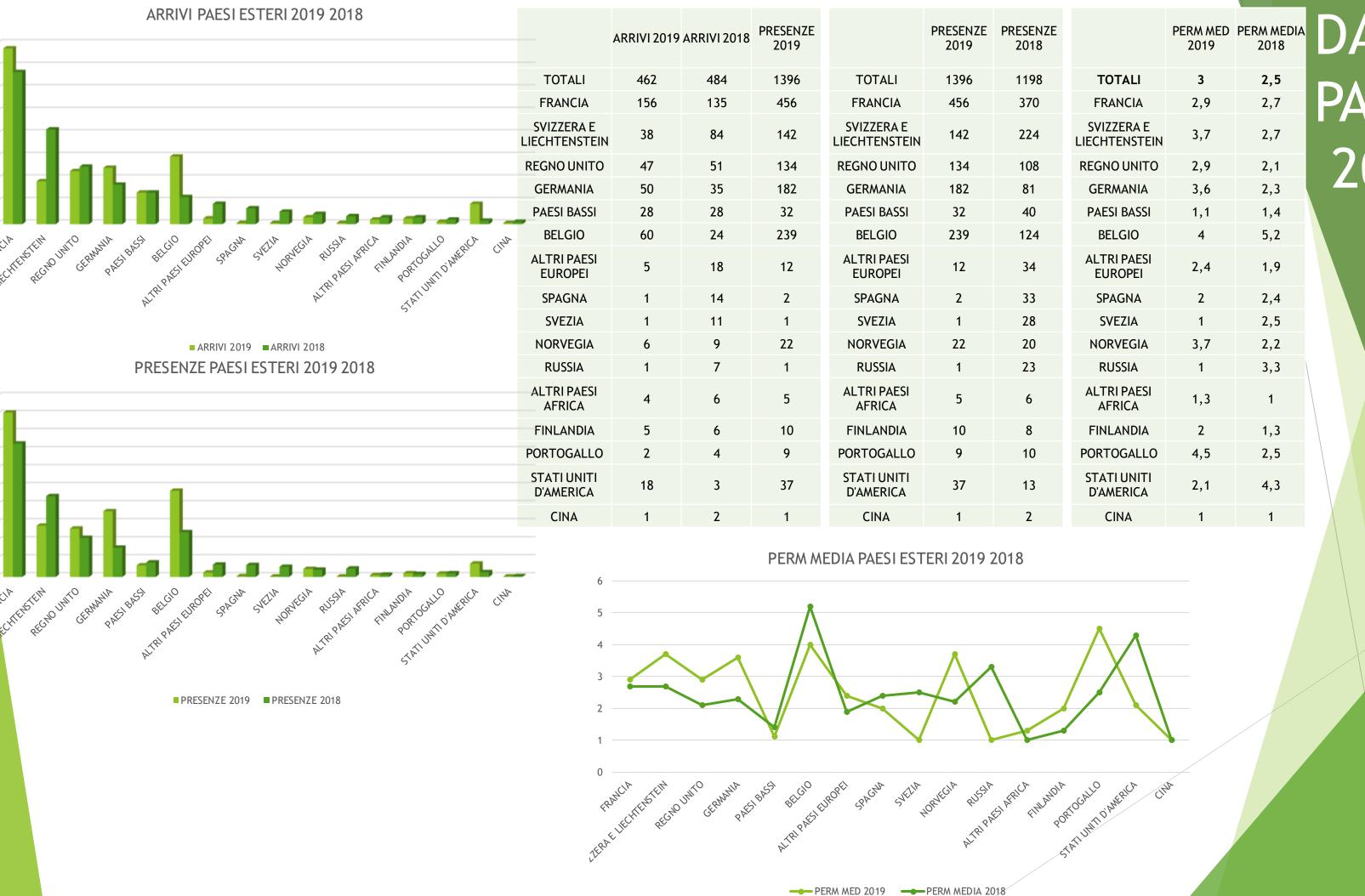
	PRESENZE	PRESENZE
	2019	2018
GENNAIO	1328	1309
FEBBRAIO	1703	1496
MARZO	1122	1139
APRILE	11	164
MAGGIO	87	38
GIUGNO	437	343
LUGLIO	1241	871
AGOSTO	1684	1755
SETTEMBRE	393	451
OTTOBRE	22	45
NOVEMBRE	84	21
DICEMBRE		975
	8112	8607

