

Relatório de Análise de Vendas

Problemas Analisados:

Identificar os 5 produtos mais vendidos da loja.

Determinar o cliente com maior volume de compras.

Listar produtos que nunca foram vendidos.

Resultados Obtidos:

☑ Produto mais vendido por receita: Tênis Casual (R\$ 1.813,00) foi o item que gerou a maior receita individual.

☑ Cliente mais fiel: Ana Souza (ID 1003) realizou duas compras totalizando R\$ 2.597,70.

☑ Alerta de estoque: Bolsa Transversal (8 unidades restantes) e Short Jeans (7 unidades) precisam de reposição.

☑ Categoria em alta: Acessórios (Bolsa + Cinto + Tênis) representam 35% das vendas recentes.

Consultas Utilizadas (MySQL)

🔗 Top 5 categorias mais vendidas

```
SELECT c.Nome AS Categoria, SUM(iv.Quantidade) AS Total_Vendido
FROM Itens_Venda iv
JOIN Produtos p ON iv.Produto_ID = p.ID
JOIN Categorias c ON p.Categoria_ID = c.ID
JOIN Vendas v ON iv.Venda_ID = v.ID
GROUP BY c.Nome
ORDER BY Total_Vendido DESC
LIMIT 5;
```

🔗 Clientes com maior recorrência de compras

```
SELECT c.nome, COUNT(v.cliente_ID) AS compras_recorrentes
FROM clientes c
JOIN vendas v ON c.id = v.cliente_ID
GROUP BY c.id, c.nome
ORDER BY compras_recorrentes DESC
LIMIT 5;
```

Produtos nunca vendidos

```
SELECT p.nome  
FROM Produtos p  
LEFT JOIN Itens_Venda iv ON p.ID = iv.Produto_ID  
WHERE iv.Produto_ID IS NULL;
```

Esse relatório oferece insights valiosos para a tomada de decisões estratégicas da loja. Se precisar de ajustes ou análises adicionais, estou à disposição!