



Created by:
Danu Satria Wiratama
danusatria06@gmail.com
https://www.linkedin.com/in/danusatria/

"I am a computer science graduate from Satya Wacana Christian University with a concentration in data science. I completed an online bootcamp at Rakamin Academy with a topic of data science, which further enhance my skills in data analysis and machine learning. I have mastered several skills such as SQL, python, data visualization, and additional proficiency in machine learning for further modeling and analysis.."

Supported by:
Rakamin Academy
Career Acceleration School
www.rakamin.com

## **Overview**



"Sebuah perusahaan di Indonesia ingin mengetahui efektifitas sebuah iklan yang mereka tayangkan, hal ini penting bagi perusahaan agar dapat mengetahui seberapa besar ketercapainnya iklan yang dipasarkan sehingga dapat menarik customers untuk melihat iklan.

Dengan mengolah data historical advertisement serta menemukan insight serta pola yang terjadi, maka dapat membantu perusahaan dalam menentukan target marketing, fokus case ini adalah membuat model machine learning classification yang berfungsi menentukan target customers yang tepat "

#### **Customer Type and Behaviour Analysis on Advertisement**



#### **Exploratory Data Analysis (EDA)**

```
df.info()
<class 'pandas.core.frame.DataFrame'>
RangeIndex: 1000 entries, 0 to 999
Data columns (total 11 columns):
    Column
                               Non-Null Count Dtype
    Unnamed: 0
                               1000 non-null
                                               int64
    Daily Time Spent on Site 987 non-null
                                               float64
                               1000 non-null
                                               int64
    Age
    Area Income
                               987 non-null
                                               float64
    Daily Internet Usage
                               989 non-null
                                               float64
    Male
                               997 non-null
                                               object
    Timestamp
                               1000 non-null
                                               object
    Clicked on Ad
                               1000 non-null
                                               object
    city
                               1000 non-null
                                               object
    province
                               1000 non-null
                                               object
    category
                               1000 non-null
                                               object
dtypes: float64(3), int64(2), object(6)
memory usage: 86.1+ KB
```

```
df.shape
(1000, 11)
```

Untuk selengkapnya, dapat melihat jupyter notebook disini

- Dataset ini terdiri dari 11 kolom dengan 1000 baris.
- Unnamed : Kolom pengenal dengan 1000 nilai integer non-null.
- Daily Time Spent on Site: Berisi 987 nilai float64 non-null, yang mewakili rata-rata waktu harian yang dihabiskan di situs web.
- Age: Berisi 1000 nilai integer non-null, yang berisi usia pengguna.
- Area Income: Berisi 987 nilai float64 non-null, yang mewakili tingkat pendapatan pengguna di berbagai area.
- Daily Internet Usage: Berisi 989 nilai float64 non-null, yang mewakili rata-rata penggunaan internet harian oleh pengguna.
- Male: Berisi 997 nilai objek non-null, yang menunjukkan jenis kelamin pengguna.
- Timestamp : Berisi 1000 nilai objek non-null, yang menunjukan stempel tanggal dan waktu.
- Clicked on Ad : Berisi 1000 nilai objek non-null, yang menunjukkan apakah pengguna mengklik iklan ("Ya" atau "Tidak").
- City: Berisi 1000 nilai objek non-null, yang menunjukkan kota tempat pengguna berada.
- Province : Berisi 1000 nilai objek non-null, yang menunjukkan provinsi atau kawasan pengguna.
- Category: Berisi 1000 nilai objek non-null, yang mewakili variabel atau kategori kategoris.

### **Customer Type and Behaviour Analysis on Advertisement**



#### Statistical Analysis pada kolom numerik

	count	mean	std	min	25%	50%	75%	max
Daily Time Spent on Site	987.0	6.492952e+01	1.584470e+01	32.60	5.127000e+01	6.811000e+01	7.846000e+01	9.143000e+01
Age	1000.0	3.600900e+01	8.785562e+00	19.00	2.900000e+01	3.500000e+01	4.200000e+01	6.100000e+01
Area Income	987.0	3.848647e+08	9.407999e+07	97975500.00	3.286330e+08	3.990683e+08	4.583554e+08	5.563936e+08
Daily Internet Usage	989.0	1.798636e+02	4.387014e+01	104.78	1.387100e+02	1.826500e+02	2.187900e+02	2.670100e+02