	PERM MED 2019	PERM MED 2018
GENNAIO	2,6	2,5
FEBBRAIO	2,5	2,4
MARZO	2	1,8
APRILE	1,2	2,9
MAGGIO	1,2	1,2
GIUGNO	1,3	1,4
LUGLIO	2,1	1,9
AGOSTO	2,2	2,4
SETTEMBRE	1,9	1,5
OTTOBRE	1,5	1,6
NOVEMBRE	1,6	1,4
DICEMBRE		2,3
	1,83	2,1

DATI ISTAT PER MESE PER L'ITALIA 2019 - 2018

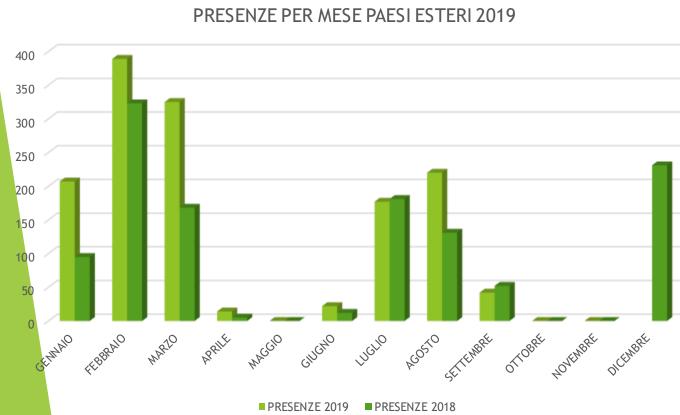


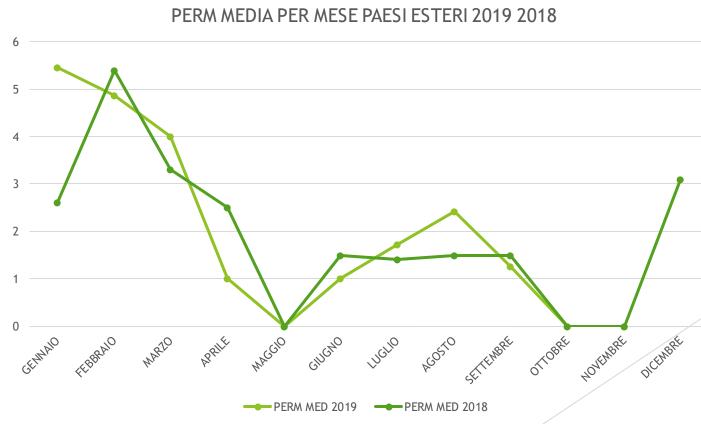




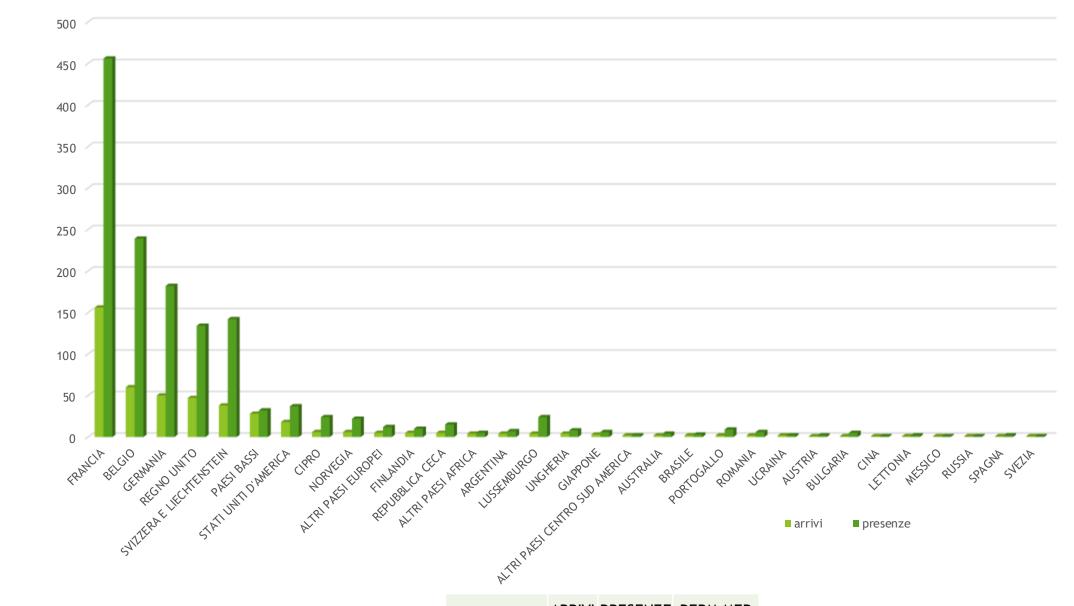


DATI ISTAT PER MESE PAESI ESTER 2019 - 2018





