



Proyecto de Curso - AREM Facturación Electrónica

Presentado por: Juan Camilo Mantillo,
Daniel Ospina Bedoya
Sebastián Camilo Reyes Villamil



Agenda

- Stakeholders
- Alcance
- Visión
- Misión
- Modelo de Negocio
- Analisis DOFA
- Portafolio de Proyectos
- Diagrama Único de Arquitectura
- Arquitectura de Datos y Aplicaciones
- Arquitectura de Tecnologías
- Razonamiento
- Modelo de Madurez
- Prototipo
- Conclusiones

Stakeholders



P O D E R	A L T O	Gerentes y directores de área	Accionistas de la empresa Inversionistas
	B A J O	Jefe de desarrollo	Entes regulatorios Gobierno colombiano Coordinación de recursos humanos
		BAJO	ALTO
INFLUENCIA			

Alcance

- Entidad intermediaria entre las empresas y la DIAN para el reporte de facturas
- Envío de facturas mediante formulario
- Interfaz web





Visión

Para el 2020 ser una empresa reconocida en la industria de facturación electrónica en Colombia, creciendo con ayuda de tecnologías de información, y aumentando cada vez más la cobertura por medio de procesos modernos y para ser pioneros en el sector y mejorar el crecimiento tecnológico del país.



Misión

Brindar a nuestros clientes el servicio de facturación electrónica de la mejor calidad como proveedor tecnológico, al mejor precio del mercado y brindando una atención integral y adecuada a nuestros clientes, estando seguros que los procesos de facturación e integración con los procesos de negocio de nuestros clientes sean exitosos, logrando una alta satisfacción en los clientes.

