

## MODELO INFORME VISITA EMPRESARIAL

## **OBJETIVO:**

Obtener la información de cada una de las visitas empresariales con el fin de recolectar los datos suficientes, para poder evaluar la eficiencia de los procesos – estrategias implementadas y encontrar puntos a desarrollar planes de contingencia para responder a posibles inconvenientes y estar en un proceso de mejoramiento continuo.

- 1. Informar el alcance en (confianza -comunicación -cooperación) de la visita empresarial.
- 2. Informar objeciones o victorias en la visita empresarial
- 3. Informar inconvenientes técnicos -logística y de multimedia.
- 4. Informar posibles mejoras al producto dada la información aportada por el cliente.

NOMBRE O RAZON SOCIAL ALIADO COMERCIAL: HOTEL CASINO INTERNACIONAL

FECHA CITA: 30 DE SEPTIEMBRE DEL 2017

HORA CITA: 5 00 PM

TIEMPO EN LA VISITA: 40 MTOS

CONTACTO: ALEXANDER TRUJILLO – GERENTE

EJECUTIVA DESARROLLO COMERCIAL

**CAMILA RANGEL** 



## **INFORME VISITAS EJECUTIVAS EMPRESARIALES**

INFORME ALCANCE	INFORME OBJECIONES - VICTORIAS
<ul> <li>EL CLIENTE ENTENDIO A SU TOTALIDAD LA PROPUESTA DE NEGOCIO.</li> <li>EL CLIENTE LE INTERESA LA ANALITICA TELEFONICA PARA APLICARLA AL HOTEL.</li> <li>YA USA IPPBX Y EXT MOVIL</li> </ul>	<ul> <li>EL CLIENTE MANIFIESTA QUE EN UNA ANTERIOR OCACION HICIERON EL CAMBIO DE NUMERO TELEFONICO Y FUE UN COMPLETO FRACASO Y AUN SIENTEN EL TRAUMA DE HACER EL CAMBIO.</li> <li>LE INTERESA SEGUIR LA NEGOCIACION SI LE ASEGURAMOS MANTENER EL NUMERO TELEFONICO ACTUAL.</li> </ul>
INFORMAR INCONVENIENTES TÉCNICOS -LOGÍSTICA Y DE MULTIMEDIA	INFORME MEJORAS PRODUCTO
NO QUIERE CAMBIAR EL NUMERO PRINCIPAL	• NINGUNO