ANNO 2019- STRANIERI - DATI ISTAT



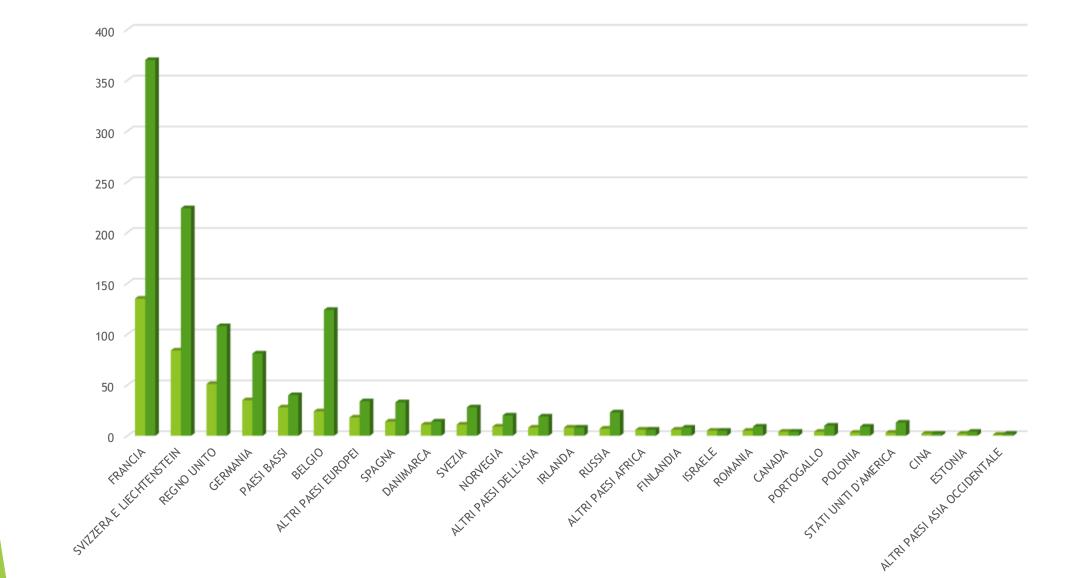
400	
350	_
300	
250	
200	
150	
100	
50	
0	
GEMANO EEBBRANO	METO REPULL WASTO CHICAN LICINO POR SELLEMBER OLOBER MONTHERE
	■ ARRIVI ■ PRESENZE

	ARRIVI	PRESENZE	PERM MED
GENNAIO	38	207	5,45
FEBBRAIO	80	389	4,86
MARZO	81	325	4,01
APRILE	14	14	1,00
MAGGIO	0	0	0,00
GIUGNO	22	22	1,00
LUGLIO	103	177	1,72
AGOSTO	91	220	2,42
SETTEMBRE	33	42	1,27
OTTOBRE	0	0	0,00
NOVEMBRE	0	0	0,00
DICEMBRE			