- *Estrategias*
- *Tácticas*
- *Políticas de Negocio*
- *Reglas de Negocio*

Key Partnerships



DIAN

Amazon
Web
Services

Servicios de
hosting

Key Activities



Facturación

Envío de
datos

Procesamiento
de datos

Reporte
a la
DIAN

Seguridad

Key Resources



Infraestructura
TI

Recursos
humanos

Servicios en la
nube

Value Propositions



Servicio de
automatización

Simplicidad

Eficiencia

Alta
disponibilidad

Seguridad

Privacidad

Customer Relationships



Servicio al
cliente

Soporte
online

Atención
personalizada

Customer Segments



PyMEs

Cualquier empresa

Channels



Call center

Soporte
online

Página web

Cost Structure



Hosting

Servicios en
la nube

Publicidad

Costos
administrativos

Mantenimiento
de TI

Revenue Streams

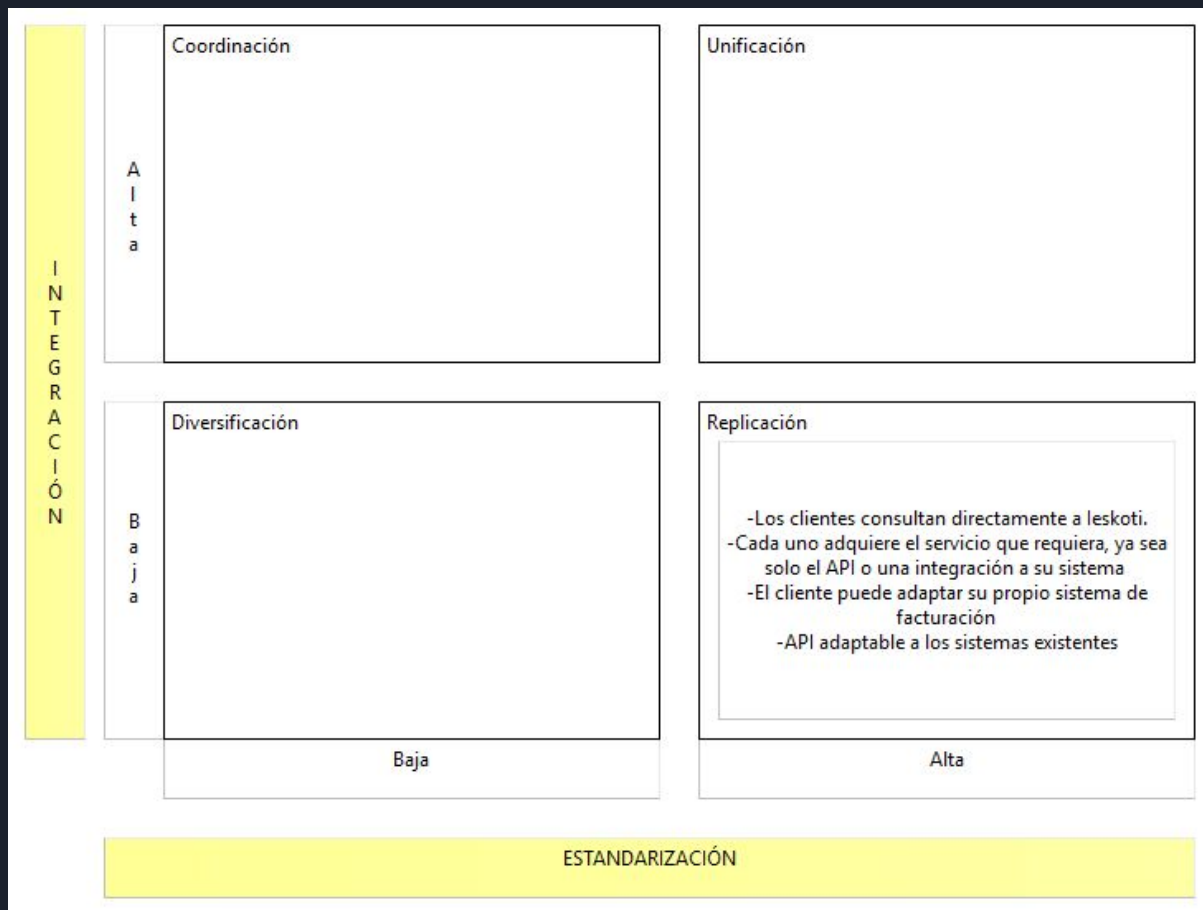


Intermediación

Implementación

<p>DOFA</p>	<p>FORTALEZAS</p> <ul style="list-style-type: none"> • Eficiencia al reportar las facturas • Menor impacto ambiental • Novedades en sistema de Facturación • Disminución de los costos de operación. 	<p>DEBILIDADES</p> <ul style="list-style-type: none"> • Nueva Empresa sin experiencia • Recurso Humano • Costo de la infraestructura
<p>OPORTUNIDADES</p> <ul style="list-style-type: none"> • Nueva tecnología • Nuevos Inversionistas • Corto plazo de adaptación 	<p>ESTRATEGIAS (FO)</p> <ul style="list-style-type: none"> • Reducción de materiales con las nuevas tecnologías • Aprovechar las nuevas tecnologías para tener una mayor eficiencia • Atraer Inversionistas para aumentar el crecimiento • Agregar funcionalidades novedosas al sistema de facturación electrónica • Aprovechar el corto plazo para ofrecer las novedades del sistema a más clientes 	<p>ESTRATEGIAS (DO)</p> <ul style="list-style-type: none"> • Buscar métodos para atraer inversionistas • Capacitar a los trabajadores para el uso de las nuevas tecnologías • Buscar métodos para reducir costos en infraestructura tecnológica
<p>AMENAZAS</p> <ul style="list-style-type: none"> • Competencia de otras empresas • Mercado Objetivo no busca cambiar • Llegada de Competidores 	<p>ESTRATEGIAS (FA)</p> <ul style="list-style-type: none"> • Brindar un valor agregado único frente a otras empresas • Atraer clientes nuevos • Mantenerse en el tope tecnológico y administrativo 	<p>ESTRATEGIAS (DA)</p> <ul style="list-style-type: none"> • Capacitaciones y programas de Bienestar Laboral • Análisis Permanente de métricas y desempeño • Aprender de la competencia para ganar experiencia