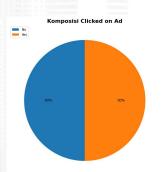
#### Statistical Analysis pada kolom kategori

	count	unique	top	freq
Male	997	2	Perempuan	518
city	1000	30	Surabaya	64
province	1000	16	Daerah Khusus Ibukota Jakarta	253
category	1000	10	Otomotif	112

### **Univariate Analysis**

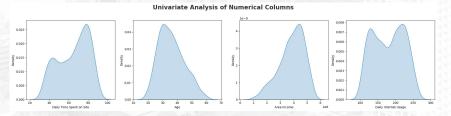


Komposisi target (Clicked on Ad)



Persebaran data pada target (Clicked on Ad) sama ratanya, sehingga tidak diperlukan pemrosesan untuk mengurangi / menambah data.

Univariate Analysis pada kolom numerik



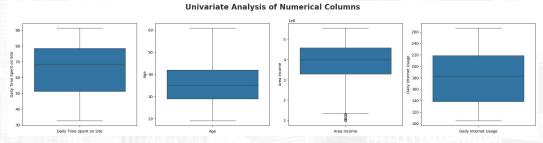
Skewness Daily Time Spent on Site : -0.370 Skewness Age : 0.479 Skewness Area Income : -0.644 Skewness Daily Internet Usage : -0.031

- \* Kolom Daily Time Spent on Site, Age, Daily Internet Usage memiliki distribusi yang hampir normal.
- \* Kolom Area Income memiliki negative skewed yang mengindikasi adanya outlier.

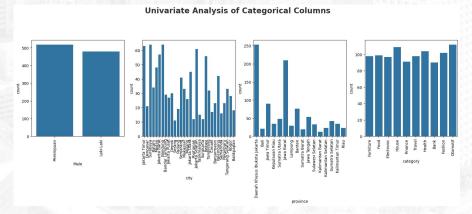
## **Univariate Analysis**



Univariate Analysis pada kolom numerik



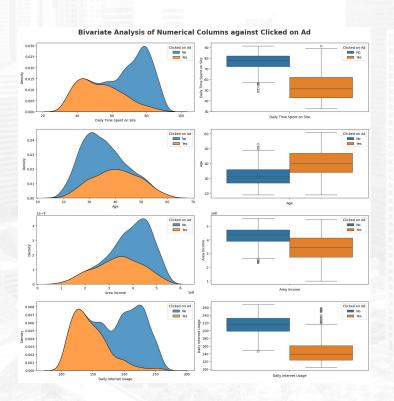
Univariate Analysis pada kolom kategori



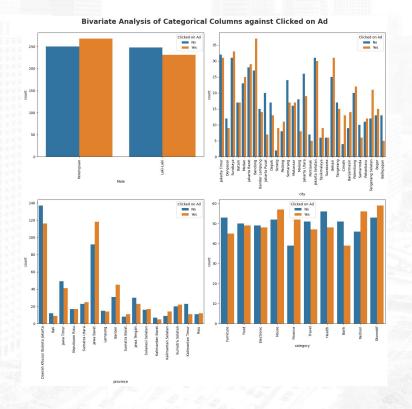
### **Bivariate Analysis**



Bivariate Analysis pada kolom numerik berdasarkan 'Cliked on Ad'

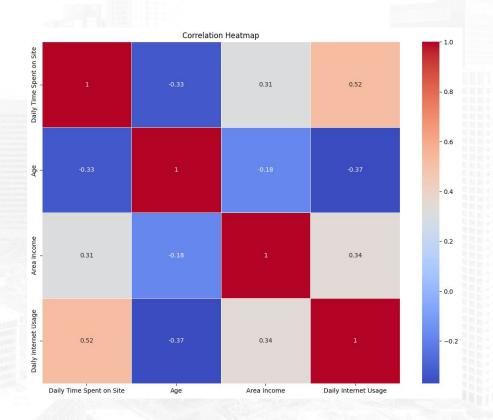


Bivariate Analysis pada kolom kategori berdasarkan 'Cliked on Ad'



### **Multivariate Analysis**





- Daily Time Spent on Site dan Daily Internet
  Usage memiliki korelasi positif yang cukup kuat.
  Artinya, semakin banyak waktu yang dihabiskan
  seseorang di situs web, semakin besar
  kemungkinan mereka memiliki penggunaan
  internet harian yang tinggi.
- Daily Time Spent on Site dan Age memiliki korelasi negatif yang cukup kuat. Artinya berarti semakin tinggi usia seseorang, semakin sedikit waktu yang mereka habiskan di situs web.