STRANIERI ANNO 20	119		
	ARRIVI	PRESENZE	PERM MED
TOTALI	462	1396	3,0
FRANCIA	156	456	2,9
BELGIO	60	239	4,0
GERMANIA	50	182	3,6
REGNO UNITO	47	134	2,9
SVIZZERA E LIECHTENSTEIN	38	142	3,7
PAESI BASSI	28	32	1,1
STATI UNITI D'AMERICA	18	37	2,1
CIPRO	6	24	4,0
NORVEGIA	6	22	3,7
ALTRI PAESI EUROPEI	5	12	2,4
FINLANDIA	5	10	2,0
REPUBBLICA CECA	5	15	3,0
ALTRI PAESI AFRICA	4	5	1,3
ARGENTINA	4	7	1,8
LUSSEMBURGO	4	24	6,0
UNGHERIA	4	8	2,0
GIAPPONE	3	6	2,0
ALTEL DATEL CENTRO CUR AMERICA	2	2	4.0
ALTRI PAESI CENTRO SUD AMERICA	2	2	1,0
AUSTRALIA	2	4	2,0
BRASILE	2	3	1,5
PORTOGALLO	2	9	4,5
ROMANIA	2	6	3,0
UCRAINA	2	2	1,0
AUSTRIA	1	2	2,0
BULGARIA	1	5	5,0
CINA	1	1	1,0
LETTONIA	1	2	2,0
MESSICO	1	1	1,0
RUSSIA	1	1	1,0
SPAGNA	1	2	2,0
SVEZIA	1	1	1,0

ANNO 2018- STRANIERI - DATI ISTAT

Stranieri 2018



arrivipresenze

350	_
300	
250	
200	
150	
100	
50	
O CELINTAIO (EEBBRAIO	MARZIO APRILLE MAGGIO GIUGNO LIIGLIO AGOSTO SELTEMBRE OLIGBRE MOVEMBRE DICEMBRE

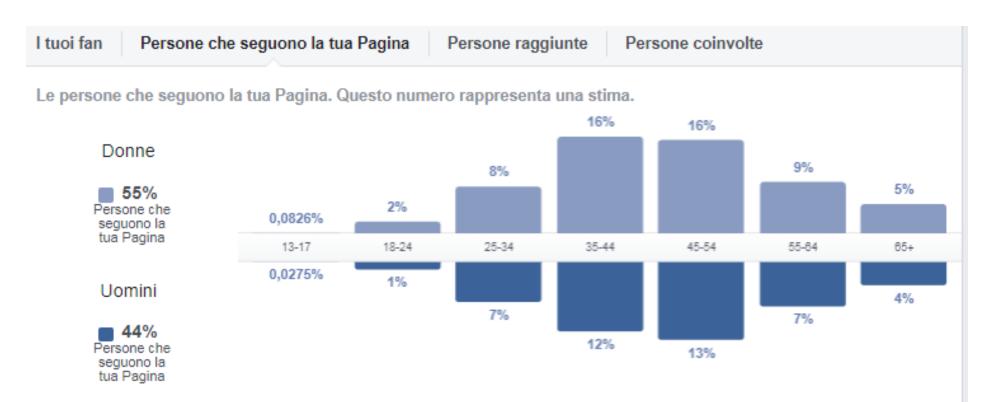
	ARRIVI	PRESENZE	PERM MED
GENNAIO	37	95	2,6
FEBBRAIO	60	323	5,4
MARZO	51	168	3,3
APRILE	2	5	2,5
MAGGIO	0	0	0,0
GIUGNO	8	12	1,5
LUGLIO	128	181	1,4
AGOSTO	90	131	1,5
SETTEMBRE	34	52	1,5
OTTOBRE	0	0	0,0
NOVEMBRE	0	0	0,0
DICEMBRE	74	231	3,1

	ARRIVI	PRESENZE	PERM MED
TOTALI	484	1198	2,5
FRANCIA	135	370	2,7
SVIZZERA E LIECHTENSTEIN	84	224	2,7
REGNO UNITO	51	108	2,1
GERMANIA	35	81	2,3
PAESI BASSI	28	40	1,4
BELGIO	24	124	5,2
ALTRI PAESI EUROPEI	18	34	1,9
SPAGNA	14	33	2,4
DANIMARCA	11	14	1,3
SVEZIA	11	28	2,5
NORVEGIA	9	20	2,2
ALTRI PAESI DELL'ASIA	8	19	2,4
IRLANDA	8	8	1,0
RUSSIA	7	23	3,3
ALTRI PAESI AFRICA	6	6	1,0
FINLANDIA	6	8	1,3
ISRAELE	5	5	1,0
ROMANIA	5	9	1,8
CANADA	4	4	1,0
PORTOGALLO	4	10	2,5
POLONIA	3	9	3,0
STATI UNITI D'AMERICA	3	13	4,3
CINA	2	2	1,0
ESTONIA	2	4	2,0
ALTRI PAESI ASIA OCCIDENTALE	1	2	2,0