Modelo Operacional

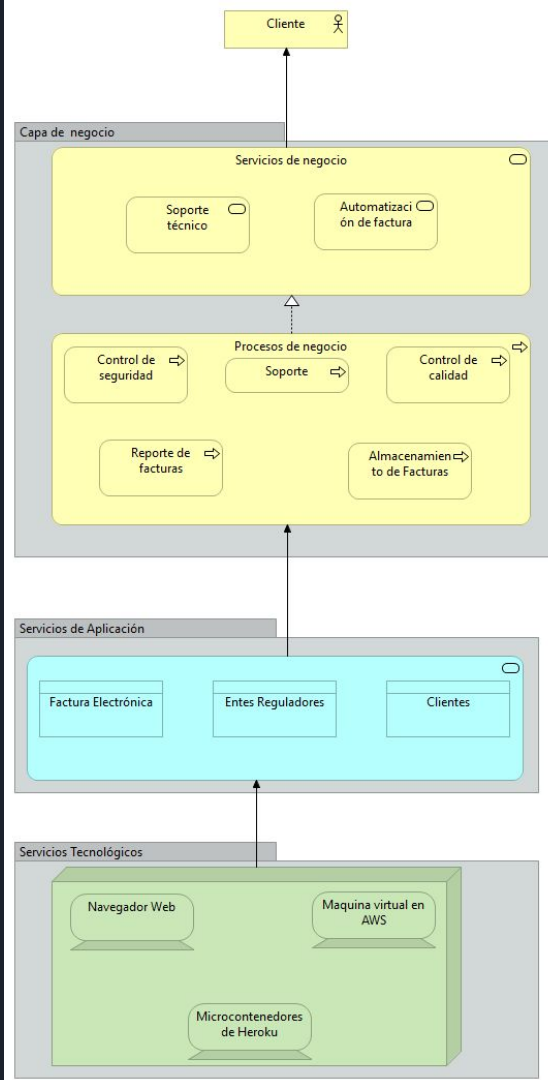


Portafolio de Proyectos

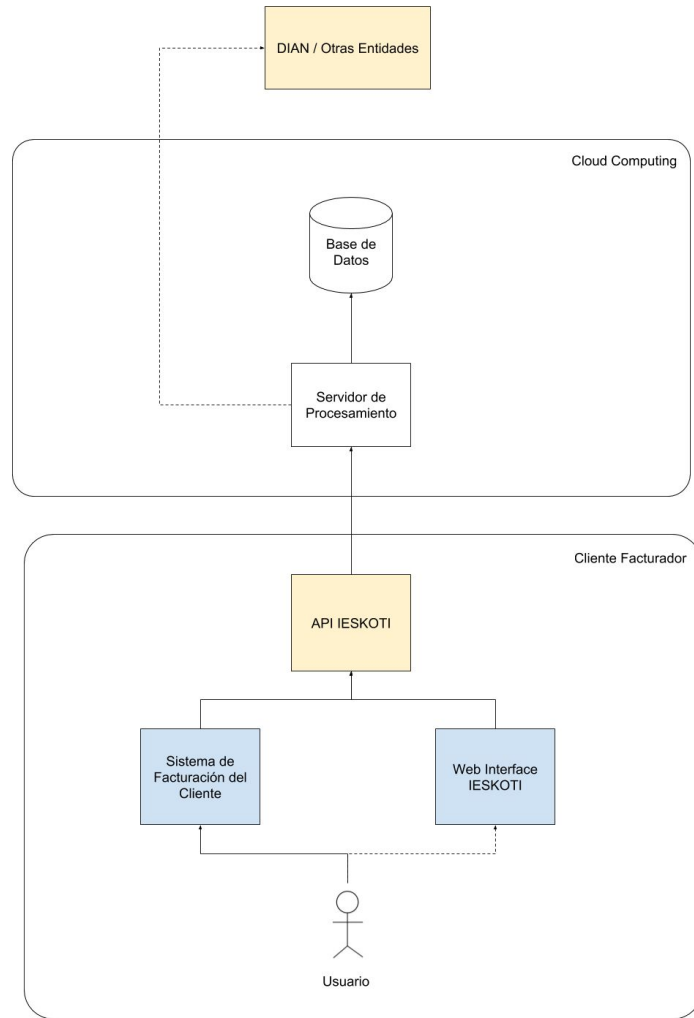
- Sistema alojado en un servidor que actúe como recolector, procesador y mensajero.
- Sistema distribuido en la nube, utilizando diferentes microservicios para separar las capas del proyecto