#### Conclusion



- Customer yang klik iklan memiliki rata-rata waktu mengunjungi layar antara 40-50 menit.
- Umur customer yang klik iklan di antara range 35-45 tahun.
- Customer dengan pendapatan area diantara 2.5-4 cenderung untuk klik iklan.
- Customer dengan penggunaan 120-160 cenderung untuk klik iklan.
- Perempuan lebih banyak klik iklan dibandingkan laki-laki.
- Kota Bandung memiliki tingkat klik iklan yang paling tinggi, sedangkan yang paling rendah di Kota Serang.
- Provinsi Jawa Barat memiliki tingkat klik iklan yang paling tinggi, sedangkan yang paling rendah di Provinsi Kalimantan Barat.
- Kategori yang paling diminati adalah otomotif, sedangkan yang paling tidak diminati adalah finance.



Membagi data training dan testing

```
X_train, X_test, y_train, y_test = train_test_split(X, y, test_size=0.3, random_state=42)
print("Data Split Details:")
print(f"Total Samples: {len(X)}")
print(f"Training Samples: {len(X_train)} ({len(X_train)/len(X)*100:.2f}%)")
print(f"Testing Samples: {len(X_test)} ({len(X_test)/len(X)*100:.2f}%)")
```

Data Split Details: Total Samples: 963 Training Samples: 674 (69.99%)

Testing Samples: 289 (30.01%)

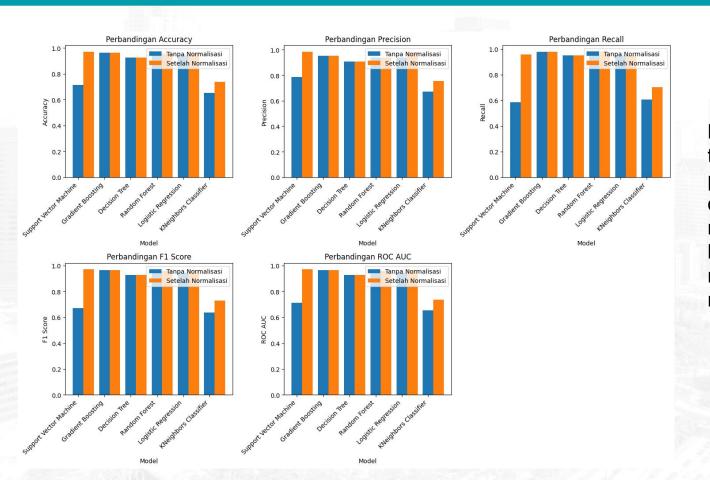
Dari 963 data, dibagi menjadi 674 sebagai data training dan 289 sebagai data testing

 Melakukan eksperimen dengan berbagai model machine learning (dengan normalisasi dan tanpa normalisasi)

las	il Evaluasi Model Tan	pa Normali	sasi:			
	Model	Accuracy	Precision	Recall	F1 Score	ROC AUC
0	Support Vector Machine	0.712803	0.787037	0.586207	0.671937	0.713242
1	Gradient Boosting	0.965398	0.953020	0.979310	0.965986	0.965350
2	Decision Tree	0.927336	0.907895	0.951724	0.929293	0.927251
3	Random Forest	0.958478	0.940397	0.979310	0.959459	0.958405
4	Logistic Regression	0.944637	0.938776	0.951724	0.945205	0.944612
5	KNeighbors Classifier	0.653979	0.671756	0.606897	0.637681	0.654143

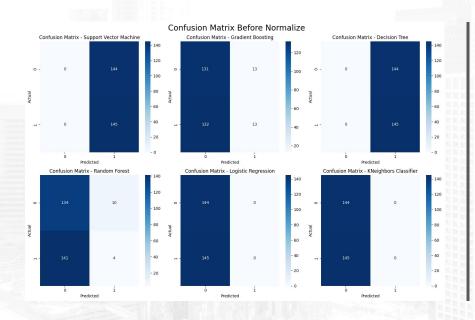
Has	il Evaluasi Model Set	elah Norma	lisasi:			
	Model	Accuracy	Precision	Recall	F1 Score	ROC AUC
0	Support Vector Machine	0.972318	0.985816	0.958621	0.972028	0.972366
1	Gradient Boosting	0.965398	0.953020	0.979310	0.965986	0.965350
2	Decision Tree	0.927336	0.907895	0.951724	0.929293	0.927251
3	Random Forest	0.958478	0.940397	0.979310	0.959459	0.958405
4	Logistic Regression	0.965398	0.978723	0.951724	0.965035	0.965445
5	KNeighbors Classifier	0.737024	0.755556	0.703448	0.728571	0.737141

