ANÁLISIS DE LAS 5 FUERZAS DE PORTER

PROVEEDORES

- PODER DE NEGOCIACIÓN
- Altas posibilidades de sustituir al proveedor de sensores.
- Mercado grande para la compra de estos.
- La limitante seria el envio

PRODUCTOS SUSTITUTOS

- Kits químicos de prueba casera (tiras reactivas, kits de cloro/pH, etc.).
- Sensores industriales de alta gama (costosos y requieren instalación profesional).
- Laboratorios de análisis de agua (servicios puntuales de muestreo y análisis).

COMPETENCIA

- Derivados de este tipo de medidor de PH
- robador de Calidad del Agua 4 en 1 con Luz de Fondo, Medidor TDS/EC/Temperatura con ATC, Medidor pH Agua de Resolución 0.01, Medidor pH y EC para Hidroponía, Acuario, SPA.
- La diferenciación es el diseño en forma de pato.
- El precio es alrededor de 250-350



CLIENTES

- Hogares con alberca.
- Hoteles, clubes y resorts (mercado más pequeño pero con alto poder adquisitivo).
- Hay posibilidad de que se sustituya con otros productos pero el diseño y el monitoreo constante es un gran diferenciador

NUEVOS COMPETIDORES

- Costes de entrada: El prototipo puede hacerse con sensores y microcontroladores accesibles.
- La identificación de marca aún es baja en este mercado, lo que es una oportunidad para posicionarse.
- cualquier producto que mida calidad del agua puede necesitar certificación para validación oficial.