# 银行客户分类问题

利用数据对客户进行分类，提取重要特征进行客户画像，进而进行精准营销，逐渐成为了数据挖掘一般流程。某银行客户经理手头有贵金属、保险、理财、存管、基金、债券等多种金融产品，为了能够对客户进行精准营销，提取了一些客户的信息及其交易情况的数据（data1）。

1、请你根据所给数据，建立一个合理的客户分类方法。

2、请你给出你所分的类的主要特征。

3、请对你的分类方法的效率进行评价。

4、不限制模型和算法。

提交材料：

1、提交完整的运行脚本；

2、提交分析报告。