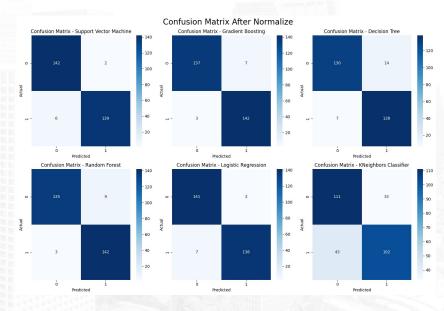




Berdasarkan grafik tersebut, terlihat bahwa proses modeling yang dilakukan normalisasi memiliki hasil yang lebih baik dibandingkan tanpa melalui proses normalisasi

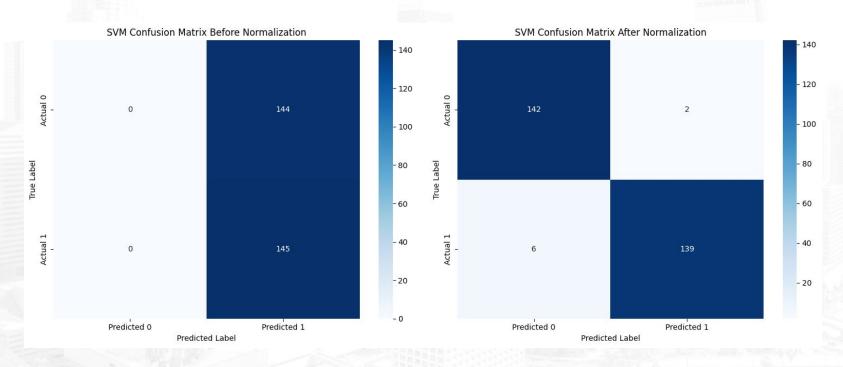






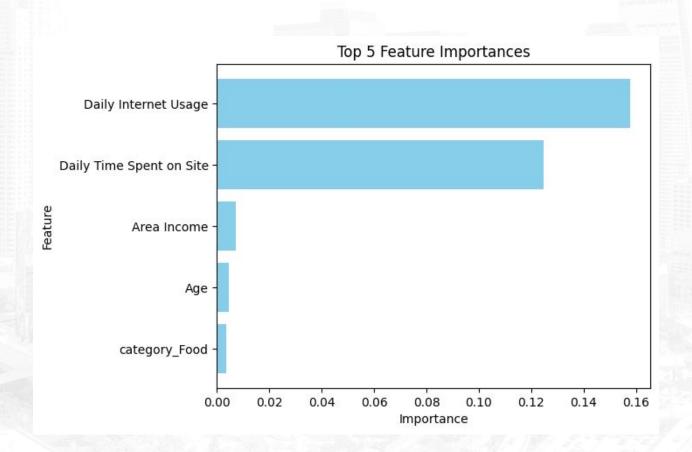
Confusion Matrix Before Normalization vs Confusion Matrix After Normalization





Model SVM adalah model dengan performa yang paling bagus







Membagi data training dan testing

```
X_train, X_test, y_train, y_test = train_test_split(X, y, test_size=0.3, random_state=42)
print("Data Split Details:")
print(f"Total Samples: {len(X)}")
print(f"Training Samples: {len(X_train)} ({len(X_train)/len(X)*100:.2f}%)")
print(f"Testing Samples: {len(X_test)} ({len(X_test)/len(X)*100:.2f}%)")
```

Data Split Details: Total Samples: 963 Training Samples: 674 (69.99%)

Testing Samples: 289 (30.01%)

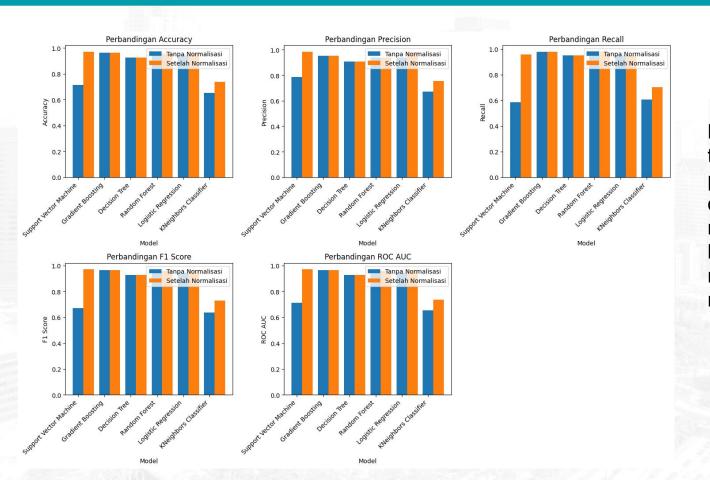
Dari 963 data, dibagi menjadi 674 sebagai data training dan 289 sebagai data testing