Chamois Dati Statistici Sito Web



ANALISI FACEBOOK



Paese	Persone che	Città	Persone che	Lingua	Persone che
Italia	3387	Torino, Piemonte	385	Italiano	3348
Francia	40	Milano, Lombardia	314	Inglese (Regno Unito)	65
Belgio	23	Aosta, Valle d'Aosta	292	Francese (Francia)	62
Svizzera	21	Genova, Liguria	194	Inglese (USA)	56
Regno Unito	20	Crema, Lombardia	121	Rumeno	19
Grecia	14	Roma, Lazio	92	Tedesco	10
Stati Uniti d'America	13	Asti, Piemonte	71	Spagnolo (Spagna)	10
Paesi Bassi	10	Saint-Vincent, Valle d'A	64	Greco	9
Germania	8	Châtillon, Valle d'Aosta	52	Spagnolo	8
Brasile	7	Biella, Piemonte	48	Portoghese (Brasile)	7



- Su Facebook, il target di riferimento principale sono le persone dai 35 ai 44 anni
- C'è una leggera maggioranza di Donne.
- La maggior parte dei follower sono Italiani.

Instagram



Instagram, nonostante abbia meno followers rispetto a Facebook, è da tenere in considerazione siccome è uno dei social networks più in voga negli ultimi anni

Chamois Swot Analysis



SWOT ANALYSIS SECONDO GLI ABITANTI

Punti di forza

- Posizione geografica, isolamento dal traffico, no smog & no car, avvistamento animali, panorama, molte possibilità di passeggiate
- Ideale per famiglie

Opportunità

- Ampliamento stagione turistica nelle mezze stagioni con aggancio ai clienti stranieri più disponibili a questo periodo continuativo
- Scarsa visibilità su riviste specializzate e informazioni
- Ripopolamento -> + accessibilità + servizi

Debolezze

- Indicazioni per le passeggiate (specie inverno)
- Scarsa visibilità su riviste specializzate e informazioni
- Parcheggio piccolo
- Pochi prodotti tipici

Minacce

- Mancanza di ristorazione serale su settimana
- ► Trasporti interni per i turisti
- Apertura estiva delle seggiovie alte limitate a poco più di un mese e con orari ridotti
- Gestione della funivia delle merci
- Orari funivia persone serale limitante
- Spopolamento
- ▶ Poche opportunitità di lavoro stabile
- Pub

SWOT ANALYSIS: Punti di forza e di debolezza del territorio

Punti di forza del territorio	Punti di debolezza del territorio
Clima ottimale, Perla Alpina della Valle d'Aosta, unico comune italiano senza auto, buona reputazione del luogo	Necessità di il numero di posti letto nelle potenziare strutture ricettive
Turismo slow, adatto alle famiglie, eno- gastronomico, rurale, sportivo, del benessere psico fisico, eco-turismo, turismo di nicchia (es. soggiorni in residenze rurali)	Dipendenti dagli orari della funivia Chiusura delle principali attività (BAR, ristoranti, seggiovie) durante i periodi di bassa stagione Diminuzione demografica negli anni degli abitanti.
Buona posizione geografica	Forte stagionalità (giugno-agosto) (dicembre-marzo)
Tradizioni popolari e folklore (eventi, manifestazioni, sagre tipiche)	Trasporto pubblico interno poco efficiente
Località sciistica	Mancanza di ristorazione serale annuale e di un Pub serale
Aree paesaggistico-naturalistiche	Parcheggio della funivia insufficiente nell'alta stagione
Eno-gastronomia locale basata sull'utilizzo dei prodotti tipici territoriali	Difficoltà di cooperazione tra gli operatori locali e ente comunale
Calore nella cura dell'accoglienza del turista da parte della popolazione	Difficoltà nelle coincidenze dei trasporti pubblici
Interesse degli enti pubblici a promuovere il territorio locale	Basso tasso di permanenza media (>2 notti)
Spinta al recupero architettonico del paese	Dislocazione delle abitazioni in più frazioni lontane

Chamois Questionario online



Accedi al link del questionario online di Chamois