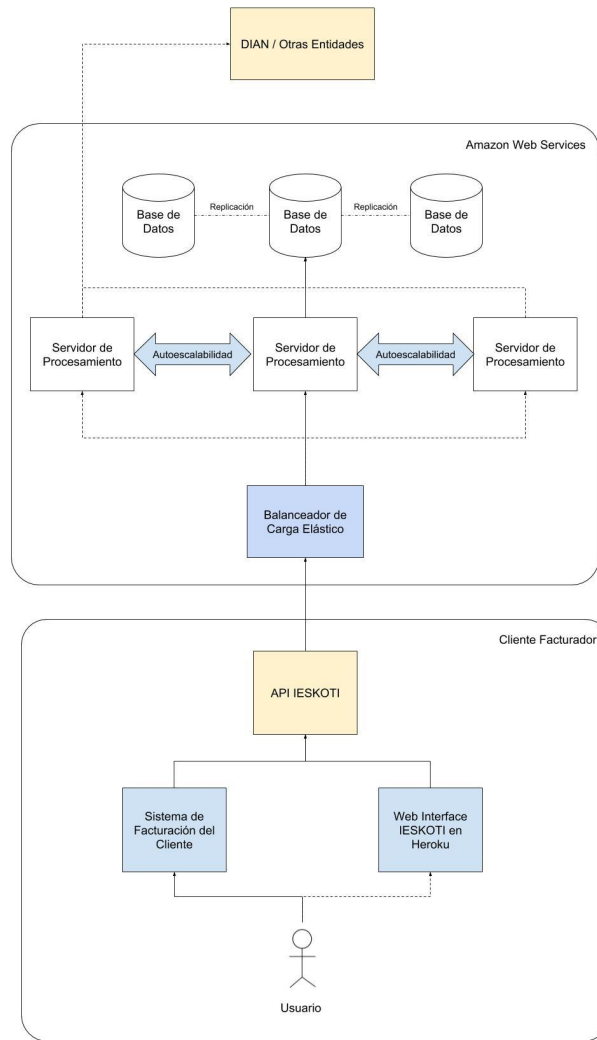
Diagrama Único de Arquitectura Empresarial



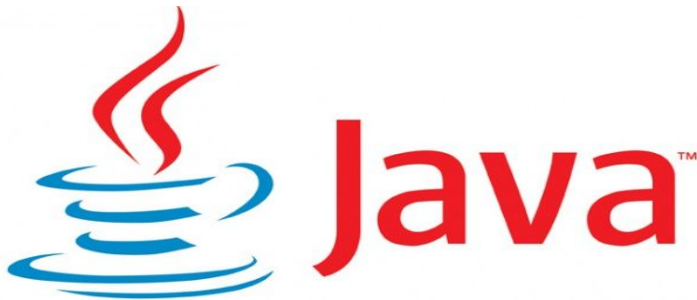
Arquitectura de Datos y Aplicaciones



Arquitectura de Tecnología



Razonamiento



Modelo de Madurez





Prototipo

Iniciar Sesión

Entrar

© 2018

[Video](#)



Conclusiones

Implementar una solución tecnológica para el proceso de facturación electrónica permitirá a las compañías adelantarse al cambio de régimen que se tendrá en Colombia, donde este método será el requerido por las autoridades reguladoras.

Identificamos los diferentes elementos que tiene la empresa y sus relaciones dentro de los procesos de negocio y proyectos que se manejaron durante esta entrega.

Contando con un sistema de facturación electrónica se pueden generar estadísticas de diversos aspectos en las compañías, extrayendo los datos de interés de estas.

Obtuvimos claridad en términos sobre el análisis que realizamos al negocio.

Por medio de este servicio las empresas pueden ahorrar al momento de realizar cada factura y en el envío de estas a la DIAN.