 Melakukan eksperimen dengan berbagai model machine learning (dengan normalisasi dan tanpa normalisasi)

las	il Evaluasi Model Tan	pa Normali	sasi:			
	Model	Accuracy	Precision	Recall	F1 Score	ROC AUC
0	Support Vector Machine	0.712803	0.787037	0.586207	0.671937	0.713242
1	Gradient Boosting	0.965398	0.953020	0.979310	0.965986	0.965350
2	Decision Tree	0.927336	0.907895	0.951724	0.929293	0.927251
3	Random Forest	0.958478	0.940397	0.979310	0.959459	0.958405
4	Logistic Regression	0.944637	0.938776	0.951724	0.945205	0.944612
5	KNeighbors Classifier	0.653979	0.671756	0.606897	0.637681	0.654143

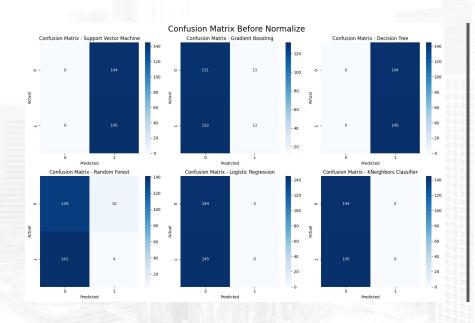
Has	il Evaluasi Model Set	elah Norma	lisasi:			
	Model	Accuracy	Precision	Recall	F1 Score	ROC AUC
0	Support Vector Machine	0.972318	0.985816	0.958621	0.972028	0.972366
1	Gradient Boosting	0.965398	0.953020	0.979310	0.965986	0.965350
2	Decision Tree	0.927336	0.907895	0.951724	0.929293	0.927251
3	Random Forest	0.958478	0.940397	0.979310	0.959459	0.958405
4	Logistic Regression	0.965398	0.978723	0.951724	0.965035	0.965445
5	KNeighbors Classifier	0.737024	0.755556	0.703448	0.728571	0.737141

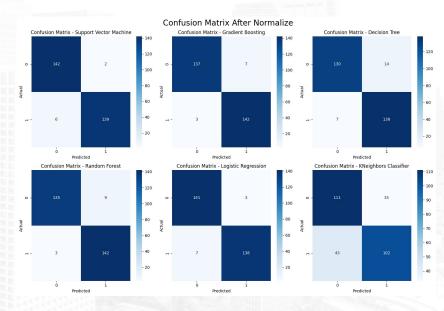




Berdasarkan grafik tersebut, terlihat bahwa proses modeling yang dilakukan normalisasi memiliki hasil yang lebih baik dibandingkan tanpa melalui proses normalisasi

