### **Daniel TECHER**

Tel: 0786151596 17 avenue de Nantes

79390 La Ferrière en Parthenay Mail : danieltecher@hotmail.com

LinkedIn: https://www.linkedin.com/in/daniel-techer-73b839ba

YouTube: <a href="https://www.youtube.com/@danieltecher">https://www.youtube.com/@danieltecher</a>



## Chargé d'affaires / Développeur WEB et Web mobile

### **COMPÉTENCES PROFESSIONNELLES**

- Développement Web et Web mobile
- Management de projet
- Suivi, gestion et encadrement de chantiers
- Chargé d'affaires et Surveillance qualité (+HSE)
- Révision et création de documents (EDF, Cahiers des charges, notes techniques, gestion de données, etc.)
- Maintenance mécanique et électrique

## **EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE**

## Formation développeur Web et Web mobile :

Juin 2023-Décembre 2023

Formation à la Programmation, Full stack

### Missions d'intérim en tant que chargé d'affaires :

Septembre 2022-Janvier 2023 : Chargé d'affaires CBELEC

Préparation de dossiers techniques chantiers, préparation et suivi des dossiers pour les aides à la rénovation, devis, etc.

#### Mars 2022-Août 2022 : Chargé d'affaires REGIESOLAIRE

Préparation de dossiers techniques chantiers, suivi de commandes, sécurité (globale), devis, etc.

# Juin 2009-Janvier 2021 : Assistance technique pour EDF/UTO (SOM Ortec) et chargé d'affaires

Suivi de chantiers prestataires sur sites EDF (arrêts de tranches, maintenance). Travail sur documentation EDF.

Travail sur logistique (pièces de rechange EDF).

Suivi de projets (fabrication de pièces de rechange).

# <u>Mai 2006-Janvier 2008 : Chargé de travaux chez ARAMIS, Le MEE sur Seine.</u>

Électricité, serrurerie, gestion d'équipe (+ devis, métré etc.).

Gestion de divers chantiers (Électricité /Plomberie/BTP) sur l'Île-de-France (chargé de travaux).

#### Mars 2005-Avril 2006: Indépendant (création d'entreprise), Provins

Énergies nouvelles, panneaux solaires, éoliennes, études énergétiques, électricité générale.

# Novembre 2003-Janvier 2005 : Indépendant (commerce automobile), Perpignan

Chargé de vente de véhicules neufs et d'occasion, relation clientèle, prospection sur le terrain et réparations.

# <u>Décembre 2001-Novembre 2003 : Commercial terrain pour le groupe RUGOTECH, Paris</u>

Chargé de commercialiser les produits de la marque, démarchage d'entreprises

#### **FORMATION**

- Nucléaire (RCC-M/RCC-E, sûreté de fonctionnement, REP, etc.)
- AUTOCAD (+ logiciels CAO)
- Excel et VBA
- Électrotechnicien (métier)
- Télépilote

## **COMPÉTENCES CLÉS**

- **Programmation WEB**HTML CSS JAVASCTIPT PHP PYTHON
- Anglais
- Technique et conversions
- Maîtrise pack office CAO 3D etc.
- Électromécanique/domotique
- Électricité générale
- Mécanique générale
- Adaptation/polyvalence
- Facilités pour les outils informatiques
- Forte autonomie
- Esprit d'équipe
- Aisance relationnelle
- Créativité

## INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES

49 ans, marié, 4 enfants Permis B (Véhiculé)

#### Passions/loisirs:

Solaire, Éolien (installations et réalisations personnelles)
Informatique, Domotique,
Mécanique générale, Bricolage,
Stirling,
Photos et vidéos de loisirs

Reconnaissance RQTH

(dos, port de charges lourdes proscrit)