

Nguyễn Minh Thư

Giám Đốc Kinh Doanh

ID: 2517545

Ngày sinh: 01-01-1983

Giới tính: Nữ

Tình trạng hôn nhân: Đã kết hôn

Địa chỉ: Ninh Kiều, TP.Cần Thơ

Địa chỉ email: minhthunguyen1983@gmail.com

Số điện thoại: 0918242224

Link hồ sơ: <https://mywork.com.vn/ho-so/2517545/nguyen-minh-thu.html>



CÔNG VIỆC MONG MUỐN

- » **Vị trí mong muốn:** Giám đốc
- » **Mức lương mong muốn:** 20-30 triệu
- » **Loại hình công việc:** Toàn thời gian cố định, Theo hợp đồng / tư vấn
- » **Trình độ học vấn:** Cử nhân
- » **Địa điểm làm việc:**
 - Cần Thơ
- » **Ngành nghề:**
 - Bán hàng
 - Điện tử viễn thông
 - Quản trị kinh doanh
 - Thương mại điện tử
 - Tư vấn/ Chăm sóc khách hàng

MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

Vị trí một quản lý kinh doanh cấp cao thuộc lĩnh vực kinh doanh thương mại mang lại nhiều cơ hội và thách thức. Tôi mong muốn tìm được công việc có cơ hội thăng tiến tốt, thu nhập phù hợp năng lực.

- Mong muốn tìm được chỗ làm có mức lương tốt
- Mong muốn tìm được nơi có cơ hội cống hiến bản thân tốt

BẰNG CẤP CHỨNG CHỈ

- » **Cử nhân kế toán tài chính** tại Trường Đại Học Nha Trang (01/2002 - 12/2005)

Chuyên ngành: Kế Toán Doanh Nghiệp

Xếp loại: Khá

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC (7 năm)

» **Giám Đốc Siêu Thị** tại Tập Đoàn Vingroup - Cty TNHH Kinh Doanh Tmdv Công Nghệ Vinpro (09/2017 - hiện tại)

Mô tả công việc:

Mô tả công việc:

Phụ trách toàn bộ hoạt động kinh doanh siêu thị điện máy VinPro.

Chịu trách nhiệm về kết quả kinh doanh, kiểm soát chi phí, tỷ trọng margin, hình ảnh thương hiệu.

Mở rộng hình ảnh thương hiệu VinPro trong phạm vi phụ trách.

Lập kế hoạch kinh doanh tăng trưởng doanh thu tháng, quý, năm. Đưa ra giải pháp cho hoạt động kinh doanh của siêu thị.

Làm việc với Hãng, Ncc kế hoạch trưng bày, demo, event tăng doanh thu.

Xây dựng và đào tạo đội ngũ kế thừa theo lộ trình thăng tiến.

Thành tích đạt được:

Thuộc danh sách cán bộ nguồn được đào tạo nâng cấp.

» **Quản Lí Kinh Doanh; Tasfoce Miền Nam** tại Tập Đoàn Fpt - Cty Cp Công Nghệ Kỹ Thuật Số Fpt (03/2012 - 09/2017)

Mô tả công việc:

Mô tả công việc:

Quản lí kinh doanh các Cửa Hàng khu vực Cần Thơ.

Setup khai trương chuỗi các cửa hàng FPT khu vực Miền Nam.

Lên kế hoạch kinh doanh, kế hoạch thị trường, setup hình ảnh cho các cửa hàng mới trong giai đoạn khai trương.

Đào tạo kiến thức cho quản lí cửa hàng và đội ngũ nhân viên cửa hàng.

Chịu trách nhiệm doanh thu, hình ảnh, chất lượng công việc của nhân sự các cửa hàng phụ trách

Thành tích đạt được:

Khi chính thức nhận công việc 5.2012, tôi đã đưa doanh thu CH liên tiếp tăng trưởng

lên 150% trong 3 tháng đầu vì vậy đã được PNS phê duyệt thăng cấp ngay sau 3 tháng. 6 tháng sau đó doanh thu đã tăng 200% vì vậy tôi đạt thành tích cá nhân xuất sắc năm và được công ty cấp thưởng bằng cổ phiếu.

» **Trưởng Bộ Phận** tại Tập Đoàn Casino - Siêu Thị Big C (01/2010 - 12/2012)

Mô tả công việc:

Mô tả công việc:

Phụ trách bộ phận Nonfood Big C Big C Gò Vấp, Big C Cần Thơ

- Lên kế hoạch hàng hóa, phê duyệt đặt hàng cho bộ phận.

- Đảm bảo doanh thu & tỷ lệ margin của ngành hàng.

- Kiểm soát chi phí hàng khai hủy, mất cắp.

- Lên kế hoạch sơ đồ trưng bày, sáng tạo theo chủ đề từng chương trình.

- Trực tiếp deal các Ncc nhập hàng.

- Phỏng vấn tuyển dụng, đào tạo nhân viên

Thành tích: sau 2 tháng thử việc tôi đã được điều chuyển sang bộ phận lớn nhất, chiếm tỷ trọng cao nhất trong Homeline

KỸ NĂNG BẢN THÂN

1. Kỹ năng tư duy vấn đề mạch lạc, logic.
2. Kỹ năng lắng nghe, phân tích & phản biện vấn đề logic, khách quan.
3. Dễ dàng thích nghi môi trường mới.
3. Kỹ năng phỏng vấn tuyển dụng, đào tạo.
4. Kỹ năng thuyết trình
5. Kỹ năng lãnh đạo.