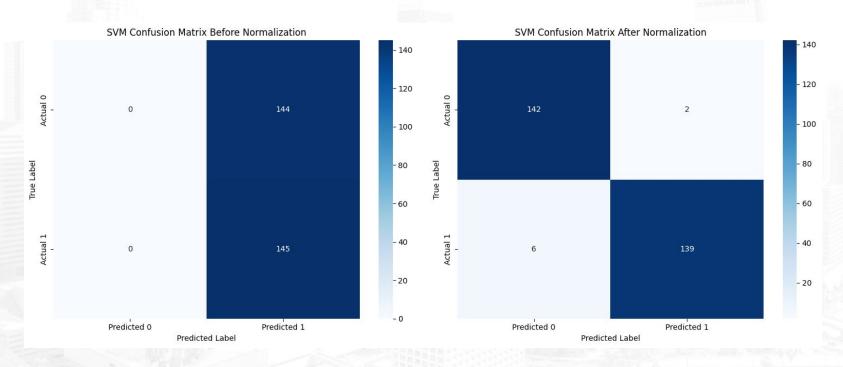






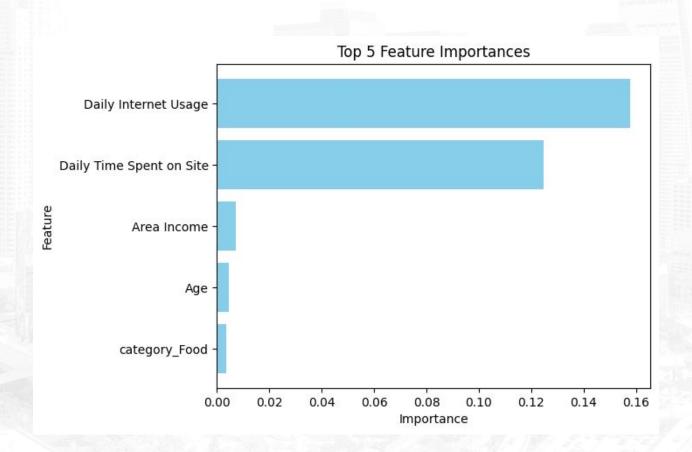
Confusion Matrix Before Normalization vs Confusion Matrix After Normalization





Model SVM adalah model dengan performa yang paling bagus











- Optimalkan Pengalaman Pengguna: Tingkatkan kualitas konten dan desain situs web untuk meningkatkan waktu yang dihabiskan pengguna di situs. Gunakan data pengguna untuk memberikan rekomendasi produk atau layanan yang relevan.
- Segmentasi Pasar Berdasarkan Umur: Kelompok usia lanjut cenderung lebih responsif terhadap iklan. Dengan demikian, kita dapat mengembangkan kampanye iklan yang tersegmentasi untuk menarik minat konsumen senior. Hal ini dapat melibatkan penawaran produk atau jasa yang sesuai dengan kebutuhan dan preferensi mereka.
- Segmentasi Berdasarkan Level Pendapatan: Melihat ketertarikan yang tinggi dari pengguna dengan pendapatan rendah terhadap iklan, kita dapat mengoptimalkan anggaran iklan dengan menargetkan segmen pasar ini. Dengan menawarkan solusi hemat biaya, kita dapat membangun loyalitas pelanggan jangka panjang.







## Tanpa Menggunakan Machine Learning

#### Asumsi

Biaya per iklan	Rp 1.000
Nilai rata-rata pembelian	Rp 500.000
Conversion rate (CR)	5%
Target jumlah pengiklanan	1.000 pengguna
Jumlah pengguna benar-benar klik iklan	500 orang
Click rate	500/1.000 * 100 = <b>50%</b>

## Perhitungan

Biaya iklan	Rp 1.000 x 1.000 pengguna = Rp 1.000.000
Jumlah pembelian :	Jumlah pengguna benar-benar klik iklan x CR = 500 pengguna x 5% = 25 pembelian
Revenue	Jumlah pembelian x Nilai rata-rata pembelian = 25 pembelian x Rp 500.000 = Rp 12.500.000
Profit	Revenue - Biaya iklan = Rp 12.500.000 - Rp 1.000.000 = <b>Rp</b> 11.500.000



## **Dengan Menggunakan Machine Learning**

#### Asumsi

Biaya per iklan	Rp 1.000
Nilai rata-rata pembelian	Rp 500.000
Conversion rate (CR)	5%
Target jumlah pengiklanan	1.000 pengguna
Jumlah pengguna benar-benar klik iklan	Precision x Target jumlah pengguna = 98% * 1.000 pengguna = 980 pengguna
Click rate	980/1.000 * 100 = <b>98%</b>

## Perhitungan

	Biaya iklan	Rp 1.000 x 1.000 pengguna = Rp 1.000.000
	Jumlah pembelian :	Jumlah pengguna benar-benar klik iklan x CR = 980 pengguna x 5% = 49 pembelian
	Revenue	Jumlah pembelian x Nilai rata-rata pembelian = 49 pembelian x Rp 500.000 = Rp 24.500.000
	Profit	Revenue - Biaya iklan = Rp 24.500.000 - Rp 1.000.000 = <b>Rp</b> 23.500.000



	Tanpa Machine Learning	Dengan Machine Learning
Click Rate	50%	98%
Profit	Rp 11.500.000	Rp 23.500.000

#### Kesimpulan

Dengan membandingkan profit dan click rate sebelum dan sesudah penerapan model, kita dapat melihat bahwa dengan penerapan model, click rate meningkat dari 50% menjadi 98%, dan profit juga meningkat dari Rp 11.500.000 menjadi Rp 23.500.000 (peningkatan sebesar 104,35%).



